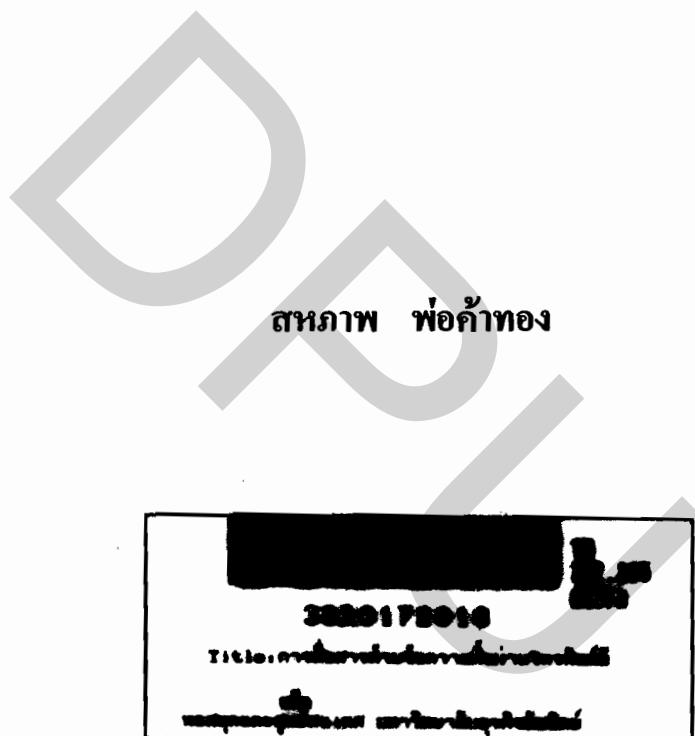




การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS)
ในฐานะสื่อวัฒนธรรมประชานิยม(Popular Culture)
ของผู้บุกพร่องทางการได้รับในกรุงเทพมหานคร



วิทยานิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาในเกณฑ์มาตรฐาน
สาขาวิชานิเทศศาสตร์ บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยชูรักษ์กิจบัณฑิตย์

พ.ศ. 2547

ISBN 974-9745-59-0

**The use of Short Message Service (SMS) through mobile phone
as Popular Culture for people with hearing disability in Bangkok**

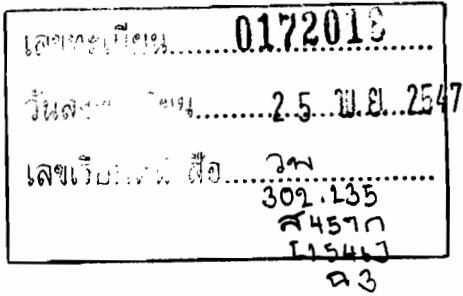


**A Thesis Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements
for the Degree of Master of Arts**

**Department of Business Communication Arts
Graduate School, Dhurakittpundit University**

2004

ISBN 974-9745-59-0





ใบรับรองวิทยานิพนธ์
บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยธุรกิจบัณฑิต
ปริญญา นิเทศศาสตร์มนหมายบัณฑิต

ชื่อวิทยานิพนธ์ การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ในฐานะสื่อวัฒนธรรม
ประชาชนนิยม (Popular Culture) ของผู้อ่านพร้อมทางการได้ยิน ในกรุงเทพมหานคร

เสนอโดย นาย สมภพ พ่อค้าทอง
สาขาวิชา นิเทศศาสตร์ กลุ่มวิชา นิเทศศาสตร์ธุรกิจ
อาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ ดร.อัญชลี จุฬาพิมพ์พันธุ์

ได้พิจารณาเห็นชอบโดยคณะกรรมการสอบบัณฑิตวิทยานิพนธ์แล้ว

..... ประธานกรรมการ
(ศ.ดร.อัญชลี จุฬาพิมพ์พันธุ์)

..... กรรมการที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์
(ดร.อัญชลี จุฬาพิมพ์พันธุ์)

..... กรรมการ
(รศ.ดร.อรวรรณ ปัลลันโนอิ瓦ท)

..... กรรมการ
(ผศ.ดร.อศิวิน เนตรโพธิ์แก้ว)

บัณฑิตวิทยาลัยรับรองแล้ว

..... คนบดีบัณฑิตวิทยาลัย
(ดร.พีระพันธุ์ พาดุสุข)

วันที่ 18 เดือน กันยายน พ.ศ. 2547

กิตติกรรมประกาศ

วิทยานิพนธ์เรื่อง “การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ในฐานะสื่อวัฒนธรรมประชานิยม (Popular Culture) ของศูนย์กลางของการได้รับในกรุงเทพมหานคร” สำเร็จลงได้ด้วยดี ก็ด้วยพระคุณและความร่วมมือของหลาย ๆ ท่าน

ขอขอบพระคุณกรรมการสอบวิทยานิพนธ์ทุกท่าน ที่ได้เสียสละเวลาอันมีค่ามาร่วมเป็นกรรมการสอบ และให้คำแนะนำจนศูนย์วิจัยประสบความสำเร็จในการศึกษาครั้งนี้ ซึ่งประกอบด้วย ศ. สุกัญญา ศุขบรรทัด รศ.ดร. อรุวรรณ ปิลันธน์ โภวท 陌.ดร. อัศวิน เนตรโพธิ์แก้ว และ ดร. อัญชลี จุพาพิมพ์พันธุ์ อาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ที่แสตนนารักษ์ สู่อุดล่าห์ศิริชัย ให้ศูนย์วิจัยทำวิทยานิพนธ์นี้สำเร็จ

ขอขอบคุณศูนย์กลางของการได้รับทุกคนที่ให้ความร่วมมือเป็นอย่างดี รวมถึงน้อง ๆ จากวิทยาลัยราชสุดา มหาวิทยาลัยมหิดล ที่ให้ความช่วยเหลือในการเป็นล่ามภาษาเมืองและสอนการใช้ภาษาเมืองแก่ศูนย์วิจัย โดยเฉพาะน้องจิ น้องซอ น้องเต้ ที่มาช่วยเป็นศูนย์ช่วยวิจัยในการลงทะเบียนงาน ซึ่งศูนย์ช่วยเหลือเป็นอย่างมาก

สำหรับผู้ที่อยู่เบื้องหลังความสำเร็จของวิทยานิพนธ์เล่มนี้ ซึ่งศูนย์จะต้องขอบคุณเป็นพิเศษ คือ คุณวิไลกร พิจิราวนะเศรษฐี เพื่อนที่เป็นทั้งศูนย์ช่วย ผู้เคียงข้าง อดහันดอน จนวิทยานิพนธ์เล่มนี้ สำเร็จลงได้

ขอบคุณป้าและแม่ที่คอยให้กำลังใจและคุ้มครอง น้องเบิร์ดที่เสียสละเวลา การทำงานมาช่วยเก็บข้อมูล และน้องบีที่ช่วยดูแลเอกสารปั้นภาษาญี่

ความสำเร็จของวิทยานิพนธ์ครั้งนี้ยังมีบุคคลที่อยู่เบื้องหลังอีกมากที่มีส่วนในการให้ความช่วยเหลือ ให้กำลังใจ ศูนย์ขอขอบพระคุณทุก ๆ คนที่ไม่อาจจะกล่าวถึงได้ทั้งหมด ด้วยความรู้สึกขอบคุณอย่างแท้จริง

สุดท้ายหากวิทยานิพนธ์นี้ได้ก่อให้เกิดประโยชน์และคุณค่าต่อผู้ที่สนใจ ศูนย์จะก้มก้อยทิศความคือทั้งหมดนี้แด่บุพการี ครู อาจารย์ ศูนย์พระคุณต่อวิทยานิพนธ์เรื่องนี้ทุกท่าน และศูนย์ขอส่งที่ จุดประกายให้ศูนย์ได้เข้าศึกษาในระดับปริญญาโทจนได้มาทำงานวิทยานิพนธ์เรื่องนี้

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่อภาษาไทย.....	๘
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ.....	๙
กิตติกรรมประกาศ.....	๖
สารบัญตาราง.....	๗
สารบัญภาพ.....	๘
 บทที่	
1 บทนำ.....	๑
ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา.....	๑
วัตถุประสงค์ของการวิจัย.....	๑๒
ปัญหานำวิจัย.....	๑๒
ขอบเขตการวิจัย.....	๑๒
นิยามศัพท์เฉพาะ.....	๑๓
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ.....	๑๔
2. แนวคิด ทฤษฎีและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง.....	๑๕
แนวคิดเรื่องวางแผนธุรกิจประชานิยม.....	๑๕
ทฤษฎีการแพร่กระจายนวนัตกรรม.....	๒๓
ทฤษฎีเทคโนโลยีสื่อสารเป็นตัวกำหนด.....	๓๑
ทฤษฎีสัญญาณวิทยา.....	๔๐
งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง.....	๔๕
3. ระเบียบวิธีวิจัย.....	๔๗
ประชากรในการศึกษาวิจัย.....	๔๗
การเก็บรวบรวมข้อมูล.....	๔๘
ระยะเวลาการเก็บข้อมูล.....	๕๑
เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บข้อมูล.....	๕๑

สารบัญ (ต่อ)

หน้า	
การวิเคราะห์ข้อมูล.....	52
การนำเสนอข้อมูล.....	52
4. ผลการดำเนินการวิจัย.....	53
ตอนที่ 1 ข้อมูลเบื้องต้นจากการลงพื้นที่.....	53
ตอนที่ 2 ข้อมูลการให้ความหมายเชิงสัญญาต่อโทรศัพท์มือถือและ การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการ ได้แก่.....	95
ตอนที่ 3 ปัจจัยที่ทำให้การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการ ได้แก่ เป็นสื่อวัฒนธรรม ประชานิยม (Popular Culture).....	116
5. สรุปผลการวิจัย อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ.....	130
สรุปผลการวิจัย.....	130
อภิปรายผล.....	141
ข้อเสนอแนะ.....	158
แนวทางการศึกษาในอนาคต.....	160
สรุป.....	161
บรรณานุกรม.....	163
ภาคผนวก.....	170
ภาคผนวก ก คำถ้ามีประกอบการสัมภาษณ์.....	171
ภาคผนวก ข เหตุผลที่ต้องบริโภคโทรศัพท์มือถือ.....	174
ภาคผนวก ค อwhy ใช้ใหม่ ? คนบุญานุวงสั่งเพจกันอย่างไร.....	176
ประวัติผู้เขียน.....	189

สารบัญตาราง

ตารางที่	หน้า
1 แสดงข้อมูลการสร้างความหมายและตีความสัญญาของโทรศัพท์ มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน.....	96



สารบัญภาค

ภาคที่	หน้า
1. ॥แสดงแสดงเส้นทางการยอมรับนวัตกรรม.....	29
2. ॥แสดงแผนภูมิแสดงแนวทางการศึกษาเทคโนโลยีการสื่อสารเป็นตัวกำหนด.....	32
3. ॥แสดงแผนภูมิพัฒนาทางตรงของศรีระต่อพุทธกรรมการสื่อสาร.....	36
4. ॥แสดงแผนภูมิพัฒนาทางอ้อมของศรีระต่อพุทธกรรมการสื่อสาร.....	37
5. ॥แสดงแผนภูมิเปรียบเทียบระบบการใช้ประโยชน์จากโทรศัพท์มือถือ และระบบของความหมายทางวัฒนธรรม.....	45
6. ॥แสดงภาพการรวมกลุ่มของผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่ห้างสรรพสินค้านานาชาติกรุง...	54
7. ॥แสดงภาพการรวมกลุ่มของผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่ร้านแม็คโดนัลด์ อาคารชีฟี....	55
8. ॥แสดงภาพการสัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนดุสิต.....	56
9. ॥แสดงภาพการสัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่คณะวิทยาลัยราชสุดา มหาวิทยาลัยหิ惦.....	56
10. ॥แสดงภาพผู้วิจัยและสัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการได้ยินด้วยภาษาเมือง.....	58
11. ॥แสดงภาพล่ามภาษามือสัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน.....	59
12. ॥แสดงภาพผู้บุกพร่องทางการได้ยินสื่อสารกันด้วยภาษามือ.....	66
13. ॥แสดงภาพการเขียนโดยตอบระหว่างผู้วิจัยกับผู้บุกพร่องทางการได้ยิน.....	69
14. ॥แสดงภาพการสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือของ ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน.....	72
15. ॥แสดงภาพโทรศัพท์มือถือที่ออกมากให้สามารถพิมพ์ได้ทั้ง 2 มือ.....	77
16. ॥แสดงภาพผู้บุกพร่องทางการได้ยินสื่อสารผ่านล่ามเพื่อให้คุยโทรศัพท์ให้.....	81
17. ॥แสดงภาพผู้บุกพร่องทางการได้ยินกับโทรศัพท์มือถือที่เลือกใช้.....	99
18. ॥แสดงภาพโทรศัพท์มือถือที่สะดวกในการพิมพ์แต่ไม่เป็นที่นิยมของ ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน.....	104
19. ॥แสดงภาพโทรศัพท์มือถือรุ่นที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินชื่นชอบกันมาก.....	106

สารบัญภาค (ต่อ)

ภาคที่	หน้า
20. แสดงภาพสื่อสิ่งพิมพ์ซึ่งเป็นแหล่งข้อมูลของผู้บุกรุกร่องทางการได้เชิน.....	128
21. แสดงภาพรายละเอียดในสื่อสิ่งพิมพ์ซึ่งทำให้ผู้บุกรุกร่องทางการได้เชินได้รับข้อมูลต่าง ๆ มากขึ้น.....	128
22. แสดงภาพด้วยอย่างข้อมูลประชาสัมพันธ์ที่สามารถพบได้ในเว็บไซต์ต่าง ๆ	129
23 แสดงแผนภูมิเบรีชນเที่ยวนะนาการใช้ประโยชน์จากการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS)ผ่านโทรศัพท์มือถือและนานาของความหมายทางวัฒนธรรม.....	146

หัวข้อวิทยานิพนธ์	การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ในฐานะสื่อวัฒนธรรมชนบท (Popular Culture) ของผู้บุกพร่องทางการได้รับในกรุงเทพมหานคร
ชื่อนักศึกษา	สหภาพ พ่อค้าทอง
อาจารย์ที่ปรึกษา	ดร. อัญชลี จุฑาพินทร์พันธุ์
สาขาวิชา	นิเทศศาสตร์ (ธุรกิจ)
ปีการศึกษา	2547

บทคัดย่อ

วิทยานิพนธ์เรื่อง “การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ในฐานะสื่อวัฒนธรรมชนบท (Popular Culture) ของผู้บุกพร่องทางการได้รับในกรุงเทพมหานคร” มีวัตถุประสงค์ของการศึกษาคือ

- เพื่อศึกษาถึงพฤติกรรมการสื่อสารและการใช้ประโยชน์จากการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้รับในกรุงเทพมหานคร
- เพื่อศึกษาถึงการให้ความหมายเชิงสัญญาณต่อโทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้รับในกรุงเทพมหานคร
- เพื่อศึกษาถึงปัจจัยที่ทำให้การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้รับในกรุงเทพมหานคร เป็นสื่อวัฒนธรรมชนบท (Popular Culture)

ผู้วิจัยได้ใช้วิธีการเก็บข้อมูลด้วยการสัมภาษณ์เจาะลึกและการสังเกตแบบมีส่วนร่วม โดยมีกลุ่มตัวอย่างคือ ผู้บุกพร่องทางการได้รับในกรุงเทพมหานครและผู้ที่สื่อสารกับผู้บุกพร่องทางการได้รับ ซึ่งประกอบไปด้วยผู้ปกครองและเพื่อนของผู้บุกพร่องทางการได้รับ

จากการศึกษาพบว่า

การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้รับในกรุงเทพมหานคร ได้แสดงให้เห็นถึงการอยู่ในกระแสของวัฒนธรรมชนบท (Popular Culture) อย่างแท้จริง เนื่องจากเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือไม่ได้พัฒนามาเพื่อผู้บุกพร่องทางการได้รับโดยตรง แต่เป็นผลมาจากการพัฒนาลูกค้าแล้วและคุณสมบัติเสริมที่ช่วยกระตุ้นผลทางการตลาดในคนปกติที่กลับกลายมาเป็นรูปแบบการสื่อสารหลักในการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้รับ จึงส่งผลให้ประโยชน์ที่ได้รับจากการใช้โทรศัพท์มือถือด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS)

มีข้อจำกัดในด้านต่าง ๆ เช่น ด้านการใช้ภาษาที่มีความแตกต่างด้านโครงสร้าง และพฤติกรรมที่ซึ้งชوبสื่อสารกับผู้บุกร่วมจากการได้ยินด้วยภาษามีอนาคตกว่าวาระอื่นเป็นต้น จึงทำให้การใช้ไทรศพที่มีอธิบายการส่งข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกร่วมจากการได้ยินจะมุ่งให้ความสำคัญในเรื่องของคุณค่าด้านสัญญา (Sign Value) มากกว่าคุณค่าด้านประไซชน์ใช้สอย (Uses Value)

การใช้ไทรศพที่มีอธิบายของผู้บุกร่วมจากการได้ยินซึ่งให้ความสำคัญกับรูปถักรักษ์ รุ่นและยี่ห้อของไทรศพที่มีอธิบายที่เลือกใช้ ซึ่งจะต้องกำลังอยู่ในกระแสความนิยมของคนปกติ โดยเฉพาะรุ่นที่สามารถถ่ายรูปได้จะเป็นที่ชื่นชอบกันมาก และเมื่อใช้แล้วจะต้องทำให้ผู้คนที่มองเห็นรู้สึกว่าเขาเป็นคนปกติ โดยไม่สนใจที่จะเลือกใช้ไทรศพที่มีอธิบายในรุ่นที่มีแป้นพิมพ์เหมาะสมแก่การพิมพ์ข้อความเพียงเฉพาะเหตุผลที่ว่าคนปกติไม่สนใจใช้กันเพื่อสร้างสัญญาของความเท่าเทียมคนปกติ และเพื่อสร้างสิ่งที่สามารถสื่อสัญญาถึงความแตกต่างและเหนือกว่าผู้บุกร่วมจากการได้ยินเหมือนกัน ด้วยความสามารถในการสื่อสารด้วยข้อความสั้นสามารถแสดงถึงการศึกษาที่ดีกว่า มีความสามารถในการสื่อสารที่มากกว่า การมีไทรศพที่มีอธิบายที่มีราคาแพงใช้ คือสิ่งที่แสดงถึงการมีฐานะที่ดีกว่า ทันสมัยกว่าเดิม

อีกทั้งผู้บุกร่วมจากการได้ยินซึ่งสร้างสัญญาของความเป็นกุญแจเป็นพาดเคี้ยวในกลุ่มของตนเองด้วยการสร้างสัญญาต่าง ๆ มาใช้ในการสื่อสารแทนภาษาเขียน เพราะแม้ว่าจะสามารถสื่อสารได้ด้วยการพิมพ์ภาษาไทย แต่ก็ซึ่งเป็นปัญหาสำหรับผู้บุกร่วมจากการได้ยินอันเกิดจากโครงสร้างประไซชน์ภาษาไทยและภาษาเขียนที่เปลี่ยนจากภาษาเมือง

ดังนั้นเมื่อคุณค่าในเชิงสัญญาที่ถูกสร้างขึ้นจากผู้บุกร่วมจากการได้ยิน และผู้ผลิตไทรศพที่มีอธิบายผ่านการโฆษณา ประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อต่าง ๆ โดยเฉพาะสื่อโทรทัศน์ ได้ถูกเข้าใจความหมายตรงกัน จนก่อให้เกิดปฏิสนธันธ์เริงสัญลักษณ์ภาษาในกลุ่มผู้บุกร่วมจากการได้ยินต่อการใช้ไทรศพที่มีอธิบายเพื่อสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ว่าไทรศพที่มีอธิบายได้ถูกถ่ายเป็นสิ่งที่มีคุณค่าทางสัญญา ที่ใช้สร้างความแตกต่างและโดดเด่นไปจากคนในกลุ่มของตนอย่างแฉ่สร้างความรู้สึกเท่าเทียมกับคนปกติ และคุณค่าทางสัญญานี้เป็นสิ่งที่นิยม อู่ในความรับรู้ หรือสนใจในกลุ่มผู้บุกร่วมจากการได้ยิน ประกอบกับมีปัจจัยหลาย ๆ อย่างได้ส่งผลให้การใช้ไทรศพที่มีอธิบายสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกร่วมจากการได้ยินให้ถูกถ่ายเป็นสิ่งที่ Easy และ Simple จนเป็นส่วนหนึ่งในชีวิต ไทรศพที่มีอธิบายจึงได้ถูกถ่ายเป็นสื่อวัฒนธรรมประชานิยม (Popular Culture) ของผู้บุกร่วมจากการได้ยิน

Thesis Title	The Use Of Short Message Service (SMS) Through Mobile Phone as Popular Culture for People with Hearing Disability in Bangkok
Name	Sahaparp Porkatong
Thesis Advisor	Dr. Anchalee Chulapimpan
Department	Business Communication Arts
Academic Year	2004

ABSTRACT

The purposes of this thesis are:

1. To Study the communication behavior and benefits of using SMS among people with hearing disability in Bangkok.
2. To study the Meaning of Sign from mobile phone and communicating through SMS among people with hearing disability.
3. To study the means which leads communication method using SMS by people with hearing disability in Bangkok become Popular Culture

The researcher has used the methods of participation observation and depth interviews. A certain group of sample selected are people with hearing disability who live in Bangkok area and also those who communicate with them such as their parents and friends.

The findings are:

The communication of SMS through mobile phone by people with hearing disability in Bangkok area is affected by the trend of Popular Culture. Since the development of SMS through mobile phone technology was not design for people with hearing disability; but from results of technology development and marketing stimulation of mobile phone for normal people, which later on, developed into the communication of mobile phone for people with hearing disability. This results many limitations on the use of SMS through mobile phone, such as the language structure which are different, the behavior of communicating through sign language. Although,

the method of sending SMS through mobile phone by people with hearing disability emphasizes on Sign Value more than Uses Value.

People with hearing disability have strong values of the features in mobile phones. Types and brands must be among popular trend as well as of normal people. Mobile phone with camera are very well preferred. They try to impress both normal and people with hearing disability by using good communication utilities, especially by using their modern mobile phones. People with hearing disability also form their own kinds of communication methods which could be used instead of Sign language even though this communication method is translated from Sign Language to Thai language structure.

People with hearing disability have established Sign Value by using SMS through mobile phone. They feel like they are recognized as outstanding among the people in their group. This Sign Value is used widely and truly known within the hearing disability group. It also coincides with various factors that make the use of sending SMS through mobile phone become Easy & Simple. Mobile phone, therefore, has become a major medium using by the people with hearing disability.

บทที่ 1

บทนำ

ความเป็นมาและความสำคัญของปัจจุบัน

นับตั้งแต่ปี ก.ศ. 1876 เมื่ออเล็กซานเดอร์ เกรแฮม เบล (Alexander Graham Bell) ได้แนะนำสิ่งประดิษฐ์ที่เรียกว่าโทรศัพท์ให้กับสาธารณรัฐอเมริกาส่งผลให้ระบบการสื่อสารของโลก มีความสะดวก ทันสมัยและสามารถรับรู้ระยะเวลาของการเดินทางเพื่อการสื่อสารให้เกิดขึ้นได้เพียง ปลายนิ้วสัมผัส เทคโนโลยีการสื่อสารของโทรศัพท์ได้รับการพัฒนาอย่างไม่หยุดนิ่ง จนเมื่อมาถึง ปี ก.ศ. 1906 “เรจินัล เฟสเซนเดน (Reginald Fessenden)” ซึ่งเป็นผู้ที่มีความสนใจในการสื่อสารระหว่างจุดต่อจุด ได้ศึกษาการส่งสัญญาณของโทรศัพท์จนกระทั่งสามารถประดิษฐ์ระบบโทรศัพท์เคลื่อนที่ขึ้นมาได้ด้วยการทดลองประดิษฐ์ระบบการส่งสัญญาณโทรศัพท์ในระบบไร้สายขึ้นเป็นคนแรก โดยใช้เครื่องวิทยุโทรศัพท์ซึ่งขับเคลื่อนด้วยเงนอเรเตอร์กำลังสั่ง 0.5 กิโลวัตต์ จนกระทั่งในยุคหลังสงครามโลกครั้งที่ 2 การสื่อสารวิทยุเคลื่อนที่เป็นที่นิยมมากขึ้น ดังนั้นจึงมีการพัฒนาระบบคลื่นสัญญาณโทรศัพท์จนเป็นจุดกำเนิดของโทรศัพท์เคลื่อนที่แบบเซลลูลาร์ (Cellular Telephone) ซึ่งเป็นระบบการสื่อสารด้วยโทรศัพท์ที่ใช้เทคโนโลยี การสื่อสารไร้สายเป็นหัวใจสำคัญ โดยมีการจัดสรรช่วงความถี่เฉพาะสำหรับระบบและ มีการประยุกต์ใช้ความถี่ช้าๆ ชุด โดยจัดสรรลงบนพื้นที่ให้บริการต่างๆ กันซึ่งพื้นที่ให้บริการ ดังกล่าวถูกเรียกว่า “เซลล์ (Cell)” ซึ่งเซลล์อาจหมายถึง บริเวณเด็กขนาดเท่ากับอาคารสำนักงาน บริเวณห้างสรรพสินค้า สถานที่ฯ หรืออาจหมายถึง บริเวณขนาดใหญ่ขนาดเด่นผ่าศูนย์กลาง ประมาณ 17 กิโลเมตร ก็ได้ โดยขนาดของเซลล์จะขึ้นอยู่กับปริมาณความหนาแน่นของผู้ใช้บริการ ต่อพื้นที่ (ไฟโรมัน ไวนิชกิจ และ กมล เบมารังษี, 2539: 95.)

ในช่วงเวลา ปี 2529 ซึ่งเป็นยุคแรกๆ ของการใช้ระบบการสื่อสารด้วยโทรศัพท์เคลื่อนที่ จึงอยู่ในหน่วยงานภาครัฐ โดยเฉพาะหน่วยงานของทหาร สำหรับการใช้โทรศัพท์เคลื่อนที่ของ ประชาชนทั่วไปจะเริ่มใช้และรู้จักกันในนาม “โทรศัพท์ระบบ 470 เมกะเฮิร์ต” ซึ่งในยุคแรกนี้ นิยมเรียกว่า “โทรศัพท์เคลื่อนที่” หรือ “โทรศัพท์รุ่นกระดิกน้ำ” ของบีท้อริคสัน แต่เนื่องจาก เครื่องโทรศัพท์มีขนาดใหญ่และมีน้ำหนักมาก การใช้บริการต้องใช้วิธีการตั้งเสาคล้ายเสาอากาศ โทรศัพท์เพื่อให้สามารถรับคลื่นสัญญาณได้ ที่สำคัญคือมีราคาแพงมากถึง 200,000 บาทขึ้นไป ดังนั้นในยุคแรกนี้โทรศัพท์เคลื่อนที่จึงยังไม่เป็นที่นิยม บุคคลที่จะตัดสินใจซื้อโทรศัพท์เคลื่อนที่

นาใช้นั้นย่อมคำนวณแล้วว่าคุ้มค่าต่อการลงทุน โทรศัพท์เคลื่อนที่รุ่นนี้จึงเป็นที่นิยมเฉพาะนักธุรกิจที่มีความจำเป็นและคุ้มค่าต่อการลงทุนจริง ๆ และต่อมาก็เริ่มเป็นที่นิยมในชนบทที่บังไเม่มีโทรศัพท์พื้นฐานเข้าไปถึง โดยพ่อค้าหรือบุคคลที่พожะมีทุนทรัพย์ในหมู่บ้านซื้อหามาไว้เพื่อให้บริการแก่ประชาชนในหมู่บ้าน โดยคิดค่าบริการตามอัตราขององค์กร โทรศัพท์แต่ละเครื่องค่าบริการเพิ่มขึ้น 10 บาท หรือ 20 บาท

ต่อมาเมื่อมีการพัฒนาระบบการส่งสัญญาณจากเซลลูลาร์มาเป็นระบบอนาล็อก (Analog)¹ จนกระทั่งมาถึงระบบดิจิตอล (Digital)² และขนาดของเครื่องโทรศัพท์มีขนาดเล็กลงมาเรื่อย ๆ สร้างความสะดวกในการพกพา รวมถึงราคาของเครื่องโทรศัพท์และค่าบริการก็ถูกลง โทรศัพท์มือถือจึงเป็นเครื่องมือสื่อสารที่นับวันยิ่งมีความสำคัญต่อการติดต่อสื่อสารและการดำเนินชีวิตประจำวันของผู้คนทั่วโลก ไม่ว่าจะเป็นนักการเมือง นักธุรกิจ พ่อค้า ข้าราชการ หรือแม้กระทั่งนักเรียน นักศึกษาหรืออีกนัยหนึ่งก็คือ โทรศัพท์มือถือเป็นเครื่องมือการสื่อสารของผู้คนทุกเพศ ทุกวัย ไม่แบ่งแยกฐานะ อาชญากรรมอาชีพ

บริษัทผู้ให้บริการเครือข่ายและบริษัทผู้ผลิตโทรศัพท์มือถือต่างก็ให้ความสำคัญต่อการพัฒนาระบบการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถืออย่างต่อเนื่องและไม่มีทิ่มท่าว่าจะหยุดนิ่ง เริ่มตั้งแต่การพัฒนาให้โทรศัพท์มือถือสามารถแสดงหมายเลขอุตสาหกรรมบุคคลที่โทรศัพท์ของบุคคลที่โทรศัพท์มาได้เพื่อให้ผู้ที่เป็นเจ้าของเครื่องทราบได้ว่าใครติดต่อเข้ามา ต่อมามีการพัฒนาให้โทรศัพท์ได้โดยไม่ต้องกดหมายเลขอุตสาหกรรมเบิกตัวเอง สามารถเดี๋ยวกันได้โดยเดียว สามารถใช้สื่อสารผ่านระบบการส่งในระบบโทรศัพท์เพียงเรียกชื่อของบุคคลที่เราต้องการสนทนากับผู้คนที่บันทึกไว้ในระบบของเครื่อง ผู้ใช้สามารถเดี๋ยวกันได้โดยเดียว สามารถใช้สื่อสารผ่านระบบการส่งในระบบโทรศัพท์ (Fax) รวมทั้งสามารถดาวน์โหลดเพลงที่คนของเราชอบได้โดยผ่านระบบโทรศัพท์มือถือและระบบเครือข่ายอินเทอร์เน็ต รวมทั้งสามารถเดี๋ยวกันได้โดยเดียว สามารถใช้สื่อสารได้มากกว่าการพูดเพียงอย่างเดียว ด้วยการสื่อสารกับบุคคลต่าง ๆ ด้วยการส่งข้อความสั้น SMS (Short Message Service)

¹ เป็นระบบของโทรศัพท์เคลื่อนที่ซึ่งอาศัยช่องสื่อสารให้กับผู้ใช้บริการในลักษณะของการเลือกช่องสื่อสารวิทยุที่บังตัวและไม่ถูกใช้งานให้กับผู้ใช้บริการนั้น ๆ (ไฟรอน์ ไวนิชกิจ และ กมล เบนราธย์, 2529: 127)

² เป็นมาตรฐานการสื่อสารระหว่างชุมสายโทรศัพท์ที่มีประสิทธิภาพสูงสุดในปัจจุบัน สำหรับการเชื่อมต่อสถานีควบคุมและเครือข่าย PSTN (Public Switching Telephone Network = วงจรโทรศัพท์สาธารณะ) และ ISDN (Integrated Service Digital Network = การส่งข้อมูลในรูปของดิจิตอลโดยไม่ต้องใช้โมเด็ม) (ไฟรอน์ ไวนิชกิจ และ กมล เบนราธย์, 2529: 101.)

การแบ่งยุคสมัยของโทรศัพท์มือถือ

ข้อมูลจากนิตยสาร Brandage (2001 : 110) ได้แบ่งยุคของโทรศัพท์มือถือออกเป็น 4 ยุค ได้แก่

1. Mobile 1.0 หรือ 1G (First generation) การให้บริการในยุคนี้การรับ – ส่งสัญญาณขึ้นเป็นแบบอนาล็อก (Analog) ซึ่งมีข้อจำกัดในการใช้งานทั้งเรื่องของสัญญาณที่บังไม่ครอบคลุมอย่างทั่วถึง เครื่องโทรศัพท์มีราคาแพงและขนาดใหญ่น่ากลัว ดังที่ผู้วิจัยได้เคยบอกตัวอย่างโทรศัพท์ที่ห้องอิริสันรุ่น 470 เมกะ赫ซ์ ส่วนการใช้งานก็จะเน้นไปที่การรับส่งด้วยสัญญาณเสียง (Voice Transfer) เป็นหลัก

ปัจจุบันระบบโทรศัพท์ 1G ในประเทศไทยบังมีการเปิดบริการอยู่ แต่แนวโน้มในอนาคตนับวันก็จะมีกลุ่มผู้ใช้ลดลงไปเรื่อยๆ

2. Mobile 2.0 หรือ 2G (Second Generation) ได้มีการพัฒนาระบบที่สามารถสื่อสารจากอนาล็อก (Analog) สู่ยุคดิจิตอล อย่างเต็มตัว ส่งผลให้โทรศัพท์มือถือสามารถเพิ่มการให้บริการอื่นๆ นอกเหนือไปจากบริการรับส่งสัญญาณด้วยเสียง คือ ความสามารถในการรับส่งข้อมูล Data กับ Fax (Voice / Data / Fax Transfer) ได้ ส่งผลให้ชื่อของระบบ GSM (Global System for Mobile Communication) , PCN (Personal Communications Network), PCS (Personal Communication Service) หรือ CDMA (Code Division Multiple Access) เริ่มเข้ามาแทนที่ระบบเดิม ในยุคที่ 2 นี้ ความนิยมในการใช้โทรศัพท์มือถือมีเพิ่มมากขึ้น ไม่จำกัดอยู่เพียงแค่กลุ่มของนักธุรกิจระดับบนเท่านั้น

ยุคนี้เป็นยุคที่โทรศัพท์มือถือเริ่มมีการใส่สูตรเด่นขึ้น ที่เพิ่มความสะดวกสบายให้กับผู้ใช้ ไม่ว่าจะเป็นการตั้งเสียงเรียกเข้าตามใจชอบ การแสดงหมายเลขที่โทรเข้า – โทรออก รวมถึงเลขหมายที่พลาดการติดต่อ การบันทึกเลขหมายในโทรศัพท์ลงในชิป (Chip) ฯลฯ สิ่งต่างๆ เหล่านี้ล้วนเป็นสิ่งที่กระตุ้นความต้องการของผู้บริโภค ส่งผลให้โทรศัพท์มือถือ มีความหมายมากกว่าเครื่องมือสื่อสารแต่เริ่มปรับเปลี่ยนความสำคัญเป็นเฟอร์นิเจอร์คู่กายของผู้คน และสร้างกระแสการบริโภคนิยมที่คล้อยตามไปกับยุคสมัยของโลกกวิภาค (Globalization)

จนมาถึงช่วงกลางของยุค 2G ตลาดโทรศัพท์มือถือในเมืองไทยกลายเป็นสิ่งที่มีกลุ่มคนที่มีความสามารถในการซื้อขายโทรศัพท์มาใช้งานได้เพิ่มมากขึ้น จากการทำเพียงสิ่งระดับแสนในยุคแรกๆ ได้ลดเพดานลงมาเหลือเพียง 4–5 หมื่นบาทในรุ่นที่มีความทันสมัยของเทคโนโลยีการสื่อสารสูงสุดของยุค รวมทั้งมีความสวยงามของรูปลักษณะที่โคลาเด่น และเหลือ 2–3 หมื่นบาทในรุ่น

ทั่วไป ในขณะเดียวกันผู้ประกอบการก็เร่งพัฒนาฟังก์ชันใหม่ ๆ มาเป็นจุดขายเพิ่มขึ้น ด้วยความสามารถของระบบดิจิตอล ไม่ว่าจะเป็นบริการรับสายเรียกซ่อน บริการฝ่าก๊อคความ บริการโอนสาย บริการเสริมเพื่อนนำไปใช้งานในต่างประเทศ รวมถึงบริการ SMS ซึ่งบริการหลังสุดนี้นับวันจะเริ่มเป็นที่นิยมเพิ่มมากขึ้นทุกที่ในกลุ่มผู้ใช้โทรศัพท์มือถือ

SMS หรือ Short Message Service เป็นบริการส่งข้อความสั้น ๆ ลักษณะการทำงานคล้ายกับการส่งอีเมล์ (Electronic Mail) หรือ อีเมล์ (E - Mail) แต่จะสามารถส่งข้อความผ่านทางโทรศัพท์มือถือได้ไม่เกิน 160 ตัวอักษร บริการนี้เริ่มต้นมาจากค่าย European Telecommunication³ จุดเด่นของบริการ SMS คือ สามารถส่งไปยังผู้รับโดยไม่ต้องกังวลว่าพื้นที่ของผู้รับจะมีสัญญาณหรือไม่ในขณะนั้น หากปลายทางไม่มีสัญญาณทางระบบก็จะเก็บข้อมูลเอาไว้จนกว่าปลายทางมีสัญญาณทางระบบจึงจะทำการส่งข้อมูลไปให้

นอกจากนี้ SMS ยังสามารถส่งข้อความที่ได้รับมาต่อไปยังหมายเลขอื่น ๆ ได้อย่างไม่จำกัด เหตุนี้เองบริการ SMS จึงเป็นที่นิยมสำหรับกลุ่มวัยรุ่นอย่างมาก ปัจจุบันการให้บริการ SMS ของโทรศัพท์มือถือรุ่นใหม่ ๆ ได้พัฒนาไปจนสามารถส่งเสียงสัญญาณเรียกเข้าหรือรูปภาพหน้าจอได้แล้ว ทำให้การใช้บริการโทรศัพท์มือถือเป็นทั้งวัฒนธรรมประชาชนนิยมและการบริโภคนิยมจนกลายเป็นสัญญาณใหม่ว่าโทรศัพท์ไม่ใช่อุปกรณ์การสื่อสารที่ใช้เสียงในการสื่อสารเท่านั้น แต่ผู้ที่ใช้บริการโทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารด้วยอักษรและภาพได้ด้วย รวมทั้งยังสร้างภาพลักษณ์ที่มองคุ้นเคยมากกว่าการสื่อสาร ได้ด้วยเสียงเพียงอย่างเดียว

3. Mobile 2.5 หรือ 2.5 G ยุคนี้เป็นช่วงรอยต่อของยุค 2G กับยุค 3G จน คนมักเรียกติดปากกันว่า ยุค 2.5 หลักการทำงานของโทรศัพท์มือถือในยุคนี้ยังคงเป็นแค่ยุค 2G เดิม ที่มีการพัฒนาในส่วนของความเร็วในการเชื่อมต่อให้มีประสิทธิภาพสูงขึ้นเท่านั้น เพราะ 2.5G ยังคงทำได้แค่รับส่งเสียงและข้อมูลบางไม่ถึงขั้นพัฒนาให้สามารถรับส่งข้อมูลที่เป็นมัลติมีเดีย⁴ ได้

³ เกิดจากการแบ่งกลุ่มผู้พัฒนาโทรศัพท์มือถือ ซึ่งมี 2 กลุ่มคือ ทวีปยุโรปและประเทศไทย

⁴ เป็นลักษณะของการรับส่งสารสนเทศด้วยเทคโนโลยีมัลติมีเดีย (Multimedia) คือ ใช้สื่อด้วยสัญญาณหลายระบบรวมกัน เช่น สื่อสัญญาณทางสายร่วมกับสื่อผ่านคลื่นวิทยุ เป็นต้น เพื่อการรับส่งสารสนเทศในลักษณะ พฤหัส (Multiservice) เช่น สารสนเทศประเภทเสียง อักษรและภาพไปพร้อม ๆ กัน (เศรษฐพร อุศรีพิทักษ์. “การ กำกับดูแลกิจการ โทรคมนาคมเพื่อการสื่อสารอย่างโปร่งใส” วารสารวิชาการครุภร 30 ปี คณะนิเทศศาสตร์ มหาวิทยาลัยกรุงเทพ. ม.ป.ป. : 37.)

4. Mobile 3.0 หรือ 3G (Third Generation Mobile) ถือเป็นระบบโทรศัพท์มือถือแห่งอนาคตที่สามารถสื่อสารรับส่งข้อมูลได้ทั้งภาพและเสียงหรือเป็นมัลติมีเดียแบบครบวงจร โดยมีผู้พัฒนาระบบนี้อยู่ 2 กลุ่มหลัก

- กลุ่มแรก คือ เจ้าตลาดมือถือจากทวีปยุโรป
- กลุ่มที่สอง คือ ประเทศไทย

โดยการพัฒนาของโทรศัพท์มือถือในยุคนี้อยู่ภายใต้มาตรฐานของ 3GPP (Third Generation Partnership Project) ซึ่งความสามารถของระบบโทรศัพท์มือถือในยุคนี้จะทำให้ พฤติกรรมของผู้บริโภคเปลี่ยนไป ว่ากันว่าการใช้งานของโทรศัพท์มือถือแบบ 3G ผู้บริโภคจะไม่ได้ ใช้งานโดยนำโทรศัพท์แบบพิมพ์กับหูอีกต่อไป แต่จะเป็นการใช้งานในแบบที่ต้องหันหน้าจอเข้าหาคนเอง และใช้หูฟังแบบ Small Talk⁵ หรือแบบ Bluetooth⁶ แทน ทั้งนี้ก็เพราะคุณสมบัติพิเศษที่สามารถรับส่งข้อมูลแบบมัลติมีเดียได้ ทำให้การใช้งานสามารถเห็นทั้งภาพและเสียงไปพร้อม ๆ กัน

การใช้โทรศัพท์มือถือของประชาชนในกรุงเทพฯ และปริมณฑล

ปัจจุบันโทรศัพท์มือถือถูกหลายเป็นสิ่งจำเป็น เป็นอุปกรณ์อำนวยความสะดวกสำหรับคนทำงานหรือส่งเสริมให้การบริหารงานคล่องตัวมากขึ้น รวมไปถึงการให้คนทำงานไม่มีอิทธิพลประจำได้รับความสะดวกมากขึ้น เด็กวัยรุ่นก็ใช้กันเกลื่อนเมืองและที่สำคัญตอนนี้โทรศัพท์มือถือไม่ใช้อุปกรณ์ที่ใช้ติดต่อกันทุกที่ทุกเวลาเท่านั้น โทรศัพท์มือถือถูกยกเป็นพรีอป (Property = เครื่องประดับหรืออุปกรณ์) ที่สำคัญของคนเมือง เป็นปัจจัยที่คนແທบจะขาดไม่ได้ ซึ่งอาจสังเกตได้จากโครงการคนที่เข้าไปนั่งในร้านกาแฟ เช่น ๆ ลิ่งของที่จะเอามาวางไว้บนโต๊ะหนึ่งไม่พ้นกระเบื้องสถาปัตย์และโทรศัพท์มือถือ หรือในย่านแฟชั่นทันสมัยอย่างสยามสแควร์ ทุกคนที่เดินข้ามไปวัด้วนนี้

⁵ Small Talk คืออุปกรณ์เชื่อมต่อเพื่ออำนวยความสะดวกในการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือโดยมีไมค์และหูฟังอยู่ในตัวเดียวกัน โดยการใช้งานจะต้องเสียบสายกับตัวเครื่องโทรศัพท์

⁶ Bluetooth wireless technology อนุญาตให้ผู้ใช้สามารถทำการเชื่อมต่อระหว่างอุปกรณ์ต่าง ๆ เป็นไปอย่างง่ายดาย เช่น โทรศัพท์มือถือ Desktop และ Notebook โดยใช้ระบบวิทยุในการส่งถ่ายเสียงและข้อมูลในลักษณะของการประมวลผลที่รวดเร็วทันทีที่ป้อนข้อมูลเข้าไป ใหม่คือชั้นชั้นของระบบส่งที่ใช้ในข้อกำหนด Bluetooth ถูกสร้างให้บรรจุอยู่ในในโทรศัพท์ ที่เล็กมากและทำงานอยู่ในข่ายความถี่วิทยุที่กำหนดให้ไว้ให้ทั่วโลก ข้อกำหนดของ Bluetooth กำหนดค่าลังสั่งไว้ 2 ระดับคือ ระดับค่าลังสั่งสำหรับใช้กับพื้นที่ขนาดปานกลาง เช่น ภายในบ้าน โปรแกรมควบคุมและรหัสส่วนตัวของอุปกรณ์ถูกเก็บไว้ในในโทรศัพท์เพื่อให้แน่ใจว่าอุปกรณ์ตัวใดทำการติดต่อสื่อสารกัน เทคโนโลยีของ Bluetooth wireless สนับสนุนการเชื่อมต่อทั้งแบบ point – to – point และแบบ point – to multipoint (www.Kmit.ac.th)

มือถือด้วยกันทั้งนี้น์ โทรศัพท์สาราระแบบหนอดหรือบลูเต็มหนาแทนจะไม่มีใครใช้นอกเหนือไปจากนั้นแล้วรู้จักโทรศัพท์มือถือจะสามารถขอเบอร์โทรศัพท์ด้วยคำว่า “มีเบอร์มือถือไหม?” หากใครบอกว่าไม่มีจะถูกมองด้วยสายตาสุดแสบประหลาดใจว่าทำไว้ไม่มีล่ะ (สุดสัปดาห์, สิงหาคม 2545 :114)

นิตยสาร BrandAge (July 2002 : 156) ได้นำเสนอผลการสำรวจเกี่ยวกับการใช้โทรศัพท์ในเขตกรุงเทพมหานครและปริมณฑลจากกลุ่มตัวอย่างทั้งหมด 400 คน โดยแบ่งผู้ตอบแบบสอบถามเป็นเพศชาย 200 คน เพศหญิง 200 คน มีผู้ตอบแบบสอบถามจำนวน 87.80 % ที่ใช้โทรศัพท์มือถือและ 12.30 % ไม่ได้ใช้โทรศัพท์มือถือและผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่จะมีช่วงอายุระหว่าง 20 – 25 ปี คือ 21.50 % ของจำนวนผู้ตอบแบบสอบถาม รองลงมาคือช่วงอายุระหว่าง 26 – 30 ปี ในสัดส่วน 20.50 %

ในส่วนของการศึกษาผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่จากการศึกษาในระดับปริญญาตรี มีสัดส่วนสูงถึง 56.90 % รองลงมาได้แก่ระดับการศึกษาสูงกว่าปริญญาตรี คิดเป็น 19.30 % อันดับที่ 3 ได้แก่ระดับมัธยมศึกษา คิดเป็น 14.30 %

อาชีพของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีสัดส่วนสูงที่สุด ได้แก่ พนักงานเอกสาร คิดเป็น 36.40 % รองลงมาเป็นผู้ที่กำลังศึกษา (รวมถึงระดับปริญญาโท) และประกอบธุรกิจส่วนตัว 20.40 %

จากข้อมูลข้างต้น ได้ช่วยสนับสนุนว่าโทรศัพท์มือถือได้กลายเป็นปัจจัยสำคัญในชีวิต ที่คนส่วนใหญ่จำเป็นต้องมีไว้ใช้ อีกทั้งช่วงอายุของผู้ใช้โทรศัพท์มือถือก็จะอยู่ในกลุ่มวัยรุ่น มากที่สุดทั้ง ๆ ที่เป็นกลุ่มที่ยังไม่มีความจำเป็นในการใช้โทรศัพท์มือถือมากเท่ากับคนที่มีช่วงอายุ อยู่ในวัยทำงาน ผู้วิจัยจึงมีความสนใจที่จะศึกษาการใช้โทรศัพท์มือถือของวัยรุ่นแต่ผู้อ่อนน้อมาก ผู้มีความบกพร่องทางการ ได้ยิน เนื่องจากเป็นกลุ่มที่เคยถูกจำกัดโดยอัตโนมัติให้ไม่สามารถสื่อสาร ด้วยการพูดและการฟัง ได้ จึงกลายเป็นผู้ที่เคยหมดโอกาสที่จะใช้โทรศัพท์มือถือ

อิกทั้งผู้วิจัยพบว่าการสำรวจเกี่ยวกับการใช้โทรศัพท์มือถือโดยส่วนใหญ่แล้วมักใส่ใจ กับข้อมูลพื้นฐานที่เกี่ยวกับเพศ อายุ อาชีพและการศึกษาเป็นหลัก โดยสิ่งที่หายไปและไม่พบจาก ข้อมูลการสำรวจเกี่ยวกับการใช้โทรศัพท์มือถือ คือ สถานภาพทางร่างกายของผู้ตอบแบบสอบถาม เพราะยังไม่พบงานวิจัยที่เสนอว่าผู้ตอบแบบสอบถามที่มีสถานภาพทางร่างกายที่แตกต่างกัน เช่น คนปกติและคนพิการประเภทต่าง ๆ นั้นมีความต้องการใช้โทรศัพท์มือถือเหมือนหรือแตกต่างกันอย่างไร หรือมีพฤติกรรมอย่างไรในการใช้โทรศัพท์มือถือ ทั้งที่ในปัจจุบันด้วยความเจริญทางด้าน เทคโนโลยีการสื่อสาร ได้ส่งผลให้กลุ่มผู้บริโภคโทรศัพท์มือถือไม่ได้มีเฉพาะคนที่มีความสมบูรณ์ทาง

ร่างกายเท่านั้น แต่ผู้ที่เคยหมดโอกาสอย่างผู้บกพร่องทางการได้ยิน กลับสามารถที่จะใช้โทรศัพท์มือถือได้เฉพาะคนทั่วไป โดยใช้การสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้นทางโทรศัพท์มือถือ (SMS)

การสื่อสารผ่านโทรศัพท์มือถือด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS)

การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือหรือ SMS เป็นระบบการสื่อสารที่อนุญาตให้ผู้ใช้สามารถรับส่งข้อความโดยตรงจากโทรศัพท์มือถือเครื่องหนึ่งไปยังอีกเครื่องหนึ่งได้ หรือสามารถส่งผ่านจากทางเว็บไซต์เข้าไปยังโทรศัพท์มือถือ โดยใช้ SMS Protocol ที่ใช้ในการส่งข้อความนั้นมีความสามารถที่สูงกว่าการส่งข้อความผ่านทางเพจเจอร์ เพราะมีความสามารถในการเก็บข้อความและส่งต่อ (Forward) ได้ หากผู้รับบังเอิญไม่อยู่ในพื้นที่ที่สามารถรับข้อความได้ หรือหากโทรศัพท์ปิดเครื่องอยู่ SMS ก็จะส่งข้อความให้ทันทีที่เปิดเครื่อง (พอด มนัสดาวร, 2544 : 111)

เทคโนโลยีการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ได้รับการพัฒนาขึ้นมาโดยบริษัทผู้ผลิตโทรศัพท์มือถือชื่อ “โนเกีย (Nokia)” ซึ่งเป็นผู้ให้บริการ SMS เป็นรายแรกของโลกเมื่อปี ค.ศ. 1993 (BrandAge. July, 2002 : 142) ส่วนการเข้ามาของ การสื่อสารด้วย SMS ของประเทศไทยเริ่มต้นครั้งแรกโดยบริษัทแอคเวย์ อินฟอร์เมอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ AIS เมื่อปี พ.ศ. 2543 ด้วยแนวคิดของการใช้ในการสื่อสารเพื่อบอกความรู้สึกผ่านข้อความ และเน้นไปที่กลุ่มผู้ใช้เพศหญิงที่มีอายุตั้งแต่ 18 – 29 ปี ซึ่งประสบความสำเร็จมาก เพราะในระยะเริ่มแรกมียอดการส่งข้อความสั้นประมาณล้านข้อความต่อเดือน (SMS เริ่งเล่น ๆ ที่เป็นเงิน. พฤศจิกายน, 2544 : 114)

พอด มนัสดาวร (2544 : 111) ได้อธิบายถึงการส่งข้อความโดย SMS ว่ามี 2 ระบบ คือระบบ Point – to – Point และ Point – to- Omnipoint โดยทั้ง 2 ระบบมีความแตกต่างกันดังนี้

- **Point – to – Point** เป็นการส่ง SMS จากโทรศัพท์มือถือเครื่องหนึ่งไปยังอีกเครื่องหนึ่งโดยตรงจากการเชื่อมต่อที่ทำเฉพาะการติดต่อระหว่างเครื่องข่ายกับสถานีรับส่งสัญญาณ เช่น การส่งข้อความอวยพรวันเกิดระหว่างเพื่อนฝูงเพื่อนที่ใช้โทรศัพท์มือถือด้วยกันทั้งคู่ แต่มีข้อจำกัดคือสามารถส่งข้อความจากเครื่องหนึ่งไปยังอีกเครื่องหนึ่งเท่านั้น ส่วนข้อดีคือสามารถยืนยันการส่งข้อความได้ว่าข้อความส่งออกไปยังผู้รับปลายทางหรือยัง

- **Point – to - Omnipoint** เป็นบริการที่ผู้ให้บริการโทรศัพท์มือถือ (SMSC=Short Message Service Center) จะเป็นผู้สร้างข้อความและทำการส่งข้อความไปยังหมายเลขโทรศัพท์มือถือที่ปลายทาง ได้นับหมื่นนับแสนเลขหมายภายในเวลาอันรวดเร็ว

แม้ว่าการสื่อสารผ่านโทรศัพท์มือถือด้วยข้อความสั้น (SMS) จะเป็นบริการที่ให้ผู้ให้บริการโทรศัพท์มือถือจะต้องให้เป็นบริการเสริมที่สร้างสีสัน เพิ่มรูปแบบการสื่อสารให้แก่ผู้ใช้

โทรศัพท์มือถือโดยทั่วไป แต่ในขณะเดียวกันคนกลุ่มนี้ที่เคยอยู่ในโลกที่ต้องสื่อสารด้วยภาษาเมืองหรือหากจะมีเครื่องมือสื่อสารก็มีได้เฉพาะเพจเจอร์ที่ต้องสื่อสารด้วยรหัส ให้สามารถใช้โทรศัพท์มือถือในการสื่อสารได้เหมือนกับคนทั่วๆ ไป คนกลุ่มนี้คือ “กลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยิน” นั่น เพราะการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารที่ช่วยให้โทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารได้โดยไม่ต้องอาศัยคำพูดแต่อาศัยการพิมพ์ข้อความและส่งไปยังช่องสัญญาณการสื่อสารของโทรศัพท์มือถือ

กลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยิน หรือที่นักเรียกกันว่า “คนหูหนวก” เป็นกลุ่มคนที่เกิดมาพร้อมกับความด้อยโอกาสด้านการสื่อสารอันเป็นพื้นฐานสำคัญของการใช้ชีวิตในสังคมนั่นคือ “การพูดและการฟัง” ทำให้โลกของการสื่อสารของคนกลุ่มนี้ถูกจำกัดอยู่เพียงการสื่อสารด้วยภาษาใบ้หรือภาษาเมือง อันจัดอยู่ในกลุ่มของอวัจนะภาษาที่ต้องอาศัยการเรียนรู้เป็นกรณีพิเศษ เป็นภาษาที่คนปกติทั่วไปในสังคมไม่ได้ใช้กันในชีวิตประจำวัน ส่งผลให้การสื่อสารระหว่างคนที่มีความบกพร่องทางการได้ยินกับคนปกติในสังคมก็ปัญหาในการสร้างความเข้าใจในการสื่อความหมาย แม้จะเป็นคนที่อยู่ในครอบครัวเดียวกันหากไม่ได้เรียนรู้ความหมายในภาษาเมืองก็ยังยากที่จะสื่อสารให้ได้ความหมายที่ตรงกันได้

การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) อาจเป็นบริการเสริมของระบบการสื่อสารของคนปกติที่ช่วยสร้างสีสัน เพิ่มคุณค่าให้กับโทรศัพท์มือถือ ส่งเสริมการขายให้กับบริษัทผู้ผลิตโทรศัพท์ และผู้ให้บริการเครือข่าย แต่กลับกลายเป็นบริการหลักและเป็นก้ามแรกของการเข้าสู่โลกการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือให้แก่ผู้มีความบกพร่องทางการได้ยิน เปิดโอกาสให้คนที่เคยด้อยโอกาสด้านการสื่อสารกลับสามารถใช้เครื่องมือสื่อสารที่ถูกมองว่าเป็นตัวแทนของความทันสมัยได้เช่นกัน ที่สำคัญคือ การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ได้ช่วยจัดปัญหาความไม่เข้าใจในภาษามีระหว่างคนที่มีความบกพร่องทางการได้ยินกับคนปกติ เพราะเมื่อเปลี่ยนมาใช้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ภาษาเขียนที่เหมือนกันระหว่างคนที่มีความบกพร่องทางการได้ยินกับคนปกติก็เป็นภาษาเดียวกัน สามารถสื่อสารได้ในความหมายเดียวกัน

อีกทั้งผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินยังเป็นกลุ่มผู้บริโภคกลุ่มใหญ่ที่น่าสนใจสำหรับบริษัทผู้ให้บริการโทรศัพท์มือถือ โดยเฉพาะเมื่อ SMS พัฒนาภาษาไทยขึ้นมาอีกต่อหนึ่ง มาจากหนังสือรายงานสำรวจสำรวจนักพิการ พ.ศ. 2544 ของสำนักงานสถิติแห่งชาติล่าสุดในปี 2544 มีผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินถึง 240,904 คน แบ่งเป็นเพศชาย 126,759 คน และเพศหญิง 114,146 คน (2545 : 13)

ผู้วิจัยยังพบข้อมูลจากนิตยสาร BrandAge (2002:68) ซึ่งได้นำเสนอผลการสำรวจเกี่ยวกับการใช้โทรศัพท์มือถือของคนไทยว่า มีผู้ใช้โทรศัพท์มือถือที่มีความต้องการใช้เมนูคำสั่ง

ต่าง ๆ รวมถึงการส่ง SMS เป็นภาษาไทยถึง 73 % และมีผู้ใช้ถึง 81 % ที่มีการส่ง SMS กันเป็นประจำ ซึ่งในจำนวนนั้นอาจรวมถึงคนที่มีความบกพร่องทางการได้ยินด้วย

ดังข้อมูลจากสกู๊ปหน้าหนึ่งหนังสือพิมพ์ไทยรัฐ ฉบับประจำวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2546 ได้นำเสนอเรื่อง “โลกรวยด้วยมือถือ วันนี้ ! ของคนหูหนวก” ซึ่งนำเสนอด้วยกับผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินที่เลือกใช้การสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือว่า แม้ในช่วงแรกโทรศัพท์มือถือจะส่งข้อความด้วยภาษาอังกฤษแต่ก็ดีกว่าใช้เพจเจอร์ เพราะการพิมพ์ข้อความบนมือถือทำให้ไม่ต้องใช้รหัสເພາະກຸ່ມ อย่างพิมพ์คำว่าอะໄຮກໍປຶດຂັນນາຮີກັນຄຳດ້ອກ ໂທຣສັບທິນ້ອື່ອຈຶ່ງຄາຍເປັນເຄື່ອງມືອສື່ອສາຍທີ່ເຫັນໃນມີຄົນຫຼູ້ນວກເກືອບຖຸກຄຸນ

หากจะมองข้อนี้ไปถึงเครื่องมือสื่อสารที่ได้รับความนิยมก่อนหน้าໂທຣສັບທິນ້ອື່ອ นั้นก็คือ “ເພຈເອງ” ດີ່ວິເປັນເຄື່ອງມືອການສື່ອສາຍທີ່ໃຊ້ການສື່ອສາຍດ້ວຍระบบ SMS ก่อนหน้าໂທຣສັບທິນ້ອື່ອ ดังที่รายงานยี่ เจริญวัฒนาນุกูล (หนังสือพิมพ์ไทยรัฐ : 2546) ซึ่งเป็นผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินและใช้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ได้ยกตัวอย่างการสื่อสารด้วยເພຈເອງว่า ເພຈເອງນີ້ປະໂຫຍດ 2 ອົບໆງຄື່ອ ຮັບສົ່ງข້ອຄວາມແລະສົ່ງສ້າງລັກນົມເປັນໄດ້ລັບ ເປັນຮັບເພາະກຸ່ມ ໂດຍສາມາຊີກໃນກຸ່ມຈະແປລຕົວເລີຫຼຸດຮັບເປັນຄຳພຸດທີ່ຄົນຫຼູ້ນວກໃນກຸ່ມຮູ້ຄວາມໝາຍ ເຊັ່ນ 01 ແປລວ່າ “ສວສດີ” ແຕ່ລະຄົນຈະຈດໄດ້ຄົດລ້າຍ ຈັກນີ້ໄວ້ເປັນເລີ່ມ ຄົນຫຼູ້ນວກແຕ່ລະກຸ່ມຈະມີໄດ້ຄື່ອເຕັກຕ່າງກັນໄປ ຂ່າວງເວລາທີ່ພັບປັກນຈະມີການແລກປັບປຸງຮັບເປັນໄດ້ທີ່ຕ່ອງກັນກາຍໃນກຸ່ມ

นอกจากເພຈເອງแล้วເຄື່ອງມືອສື່ອສາຍອີກຕ້ວນນີ້ທີ່ຄົນທີ່ມີຄວາມບກພຽງທາງການໄດ້ຍື່ນໃຊ້ໃນການສື່ອສາຍກື່ອງ ການສື່ອສາຍຜ່ານຮະບນອິນເທຼອຣ໌ເນື້ອດ້ວຍໂປຣແກຣມເພື່ອ ໂປຣແກຣມແຊຕ ເພຣະເປັນການສື່ອສາຍດ້ວຍພິມພັນຂ້ອຄວາມທີ່ຄົນເອງຕ້ອງການສື່ອສາຍໄປຢັງຜູ້ຮັບໄດ້ດ້ວຍຄົນເອງໂດຍໄມ່ຕ້ອງຜ່ານພັກງານເໜີອັນກັນເພຈເອງ ຮັນທັງໄມ່ຕ້ອງຈຳໄດ້ຄົດຮັບເປັນສື່ອສາຍໝາຍໄທ່ຕ່ອງກັນ ແລະການສື່ອສາຍດ້ວຍຂ້ອຄວາມສັ້ນ (SMS) ຍັງທຳໄຫ້ຜູ້ທີ່ມີຄວາມບກພຽງທາງການໄດ້ຍື່ນສາມາດສື່ອສາຍກັບຄົນອັກກຸ່ມເຊັ່ນ ຄົນປົກຕິ ມີຄົນທີ່ມີຄວາມບກພຽງທາງການໄດ້ຍື່ນກຸ່ມອື່ນ ຈຶ່ງທີ່ເຄີຍມີຄວາມແຕກຕ່າງດ້ານຮັບສອງການສື່ອສາຍກື່ສາມາດສື່ອສາຍກັນໄດ້ງ່າຍຂຶ້ນດ້ວຍການສົ່ງຂ້ອຄວາມສັ້ນ ໄນຕ້ອງເສີ່ງເວລາໃນການເຮັນຮູ້ຮັບຂອງກຸ່ມອື່ນ ສ່ວນອິນເທຼອຣ໌ເນື້ອດ້ວຍກື່ອງມີຂໍ້ຈຳກັດໃນເຮື່ອງອົງສານທີ່ແລະຮາຄາ ກື່ອ ຈະໃຊ້ໄດ້ກື່ຕ່ອມເມື່ອຍູ່ໃນ

ເມື່ອວັນເວລາຜ່ານໄປແລະເທິໂນໂລຢີການສື່ອສາຍໄດ້ຮັບການພັດນາມາກື່ນ ຮັນດຶງຄ່ານິຍນຂອງຜູ້ຄົນທີ່ເຮັ່ນສ້າງຄ່ານິຍນວ່າການນີ້ໂທຣສັບທິນ້ອື່ອມີຄວາມສະດວກສາຍໃນການສື່ອສາຍແລະສ້າງຄວາມທັນສົມຢ່າດີມາກກວ່າເພຈເອງ ຄວາມນິຍນໃນການສື່ອສາຍດ້ວຍ SMS ຜ່ານເພຈເອງຈຶ່ງລົດນ້ອຍຄອບລົງອີກທັງການສື່ອສາຍ SMS ຜ່ານໂທຣສັບທິນ້ອື່ອກື່ບ້າງມີຄວາມເປັນສ່ວນຕົວນາກກວ່າ ເພຣະສາມາດທີ່ຈະພິມພັນຂ້ອຄວາມທີ່ຄົນເອງຕ້ອງການສື່ອສາຍໄປຢັງຜູ້ຮັບໄດ້ດ້ວຍຄົນເອງໂດຍໄມ່ຕ້ອງຜ່ານພັກງານເໜີອັນກັນເພຈເອງ ຮັນທັງໄມ່ຕ້ອງຈຳໄດ້ຄົດຮັບເປັນສື່ອສາຍໝາຍໄທ່ຕ່ອງກັນ ແລະການສື່ອສາຍດ້ວຍຂ້ອຄວາມສັ້ນ (SMS) ຍັງທຳໄຫ້ຜູ້ທີ່ມີຄວາມບກພຽງທາງການໄດ້ຍື່ນສາມາດສື່ອສາຍກັບຄົນອັກກຸ່ມເຊັ່ນ ຄົນປົກຕິ ມີຄົນທີ່ມີຄວາມບກພຽງທາງການໄດ້ຍື່ນກຸ່ມອື່ນ ຈຶ່ງທີ່ເຄີຍມີຄວາມແຕກຕ່າງດ້ານຮັບສອງການສື່ອສາຍກື່ສາມາດສື່ອສາຍກັນໄດ້ງ່າຍຂຶ້ນດ້ວຍການສົ່ງຂ້ອຄວາມສັ້ນ ໄນຕ້ອງເສີ່ງເວລາໃນການເຮັນຮູ້ຮັບຂອງກຸ່ມອື່ນ ສ່ວນອິນເທຼອຣ໌ເນື້ອດ້ວຍກື່ອງມີຂໍ້ຈຳກັດໃນເຮື່ອງອົງສານທີ່ແລະຮາຄາ ກື່ອ ຈະໃຊ້ໄດ້ກື່ຕ່ອມເມື່ອຍູ່ໃນ

ร้านอินเทอร์เน็ตค่าไฟฟ้า บุคคลที่มีทุนทรัพย์พอที่จะซื้อคอมพิวเตอร์และติดตั้งระบบอินเทอร์เน็ตไว้ใช้ที่บ้าน หรือคนที่ใช้ปัล์มนในการสื่อสาร

การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ด้วยโทรศัพท์มือถือ จึงมีแนวโน้มที่จะได้รับความนิยมจากผู้ที่มีความนักพร่องทางการได้ยิน ดังข้อมูลจากหนังสือพิมพ์ไทยรัฐ (แหล่งเดิม) ที่ว่า “บรรยายกาศของร้านแมค โคนักลด์ ในวันก่อน ๆ คนทุกคนจะจับกู้่นสนทนากับ “ก้าวมา” ใช้ภาษาเมือง มีลีลาส่ายเมืองไปมา แต่วันนี้เปลี่ยนไป คนทุกคนจะแทนทุกคนใช้โทรศัพท์มือถือ...ยืนบ้าง นั่งบ้าง ใช้มือถือส่งข้อความเมืองเป็นระดับ”

แม้ว่าปัจจุบันเทคโนโลยีการสื่อสารผ่านโทรศัพท์มือถือโดยไม่ใช้เสียง (Non – Voice Communication) จะไม่ได้หยุดอยู่แค่การส่งข้อความสั้น (SMS) แต่ได้พัฒนาถึงขั้นการส่งรูปภาพในลักษณะของมัลติมีเดีย (Multi Brand – Multi Service = MMS) ได้ด้วย แต่มีข้อจำกัดในเรื่องของอัตราค่าบริการที่สูงกว่าการส่งข้อความสั้น เพราะคิดอัตราจากขนาดของรูปภาพที่ส่งเป็นเมกะไบต์ และโทรศัพท์มือถือที่ใช้ต้องเป็นรุ่นที่ผลิตขึ้นมาเพื่อรองรับการสื่อสารด้วยระบบมัลติมีเดียเท่านั้นซึ่งมีราคาค่อนข้างสูง และจะใช้สื่อสารได้ก็ต่อเมื่อมีสื่อสารมีโทรศัพท์มือถือที่มีเทคโนโลยีที่เข้มข้น หรือสูงกว่า ดังนั้นการส่งข้อความสั้น (SMS) จึงยังเป็นที่นิยมอยู่มากท่ามกลางการพัฒนาของเทคโนโลยีที่ทันสมัยอยู่เสมอ โดยเฉพาะกับผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

สมศักดิ์ หวังเกตุ (หนังสือพิมพ์ไทยรัฐ : 2546) ซึ่งเป็นผู้บุกพร่องทางการได้ยินรุ่นแรก ๆ ที่ใช้โทรศัพท์มือถือส่งข้อความเมื่อประมาณปี 2545 เล่าว่า

“เริ่มใช้ไม่นานเพื่อนในกลุ่มเริ่มสนใจหันมาใช้คำนั้น จนวันนี้โทรศัพท์มือถือกลายเป็นแฟชั่นสุดไฮเทคสำหรับคนทุกคนไปแล้ว”

นอกจากนี้สมศักดิ์ยังบอกอีกว่า เขาพยายามประชาสัมพันธ์ให้คนทุกคนได้รู้ว่าโทรศัพท์มือถือมีประโยชน์อย่างไร รุ่นใหม่ใช้ดี ใช้สะดวกแค่ไหน รุ่นใหม่มีโปรแกรมชั้นอะไร ประดับมากน้อยแค่ไหน ทำให้ผู้ที่มีความนักพร่องทางการได้ยินได้รับข้อมูลที่เป็นประโยชน์เพื่อการตัดสินใจเลือกใช้โทรศัพท์มือถือเพื่อการสื่อสารด้วยระบบ SMS

อิกทั้งวิรัตน์ แสงทองคำ (2542 : 19) ได้เขียนถึงระบบการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือซึ่งเป็นปัจจัยสำคัญที่เข้ามามีบทบาทเปลี่ยนแปลงรูปแบบการดำเนินชีวิตและพัฒนาของความสัมพันธ์ของมวลมนุษยชาติที่นับวันจะสลับซับซ้อนด้วยระบบของการสื่อสารและกลายเป็นมาตรฐานที่สำคัญของโลก กลายเป็นช่องทางและห่วงโซ่สำคัญแห่งความสัมพันธ์ของประชาชนโลก ตลอดจนกลายเป็นข้อเรียกร้องที่สำคัญที่สุดให้ประชาชนโลกต่าง ๆ มีมาตรฐานเดียวกันในด้านการสื่อสาร โดยไม่มีขีดจำกัดว่าจะเป็นคนที่เกิดมาเมืองใดบ้าง ด้วยสมบูรณ์หรือคนที่พิการอวัยวะ

ต่าง ๆ แม้ระบบการเมืองซึ่งยอมรับว่าเป็นมาตรฐานหนึ่งของประชาคมโลกแต่ก็คูไม่สำคัญเท่าระบบสื่อสารเสียเดียวด้วยเหตุนี้ในยุคนี้ ประเทศยังล้าหลัง จึงขึ้นพัฒนาระบบที่สื่อสารอย่างรวดเร็ว

จึงส่งผลให้ปัจจุบันมีจำนวนของผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินใช้โทรศัพท์มือถือ กันมากขึ้นและมีพฤติกรรมของการสื่อสารโดยใช้โทรศัพท์มือถือเหมือนกับคนปกติทั่วไป แต่จะทราบว่าเป็นผู้บกพร่องทางการได้ยินก็ต่อเมื่อได้สังเกตว่า รูปแบบการสื่อสารของคนกลุ่มนี้จะมีการยกปุ่มเพื่อพิมพ์ส่งและอ่านข้อความ แต่ไม่มีการยกโทรศัพท์ขึ้นแนบกับหูเพื่อสื่อสารด้วยการฟัง เหมือนคนปกติ รวมทั้งขั้นตอนการเลือกใช้โทรศัพท์ที่หลากหลายรุ่นและยี่ห้อแตกต่างกันปกติ เพราะข้อมูลจากหนังสือพิมพ์ไทยรัฐ (แหล่งเดิม) พบว่าผู้บกพร่องทางการได้ยินแต่ละคนจะมีความแตกต่างในการเลือกใช้รุ่นและยี่ห้อของโทรศัพท์มือถือ เช่น บางคนใช้อีริกสันรุ่น 6810 บางคนใช้โนเกียรุ่น 3310

ผู้บกพร่องทางการได้ยินยังมีรูปแบบการดำเนินชีวิตที่เหมือนกับคนทั่วไปในสังคมนั้นคือ จะมีจุดนัดพบใหญ่ ๆ ในเขตกรุงเทพมหานคร คือ ห้างสรรพสินค้ามาบุญครองและร้านแมคโดนัลด์ ในอาคารชีพ ถนนสีลม (หนังสือพิมพ์ไทยรัฐ, 2546) อันเป็นสถานที่ของวัยรุ่นหรือนักคลีกิคัลที่คิดว่าตนเองเป็นคนทันสมัย มักไปรวมตัวเพื่อทำกิจกรรมต่าง ๆ

จากพฤติกรรมดังกล่าวของผู้บกพร่องทางการได้ยินอาจจะแสดงให้เห็นถึงการเข้าสู่กระแสของการบริโภคนิยมโดยการให้ความหมายในการใช้โทรศัพท์มือถือ ที่ไม่ได้ให้ความหมายเพียงแค่การเป็นเครื่องมือในการสื่อสารเพียงอย่างเดียว แต่อาจมีการให้ความหมายอื่น ๆ แห่ง เช่น การแสดงออกถึงความทันสมัย ไม่ตกยุค หรือมีความสามารถทางการสื่อสารไม่แตกต่างจากคนปกติ อันจะนำไปสู่การเป็นวัฒนธรรมประชานิยมแยกเช่นบุคคลทั่วไปที่ใช้โทรศัพท์มือถือ

โดยเฉพาะกลุ่mvัยรุ่นซึ่งเป็นวัยที่จิตใจพร้อมที่จะเดินตามแฟชั่น ตามความทันสมัย ไม่ชอบที่จะให้ความมองว่าตนเองตกยุค ล้าสมัย แม้จะมีข้อจำกัดด้านร่างกายแต่ด้วยการเปิดกว้างของสังคมทั้งด้านการศึกษาและเทคโนโลยีต่าง ๆ ที่พัฒนาไม่หยุดนิ่ง ที่ได้ช่วยให้ผู้บกพร่องทางการได้ยิน มีโอกาสที่จะใช้ชีวิตได้เหมือนกับคนปกติทั่ว ๆ ไป โดยเฉพาะกรณีของการใช้โทรศัพท์มือถือ ซึ่งเปรียบเสมือนเฟอร์นิเจอร์คู่กายที่แทบจะขาดไม่ได้ อีกทั้งการนำเสนอยื่องราวด้วยการใช้โทรศัพท์มือถือคือการส่ง SMS ของผู้บกพร่องทางการได้ยินในสื่อต่าง ๆ ที่ได้นำเสนออยู่ในหนังสือ แนวคิดทั้งเรื่องของวรรณประโลมน แฟชั่น ความทันสมัย ในความเป็นจริงแล้ว สำหรับผู้บกพร่องทางการได้ยิน อะไรคือความเป็นจริงที่เขาได้รับจากการมีและใช้โทรศัพท์มือถือ

จากเรื่องราวทั้งหมดจึงทำให้ผู้วิจัยมีความสนใจในการศึกษาเรื่อง การใช้บริการ การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ในฐานะสื่อวัฒนธรรมปัจจุบันนิยม (Popular Culture) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในเขตกรุงเทพมหานคร

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

1. เพื่อศึกษาถึงพฤติกรรมการสื่อสารและการใช้ประโยชน์จากการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร
2. เพื่อศึกษาถึงการให้ความหมายเชิงลัญญาต่อโทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร
3. เพื่อศึกษาถึงปัจจัยที่ทำให้การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร เป็นสื่อวัฒนธรรมปัจจุบันนิยม (Popular Culture)

ปัญหานำการวิจัย

1. ผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานครมีพฤติกรรมการสื่อสารและการใช้ประโยชน์อะไรบ้าง จากการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS)
2. ผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร ได้ให้ความหมายเชิงลัญญาต่อโทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ไว้อย่างไรบ้าง
3. ปัจจัยที่ทำให้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร เป็นสื่อวัฒนธรรมปัจจุบันนิยม (Popular Culture) มีอะไรบ้าง

ขอบเขตการวิจัย

การศึกษาวิจัยในครั้มนี้มุ่งเน้นกลุ่มเป้าหมายไปที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินและผู้ที่สื่อสารกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร โดยไม่มีข้อจำกัดด้านเพศ และการศึกษา โดยจะต้องเป็นผู้ที่ใช้บริการการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือ

นิยามศัพท์เฉพาะ

การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS = Short Message Service) หมายถึง ทางเลือกของการสื่อสารของผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินในฐานะผู้ส่งสาร โดยใช้วิธีการส่งข้อความสั้นเพื่อบอกกล่าวสิ่งที่ตนเองต้องการไปยังผู้รับสาร รวมทั้งการสื่อสารข้อความสั้นจากบุคคลต่าง ๆ มาบังผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินในฐานะผู้รับสาร

วัฒนธรรมปะชาаницยม (Popular Culture) หมายถึง แนวทาง วิธีการ หรือรูปแบบการดำเนิร์ชีวิตที่ได้รับการยอมรับและการปฏิบัติเพื่อตอบสนองต่อกระแสของสิ่งเหล่านั้น เช่น ความนิยมในทีมแอนเซเตอร์บู๊ในเด็ค ความนิยมในการบริโภคแม็คโดนัลด์ ของบุคคลเกือบทั่วโลก โดยงานวิจัยนี้ จะมุ่นเน้นที่วัฒนธรรมปะชาаницยมในการใช้บริการการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ผ่านทางโทรศัพท์มือถือของผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน

ผู้บกพร่องทางการได้ยิน หมายถึง บุคคลที่ไม่สามารถได้ยินเสียงพูด หรือการสื่อสารด้วยเสียงในรูปแบบต่าง ๆ ได้ จึงมีความจำเป็นต้องใช้วิธีการสื่อสารในรูปแบบอื่น ๆ โดยเฉพาะการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ผ่านทางโทรศัพท์มือถือ และเป็นผู้ที่อาศัยอยู่ในกรุงเทพมหานครเท่านั้น

คนปกติ หมายถึง คน ทั่วไปในสังคมที่มีความสามารถในการสื่อสารด้วยคำพูดและการได้ยินเสียงต่าง ๆ

ปัจจัยทางกายภาพ หมายถึง ลักษณะทางสรีระของบุคคลซึ่งมีความแตกต่างกันระหว่างคนปกติกับผู้บกพร่องทางการได้ยิน ผู้บกพร่องทางกายได้ยินจะเป็นบุคคลที่มีความบกพร่องทางกายภาพสรีระที่ไม่มีความสามารถในการได้ยินและไม่สามารถสื่อสารได้ด้วยคำพูด ซึ่งจะส่งผลต่อรูปแบบวิธีการสื่อสารที่แตกต่างจากคนปกติ

คุณค่าด้านสัญญา (Sign Value) หมายถึง การให้ความสำคัญกับข้อหรือตราสินค้า นั้น ๆ ให้มีศักยภาพในการแสดงความแตกต่างให้ปรากฏแก่สายตาผู้อื่น

คุณค่าด้านประโยชน์ (Use Value) หมายถึง การให้ความหมายต่อสินค้าหรือผลิตภัณฑ์ต่าง ๆ โดยให้ความสำคัญต่อผลกระทบประโยชน์ที่จะได้รับจากสิ่งนั้น ๆ มากกว่าคุณค่าอันเกิดจากตราข้อหรือรุ่น

ความหมายเชิงสัญญา หมายถึง การที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ได้สร้างความหมายที่เข้าใจร่วมกันจากการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ ซึ่งความหมายนี้ ๆ จะเปลี่ยนไปตามวัฒนธรรมการสื่อสาร ทัศนคติและรสนิยมของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน เช่น โทรศัพท์มือถือสำหรับคนปักติกีคือเครื่องมือสื่อสาร แต่สำหรับผู้บุกพร่องทางการได้ยินอาจมีความหมายเชิงสัญญาว่า หมายถึง ความเท่าเทียมด้านการสื่อสารและโอกาสทางการสื่อสาร เป็นต้น

ความหมายนัยตรง (Denotative meaning) หมายถึง ความหมายที่เข้าใจกันตามตัวอักษร เป็นความหมายที่เข้าใจตรงกัน โดยส่วนใหญ่ตัวอย่างที่ชัดเจนคือ ความหมายที่ระบุอยู่ในพจนานุกรม

ความหมายนัยประหวัต (Connotative Meaning) หมายถึง ความหมายทางอ้อมที่เกิดจากข้อตกลงของกลุ่มหรือเกิดจากประสบการณ์เฉพาะของบุคคล ความหมายนัยประหวัตหรือความหมายโดยนัยนี้จะเปลี่ยนไปตามวัฒนธรรมการรับสารในแต่ละบริบทของสังคม

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

1. ได้ทราบถึงพฤติกรรมและการใช้ประโยชน์จากการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร
2. ได้ทราบถึงการให้ความหมายโดยสัญญาด้วยโทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร
3. ได้ทราบถึงปัจจัยที่ส่งผลให้การสื่อสารด้วยข้อความสั้นทางโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร เป็นสื่อวัฒนธรรมประชาชน (Popular Culture)
4. เพื่อเป็นแนวทางในการพัฒนารูปแบบและวิธีการใช้บริการการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือให้สามารถอำนวยความสะดวกและเกิดประโยชน์สูงสุดแก่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินซึ่งถือเป็นกลุ่มเป้าหมายที่น่าสนใจสำหรับโทรศัพท์มือถือที่มีบริการการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS)
5. สามารถนำไปเป็นข้อมูลเพื่อการวางแผนการสื่อสารการตลาดของบริษัทผู้ให้บริการโทรศัพท์มือถือในกรณีที่มีความต้องการขยายกลุ่มผู้บริโภคไปยังกลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

บทที่ 2

ทฤษฎี แนวคิด และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

การศึกษาวิจัยเรื่อง “การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ในฐานะสื่อวัฒนธรรมชนบานิยม (Popular Culture) ของผู้คนพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร” ได้กำหนดแนวคิด ทฤษฎีและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง อันเป็นประโยชน์ต่อการศึกษาวิจัยในครั้งนี้ดังนี้

1. แนวคิดเรื่องวัฒนธรรมชนบานิยม
2. ทฤษฎีการแพร่กระจายนวัตกรรม
3. ทฤษฎีเทคโนโลยีสื่อสารเป็นตัวกำหนด
4. ทฤษฎีสัญญาณวิทยา
5. งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

แนวคิดเรื่องวัฒนธรรมชนบานิยม (Popular Culture)

ภัทร ค่านฤตา (2544 : 350) ได้ยกตัวอย่างการนิยามความหมายของวัฒนธรรมชนบานิยม (Popular Culture) ของแวดวงวิชาการตะวันตกว่าเริ่มนิยมการศึกษาอย่างจริงจังเมื่อราปปัลย์คริสต์ศตวรรษที่ 19 ข้างต้นว่า วัฒนธรรมชนบานิยม (Popular Culture) เป็นเพียงแค่สิ่งที่ตรงข้ามกับวัฒนธรรมชั้นสูง (Elite Culture) ในขณะเดียวกันก็ไม่ใช่วัฒนธรรมมวลชน (Mass Culture) บางรายก็ให้เหตุผลว่าวัฒนธรรมชนบานิยม (Popular Culture) ไม่อาจเปรียบได้ว่ามีลักษณะเหมือนวัฒนธรรมชาวบ้าน (Folk Culture) สำหรับสังคมบุคใหม่ที่การติดต่อสื่อสารเป็นไปอย่างทั่วถึง ที่สำคัญคือ วัฒนธรรมชนบานิยม มักถูกมองโดยมีความเชื่อพื้นฐานว่าเป็นสิ่งที่อยู่ตรงข้ามกับวัฒนธรรมชั้นสูงว่าเป็นแค่วัฒนธรรมที่ขาดจวายและไร้แก่นสาร (Simplistic and insubstantial) เพราะฉะนั้นแนวทางที่นิยมในการศึกษาวัฒนธรรมชนบานิยม จึงมักเน้นหนักไปในทางศึกษารูบทของผู้เชี่ยวชาญนั้น ๆ หรือไม่ก็หันไปศึกษาปรากฏการณ์อันใดอันหนึ่งหรือกรณีศึกษาอันໄค้อนหนึ่งทางวัฒนธรรมไปเลย (Case study approach)

การเริ่มต้นของวัฒนธรรมชนบานิยม (Popular Culture) ในประเทศไทย

ภัทร ค่านฤตา (2544 : 355) นำเสนอไว้ว่า หากใช้สมนติฐานที่ว่า ปัจจัยในการแบ่งความแตกต่างระหว่าง Popular Culture (วัฒนธรรมชนบานิยม) กับวัฒนธรรมของชาวบ้าน คือ

การถือกำเนิดของสื่อที่มีลักษณะเป็นสื่อมวลชนที่มีอานุภาพเพียงพอในการกระจายความนิยมของวัฒนธรรมหนึ่ง ได้อ้างร่วครัวคงพอดีอื้อ ได้ว่า การตั้งโรงพิมพ์หนังสือไทยของนิชชันนารี ที่ซื้อหมอบรัดเล็บ และความนิยมหนังสือที่มาจากการพิมพ์ของหมอบรัดเล็บ นับเป็นการเกิดปรากฏการณ์วัฒนธรรมประชานิยมครั้งแรกในประเทศไทย และดั้มมาเก้น่าจะเป็นการเข้ามาของสื่อภาพยนตร์ ซึ่งมีหลักฐานเท่าที่สืบสานได้ว่าเกิดการฉายสิ่งประดิษฐ์ที่เรียกว่า “Cinematograph” เป็นครั้งแรกที่โรงละครหม่อมเจ้าอลังการ ในปี 2441

ข้อเสนออีกประเด็นคือ จุดเปลี่ยนแปลงที่เด่นชัดว่า สิ่งที่เรียกว่า วัฒนธรรมประชานิยม ได้หันมาสนใจสังคมไทยได้แก่ การเกิดคำว่า “เชย” ซึ่งกำเนิดมาจากชื่อตัวละครที่ชื่อว่า “ลุงเชย” ในหัสนิยชาชุดสามเกลอที่แต่งโดย ป. อินทรปราลิต ซึ่งมีลักษณะเป็นเศรษฐีบ้านนอก ใจเห็นใจและทำอะไรไม่ค่อยถูกสนใจของคนกรุงสักเท่าไหร การยอมรับของความหมายของคำใหม่ย่างคำว่า “เชย” ในช่วงปี พ.ศ. 2480 ย่อมแสดงถึงการเกิดการแบ่งแยกชนิยมทางวัฒนธรรมว่า มีการกำหนดความเชี่ยวชาญเฉพาะตัว เช่น “เชย” ในช่วงปี พ.ศ. 2480 ย่อมแสดงถึงการแบ่งแยกชนิยมทางวัฒนธรรม ว่ามีการกำหนดความเชี่ยวชาญเฉพาะตัว เช่น “ไม่เชย” ซึ่งมีนัยยะของการอยู่ในกระแสของวัฒนธรรมที่ให้คุณค่าของ การอยู่ในความนิยม ย่างที่เรียกว่า “วัฒนธรรมประชานิยม”

การเกิดวัฒนธรรมประชานิยม (Popular Culture) ในสังคมไทยนั้นมีข้อน่าศึกษาอยู่หลายประการ ดังนี้

1. วัฒนธรรมประชานิยมใหม่ ๆ ในสังคมไทยร่วมสมัยไม่ได้จำกัดอาณาเขต (Sphere) ของตนเองอยู่เฉพาะในกลุ่มวัยรุ่น แต่มีอยู่ในใจทุกเพศ ทุกวัยและแทนทุกสถานะของสังคมไทย
2. วัฒนธรรมประชานิยมไม่ใช่กระแสวัฒนธรรมจากชาวต่างประเทศ
3. แหล่งที่มาของวัฒนธรรมประชานิยมไม่ใช่มีเพียงประเทศไทยหรือเมริกาดังที่มีคำพูดว่า “Popular Culture is America culture” เพราะหลายกรณีที่เป็นผลิตภัณฑ์ในประเทศไทย เช่น วัฒนธรรมเพลงลูกทุ่งและวัฒนธรรมเพลงเพื่อชีวิต ก็ได้กล่าวมาเป็น Popular Culture
4. ขอบข่ายของวัฒนธรรมประชานิยมนี้ได้จำกัดเพียงแค่กิจกรรมการเสพย์สิ่งบันเทิงหรือแฟชั่นการแต่งกายเท่านั้นแต่ขั้นรวมถึงกิจกรรมอย่างอื่น
5. วิธีที่จะเผยแพร่วัฒนธรรมประชานิยมที่ดีที่สุดคือ ให้เกิดการประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อโซเชียลมีเดีย เช่นวิทยุ โทรทัศน์ หรือในปัจจุบันก็คือสื่ออินเทอร์เน็ต

6. วัฒนธรรมประชาชนไม่สามารถเกิดขึ้นโดยปราศจากการสนับสนุนจากชนชั้นกลาง เช่น เพลงลูกทุ่งที่ได้รับการสนับสนุนและการลงทุนจากเจ้าของแหล่งทุนซึ่งถือเป็นคนที่มีฐานะ ในสังคมประมูลคลื่นเพื่อทำเสนองานวิทยุ

7. วัฒนธรรมการให้ความสำคัญเรื่องตัวบุคคลก็มีผลต่อการเกิดวัฒนธรรมประชาชน

8. วัฒนธรรมประชาชนไม่จำเป็นที่จะต้องมีแหล่งกำเนิดมาจากการสังคมเมืองหลวง มีหลายวัฒนธรรมที่ก่อตัวมาจากการภูมิภาคแล้วแพร่เข้าสู่สังคมเมือง เช่น ร้านอาหารกึ่งผับแนวเพลงเพื่อชีวิตที่มีมากเป็นคอกเห็ดในกรุงเทพมีต้นตอมาจากร้านอาหารแห่งหนึ่งในตัวเมืองสงขลา

นันทขว้าง สิริสุนทร (2545: คำนำ) ได้แสดงทัศนะ ว่า “ไม่มีใครให้นิยามที่ชัดเจน หรือความหมายที่ตายตัวให้กับคำนี้ได้ เพราะแม้แต่ในหนังสือที่เกี่ยวกับวัฒนธรรมปีอุปรวนฯ 50 เล่ม ก็พบว่าภาพของวัฒนธรรมประชาชนไม่แน่ชัดอย่างใด อย่าง แต่นันทขว้างมีแนวคิดที่ สนับสนุนแนวคิดของอลิชาเบธ แม่นนิ่ง (อ้างถึงใน นันทขว้าง สิริสุนทร, 2545 : คำนำ) ซึ่งอธิบาย ไว้อย่างร่วมสมัยและกระชับที่สุดว่า คือ “สิ่งที่ปือปูล่าและอยู่ในความสนใจหรือการรับรู้ของผู้คน โดยปือปูล่าคือเรื่องนั้นจะต้องเป็นสิ่งที่ง่าย ๆ และสะดวก (Easy & Simple) รวมทั้งเป็นส่วนหนึ่ง ในชีวิตของพวกรา” นั่นคือ เป็นสิ่งที่เป็นที่นิยมในวงกว้างหรือเกิดจากความนิยมของมหาชนหรือ แมส (Mass) โดยไม่ลับซับซ้อนอะไร ซึ่งมี ตัวอย่างของปือปูล่าคือ เรียนรู้ในงานเขียนของ นันทขว้างที่เรียกว่า “วัฒนธรรมปีอุบ” ล้วนเป็นสินค้าที่ได้รับความนิยมจนถึงขั้นเรียกได้ว่าเป็น วัฒนธรรมประชาชนของบุคคลนี้ไว้หากหาดาย อาทิ ร้านกาแฟтар์บัคส์ แม็คโดนัลด์ เอ็นทีวี พุตบลพริเมียร์ลีก แม่นเซสเตอร์รูไนเด็ค แฮร์รีพอร์ตเตอร์ โค้ก และที่ขาดไม่ได้ก็คือ “โทรศัพท์ มือถือ” นันทขว้างได้บอกว่าสิ่งต่าง ๆ เหล่านี้คือสิ่งที่เรียกว่า “วัฒนธรรมปีอุป หรือ ปือปูล่า คือ เรียนรู้”

นันทขว้าง สิริสุนทร (2545: คำนำ) ได้ให้ข้อสังเกตถึงสิ่งที่จะเรียกว่าปือปูล่า คือเรื่องหรือวัฒนธรรมประชาชนว่า สิ่งเหล่านั้นมักถูกขับเคลื่อนในเชิงพาณิชย์มากกว่าที่จะเกิดขึ้น มาโดย ฯ และไม่มีที่มาที่ไป หรือไม่ก็คิดเพื่อเป็น “สัญลักษณ์แห่งยุคสมัย” และอีกข้อสังเกตหนึ่งก็ คือ ปือปูล่าคือเรื่องหรือวัฒนธรรมประชาชนจะต้องเป็นสิ่งที่นิยมของมหาชน เป็นอะไรมีได้ แม้แต่ คำพูด นามธรรม หรือกิจกรรมทางสังคม ซึ่งไม่จำเป็นต้องมีคุณค่าทางใจหรือมีประโยชน์ต่อสังคม

จากแนวคิดทั้งของนันทขว้าง สิริสุนทร และภัทร ค่านอตรา อาจนับได้ว่าโทรศัพท์ มือถือก็คือสิ่งหนึ่งที่กำลังอยู่ในกระแสของวัฒนธรรมประชาชน เพราะโทรศัพท์มือถือ คือเครื่องมือสื่อสารที่กำลังถูกกล่าวหาในการตลาดขับเคลื่อนให้ความหมายของโทรศัพท์มือถือไม่ใช่

แค่เครื่องมือสื่อสารเท่านั้น องค์ประกอบของความเป็นวัฒนธรรมประชานิยมของโกรศพที่มีอยู่นั้น ไม่ได้มีเฉพาะตัวเครื่องโกรศพที่เราจะพบเห็นในเมือง ในระดับของคนในสังคมแทบจะทุกคน เท่านั้น แต่วัฒนธรรมประชานิยมยังรวมไปถึงคุณสมบัติพิเศษที่มีอยู่ในตัวโกรศพที่มีอยู่รุ่นนั้น ๆ ด้วย เช่น บางรุ่นสามารถส่งและรับข้อความได้ทั้งภาษาไทยและภาษาอังกฤษ บางรุ่นสามารถ ดาวน์โหลดเสียงเรียกเข้าได้ บางรุ่นถ่ายรูปได้ มีภาพกราฟฟิกหน้าจอ สามารถพิมพ์ได้ เป็นต้น เหล่านี้ล้วนสนับสนุนความเป็นวัฒนธรรมประชานิยมให้กับโกรศพที่มีอยู่ ซึ่งหนึ่งในบริการเสริมที่ เป็นที่นิยมและขาดไม่ได้ จะต้องมีในโกรศพที่มีอยู่ทุกรุ่นทุกข์ห้อก็คือ “คุณสมบัติที่สามารถรับ - ส่งข้อความได้ (SMS)”

การใช้บริการการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโกรศพที่มีอยู่ (SMS) จึงกลายมาเป็น วัฒนธรรมที่อยู่คู่กับโกรศพที่มีอยู่ย่างขาดไม่ได้ โดยเฉพาะเมื่อโกรศพที่มีอยู่เครื่องนั้นมารูปใน ตัวของผู้บุกรุ่งทางการ ได้ยินก็ยังขาดการสื่อสารด้วยข้อความสั้นไม่ได้เลย เพราะนี่คือคุณสมบัติ เสริมที่กล่าวเป็นปัจจัยหลักที่จะทำให้ผู้บุกรุ่งทางการได้ยินสามารถมีความเท่าเทียมด้านการสื่อสาร เล็กเช่นกันทั่วไปในสังคม

ความสัมพันธ์ระหว่างวัฒนธรรมประชานิยมกับวัฒนธรรมบริโภค

ในการศึกษาเรื่องวัฒนธรรมบริโภค ผู้วิจัยพบว่าในเอกสารหรือตำราต่าง ๆ จะมีการใช้คำ ที่มีความหมายคล้าย ๆ กัน 2 คำ คือ “วัฒนธรรมบริโภค” และ “บริโภคนิยม” ซึ่งหากจะวิเคราะห์ ถึงความเป็นวัฒนธรรมและความเป็นสังคม จะพบว่า วัฒนธรรมก็คือสิ่งที่คนในสังคมให้การยอมรับ และปฏิบัติกันสืบเนื่องกันมา ถึงแม้จะเป็นช่วงเวลาสั้น ๆ แต่ก็เป็นสิ่งที่คนส่วนใหญ่ให้การยอมรับ และยึดมั่นหรือปฏิบัติตามกันในช่วงเวลานั้น

ท่านกลางกระแสการเปลี่ยนแปลงทางสังคมของไทยในปัจจุบันปรากฏการณ์ที่เด่นชัดมาก ประการหนึ่งได้แก่ การที่สังคมไทยกลายเป็นสังคมบริโภค (เกย์ยิร เตชะพีระ: 2530) บังคับก็พุดถึง ลักษณะการบริโภคนิยมว่า เป็นเรื่องของนิสัยการบริโภคที่ไม่ดี บริโภคไม่ถูกไม่ควร บริโภคแบบ ฟุ่มเฟือย แต่ความรู้ความเข้าใจทางวิชาการในเรื่องวัฒนธรรมบริโภคยังมีไม่มากนัก เราจึงต้องหันมา พิจารณาความหมายในทางวิชาการของคำว่า “วัฒนธรรมบริโภคนิยม” (สุริชัย หวานแก้ว, 2540 : 1)

อังรี เลอเฟบvre (Henri Lefebvre ช้างถึงใน อธิคม โภมลวิทยาธร, 2538) นักสังคม วิทยาชาวฝรั่งเศส เป็นผู้สร้างสรรค์ทฤษฎีและการวิเคราะห์เกี่ยวกับการบริโภคใหม่ ๆ ขึ้นมาทดแทน

ทฤษฎีของมาร์กซ์ อธิบายว่า ในสังคมปัจจุบันชีวิตของคนทำงาน โดยเฉพาะคนชั้นล่าง จะมีลักษณะแตกแยกอย่างเป็นเสี้ยง ๆ อย่างไม่เคยเป็นมาก่อน เพราะลักษณะการทำงานที่เน้นแต่เฉพาะทักษะเฉพาะอย่างเท่านั้น เช่น พิมพ์คืออย่างเดียว รับโทรศัพท์อย่างเดียว เป็นต้น ทำมกางความแตกสลาย ดังกล่าว สิ่งที่เข้ามาเป็น “การใช้” ต่อเชื่อมชีวิตคือ จิตสำนึกใหม่ของมนุษย์ในบุคลิกสมัยที่สังคม สามารถผลิตสินค้ามากมาก นั่นคือ “จิตสำนึกแห่งการบริโภค” คือมีความพึงพอใจจากการที่ได้ บริโภค มีความสุข ความรื่นรมย์ที่ได้จากการเสพย์วัตถุ เช่น ได้จากการจับกาแฟดี ๆ ได้ใส่เสื้อใหม่ ๆ ได้ขับรถคันหรู เป็นต้น ซึ่งจากการศึกษารูปแบบการใช้ชีวิตประจำวันของคนรุ่นใหม่จะพบว่า ปรากฏการณ์ของการบริโภควัตถุและสินค้าจะเป็นแบบ “ความชี้ชากระหว่างความสนิมและสมัยในชีวิตประจำวัน” เช่น ทุกเช้าต้องดื่มกาแฟ อ่านหนังสือพิมพ์ ฟังวิทยุ พกพาโน้ตอัดเวลา เล่น อินเทอร์เน็ต โดยในทางกล่างความชี้ชากระหว่างความสนิมและสมัยในชีวิตประจำวัน ก็จะจัดหา “ความเปลี่ยนใหม่” ที่มาพร้อม ๆ กับความชี้ชากระหว่าง การใช้โทรศัพท์มือถือที่มีการพัฒนาไปสู่การรับ - ส่งข้อมูลความจากที่ส่งข้อมูลความได้อ่านเดียว ก็พัฒนาให้สามารถส่งข้อมูลความได้พร้อมกับภาพกราฟิก ความโน้มถ่วง รูปภาพและเสียงเรียกเข้าได้ เล่นเกมส์ได้ เป็นต้น

สุริชัย หวานแก้ว (2540 : 1) ให้ความหมายของคำว่า “วัฒนธรรมบริโภค(Consumer Culture)” ว่า มีความหมาย 2 นัย

นัยแรก วัฒนธรรมบริโภค ได้แก่ วัฒนธรรมกระแสหลักในสังคมสมัยใหม่ในปัจจุบัน ซึ่งเน้นผ่านการตลาดและการบริโภคบรรดาสินค้าและบริการทั้งหลาย การบริโภคเป็นสัญญาณตัวหนึ่ง ของ Modemity หรือภาวะสมัยใหม่ในทุกสังคมทั่วโลก

นัยที่สอง วัฒนธรรมบริโภค หมายถึง วัฒนธรรมที่มีจำแนกตามสถานภาพและจำแนก ตามส่วนการตลาด ซึ่งรสนิยมของบุคคลต่าง ๆ นั้นจะห้อนฐานทางสังคมของคนกลุ่มนั้น ๆ เช่น อายุ เพศ อาชีพ หรือชนชั้น นอกจากนั้น รสนิยมของพวกรุ่ง泱泱แสดงถึงการมีรสนิยม ค่านิยม ตลอดจน รูปแบบการดำเนินชีวิต หรือไลฟ์สไตล์ (Lifestyle) ที่แตกต่างออกไปจากกลุ่มนั้น ๆ หรือชนชั้นอื่น คือ

สมรักษ์ ชัยสิงห์นานนท์ (2544 : 198) ได้วิเคราะห์ความเป็นสังคมบริโภคนิยมไว้ว่า ความเป็นสังคมบริโภคนิยมจะไม่สามารถเกิดขึ้นได้ถ้าประชาชนส่วนใหญ่ในสังคมไทย ไม่ได้เข้าร่วมในกิจกรรมการบริโภคภายในสังคม ได้กล่าวอีกว่า ระบบการตลาดแบบใหม่ ความคล่องไคล้ ในการบริโภคที่เกิดขึ้นนี้ได้เกิดจาก การตอบสนองความต้องการของผู้คน หากทว่าเกิดจากความต้องการของ

ประชาชน ที่ผู้บริโภคจะสร้างความหมายใหม่แก่สินค้าที่ตนซื้อมาโดยไม่ต้องยึดถือให้ตรงกับความหมายที่มันถูกแบ่งประเภทจากสังคม เนื่องจาก

1. วัตถุประสงค์หลักในกิจกรรมการบริโภค คือ การเข้าสู่จัดการทางสังคม ซึ่งกระบวนการนี้จะประกอบไปด้วยการจับคู่สิ่งของกับชนชั้นทางสังคม

2. เพื่อเข้าสู่สังคม ปัจจุบันเป็นที่จะเข้าร่วมในเหตุการณ์บริโภค หรือคุณปการทางวัตถุของสินค้า เพื่อสร้างหรือตอกย้ำการแบ่งระดับของโอกาส เรียกว่า เป็นการทำเครื่องหมาย (Marking) ผู้บริโภค โดยสิ่งของจะถูกให้ค่าโดยความหมายของผู้บริโภคในกลุ่ม ซึ่งอาจจะใช้เกล็ด การตัดสินแบบเดิมหรือสร้างคุณค่าขึ้นใหม่ก็ได้ เช่น การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ถูกสร้างมาเพื่อเป็นบริการเสริมที่สร้างสีสันให้แก่การใช้โทรศัพท์มือถือสำหรับคนทั่วไป แต่การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) กลับเป็นบริการหลักในการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือของผู้คนพร้อมทำการได้ชนิด เป็นคืน

อวรรณ ปีลันธน์ ใจอาษา (2542 : 245) ได้อธิบายถึงที่มาของการเป็นสังคมบริโภคนิยม (วัฒนธรรมบริโภคนิยม) ว่า เกิดจากการขยายตัวของการผลิตสินค้าในระบบทุนนิยม ทำให้เกิดวัฒนธรรมในรูปวัตถุนิยมและมีการสื่อสารผ่านสื่อมวลชน ผู้บริโภคต้องการบริโภคมากขึ้น เพราะมีรายได้เพิ่ม เกิดมูลค่าทางการแลกเปลี่ยนขึ้น (Exchange Value) สินค้าทุกอย่างสามารถผลิตเป็นจำนวนมากได้ (Mass Production) และแลกเปลี่ยนเป็นเงิน ได้มีได้ผลิตเพื่อบริโภคเองอีกด้วย ทั้งสภาพการดำเนินชีวิตของคนเราในปัจจุบันเน้นสถานภาพของสินค้าที่ต้องตอบสนองชีวิตที่เร่งรีบของผู้บริโภค การมีเวลาอ่อนน้อม ไม่มีเวลาศึกษากันและกันอย่างถ่องแท้ ผู้บริโภคใช้การบริโภคสินค้าเป็นการอ่านภาพลักษณ์ของกันและกัน รวมทั้งกำหนดภาพลักษณ์ของกันและกัน ดังนั้นการบริโภคจึงต้องสร้างความพึงพอใจของอารมณ์ ทำให้ผู้บริโภครู้สึกภูมิใจมากขึ้น มั่นใจมากขึ้น และอุ่นใจมากขึ้น

การเดินทางจากวัฒนธรรมบริโภคสู่วัฒนธรรมประชาชน尼ยม

จากการเขียนของ สมรักษ์ ชัยสิงห์นานนท์ ผู้วิจัยได้พบคำหนึ่งคำที่คิดว่า nave สามารถเขียนโดย “วัฒนธรรมบริโภค + วัฒนธรรมประชาชน尼ยม” ได้เป็นอย่างดี นั่นก็คือ “รสนิยม” (รวมทั้งสุริชัย หวานแก้ว ได้ใช้คำนี้ในความหมายของวัฒนธรรมบริโภคด้วยเช่นกัน)

สมรักษ์ ชัยสิงห์นานนท์ (2544 : 6) ยกตัวอย่างของการสื่อสารถึง รสนิยม ว่า ปรากฏอยู่ในภาษาในสื่อโฆษณาสินค้าตามนิตยสารและสื่อต่าง ๆ ข้อความดังกล่าวเชิญชวนและบ่งบรรยายถึงว่าเป็นสินค้าสำหรับผู้มีรสนิยม อีกทั้งยังปรากฏว่าในนิตยสารหลากหลายฉบับซึ่งระบุว่า ผู้บริโภคคือกลุ่มนั้นชั้นสูงและกลาง (ตามการแบ่งระดับรายได้) มีความต้องการที่จะรับรสนิยม เพื่อเป็น

เวทีแสดงออกของบุคคลต่าง ๆ ไม่ว่าจะเป็นการพักผ่อน การบันเทิง เทคโนโลยีฯลฯ เหล่านี้ล้วนแต่ แสดงให้เห็นว่า ASN เป็นสิ่งที่คนในปัจจุบันให้ความสำคัญและสนใจ นอกจากนี้ ASN ยังหมายถึง ความชอบส่วนบุคคลหรือระดับของการเข้าถึงความงามในมาตรฐานที่สังคมในแต่ละช่วงเวลากำหนดขึ้นได้

ASN ที่เกิดขึ้นกับสิ่งใดสิ่งหนึ่งของคนในสังคมจึงเป็นบ่อเกิดของความเป็นสังคม บริโภคนิยม เช่น หลังจากที่มีการคิดค้น โทรศัพท์มือถือขึ้นมาแล้วคนในสังคมเห็นว่า โทรศัพท์มือถือ เป็นสิ่งที่ช่วยอำนวยความสะดวกในการสื่อสารกันในที่จะซื้อหามาไว้ใช้ โดยเริ่มจากคนชั้นสูง ในสังคม เช่น นักธุรกิจ นักการเมือง เนื่องจากในยุคแรก ๆ นั้น โทรศัพท์มือถือมีราคาสูงมาก โดยความนิยมในโทรศัพท์มือถือ ได้แพร่กระจายจากประเทศเจ้าของเทคโนโลยีเรื่อยมาจนมาสู่ประเทศไทย กลายเป็น ASN ของคนไทยเฉพาะกลุ่ม จนกระทั่งเมื่อราคาของโทรศัพท์มือถือมีราคาถูกลง รวมถึงอัตราค่าบริการที่ถูกลง ความนิยมในโทรศัพท์มือถือก็แพร่กระจายสู่คนกลุ่มต่าง ๆ ในสังคมมากขึ้น

อย่างไรก็ตามปัจจัยหนึ่งที่มองข้ามไม่ได้ในการก่อให้เกิด ASN ก็คือ รายละเอียดความแนวคิดเรื่องการใช้ประโยชน์และความพึงพอใจ (Uses and Gratifications) เพราะแนวคิดนี้ได้ชี้ถึง ความแตกต่างในการเลือกรับหรือเลือกบริโภคสิ่งใดสิ่งหนึ่งของผู้คนที่มีว่าเกิดจากปัจจัยว่า เขา มุ่งประโยชน์เรื่องอะไรและสิ่ง ๆ นั้นสามารถสร้างความพึงพอใจหรือสนองตอบต่อความต้องการได้ หรือไม่ ดังที่ สมควร กวีะ (2540 : 120) ได้อธิบายไว้ว่า คำทำนองดังนี้ “ทำไม่คนถึงอ่านหนังสือพิมพ์ พังวิทญ คุ้นทรรศน์ ไปคุณภาพนตรหรือฟังคนตรี เพราคนเรามีความต้องการที่แตกต่างกันและ จุดของความพึงพอใจที่แตกต่างกันด้วย จึงส่งผลต่อ ASN ที่แตกต่างกันไปด้วย”

สังคมทุกวันนี้จึงเป็นสังคมของการบริโภคนิยมเพื่อสร้างประโยชน์และความพึงพอใจ ให้กับตนเอง อย่างในกรณีของโทรศัพท์มือถือ ที่กระจายความนิยมสู่คนในสังคมทุกกลุ่มอาชีพ เพราะสามารถตอบสนองความพึงพอใจในด้านการสื่อสาร ได้เป็นอย่างดี รวมถึงความพึงพอใจด้าน ASN ที่แสดงถึงความทันสมัย อย่างไรก็ตาม ประโยชน์ที่แต่ละบุคคลติดค่าให้กับโทรศัพท์มือถือ ก็ยังมีความแตกต่างกันอยู่ เช่น บางคนมองว่ามันคือเครื่องมือสื่อสาร คนคนนั้นอาจไม่มีความคิดที่จะ ต้องใช้โทรศัพท์ที่มีราคาแพง มีความทันสมัย แต่สำหรับคนที่มองประโยชน์ของโทรศัพท์ว่า นอกจากการเป็นเครื่องมือการสื่อสารแล้วยังมีประโยชน์ต่อการแสดงออกถึงสถานะทางสังคม ความทันสมัย โทรศัพท์ของบุคคลนั้นก็จะต้องเป็นยี่ห้อและรุ่นที่ใหม่ล่าสุด ราคาแพง และเปลี่ยน โทรศัพท์เครื่องใหม่อยู่บ่อย ๆ เพื่อให้ตนเองดูนำสมัยและทันต่อเทคโนโลยี

ความจำเป็นของการบริโภค

ศิรินธร รัตน์เจริญชร (2545 : 1) ได้นำเสนอแนวคิดถึงความจำเป็นของการบริโภคไว้ว่า ปัจจุบันสังคมทั่วโลกทั้งที่พัฒนาแล้วและกำลังพัฒนาได้พยายามตั้งคำถามกับกระแสการบริโภคที่กำลังทวีความรุนแรงเพิ่มขึ้น จนคุณเห็นว่าการบริโภคได้แทรกซึมเข้าสู่ทุกอย่างจิตและวิญญาณ ของมนุษย์สมัยใหม่ไปเสียแล้วหรือแทนจะเรียกได้ว่าลักษณะบริโภคนิยมก็คือ “ศาสนามใหม่ในโลก” สินค้ายี่ห้อดังเปรียบเสมือน “วัตถุนองคล้ำค่า” ที่ต้องขวนข่ายเพื่อให้ได้มาครอบครองและมนุษย์ที่ตอกย้ำในวางแผนของกระแสการคลั่งไคลล์การบริโภคก็เป็นสาเหตุที่เป็นศรัทธากับสินค้ายี่ห้อที่ตนนิยม

เมื่อลักษณะบริโภคนิยมแพร่กระจายไปคำานวณที่เกิดตามมาก็คือ ทำไม่เราต้องบริโภคกันมากขึ้นและเราบริโภคสินค้าด้วยจุดมุ่งหมายอะไร แน่นอนว่าเราได้ประโยชน์ใช้สอยจากสินค้านั้นและมันมีค่าเทียบเท่ากับราคาที่เราจ่ายไป ทว่าในวัฒนธรรมบริโภคนิยม สินค้าใช้สอยประเภทเดียวกันแต่ราคาต่างกันมาก อีกทั้งยังถูกใช้ในความหมายต่างกันออก ไปอีก เช่น การใช้โทรศัพท์มือถือเพื่อแสดงความทันสมัยหรือใช้เป็นเครื่องมือแสดงอำนาจ ดั่งไวน์เพื่อบอกรสนิยมหรือเพื่อสุขภาพร่างกาย เราจึงถูกรายล้อมไปด้วยสินค้าและการเชิญชวนให้บริโภคด้วยถ้อยคำโฆษณา หลอกหลอนและสร้างความหมายให้สินค้ากันมากมาย จนกระทั่งเราอาจตอกย้ำในกระแสวัฒนธรรม บริโภคอ่อน ไม่รู้ตัว โดยเฉพาะเมื่อเราใช้สินค้าเพื่อนัยแฝงที่เพิ่มขึ้น นั่นแสดงว่าเรากำลังใช้สินค้าบ่งบอกอะไรบางอย่างเกี่ยวกับตัวเราหรือไม่หรือแม้กระทั่งการตั้งคำถามเชิงปรัชญาว่า “เราเป็นใคร” ก็เนื่อง เพราะกระแสบริโภคนิยมกำลังดำเนินมาที่ตัวเรา

เกษยร เดชาพีระ (อ้างถึงใน ศิรินธร รัตน์เจริญชร. 2539: 1) ได้อธิบายถึงสังคมไทย กับวัฒนธรรมบริโภคว่า สังคมไทยเป็นอีกสังคมหนึ่งที่ตอกย้ำท่านกลางกระแสบริโภคนิยม ซึ่งไม่ว่าจะเกิดจากกระแสโลกภัตตน์ การประทับน้ำท่วงวัฒนธรรมท่องถิ่นและวัฒนธรรมต่างชาติหรือกระบวนการโฆษณาที่เป็นตัวกระตุ้นเร่งเร้าให้กระแสนั้นเกิดขึ้นเร็วและแรงขึ้น อย่างไรก็ตามเราได้เข้าสู่บรรยายกาศของการบริโภคอ่อน เด่นตัว โดยเฉพาะเรื่องของ “บริโภคนิยมไม่ใช่เรื่องบริโภค วัตถุ โฆษณาไม่ใช่เรื่องขายสินค้า” การบริโภคทุกวันนี้จึงไม่ใช่เพียงตอบสนองความจำเป็นพื้นฐาน แต่เป็นการบริโภคเพื่อความรู้สึกทางจิตใจ อารมณ์ ความรู้สึกต่าง ๆ ทางจิตใจไปพร้อม ๆ กับสินค้าให้แก่ผู้บริโภค สิ่งที่ถูกบริโภคโดยผู้บริโภคภายใต้ลักษณะบริโภคนิยมจึงไม่ได้มีความสำคัญอยู่ที่ลักษณะทางกายภาพของวัตถุสินค้า แต่มีความหมายนามธรรมที่ตัววัตถุสินค้านั้นถูกปรุงแต่งให้เกิดขึ้นด้วยการโฆษณา ซึ่งมีกลยุทธ์ที่ซับซ้อนและต้องมีการศึกษาความหมายบางอย่างที่โฆษณาสอดแทรกเข้ามา กับการขายสินค้า

ดังที่อันบัวร์ ไซบอร์กุลชัย (2545 : 53) ได้ให้แนวคิดว่า “สภาพการแพร่ขันในธุรกิจ การสื่อสารขึ้นอยู่ในช่วงกลาง ๆ แต่สิ่งที่น่ากลัวก็คือสินค้าจะเริ่มก้าวเข้าสู่ความเป็นสินค้าโลกกับ “แล้ว” ซึ่งเปรียบให้เห็นว่า โทรศัพท์มือถือกำลังเป็นสินค้าที่มีความจำเป็นและเป็นสินค้าเพื่อการบริโภคจนแทบทะชาด ไม่ได้เหมือนกับสินค้าอุปโภคบริโภคอื่น ๆ ที่จำเป็นต่อชีวิตประจำวันของผู้คน ในสังคมปัจจุบัน ไม่เว้นแม้แต่ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

ทฤษฎีการแพร่กระจายนวัตกรรม

ทฤษฎีการแพร่กระจายนวัตกรรม (Diffusion of Innovations) เป็นทฤษฎีที่ชี้ให้เห็นถึงกระบวนการตัดสินใจของผู้รับสารในการยอมรับนวัตกรรมที่ถูกนำเสนอเข้ามาสู่ระบบ โดยอาศัยกระบวนการ การการสื่อสาร ทฤษฎีนี้เกิดขึ้นเพื่อแสดงให้เห็นถึงการถ่ายเทคโนโลยีและนวัตกรรมจากประเทศตะวันตกสู่ประเทศไทยกำลังพัฒนา โดยเริ่มการศึกษาหลังปี 1950 เป็นต้นมา ซึ่งเน้นถึงตัวผู้รับสารว่ามีกระบวนการยอมรับสารอย่างไร (สุรพงษ์ โสชนะเสถียร, 2533 : 96)

สุรพงษ์ โสชนะเสถียร (2533: 97) ได้เสนอกระบวนการของนวัตกรรมของสังคมให้สังคมหนึ่งเป็นกระบวนการเปลี่ยนแปลงสังคมซึ่งประกอบด้วยขั้นตอน 3 ขั้นตอน คือ

1. การประดิษฐ์คิดค้น ซึ่งหมายถึงตัวนวัตกรรม โดยอาจพัฒนาขึ้นเองหรือนำเข้าจากต่างประเทศ การประดิษฐ์คิดค้นสำหรับประเทศไทยที่กำลังพัฒนาอย่างมีข้อจำกัดเนื่องจากทุนและเทคโนโลยีภายในประเทศเหล่านั้น อย่างไรก็ตามยังมีส่วนที่ต้องทราบนักกีฬา การปรับนวัตกรรมนั้น ให้สอดคล้องกับสภาพสังคมให้นำไปที่สุด ดังนั้นแม่นวัตกรรมจะเป็นสิ่งเปลี่ยนใหม่ แต่ความแปลกใหม่มีความหมายกว้างมาก ซึ่งอาจหมายถึงการค้นพบในสิ่งที่ไม่เคยมีมาก่อนหรือหมายถึงของใหม่ที่รับมาจาก การเป็นของเก่าในที่อื่นหรือการผสมผสานของเก่ากับลายเป็นของใหม่

โทรศัพท์มือถือเป็นสิ่งประดิษฐ์คิดค้นใหม่ที่นับตั้งแต่ครั้งที่มีการประดิษฐ์คิดค้นขึ้น โดย เรจินัล เฟสเซนเดน ในปี ค.ศ. 1906 นับเป็นเวลากว่า 90 ปีแล้ว เทคโนโลยีของโทรศัพท์ก็ไม่เคยหยุดนิ่งและยังเป็นเทคโนโลยีที่เพร่กระจายไปทั่วโลกจนกลายเป็นวัฒนธรรมประชาชนที่สร้างผลกระทบมากขนาดด้านการติดต่อสื่อสาร

2. การแพร่หรือการสื่อสาร เป็นขั้นตอนหลังจากที่เกิดนวัตกรรมขึ้นแล้ว และต้องการนำนวัตกรรมนั้นเข้าสู่ชุมชน เพื่อการสร้างความทันสมัยให้กับชุมชนและต้องการสร้างความทันสมัยให้กับชุมชนนั้น

3. ผลพวงของการยอนรับนวัตกรรม การแพร่รับนวัตกรรมออกไปจะสำเร็จหรือไม่ นั้นมีใช่ชื่นอยู่กับความสามารถของรัฐบาลหรือผู้ส่งสาร แต่หากชื่นอยู่กับประชาชนว่าจะรับนวัตกรรมนั้นหรือไม่ ดังนั้นผลพวงของนวัตกรรมนั้นจะต้องควบคู่กับการประเมินเสมอ การประเมินดังกล่าวได้แก่ การประเมินว่าประชาชนยอมรับนวัตกรรมอย่างสมัครใจหรือไม่ คุณค่าของนวัตกรรมในสายตาของประชาชนเป็นอย่างไรและที่สำคัญคือ เกิดผลกระทบภายหลังของนวัตกรรมมากน้อยเพียงใด เพราะบางครั้งนวัตกรรมไม่อาจเห็นผลได้อย่างทันทีทันใด แต่อาจเกิดชื่นภายในภายหลังหรือโดยอ้อมได้

การศึกษานวัตกรรมมักให้ความสำคัญกับกระบวนการการตัดสินใจของผู้รับสารว่า ยอมรับสาร(นวัตกรรม) ตามการโน้มนำของแหล่งสารหรือผู้รับสารหรือไม่ เพียงใด โดยครอบคลุมเนื้อหาที่ศึกษาดังนี้

1. สื่อนวัตกรรม โดยมีลักษณะที่สำคัญในการสื่อสารนวัตกรรมอยู่ 4 ประเภทคือ

1.1 สื่อมวลชน เพราะมีความสามารถในการแพร่กระจายข่าวสารในวงกว้างและเหมาะสมต่อการโฆษณาประชาสัมพันธ์

1.2 สื่อบุคคล ซึ่งแบ่งเป็น 4 กลุ่มคือ

- นวัตกร (Innovators) หมายถึง นักทฤษฎี นักประดิษฐ์และนักวางแผน เป็นต้น

- การสื่อสารหลัก (Key communicators) คือ ผู้ที่รับทราบนวัตกรรมไปเพียงแค่กลุ่มเป้าหมาย เป็นตัวเชื่อมระหว่างหลักการ นโยบาย และวิชาการกับกลุ่มเป้าหมาย

- ผู้มีอิทธิพล (Influentials) สื่อบุคคลกลุ่มนี้มักเป็นผู้นำในองค์กร หน่วยงาน หรือกลุ่มต่างๆ ที่สามารถโน้มนำหรือสื่อให้สมาชิกในองค์กรยอมรับนวัตกรรมนั้น ๆ

1.3 หน่วยราชการ อันที่จริงแล้วก็มีความคล้ายคลึงกับสื่อบุคคลเพียงแต่เป็นสถาบันและมีความเป็นทางการสูงกว่า

1.4 หน่วยงานเอกชน แต่เดิมนั้นไม่ค่อยได้เกี่ยวข้องโดยตรงกับการแพร่กระจาย นวัตกรรม

2. ปัจจัยในการกรองนวัตกรรม ได้แก่

2.1 ปัจจัยทางสังคม หมายถึง อิทธิพลที่เกิดจากประชาชน ได้แก่

- บรรทัดฐาน (Norm) เป็นคุณลักษณะที่เป็นสถาบัน เนื่องจากบรรทัดฐาน เป็นส่วนหนึ่งของปัจจัยทางวัฒนธรรมที่มนุษย์สร้างขึ้นและถูกยอมรับว่า เป็นสภาพแวดล้อมค่อนข้าง แน่นอนของมนุษย์

- ค่านิยม (Values) คล้ายคลึงกับบรรทัดฐาน แต่ไม่มีลักษณะเป็นสถาบัน เพราะเป็นนิตร่วมกันต่อคุณลักษณะนั้น ๆ ชั่วคราว (Fasionable) จึงเป็นปัจจัยทางสถานการณ์ (Situational factors) เมื่อถึงช่วงเวลาหนึ่งค่านิยมก็เสื่อมคลายหมด趣สมัยไป

2.2 ปัจจัยส่วนบุคคล หมายถึง อิทธิพลที่ถูกหล่อหยอดน้ำในบุคคลจนเป็น เอกลักษณ์ส่วนบุคคลที่ใช้ในการกลั่นกรองสารและนวัตกรรมที่มากระทบบุคคลคือ

- อุปนิสัย (Habits) เป็นคุณลักษณะของบุคคลที่ถูกหล่อหยอดน้ำโดยเนื่องใน ของสังคมอย่างยาวนาน (Social factors) จึงซึ่งซาบเข้าไปถึงจิตใจของบุคคล (Mentality)

- บุคลิกภาพ (Personality) ในขณะที่อุปนิสัยแสดงถึงความนึกคิดทางจิตใจ บุคลิกภาพเป็นเพียงท่าทางภายนอก (Gesture) ของบุคคล การที่บุคคลมีบุคลิกภาพแตกต่างกันไป เนื่องจากปัจจัยทางประชารถและจิตวิทยาเป็นตัวกำหนด เช่น บุคคลที่มีวัย การศึกษา และ ท่วงทำนองของชีวิตที่แตกต่างกันก็ย่อมมีบุคลิกภาพแตกต่างกันไปด้วย

ปัจจัยการกรองนวัตกรรมจึงมีขั้นตอนที่ซับซ้อนและเกิดจากอิทธิพลทั้งในแง่ ประชารถและส่วนบุคคล การรับนวัตกรรมของแต่ละคนจึงไม่เหมือนกัน

3. แนวทางของผู้รับสาร ปัจจัยสำคัญในการเผยแพร่นวัตกรรมในการวัดความสำเร็จ นั้น อยู่ที่ผู้รับสารเป็นอย่างไร ความเข้าใจในผู้รับสารว่าผู้รับสารมีทิศทางหรือแนวทางอย่างไรนั้น จะเป็นประโยชน์ต่อการสื่อสารนวัตกรรมเป็นอย่างยิ่ง มีการวิจัยที่กันพบคุณลักษณะทั่วไปของ ผู้รับสารว่า

3.1 ผู้รับสารแต่ละคนรับสารสนเทศไม่เท่ากัน (เมื่อสารนั้นหมายถึงนวัตกรรม) เช่น ผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินจะรับได้เฉพาะสารสนเทศที่ประดิษฐ์หรือสร้างขึ้นมาเพื่อให้รับ ได้ด้วยการอ่าน การชน แต่จะไม่สามารถรับสารสนเทศที่ผลิตมาเพื่อให้รับโดยการฟังได้

3.2 แม้ว่าผู้รับสารจะได้รับสารสนเทศแล้ว ก็ไม่จำเป็นจะต้องจะจำได้ตลอดไป โดยเฉพาะหากสารสนเทศนั้นต้องเกิดจากการฟังเพื่อให้จำผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินก็จะถูก จำกัดด้านการจดจำเนื่องจากไม่สามารถได้ยินเสียงของสารสนเทศนั้นได้

3.3 ประสิทธิภาพของการรับสารขึ้นอยู่กับการทำหน้าที่ของสื่อด้วย เพราะ บทบาทและอิทธิพลของสื่อแต่ละประเภทจะแตกต่างกันออกไปในแต่ละขั้นตอนของการยอมรับสาร

เอกเช่นปัจจุบันที่โทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารด้วยอักษรและรูปภาพแทนการสื่อสารด้วยเสียงกีส่งผลให้ประสิทธิภาพของการรับสารของผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินได้รับการพัฒนาขึ้น รวมถึงเมื่อสามารถสื่อสารได้ด้วยอักษรไทยประสิทธิภาพในการสื่อสารก็สามารถขยายไปยังกลุ่มผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินที่ไม่สามารถสื่อสารด้วยภาษาอังกฤษได้ให้สามารถใช้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) โดยการส่งข้อความเป็นภาษาไทยได้

3.4 บุคคลจะเลือกรับแหล่งสารเสนอทั้งนี้เนื่องจากปัจจัยของสารแตกต่างกันในแต่ละบุคคล เพราะถ้าแหล่งสารนั้นไม่เอื้อต่อระบบการรับสารของผู้รับสารที่มีความบกพร่องทางการได้ยินย่อมเกิดอุปสรรคในการรับสารได้

3.5 การตัดสินใจของผู้รับสารจะง่ายขึ้นในการรับสาร หากสารนั้นอยู่บนพื้นฐานที่เห็นได้และนิ่ง เช่นในกรณีของโทรศัพท์มือถือที่สามารถสื่อสารได้ด้วยข้อความสั้น (SMS) และยิ่งถ้าสามารถพิมพ์ภาษาไทยได้ การตัดสินใจซื้อหรือใช้กันง่ายกว่าโทรศัพท์มือถือที่ไม่สามารถส่งข้อความสั้นได้ ไม่สามารถส่งด้วยภาษาไทยได้

3.6 การรับสารจะง่ายขึ้นในบางครั้ง เมื่อผู้รับสารสื่อกันเองในกลุ่มเดียวกัน (นิ่งจากบุคคลภายนอก) อย่างกรณีของคนที่มีความบกพร่องทางการได้ยินถ้าสื่อสารแบบต่อหน้าต่อตา (Face to Face) กับคนที่เป็นผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินเหมือนกันก็จะสามารถสื่อสารด้วยภาษาใบ้ได้ อย่างไรก็ตามโทรศัพท์มือถือก็คือเครื่องมือในการสื่อสารที่เป็นตัวแปรสำคัญเมื่อไม่สามารถสื่อสารได้ด้วยภาษาใบ้ ซึ่งอาจจะเกิดจากมิติต่างเวลา สถานที่ และระยะทาง เป็นต้น

3.7 ผู้รับสารบางคนอาจมีศักยภาพมากกว่าบุคคลอื่น เช่น ผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินที่มีความรู้ภาษาอังกฤษก็สามารถใช้โทรศัพท์มือถือในการสื่อสารได้ก่อนผู้ที่ไม่มีความรู้ภาษาอังกฤษ ซึ่งอาจจะต้องรองกระทั้งการส่งข้อความทางโทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารด้วยภาษาไทยได้จะสามารถใช้โทรศัพท์มือถือในการสื่อสารได้

3.8 ผู้รับสารบางคนอาจต้องการคำปรึกษามากกว่าบุคคลอื่น ๆ โดยเฉพาะกับผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินที่มีการศึกษาในระดับที่ไม่สูงหรือมีอายุมากแล้วแต่จำเป็นต้องใช้โทรศัพท์มือถือในการสื่อสาร

3.9 ผู้รับสารบางคนอาจต้องการเปิดรับสารจากแหล่งสารโดยตรงโดยไม่ผ่านบุคคลอื่น เพราะเรื่องบางเรื่องที่จำเป็นต้องมีการสื่อสารไปยังบุคคลอื่นอาจเป็นเรื่องที่ถือว่าเป็นความลับหรือเรื่องส่วนตัว ในอดีตผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินอาจต้องใช้วิธีเขียนข้อความให้คนปกติพูดโทรศัพท์แทน ทำให้ไม่สามารถเปิดรับสารได้โดยตรงต้องผ่านตัวกลาง แต่ระบบ

โทรศัพท์มือถือในปัจจุบันน่าจะเป็นสิ่งที่เข้ามาทดแทนได้และช่วยให้ผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินได้เปิดรับสารโดยตรงและใช้ได้ด้วยตนเองโดยระบบการส่งข้อความสั้น (SMS)

3.10 สถานภาพเศรษฐกิจสังคมของผู้รับสารไม่เท่ากันและสถานภาพทางสังคมนักเป็นตัวกำหนดการยอมรับนวัตกรรมได้เร็วหรือช้า นั่นก็คือความแตกต่างด้านฐานะของผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินก็จะส่งผลถึงการตัดสินใจซื้อโทรศัพท์มือถือทั้งในเรื่องของรุ่นและยี่ห้อโทรศัพท์ที่เลือกใช้อันหมายถึงราคาและจำนวนเงินที่จะต้องจ่ายไปกับค่าโทรศัพท์

3.11 ในกลุ่มผู้รับสารนักบุคคลบางคนที่ชอบดูด้วยการแสดงอาการขึ้นสบต่อหน้าต่อหน้าแต่ในบางครั้งบุคคลดังกล่าวก็อาจเป็นประโยชน์ในการเป็นตัวเร่ง ตัวเปรียบเทียบและตัวทดลองในกระบวนการนวัตกรรม เช่น ผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินสามารถเป็นกลุ่มทดลองในการใช้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ซึ่งเป็นนวัตกรรมหนึ่งของการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือว่าคนกลุ่มนี้มีความต้องการใช้หรือใช้ประโยชน์อะไรอย่างไรบ้าง เป็นต้น

3.12 สิ่งที่คือสำหรับคน ๆ หนึ่ง ไม่จำเป็นต้องเป็นสิ่งที่คือสำหรับอีกคนหนึ่ง หรือคนทั่วไป เช่น นวัตกรรมโทรศัพท์มือถือหากไม่มีระบบการสื่อสารด้วยข้อความสั้นก็จะเป็นอุปกรณ์การสื่อสารที่คือสำหรับบุคคลทั่วไปแต่จะไม่สามารถเป็นอุปกรณ์การสื่อสารสำหรับคนหูหนวกได้แต่เมื่อมีระบบการสื่อสารด้วยข้อความสั้นก็สามารถเปลี่ยนประสบการณ์ของโทรศัพท์มือถือให้มาอีกประกายต่อผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน ได้ด้วย

3.13 ปัจจัยในการกรองสารมีความสำคัญต่อผู้รับสารในการตัดสินใจรับสารหนึ่งๆ ซึ่งปัจจัยในการกรองสารอาจมีเหตุแห่งปัจจัยจากความรู้ การศึกษาของผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน คนที่มีความรู้ มีการศึกษาที่ดีกว่า ย่อมสามารถเปรียบเทียบข้อมูลและตัดสินใจซื้อร่วมทั้งใช้ประโยชน์จากโทรศัพท์มือถือได้ดีกว่าผู้ที่มีความรู้น้อย หรือสูงอาชุ พราะอาจจะกลัวว่าตนเองจะมีอุปสรรคในการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือ เช่น สะกดหนังสือไม่ค่อยเก่ง ไม่มีความรู้เรื่องภาษาอังกฤษ เป็นต้น

3.14 การศึกษามาไม่รู้ว่าจะเป็นประเภทหรือระบบใดจะเป็นปัจจัยส่งเสริมในการรับสารของบุคคล และย่อมเป็นไปได้ที่ผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินที่มีการศึกษาสูงจะตัดสินใจใช้โทรศัพท์มือถือได้เร็วกว่าผู้ที่มีการศึกษาน้อย และไม่ต้องรอว่าจะต้องมีระบบการส่งข้อความด้วยภาษาไทยหรือไม่ เพราะสามารถเลือกส่งข้อความด้วยภาษาอังกฤษได้

3.15 การรับสารจะเป็นไปอย่างรวดเร็ว ขึ้นอยู่กับความสามารถในการปรับตัวของผู้ส่งสารให้เข้ากับสภาพแวดล้อมของผู้รับสาร อย่างบางกรณีหากผู้ที่มีความบกพร่องทาง

การได้ยินเมื่อจะทำการศึกษาไม่สูงแต่ไฟหัวความรู้ก็ย่อมพร้อมที่จะเปิร์บันวัตกรรมโทรศัพท์มือถือได้ง่ายและเร็วกว่าคนที่เรียนนานขึ้นเหมือนกันแต่ไม่ไฟหัวความรู้เพิ่มเติม

3.16 การรับสารจะเกิดความมั่นใจ เมื่อผู้ส่งสารไม่ได้ลอกเลียนแบบซึ่งกันและกัน อย่างไรก็ตามบางครั้งการทำบุคคลอื่นเกิดจากความจำเป็นและเป็นผลมาจากการบริโภคนิยม จนถึงการใช้ประโยชน์จากวัตกรรมของคนในสังคมจนกลายเป็นวัฒนธรรมประชาชนนิยม (Popular Culture) แล้วผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินเห็นว่าเป็นประโยชน์ต่อตนเองการลอกเลียนแบบด้านการสื่อสารก็คงไม่น่าเป็นผลให้ขาดความมั่นใจ

3.17 ผู้ส่งสารในประชามติโดยเฉพาะที่เป็นสื่อบุคคลซึ่งส่งสารทั้งหลายนั้น ไม่จำเป็นต้องเป็นบุคคลเดียวกันและสามารถเลือกรับได้โดยผู้รับสาร เพราะผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินที่อาศัยอยู่ต่างที่ ต่างสถานะทางสังคมก็ย่อมมีประชามติในลักษณะที่ของตนเอง สื่อบุคคลที่ทำการสื่อสารด้วยก็แตกต่างกันออกไป แต่อาจจะส่งผลกระทบความคิดเห็นกันคือเห็นว่า การสื่อสารด้วยข้อความสั้นทางโทรศัพท์มือถือสามารถทำให้ผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินมีความทักทิบด้านการสื่อสารกับบุคคลทั่วไปในสังคม

4. การอนับนวัตกรรม มีลักษณะเป็นกระบวนการที่ต้องอาศัยเวลา โดยประกอบด้วยขั้นตอนต่อไปนี้

4.1 การรับรู้ (Awareness) เป็นขั้นตอนแรกในกระบวนการนวัตกรรม ซึ่งเป็นเพียงการรับทราบนวัตกรรมเท่านั้นว่า นวัตกรรมได้เกิดขึ้นและมีอยู่จริงแต่ยังไม่ได้ใช้ความพยายามในการซึ่งชานนวัตกรรมนั้น ซึ่งเป็นเพียงการรับรู้ว่ามีโทรศัพท์มือถือที่สามารถสื่อสารด้วยการสั่น ข้อความสั้นได้

4.2 ความสนใจ (Interest) เป็นขั้นตอนที่ต่อจากการรับรู้ คือเมื่อรับรู้แล้วก็อาจเกิดความสนใจในนวัตกรรมมากขึ้น โดยแสดงออกด้วยวิธีการไฟหัวใจสารมากขึ้นเพื่อสนองความอยากรู้อยากเห็นเกี่ยวกับนวัตกรรมนั้น ๆ เมื่อเห็นว่าการสื่อสารด้วยข้อความสั้นเป็นวิธีการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือน่าจะเอื้อประโยชน์ในการสื่อสารให้กับคนเองโดยอาจมาจากพยากรณ์โฆษณาหรือสื่อต่างๆ

4.3 การประเมิน (Evaluation) เพื่อเป็นการตัดสินใจว่า ควรจะพิจารณาเลือกใช้นวัตกรรมนั้นหรือไม่ หลังจากที่ได้ศึกษาหรือให้ความสนใจต่อนวัตกรรมมาระยะหนึ่งแล้ว อาจเกิดการประเมินถึงความคุ้มค่ารวมถึงประโยชน์และความจำเป็นของคนเองต่อการใช้โทรศัพท์มือถือก่อนที่จะตัดสินใจซื้อ

4.4 การลองปฏิบัติใช้ (Trial) โดยผู้รับสารได้ตัดสินใจว่าจะลองนำน้ำดื่มนมมาปฏิบัติ แต่ก็เป็นการขอมรับน้ำดื่มน้ำนมเพียงชั่วคราว ซึ่งอาจทำได้โดยการทดลองจากโทรศัพท์มือถือของญาติพี่น้อง เพื่อนฝูง หรือในงานแสดงเทคโนโลยีด้านการสื่อสารที่จัดขึ้นเป็นประจำ เพื่อศึกษาการใช้งาน และทำความเข้าใจต่อระบบการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ผ่านโทรศัพท์มือถือ

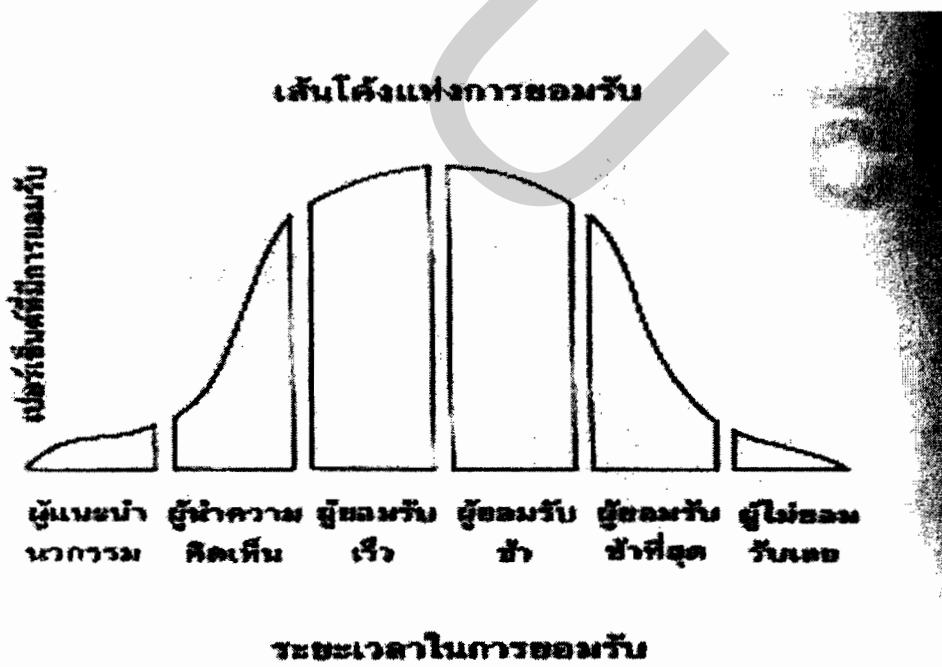
4.5 การยอมรับปฏิบัติ (Adoption) เป็นขั้นตอนสุดท้ายในการสร้างพฤติกรรม เพื่อให้ผู้รับสารเกิดการขอมรับในการนำน้ำดื่มน้ำนมนี้ไปปฏิบัติอย่างจริงจังและอย่างต่อเนื่อง โดยการขอมรับปฏิบัติจะส่งผลต่อการตัดสินใจซื้อและใช้บริการหลังจากที่ผู้ที่มีความนักพร่องทางการได้ยินได้ผ่านกระบวนการของการรับรู้ ความสนใจ การประเมินและการลองปฏิบัติใช้ จนมาสู่ การขอมรับปฏิบัติ

เส้นโค้งการยอมรับน้ำดื่มน้ำนม

นอกจาก 4 ขั้นของการยอมรับน้ำดื่มน้ำนมแล้ว พัชนี เจรจาฯและคณะ (2538 :196) ศึกษาเรื่องการแพร่กระจายวัตกรรมได้นำเสนอเส้นโค้งแห่งการขอมรับน้ำดื่มน้ำนม ไว้ดังนี้

ภาพที่ 1

แสดงเส้นโค้งแห่งการยอมรับน้ำดื่มน้ำนม



ผู้นำนวัตกรรม (Innovation) คือ ผู้ซึ่งมีการเปลี่ยนแปลง เป็นบุคคลกลุ่มแรกที่มี การยอมรับนวัตกรรมและมีบทบาทในการแนะนำนวัตกรรมแก่ผู้อื่นด้วยหรืออาจเรียกได้ว่าเป็น ผู้แนะนำนวัตกรรม

ผู้นำความคิดเห็น (Influential) คือผู้มีอิทธิพลในการชักชวนให้คนอื่น ๆ ในสังคม มีความคิดเห็นคล้ายๆ ตาม เป็นกลุ่มที่สองที่มีการยอมรับนวัตกรรมและเป็นกลุ่มที่สำคัญที่สุด เพราะ บุคคลกลุ่มนี้มีบทบาทสำคัญต่อกระบวนการยอมรับนวัตกรรมของบุคคลอื่น ๆ เพราะหากบุคคลกลุ่มนี้ ยอมรับนวัตกรรมที่ได้รับการแนะนำจากผู้แนะนำนวัตกรรมแล้ว บุคคลอื่น ๆ ในสังคมก็จะยอมรับ นวัตกรรมนั้นตามไปด้วย

ผู้ยอมรับเร็ว (Early Majority) เป็นกลุ่มผู้คล้อยตามยอมรับนวัตกรรมเร็ว คือเมื่อ ยอมรับนวัตกรรมจากผู้นำความคิดเห็นแล้วจะเกิดการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมอันเนื่องมาจากการรับ นวัตกรรมนั้น ได้เร็วกว่ากลุ่มอื่น

ผู้ยอมรับช้า (Late Majority) เป็นกลุ่มผู้คล้อยตามยอมรับนวัตกรรมช้าหรือในระดับ กลางๆ กลุ่มนี้จะยอมรับนวัตกรรมตามผู้นำความคิดเห็นหรืออาจตามกลุ่มผู้รับเร็ว

ผู้ยอมรับช้าที่สุด (Laggard) เป็นกลุ่มผู้คล้อยตามยอมรับนวัตกรรมช้าที่สุด กลุ่มนี้จะได้ รับอิทธิพลจากทั้ง 3 กลุ่ม คือ กลุ่มผู้นำความคิดเห็น กลุ่มผู้รับเร็วและกลุ่มผู้รับช้าแต่ล้าช้า จึงค่อยๆ ยอมรับในที่สุด

ผู้ไม่ยอมรับเลย (Die – Hard) เป็นกลุ่มที่ไม่ยอมรับความคิดใหม่หรือนวัตกรรมในแต่ ทุกภัยแล้วจะไม่ยอมรับเลย แต่ในความเป็นจริงเมื่อนวัตกรรมใหม่ถูกยอมรับในสังคมจนสามารถใช้ ได้ในสังคม ไม่มีโอกาสใช้แนวทางปฏิบัติหรือมีพฤติกรรมตามเดิม หรือใช้ผลผลิตเดิม กลุ่มนี้จะมีสภาพ เหมือนกลุ่มผู้รับช้าที่สุดไปโดยปริยาย

จากเดินทางการยอมรับนวัตกรรมได้แสดงให้เห็นว่าแม้แนวคิดเบื้องต้นผู้วิจัยจะเห็นว่า การสื่อสารด้วยข้อความสั้นๆ ทางโทรศัพท์มือถือ (SMS) จะเป็นรูปแบบการสื่อสารที่ช่วยให้ผู้ที่มี ความนักพร่องทางการได้ยินมีโอกาสได้ใช้สื่อเทคโนโลยีในการสื่อสารมาก เช่น โทรทัศน์ ไป ในสังคม แต่ก็ไม่ได้มีหมายความว่าทุกคนที่เป็นผู้ที่มีความนักพร่องทางการได้ยินจะมีความต้องการใช้ โทรศัพท์มือถือกันทุกคน หรือบางคนอาจมีความต้องการใช้แต่ก็ติดปัญหาด้วยปัจจัยอื่น ๆ เช่น การไม่กล้าที่จะเปิดรับหรือใช้นวัตกรรมใหม่ ๆ และปัจจัยด้านการเงิน เป็นต้น จึงเป็นเหตุให้

ต้องศึกษาและหาคำตอบในการยอมรับนวัตกรรมการสื่อสารด้วยข้อความสั้นทางโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน

ดังนั้นการแพร่กระจายนวัตกรรมจึงสร้างสนิยมในการบริโภค จนเกิดเป็นวัฒนธรรมนิยมการใช้โทรศัพท์มือถือทั้งคนปกติทั่วไปและคนที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน

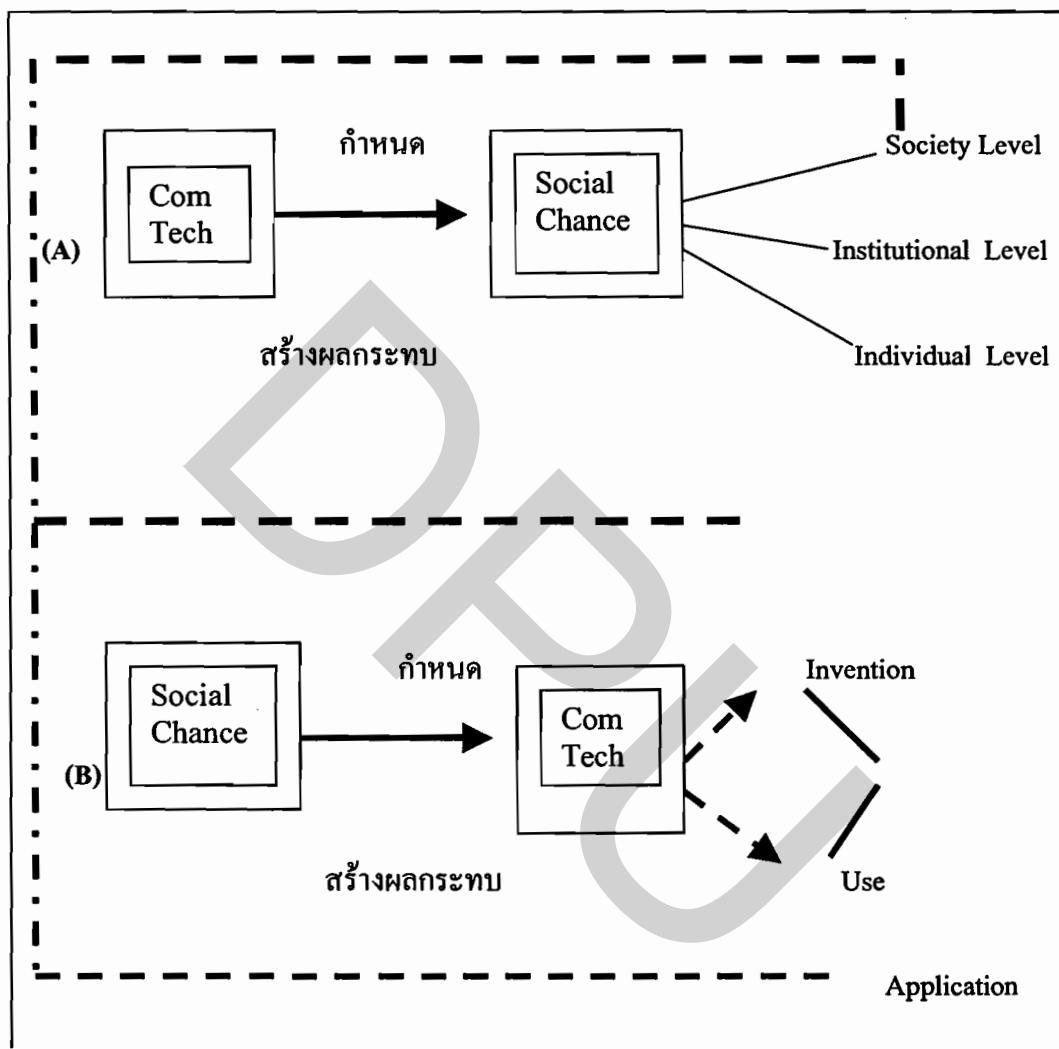
ทฤษฎีเทคโนโลยีสื่อสารเป็นตัวกำหนด

ปรมะ สดะเวทิน (2526 : 3) เสนอแนวคิดที่น่าสนใจว่า คนสมัยใหม่สร้างเครื่องมือสื่อสารที่ทันสมัยขึ้นนานาชนิดอุปสรรคต่าง ๆ ที่กีดขวางการสื่อสารของคน มนุษย์วิเคราะห์ขึ้นไปโครงการออกแบบแล้วส่งวิทยุกระจายเสียงและวิทยุโทรศัพท์รายงานสิ่งที่ตนพบ กล้องโทรศัพท์บันทึกงานอาชญากรรมทุกประการ รวมทั้งการถ่ายทอดสตูดิโอต่าง ๆ ที่เกิดขึ้นในที่แห่งหนึ่งผ่านดาวเทียมให้กับคนที่อยู่ในที่อื่น ๆ ได้คุ้นเคยกับการณ์นั้นในเวลาเดียวกันกับเหตุการณ์นั้นเกิดขึ้น เครื่องมือสื่อสารที่ทันสมัยเหล่านี้ช่วยย่นเวลาและระยะทางในการสื่อสารได้ทำให้โลกซึ่งกว้างใหญ่ไปศาลแคบลงและคนสามารถทำการสื่อสารกันได้สะดวกขึ้น

เทคโนโลยีในปัจจุบันมีบทบาทในการเปลี่ยนแปลงวิธีการสื่อสารระหว่างมนุษย์โดยอันวิเศษความสะดวกในการสื่อสารระหว่างมนุษย์ ด้วยการเสนอทางเลือกใหม่ ๆ ใน การสื่อสาร ให้ความหลากหลาย ให้สิ่งที่ดีที่สุดแก่ผู้ใช้ ไม่ว่าจะเป็นโทรศัพท์มือถือ การเผยแพร่ข้อมูลทางอินเทอร์เน็ต หรือการสื่อสารทางวิทยุ ฯลฯ ที่สามารถเข้าถึงได้ทุกที่ทุกเวลา ทำให้การสื่อสารนั้นเป็นไปอย่างรวดเร็วและสร้างความพึงพอใจแก่ผู้ใช้ ที่ได้รับความสะดวกและรวดเร็ว มากยิ่งขึ้น (นันทวัน สุชาโต และคณะ. 2540 : 63)

โทรศัพท์มือถือจึงเป็นหนึ่งในเครื่องมือการสื่อสารที่ได้รับผลพวงจากการสร้างเครื่องมือการสื่อสารของมนุษย์ที่พัฒนาอยู่เสมอและไม่หยุดยั้ง ความเจริญก้าวหน้าของการพัฒนาเทคโนโลยี การสื่อสารจึงเป็นสิ่งหนึ่งที่มาในทิศทางในการกำหนดรูปแบบการดำเนินชีวิตและพฤติกรรม การสื่อสารของผู้คนในสังคมปัจจุบัน ดังนั้น กาญจนานา แก้วเทพ (2543 :113) จึงได้เสนอ แนวทางการศึกษาทฤษฎีเทคโนโลยีสื่อสารเป็นตัวกำหนด (Communication Technology Determinism) กับสังคมโดยสามารถพิจารณาได้ใน 2 มุมมอง ดังแผนภูมิต่อไปนี้

ภาพที่ 2
แผนภูมิแสดงแนวทางการศึกษาเทคโนโลยีการสื่อสารเป็นตัวกำหนด



กาญจนा แก้วเทพ (2541: 114) ได้อธิบายแบบจำลองทฤษฎีเทคโนโลยีการสื่อสาร เป็นตัวกำหนด ไว้ดังนี้

แบบจำลอง A จะตั้งค่าตามว่า เมื่อเทคโนโลยีการสื่อสาร ได้เปลี่ยนแปลงไปจะสร้างอะไร ให้เกิดขึ้นกับระดับสังคม สถานะ และปัจเจกบุคคล บ้าง แนวคิดนี้ เป็นแนวคิดพื้นฐานของกลุ่ม Technology Determinism โดยแท้ เพราะมีความเชื่อว่า เทคโนโลยีเป็นตัวสาเหตุหลัก (Prime Move) ในการขับเคลื่อนความเปลี่ยนแปลง ให้เกิดขึ้นกับส่วนอื่น ๆ

แบบจำลอง B จะตั้งคำถามในทางกลับกันว่า กายได้เงื่อนไขของการเปลี่ยนแปลงทางสังคมมีอะไรบ้างที่เป็นตัวกำหนดแก่ความเจริญก้าวหน้าทางเทคโนโลยีแบบต่าง ๆ โดยแนวคิดที่ 2 นี้จะมองว่าเงื่อนไขสังคมนั้นจะเป็นตัวสาเหตุหลัก ส่วนการพัฒนาเทคโนโลยีนั้นจะถูกขับเคลื่อนโดยผลลัพธ์ทั้งนี้โดยที่หากแยกขั้นตอนของการพัฒนาเทคโนโลยีออกเป็น 2 จังหวะ คือ

1. ขั้นตอนของการประดิษฐ์ค้นคว้าทดลอง ซึ่งมักเป็นงานของนักวิทยาศาสตร์หรือกลุ่มผู้เชี่ยวชาญ

2. ขั้นตอนของการนำเอาผลงานวิทยาศาสตร์มาใช้ในสังคมกว้าง

ทั้งสองขั้นตอนดังถูกกำหนดมาจากความจำเป็น ความต้องการและกฎระเบียบทางสังคม ดังที่ D. McQuail (1994. อ้างใน กัญจน์ แก้วเทพ, 2543: 114) ได้ประมวลคุณลักษณะเด่น ๆ ของแนวคิดของกลุ่มทฤษฎีแนวเทคโนโลยีสื่อสารเป็นตัวกำหนดไว้ดังนี้

1. เทคโนโลยีการสื่อสารเป็นพื้นฐานของทุกสังคม

2. เทคโนโลยีแต่ละชนิดจะหมายความกับรูปแบบโครงสร้างสังคมแต่ละอย่าง

3. ขั้นตอนของการผลิตและการใช้เทคโนโลยีการสื่อสารจะเป็นตัวนำให้เกิดการเปลี่ยนแปลงทางสังคม

4. การปฏิวัติเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยีการสื่อสารในแต่ละครั้งจะทำให้เกิดการปฏิวัติเปลี่ยนแปลงสังคมตามมาเสมอ

McLuhan (อ้างในกัญจน์ แก้วเทพ, 2543 : 118) แห่งสำนัก Toronto ซึ่งเป็นนักทฤษฎีกลุ่มเทคโนโลยีเป็นตัวกำหนดมีความสนใจในการหาคำตอบเรื่องความสัมพันธ์ระหว่างการเปลี่ยนแปลงรูปแบบของสื่อกับประสบการณ์ด้านการผัสสะ (Sense) ของมนุษย์ ไม่ว่าจะเป็นการเห็น การได้ยิน การสัมผัส ในกลาเทเศต่าง ๆ และ McLuhan ยังมีแนวคิดพื้นฐานต่อเทคโนโลยีสื่อสารที่เข้ามาเกี่ยวข้องกับประสบการณ์ของมนุษย์คือ สื่อทุกชนิด (Media) คือการขยายประสบการณ์ด้านผัสสะของมนุษย์ (Extension of experience) เริ่มตั้งแต่จดหมายที่ทำให้เราสามารถจะพูดคุยกับคนที่อยู่ห่างไกลในรูปแบบสื่ออักษร จนกระทั่งมาเป็นโทรศัพท์ที่ทำให้พูดคุยกันได้ในรูปแบบเสียง

จากแนวคิดของ McLuhan ที่ได้เขียนถึงการสื่อสารด้วยโทรศัพท์ซึ่งถือเป็นสื่อใหม่ในแนวคิดของ McLuhan ในช่วงเวลานั้นเทคโนโลยีการสื่อสารกำหนดให้การสื่อสารด้วยโทรศัพท์ทำได้โดยการใช้ภาษาพูดในการสื่อสาร แต่มีการสื่อสารเดินทางไปพร้อมกับการพัฒนาของเทคโนโลยี ในปัจจุบันเรารู้ว่าการสื่อสารด้วยโทรศัพท์โดยเฉพาะโทรศัพท์มือถือไม่ได้จำกัดอยู่เพียงแค่การใช้คำพูดหรือเสียงในการสื่อสารเท่านั้น แต่เทคโนโลยีได้พัฒนาและกำหนดให้การสื่อสาร

ด้วยโทรศัพท์มือถือมีวิธีการสื่อสารในรูปแบบใหม่ โดยการสื่อสารด้วยข้อความสั้นหรือ SMS ซึ่งมีทั้งการพิมพ์ข้อความและรูปภาพส่งไปยังบุคคลที่เราต้องการสื่อสารด้วย แต่จะมีประสิทธิภาพและตอบสนองความต้องการของผู้สื่อสารได้มากน้อยเพียงใดนั้นก็ขึ้นอยู่กับความสามารถในการสื่อสาร ขึ้นอยู่กับความสามารถในการสื่อสารของผู้สื่อสาร ให้บริการว่าใช้เครื่องข่ายของบริษัทใด

ในมุมมองของผู้วิจัยข้างพนบว่า เทคโนโลยีการสื่อสารยังมีส่วนในการกำหนดให้กลุ่มผู้บริโภคโทรศัพท์มือถือสามารถเข้าถึงกลุ่มเพิ่มขึ้น ได้จากการคิดซึ่งผู้ใช้โทรศัพท์มือถือจำกัดอยู่ในกลุ่มของบุคคลที่ไม่มีข้อจำกัดหรือจุดบกพร่องด้านการพูดและการฟัง นั่นก็คือสามารถสื่อสารได้ด้วยการพูดและการฟัง แต่เมื่อการพัฒนาของเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารได้ด้วยข้อความและรูปแบบโดยอาศัยการมองเห็นด้วยตาและสื่อความหมายด้วยการอ่านจึงทำให้โทรศัพท์มือถือมีกลุ่มผู้บริโภคเพิ่มขึ้นนั่นก็คือ ผู้บกพร่องทางการได้ยิน

E. Rogers (อ้างในกาญจนากี้เทพ, 2543: 121) เป็นนักคิดอีกคนหนึ่งที่ให้ความสนใจกับทฤษฎีเทคโนโลยีการสื่อสารเป็นตัวกำหนด เนื่องจาก E. Rogers มีความคิดพื้นฐานว่า “ปัจจัยด้านเทคโนโลยีการสื่อสาร บวกผลสมกันปัจจัยอื่น ๆ จะรวมกันเป็นสาเหตุแห่งการเปลี่ยนแปลงต่าง ๆ ในสังคม” โดย E. Rogers เห็นว่า เทคโนโลยีการสื่อสารเป็นปัจจัยหลักที่สำคัญอย่างยิ่งของการเปลี่ยนแปลงสังคม แต่ทว่าปัจจัยด้านนี้ก็ต้องทำงานร่วมไปกับปัจจัยด้านอื่น ๆ

E. Rogers ได้ศึกษาคุณลักษณะของสื่อแบบใหม่ที่กำลังเกิดขึ้นในปัจจุบันและชี้ให้เห็นว่า คุณลักษณะสำคัญ ๆ ของสื่อแบบใหม่ที่จะมีผลต่อเนื่องไปถึงการเปลี่ยนแปลงประสบการณ์ของมนุษย์และหนึ่งในการเปลี่ยนแปลงสังคมตามแนวคิดของ E. Rogers ก็คือการมองว่าลักษณะ Interactivity ของสื่อ แต่เดิมนั้นคุณสมบัติจะตอบโต้การสื่อสารระหว่าง 2 ฝ่ายนั้นจะมีอยู่แต่เฉพาะในการสื่อสารระหว่างบุคคลแบบได้เข้ามาเกี่ยวข้องในลักษณะ “โต้ตอบอย่างฉบับพลันทันที” จะสูญหายไป แต่ในสื่อสมัยใหม่ เช่น การใช้ E-mail, Computer – Conference จะสามารถสร้างเงื่อนไขให้เกิดการตอบโต้ยอมรับกันทันทีทันใจทำให้มีติดต่อทางการสื่อสารเปลี่ยนแปลงไปอย่างมาก

เป็นที่น่าสังเกตว่าสื่อใหม่ของ E. Rogers นั้นไม่ได้อ้างอิงถึงโทรศัพท์มือถือ ซึ่งอาจมีความเป็นไปได้ว่าการศึกษาเรื่องสื่อที่นั้นส่วนใหญ่จะมุ่งศึกษาในลักษณะของสื่อสารมวลชน หรือสื่อที่ใช้เพื่อกันหมู่มากในสังคม แต่โทรศัพท์มือถือมีคุณลักษณะของการเป็นสื่อเพื่อบุคคล นั่นคือเป็นสื่อที่อำนวยความสะดวกและให้ประโยชน์ต่อผู้ที่เป็นเจ้าของโดยตรง และไม่ได้เป็นสื่อที่สามารถเปิดรับได้พร้อมกันครั้งละหลาย ๆ คนในลักษณะของมวลชน แม้ว่าปัจจุบันเทคโนโลยีจะก้าวหน้า

ถึงขั้นที่สามารถสนับสนุนกันได้ครั้งละ 3 – 4 สาย จนถึงขั้นเป็นการประชุมทางโทรศัพท์ กีฬาส่งผลให้รูปแบบการสื่อสารทางโทรศัพท์มีอีดีเป็นการสื่อสารระหว่างบุคคลและการสื่อสารระหว่างกลุ่มคน ยังไม่ได้พัฒนาถึงขั้นการสื่อสารมวลชน ความสนใจในการศึกษาเรื่องเทคโนโลยีการสื่อสารเป็นตัวกำหนดเกี่ยวกับความก้าวหน้าของเทคโนโลยีโทรศัพท์มือถือจึงยังไม่เป็นที่สนใจ

ปัจจัยต่าง ๆ ที่ส่งผลต่อการพัฒนาเทคโนโลยีเพื่อการสื่อสาร

ปรัชญา เวสารัชช์ (อ้างถึงในเอกสารการสอนชุดวิชา พฤติกรรมศาสตร์การสื่อสาร, 2529: 507) นำเสนอปัจจัยต่าง ๆ ที่ส่งผลต่อการพัฒนาเทคโนโลยีเพื่อการสื่อสารว่าประกอบไปด้วย

1. ปัจจัยภายในทางสื่อสารที่ส่งผลต่อการแสดงออกของพฤติกรรม

ปัจจัยทางกายภาพสื่อสาร หมายถึง ลักษณะทางร่างกายของบุคคลแต่ละคน ลักษณะทางร่างกายดังกล่าวอาจเป็นลักษณะทางร่างกายที่เกี่ยวข้องกับการสื่อสาร โดยตรงหรืออาจเป็นลักษณะที่ไม่เกี่ยวข้องกับการสื่อสารก็ได้ แต่มีผลกระทบต่อการสื่อสารระหว่างมนุษย์

ปัจจัยทางกายภาพสื่อสาร อาจมีผลต่อพฤติกรรมการสื่อสารของเจ้าของสื่อสารหรือต่อพฤติกรรมของบุคคลซึ่งเจ้าของสื่อสารคิดต่อสัมพันธ์ด้วย โดยอาจส่งผลทางตรงหรือผลทางอ้อมต่อพฤติกรรมการสื่อสารของเจ้าของสื่อสารหรือผู้คิดต่อ กับเจ้าของสื่อสาร ซึ่งปัจจัยทางสื่อสารกับการสื่อสารประกอบไปด้วย

1.1 ลักษณะทางสื่อสารที่เกี่ยวข้องกับการสื่อสารโดยตรง “ได้แก่”

- อวัยวะที่ทำหน้าที่ในการส่งเสียง เช่น อวัยวะในช่องปาก (ฟัน ลิ้น ริมฝีปาก) อวัยวะในระบบหูใบ อวัยวะเหล่านี้มีผลต่อความสามารถและคุณภาพการออกเสียงของมนุษย์ หากมีลักษณะพิเศษใดทำให้การออกเสียงพิเศษใดก็ได้

- อวัยวะที่ทำหน้าที่ในการสร้างสัญลักษณ์ หมายถึง อวัยวะที่ช่วยในการเขียนหนังสือหรือสัญลักษณ์ซึ่งแสดงความหมาย เช่น มือ หากไม่ครบด้านสมบูรณ์อาจทำให้เขียนหนังสือไม่ได้หรือต้องใช้อวัยวะอื่นแทน

- อวัยวะที่ทำหน้าที่ส่งสารโดยอากาศกิริยา ได้แก่ อวัยวะที่ปรากวัตถุแก่สายตาและสามารถขับเบื้องตนแสดงกิริยาท่าทางต่าง ๆ อันเป็นการส่งสารให้ผู้อื่น เช่น หน้าตา มือเท้า ไหล่ เป็นต้น

นอกเหนือจากลักษณะทางสรีระที่ทำหน้าที่ในการส่งสารแล้วมุขยังข้าง อาศัยลักษณะทางสรีระบางอย่างเพื่อช่วยในการรับสาร ที่สำคัญได้แก่ อวัยวะที่รับรู้โดยสัมผัส คือรับรู้ภาพ (ตา) รับรู้เสียง (หู) รับรู้โดยการแตะต้องสัมผัส

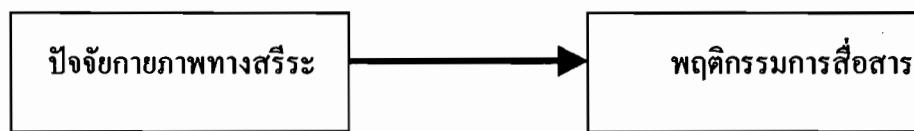
ลักษณะทางสรีระของมนุษย์ที่เกี่ยวข้องกับการสื่อสารโดยตรงมีผลกระทบต่อความสามารถของมนุษย์ในการสื่อสารและมีผลต่อการทำหน้าที่อวัยวะที่ด้านใน การสื่อสารหรือกำหนดการใช้อุปกรณ์เครื่องมือเสริมเพื่อการสื่อสาร เช่น มีการผลิตเครื่องช่วยฟังสำหรับคนหูดีง หรือผู้บกพร่องทางการได้ยิน (หูหนวก) ได้รับผลกระทบจากการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) เพื่อการสื่อสารในกรณีที่ไม่สามารถสื่อสารได้ด้วยภาษาเมือง

1.2 ลักษณะทางสรีระที่ไม่เกี่ยวข้องกับการสื่อสารโดยตรง หมายถึงอวัยวะส่วนอื่น ๆ ซึ่งโดยปกติไม่ได้ทำหน้าที่ในการสื่อสาร แต่มีส่วนเกี่ยวข้องในการสื่อสารในบางกรณี เช่น สภาพโรคภัยไข้เจ็บบางโรคที่ทำให้ไม่สามารถใช้อวัยวะในการสื่อสารได้สักดาวก

2. ผลกระทบปัจจัยภายนอกทางสรีระต่อพฤติกรรมการสื่อสาร

2.1 ผลกระทบต่อเจ้าของสรีระ ลักษณะทางสรีระอาจมีผลกระทบต่อพฤติกรรมการสื่อสารของเจ้าของสรีระทั้งในฐานะผู้ส่งสารและผู้รับสารได้ โดยเฉพาะเมื่ออวัยวะนั้นมีความสำคัญอย่างยิ่งในการส่งและรับสารและเป็นปัจจัยกำหนดพฤติกรรม ทำให้ต้องหันไปพึงอวัยวะส่วนอื่น เช่น ผู้บกพร่องทางการได้ยินต้องพึ่งพาเมืองตาในการสื่อสารแทนการสื่อสารด้วยปากและหู ดังแผนภูมิต่อไปนี้

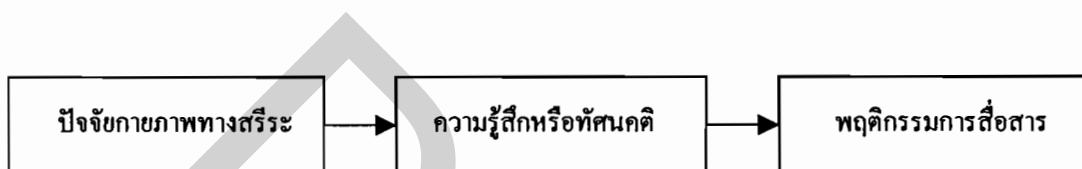
ภาพที่ 3
แสดงแผนภูมิผลกระทบของสรีระต่อพฤติกรรมการสื่อสาร



2.2 ผลทางอ้อมต่อเจ้าของสิ่งของ โดยทั่วไปได้แก่ ปัจจัยที่ส่งและรับสารแต่ลักษณะทางสิ่งต่าง ๆ อาจมีผลทางอ้อมต่อพฤติกรรมการสื่อสาร ได้โดยปัจจัยทางภาพทางสิ่งผลกระทบต่อความรู้สึกนึกคิดหรือทัศนคติของเจ้าของสิ่งและความรู้สึกนึกคิดดังกล่าวส่งผลต่อการแสดงออกในการสื่อสาร เช่น คนที่เกิดมาพิการหรือหน้าตาขี้ริ้วขี้เหรอเกิดความเกลียดชังตัวเอง แสดงถึงความเป็นปมด้อยที่มีพฤติกรรมที่ไม่กด้านแสดงตัว ขาดความเชื่อมั่น

ภาพที่ 4

แสดงแผนภูมิผลทางอ้อมของสิ่งต่อพฤติกรรมการสื่อสาร



2.3 ผลทางตรงต่อผู้ที่สื่อสารกับเจ้าของสิ่ง ในฐานะผู้ส่งสารการติดต่อสื่อสารกับคนทุกคนทำให้เราต้องตะโกนหรือพูดเสียงดัง ๆ ในฐานะของผู้รับสารถ้าเราพูดคุยกับคนที่เสียงเบา ๆ เราต้องพยายามดังใจฟังเพื่อให้ได้ยินเสียงที่ชัดเจน หรืออาจจะต้องใช้เทคโนโลยีมาช่วย เช่น การพูดกับคนมาก ๆ ในพื้นที่กว้าง ๆ ก็จะต้องมีเครื่องขยายเสียง

2.4 ผลทางอ้อมต่อผู้ที่สื่อสารกับเจ้าของสิ่ง ในฐานะผู้ส่งสาร ลักษณะทางสิ่งอาจก่อให้เกิดความรู้สึกของผู้พบเห็นต่าง ๆ กัน เช่น คนส่วนใหญ่มีเสน่ห์ทำให้ผู้คนอยากใกล้ชิด ส่วนในฐานะของผู้รับสาร บุคคลอื่นที่รับสารอาจแสดงพฤติกรรมต่าง ๆ จากการพบเห็นสิ่งของบุคคลที่ตนต้องสื่อสารด้วย

ปัจจัยทางเทคโนโลยีกับพฤติกรรมการสื่อสาร

ความเจริญและการพัฒนาที่ไม่หยุดยั้งของเทคโนโลยีการสื่อสาร ได้ส่งเสริมให้บุคคลในสังคมมีพฤติกรรมการสื่อสารที่เปลี่ยนแปลงและแตกต่างจากในอดีตอย่างมากน้ำย ดังที่นันทวน ศุชาโต และคณะ (2540: 64) ได้นำเสนอไว้ดังนี้

1. เทคโนโลยีช่วยลดอิทธิพลของระยะทาง โดยอาศัยสื่อทางไกลต่าง ๆ เช่น โทรศัพท์ วิทยุ โทรเลข และแฟกซ์ เป็นต้น ทำให้คนเราสามารถสื่อสารกันได้รวดเร็วโดยไม่จำเป็นต้องพบปะกัน การที่มีเทคโนโลยีช่วยลดอิทธิพลของระยะทางนี้จะช่วยให้การสื่อสารระหว่าง

กู้สื่อสารซึ่งอยู่ห่างไกลเป็นไปได้สะดวก ในขณะเดียวกันก็ยังรักษาบรรณาการด้วยวิธีการเหล่านี้ ให้สามารถติดต่อกันได้ถี่ขึ้นกว่าเดิม

2. เทคโนโลยีให้ความหลากหลายและความน่าสนใจในการสื่อสาร รวมทั้งให้ทางเลือกต่าง ๆ ในการเสนอเนื้อหา เช่น ผู้ที่ใช้โทรศัพท์มือถือในปัจจุบันมีทางเลือกในการสื่อสารทั้งการพูด การส่งข้อความ รูปภาพ และการฝ่ากข้อความในกรณีที่โทรศัพท์ของคนที่เราต้องการติดต่อคุยกับไม่มีสัญญาณ เป็นต้น

3. เทคโนโลยีช่วยให้สร้างเสริมหรือทดแทนข้อบกพร่องทางสื่อสาร เช่น ผู้ที่พิการทางหูสามารถได้ยินเสียงโดยเครื่องช่วยฟัง หรือแม้กระทั้งโทรศัพท์มือถือที่บังพัฒนาจนมีช่องทางการสื่อสารให้ผู้บกพร่องทางการได้ยินได้เลือกใช้การส่งข้อความ หรือรูปภาพแทนการสื่อสารด้วยคำพูด เป็นต้น

ผู้วัยยังคงได้เดินหน้าทำการพัฒนาด้านเทคโนโลยีการสื่อสารให้ประ祐ชน์กับกลุ่มคนที่เป็นกลุ่มย่อยของสังคมให้สามารถใช้โทรศัพท์เพื่อการสื่อสารได้เทียบเท่ากับบุคคลอื่น ๆ โดยเฉพาะการใช้บริการการสื่อสารด้วยข้อความสั้นของผู้บกพร่องทางการได้ยิน น่าจะมีความเป็นไปได้ว่าการใช้บริการการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) น่าจะให้ประ祐ชน์ด้านความปลอดภัยในชีวิตและอำนวยความสะดวกให้แก่การดำเนินชีวิตประจำวันของบุคคลเหล่านี้ให้เกิดขึ้นมากกว่าการใช้เพียงแค่เพื่อสนองตอบต่อความเป็นสังคมบริโภคนิยม และแสดงภาพของความทันสมัยเท่านั้น แต่อย่างไรก็ตามแม้เทคโนโลยีจะเป็นตัวกำหนดให้เกิดทางเลือกทางการสื่อสารที่หลากหลายแต่ก็ยังมีปัจจัยทางด้านเศรษฐกิจของผู้ใช้โทรศัพท์ที่จะส่งผลต่อความสามารถในการตัดสินใจซื้อและใช้ว่าจะตอบสนองความก้าวหน้าของเทคโนโลยีได้มากน้อยเพียงใด เพราะยิ่งทันสมัยมาก มีรูปแบบการสื่อสารให้เลือกมากเท่าไรราคาก็จะยิ่งแพงขึ้นเท่านั้น

นันทวน สุชาโต และคณะ (2540: 82) ได้แสดงทัศนะเกี่ยวกับการใช้สื่อไว้ว่า การนี้และการใช้สื่อ โดยเปรียบเทียบกันแล้วผู้ที่มีฐานะทางเศรษฐกิจดีเป็นผู้ที่ใช้สื่อทันสมัยและใช้หลายรูปแบบมากกว่าผู้ที่มีฐานะต่ำกว่า อีกทั้งความสัมพันธ์ระหว่างผู้สื่อสารในทางเศรษฐกิจ ถ้าคู่สื่อสารมีฐานะทางเศรษฐกิจเท่าเทียมหรือใกล้เคียงกันก็สามารถที่จะซื้อหาความทันสมัยของเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือมาตอบสนองความต้องการด้านการสื่อสารของกันและกันได้อย่างเต็มที่

การใช้สื่อของบุคคลมักเกิดขึ้นเพื่อสนับสนุนต่อความต้องการในหลาย ๆ กรณี ดังที่พัทธา สาขุม อธิบายประเภทของพฤติกรรมทางสังคมของบุคคลดังนี้ (อ้างถึงในพฤติกรรมการสื่อสารหน่วยที่ 1-8, 2532: 203)

1. การรับและให้ (การแลกเปลี่ยน) ประโยชน์ที่เราต้องการเป็นมูลเหตุให้เกิดจินตนาการและการกระทำต่อผู้อื่นคือความพอใจที่ได้จากการกระทำนั้น ความพอใจอาจได้จากการได้เห็น ได้ยินเสียง ได้สัมผัสนุคคลนั้น ซึ่งเป็นความสนใจหรือความอนุญาติในมั่นคง ปลอดภัย หรือหายเหงา หรือความพอใจอาจได้จากการเอวัดดูสิ่งของที่ต้องการจากผู้อื่น

2. การร่วมมือ ประโยชน์บางอย่างได้จากการร่วมมือช่วยกันกระทำการของสองฝ่าย โดยมิได้ประสงค์จะรับหรือให้อะไรกัน ต่างคนต่างมุ่งประโยชน์ของตน แต่ประโยชน์นั้นจะเอาได้ต้องอาศัยการร่วมมือกันกระทำ

3. การขัดแย้งและการแบ่งขัน ประโยชน์บางอยู่ในสิ่งของเดียวกันที่สองฝ่ายต่างต้องการและไม่สามารถจะแบ่งกันได้ หากฝ่ายหนึ่งได้ไปอีกฝ่ายหนึ่งก็เป็นฝ่ายสูญเสียประโยชน์นั้น ถ้าต่างฝ่ายต่างไม่ยอมยกให้กัน โดยตนเองเป็นผู้เสียสละความต้องการของตน การกระทำการของฝ่ายหนึ่งก็เท่ากับเป็นการแย่งจากอีกฝ่ายหนึ่ง เท่ากับเป็นการขัดแย้งกัน แบ่งดี渺茫กัน

4. การประนีประนอม การขัดแย้งหรือการแบ่งขันที่ต่างฝ่ายไม่สามารถเอาชนะกันได้ ไม่มีทางที่ฝ่ายใดจะได้ประโยชน์ที่ต้องการเลยหรือเห็นได้ว่าการขัดแย้งนั้นในที่สุดจะเป็นอันตรายแก่ทั้งสองฝ่าย ทั้งสองฝ่ายขอนุติการขัดแย้งหรือยอมแบ่งประโยชน์เป็นการกระทำการทางสังคมประเภทการประนีประนอม

5. การเลียนแบบและตามอย่าง การกระทำบางอย่างเพื่อประโยชน์ที่บุคคลต้องการแต่ไม่แน่ใจในวิธีการเท่าที่ตนรู้ว่าจะมีประสิทธิภาพให้เกิดผลตามที่ต้องการหรือไม่ หากมีผู้กระทำในเรื่องทำนองเดียวกันด้วยวิธีการที่เกิดผลอย่างชัดเจน หรือเป็นผู้ที่บุคคลเชื่อว่านีฟื้นความสามารถเหนือกว่าตน บุคคลก็จะกระทำการเลียนแบบหรือทำตามอย่างผู้นั้น

6. การแสดงอำนาจเหนือ การเลียนแบบจากบุคคลต้นแบบเท่ากับเป็นการขอนรับว่าผู้ที่เป็นต้นแบบนั้นมีความสามารถและประสิทธิภาพมากกว่าตนและให้ประโยชน์แก่ตนได้ในกรณีที่บุคคล 2 คนเกี่ยวข้องกันและคนหนึ่งอยู่ในฐานะที่มีความสามารถด้อยกว่าและเป็นฝ่ายอาศัยได้ประโยชน์จากการกระทำการของอีกคนหนึ่งที่มีความสามารถมากกว่า ผู้ที่สามารถกว่าเท่ากับเป็นผู้นี้

อำนาจหนึ่อกว่าผู้ที่สามารถน้อย ผู้มีอำนาจหนึ่อกย์ในฐานะผู้นำที่แสดงการกระทำการทางสังคมระหว่าง 2 ฝ่ายที่มีอำนาจหรือความสามารถไม่เท่ากัน

ทฤษฎีสัญญาณวิทยา

ความหมายและความสำคัญของสัญญาณ

ทฤษฎีสัญญาณวิทยามาจากภาษาอังกฤษว่า “Semiology” นั้นสามารถถือความหมายจาก rakshaphatdeem ได้ว่าเป็น “ศาสตร์แห่งสัญญาณ” (Science of sign) ซึ่งอาจอธิบายได้ว่าทฤษฎีสัญญาณวิทยาจะคงจะมีลักษณะเหมือนกับทฤษฎีทั่ว ๆ ไปที่พยากรณ์ให้คำอธิบายต่อสิ่งที่เรียกว่า “สัญญาณ” ว่า คือ การเกิดขึ้น การพัฒนา การแปรเปลี่ยน รวมทั้งการสื่อสารโดยอาศัยการสัญญาณ ของสัญญาณนั่น ๆ ที่ปรากฏออกมาย่างเป็นแบบแผนและเป็นระบบระเบียบ ดังนั้นสัญญาณจึงมีความหมายโดยคร่าว ๆ ก่อนว่า สัญญาณ (Sign) หมายถึงสิ่งที่ถูกต้องสร้างขึ้นมาเพื่อให้มีความหมาย (Meaning) แทนของจริง/ตัวจริง (Objective) ในตัวบท (Text) และในบริบท (Context) หนึ่ง ๆ (กาญจนา แก้วเทพ. 2542 : 80)

Fiske (1990) ยังได้อธิบายไว้ว่า สัญญาณเป็นผลิตกรรมของมนุษย์ (Man-Made) ดังนั้น จึงเป็นผลผลิตทางวัฒนธรรม ทั้งสัญญาณและรหัสซึ่งถูกสร้าง ถูกใช้และทำงานอยู่ได้ภายใต้บริบททางวัฒนธรรมหนึ่ง ๆ เท่านั้น หากเปลี่ยนบริบทไปสัญญาณและรหัสนั้นจะเปลี่ยนแปลงความหมายไปอีกประการหนึ่งหากตัววัฒนธรรมที่รองรับห่อหุ้นสัญญาณนั้นเปลี่ยนแปลงไป ความหมายของสัญญาณ ก็จะเปลี่ยนแปลงไปด้วยเช่นกัน

แนวคิดพื้นฐานของทฤษฎีสัญญาณ

กาญจนา แก้วเทพ (2542 : 84) ได้นำเสนอแนวคิดสำคัญ ๆ ของทฤษฎีสัญญาณวิทยา ว่า ประกอบด้วย

1. สัญญาณ (Sign)
2. ความสัมพันธ์ (Relation)
3. ลักษณะส่วนตัว/ส่วนรวมของสัญญาณ (Private / Public)
4. รหัส (Code)
5. วิธีการวิเคราะห์แบบต่าง ๆ

1. สัญญาณ (Sign) คือ สิ่งที่มีความหมายมากกว่าตัวของมันเอง เช่น รูปผู้หญิง-ผู้ชายที่ติดหน้าห้องน้ำไม่ได้หมายเพียงว่ารูปนั้นคือ ผู้หญิง/ ผู้ชายเท่านั้น แต่มีความหมายว่า “ห้องน้ำสำหรับผู้หญิง/ ห้องน้ำสำหรับผู้ชาย”

สัญญาณเป็นเรื่องที่เกี่ยวข้องกับองค์ประกอบ 3 ส่วน คือ ส่วนแรกได้แก่ บรรดาของจริง ทั้งหลาย เช่น ขวดแก้ว ในแต่ละวัฒนธรรมจะสร้างสัญญาณขึ้นมาแทนค่าวัสดุจริง ๆ เช่น ในบริบท สังคมไทยจะสร้างสัญญาณที่เขียนเป็นตัวอักษรว่า “ขวด” สังคมอังกฤษเขียนว่า “Bottle” สังคมฝรั่งเศสเขียนว่า “Bouteille” สัญญาณที่สองอาจเป็นเสียง (Sound) คือการเปล่งเสียงของม้าเป็นถ้อยคำว่า “ขวด” หรือ “ภาพ” Image ซึ่ง De Saussure (นักภาษาศาสตร์ ผู้ศึกษาทฤษฎีสัญญาณวิทยา) เรียกองค์ประกอบในส่วนที่ 2 นี้ว่า ตัวหมาย “Signifier” และเมื่อคนในแต่ละวัฒนธรรมได้ผ่านกระบวนการเรียนรู้สัญญาณ (เช่น อ่านออก) เมื่อเห็นสัญญาณ “ขวด / Bottle/ Bouteille” ในหัวสมองหรือความคิดของเขาก็จะเกิดแนวคิดจินตนาการภาพของ “ขวด” ขึ้นมา ที่เราเข้าใจกันว่าเป็นภาพในใจหรือภาพในความคิด” (Concept) ซึ่ง De Saussure เรียกว่า “ตัวหมายถึง” (Signified)

คุณลักษณะที่สำคัญของความสัมพันธ์ระหว่างตัวหมายถึงมี 3 ลักษณะ ดังนี้

(1) Arbitrarity เป็นความสัมพันธ์ที่ถูกสร้างขึ้นอย่างไร ไม่มีกฎเกณฑ์ใด ๆ คือ เป็นไปตาม จําเกอใจ

(2) Unnatural เป็นความสัมพันธ์ที่ไม่ได้เกิดขึ้นตามธรรมชาติ ซึ่งหมายความว่าจะต้อง เรียนรู้เอา

(3) Unmotivated เป็นความสัมพันธ์ที่ไม่ได้เกิดจากนุสบาเหตุจุงใจพิเศษใด ๆ ของผู้สร้าง ความหมายและผู้ใช้ความหมาย คือ ไม่เกี่ยวข้องกับแรงกระตุ้นของผู้ใช้สัญญาณ

2. ความสัมพันธ์ (Relation) ถูกนำมาอธิบายเรื่อง “ความหมาย” ในอีกแง่มุมหนึ่งคือ ข้อเท็จจริงที่ว่า ไม่มีอะไรมีความหมายในตัวเองและไม่ใช่ตัวเนื้อหาที่กำหนดความหมาย แต่ทว่า ลิ้งหนึ่งสิ่งใดนั้นจะมีความหมายต่อเมื่อนำไปสัมพันธ์กับระบบอีกระบบที่อีกต่างหาก

ยังมีความสัมพันธ์อีกรูปแบบหนึ่งที่สัญญาณวิทยาสนใจวิเคราะห์คือ ความสัมพันธ์ระหว่าง “ตัวบท” (Text) กับ “บริบท” (Context) ซึ่งหมายถึงสิ่งที่อยู่รอบ ๆ ตัวบท แต่ตัวบทหนึ่ง ๆ จะมี ความหมายอย่างไรนั้นก็ขึ้นอยู่กับบริบทด้วย หากบริบทเปลี่ยนแปลงไปแม้ตัวบทจะเป็นตัวบทเดิมแต่ ความหมายก็อาจจะเปลี่ยนแปลงไปได้

J. Culler (1976. อ้างถึงใน กาญจนา แก้วเทพ, 2542: 91) สรุปไว้ว่า ตัววัตถุจะยังไม่มีความหมายอะไรในตัวจนกว่าจะมาอยู่ในบริบททางวัฒนธรรมหนึ่ง ๆ ที่มีรหัสกำหนดความหมายเอาไว้

3. ลักษณะส่วนตัว/ ส่วนรวมของสัญญาณ (Private / Public) De Saussure (อ้างใน กาญจนา แก้วเทพ, 2542: 92) ได้นำเสนอว่า สัญญาณก่อขึ้นจะประกอบด้วย 2 มิติเสมอ มิติหนึ่งคือ มิติที่เป็นส่วนรวมซึ่งเรียกว่า “Language” และมิติที่เป็นส่วนตัวที่เรียกว่า “Speech” ตัวอย่างง่าย ๆ คือ Language ของภาษาไทยจะประกอบด้วยพ汇ษุณหนะ 44 ตัว สาระ 32 ตัว วรรณยุกต์ 5 เสียง มีไวยากรณ์ในการเรียงลำดับประisan กริยา กรรม ฯลฯ เป็นต้น

4. รหัส (Code) เนื่องจากวิธีวิเคราะห์ลักษณะความคุณหรือกำกับอยู่ด้วยรหัสตลอดเวลา ไม่ว่าจะเป็นการพูด การเขียน การพักหน้า การกิน การนอน ฯลฯ แต่ทว่าเราต่างมีสภาพเหมือนปลา ที่อยู่ในน้ำจึงมองไม่เห็นน้ำ เช่นเดียวกันที่เราจอมอยู่ในรหัส จึงมองไม่เห็นรหัสเช่นกัน

Berger (1982. อ้างใน กาญจนา แก้วเทพ, 2542: 94) ได้ให้定义ของรหัส ว่า รหัสเป็นแบบแผนขึ้นสูงที่ซับซ้อนของความสัมพันธ์ระหว่างสัญญาณต่าง ๆ หรือพูดง่าย ๆ ก็คือ เรานำเอา สัญญาณย่อย ๆ ต่าง ๆ มาสัมพันธ์กันอย่างไร แบบแผนนี้จะทำหน้าที่เป็นโครงสร้างที่อยู่ในหัวสมองเรา และจะทำงานในการรับรู้และตีความเมื่อเราเปิดรับสัญญาณต่าง ๆ

B. Bernstein (อ้างใน กาญจนา แก้วเทพ, 2542: 94) ให้ความหมายว่า รหัสเป็นกรอบแห่งความแน่นอนในการจัดวางโครงสร้างทางสังคมของความหมาย อันมีตัวอย่างรูปธรรมคล้าย ๆ กับพจนานุกรม คือ ทุกครั้งที่เห็นศัพท์ก็จะมีคำแปลที่แน่นอนทุกครั้ง นอกจากนี้ B. Bernstein ยังอธิบายว่า ในขณะที่คำ ๆ หนึ่ง (หรือสัญญาณหนึ่ง ๆ) สามารถมีความหมายได้หลายอย่าง บริบททางสังคมในช่วงเวลาหนึ่งก็จะเป็นตัวกำหนดรหัสว่า ลำดับชั้นของความหมายดังกล่าวจะเรียงตัวกันอย่างไร ซึ่งคนในแต่ละกลุ่มจะมีพจนานุกรม (รหัส) ประจำกลุ่มของตัวเอง

ในกระบวนการเข้ารหัส (Encoding) และกระบวนการถอดรหัส (Decoding) นั้น เอกลักษณ์ประการหนึ่งของนักสัญญาณวิทยา คือ สมมติฐานที่ว่า ผู้ส่งและผู้รับสารนั้น ไม่เคยมีและไม่จำเป็นต้องถือรหัสเดิมเดียวกัน ดังนั้น U. Eco (อ้างใน กาญจนา แก้วเทพ, 2542: 95) จึงกล่าวว่า “การถอดรหัสเพียงไปเป็นกฎของการสื่อสารมิใช่ข้อยกเว้น” เนื่องจากฝ่ายผู้รับเองก็มีกรอบอ้างอิง (Reference) ที่นำมาสร้างรหัสต่าง ๆ มากmany เพราะฉะนั้นจึงไม่มีการถอดรหัสที่ผิดพลาด มีเพียงการถอดรหัสที่แตกต่างไปจากฝ่ายผู้ส่งเท่านั้น

การวิเคราะห์ความหมายโดยอรรถและความหมายโดยนัย

De Saussure (อ้างใน กัญจนากี้แก้วเทพ, 2542: 98) “ได้แยกแบบประเภทและระดับของความหมายที่บรรจุอยู่ในสัญญาณออกเป็น 2 ประเภท

ประเภทแรกคือ ความหมายโดยอรรถ (Denotative meaning) อันได้แก่ ความหมายที่เข้าใจกันตามตัวอักษร เป็นความหมายที่เข้าใจตรงกัน โดยส่วนใหญ่ตัวอย่างที่ชัดเจนก็คือ ความหมายที่ระบุอยู่ในพจนานุกรม ซึ่งคงกับการศึกษาของ อรวรรณ ปีลันธ์โยวาท (2542 : 250) ได้เรียก การวิเคราะห์ความหมายนี้ว่า “ความหมายนัยตรง (Denotative Meaning)” อันเป็นกระบวนการสร้างความหมายในขั้นตอนแรก

ดังกรณีของ โทรศัพท์มือถือที่ถูกกำหนดด้วยความหมายโดยอรรถหรือความหมายนัยตรงที่ทุกคนรับทราบเหมือนกันก็คือ การเป็น “เครื่องมือสื่อสาร” ที่สามารถพกพาได้สะดวก มีหลากหลายรุ่นและหลากหลายยี่ห้อ รวมถึงวิธีการใช้และประโยชน์ใช้สอยก็แตกต่างกันไปตามยี่ห้อ และรุ่นของ โทรศัพท์มือถือและบริษัทผู้ให้บริการเครือข่าย

ประเภทที่สอง คือ ความหมายโดยนัย (Connotative meaning) หรือ “ความหมายนัยประหวัต (Connotative Meaning)” (อรวรรณ ปีลันธ์โยวาท, 2542 : 250) ได้แก่ ความหมายทางอ้อมที่เกิดจากข้อตกลงของกลุ่มหรือเกิดจากประสบการณ์เฉพาะของบุคคล ความหมายนัยประหวัตหรือความหมายโดยนัยนี้จะเปลี่ยนไปตามวัฒนธรรมการรับสารในแต่ละบริบทของสังคม นั่นก็คือ เมื่ออุบัติภูมิที่ต่างสถานะ ต่างวัย หรือความสมบูรณ์ทางร่างกาย ความหมายที่ซ่อนอยู่ในนัยนี้ ๆ ของ โทรศัพท์มือถือก็จะแตกต่างกันออกไป เช่น ในกลุ่มของนักธุรกิจยุ่งมุ่งว่า โทรศัพท์มือถือเป็นอุปกรณ์การสื่อสารที่มีความสำคัญยิ่งมากต่อการทำธุรกิจในยุคปัจจุบัน เพราะโทรศัพท์มือถือช่วยให้การติดต่อสื่อสารมีความรวดเร็วเพียงกดหน้ายเลนและกดเครื่องหมายโทรศัพท์ ก็สามารถสื่อสารได้แล้ว อีกทั้งพื้นที่ของการสื่อสารยังไม่จำกัดด้วยพื้นที่ทางกายภาพในประเทศไทยเท่านั้น แต่ปัจจุบัน โทรศัพท์มือถือสามารถใช้สื่อสารไปยังต่างประเทศได้ด้วย ส่งผลให้ประยุกต์เวลาและค่าใช้จ่ายในการเดินทาง ดังนั้นวัตถุประสงค์ของการซื้อและการใช้โทรศัพท์มือถือของกลุ่มนักธุรกิจ จึงน่าจะมีวัตถุประสงค์หลักเพื่อการติดต่อสื่อสารเพื่อธุรกิจของตนเอง

ส่วนกลุ่มผู้บริโภคที่เป็นวัยรุ่น สัญญาณของ โทรศัพท์มือถืออาจมีมากกว่าคำว่า “เครื่องมือการสื่อสาร” แต่ในความหมายของวัยรุ่น โทรศัพท์มือถือยังเป็นสัญญาณที่แสดงถึงความทันสมัย (In Trend) โทรศัพท์มือถือสามารถในการซื้อ โทรศัพท์ที่ได้รุ่นใหม่ล่าสุดมาใช้ได้ยิ่งใหม่เท่าไร ยิ่งมีราคาแพงเท่าไรก็ยิ่งแสดงถึงความทันสมัยได้มากเท่านั้น

อย่างไรก็ตามสิ่งที่นักสัญญาณวิทยา เช่น R. Barthes (1967. อ้างใน กานูจนา แก้วเทพ, 2542: 99) สนใจคือความหมายโดยนัย เนื่องจากความหมายดังกล่าวมีความสำคัญ กับบุคคลอย่างแท้จริงทั้งในแง่ของการรับรู้ การถอดรหัส การตีความหมายและความหมายโดยนัยนี้ ขึ้นสามารถเปลี่ยนไปได้มากมาก

ปฏิสัมพันธ์เชิงสัญลักษณ์กับการบริโภคเชิงสัญญาณของโทรศัพท์มือถือ

เคนเนธ โบลดิ้ง (อ้างในสุริชัย หวานแก้ว, 2545: 6) ได้เสนออนุมัติในฐานะนักเศรษฐศาสตร์ว่า สินค้ามี 2 อย่างคือ ลักษณะทางวัตถุกับลักษณะทางภาพพจน์ ซึ่งลักษณะทางวัตถุเกี่ยวกับประโยชน์หรือวัสดุใช้สอย (Use – Value) ของสินค้า ส่วนลักษณะทางภาพพจน์นั้น เกี่ยวกับภาพพจน์ที่คุณในสังคมมีต่อสินค้านั้น

มอง ไบริดเยอร์ด (อ้างในสุริชัย หวานแก้ว, 2545 : 6) นักสังคมชาวฝรั่งเศสร่างทฤษฎีเกี่ยวกับปรากฏการณ์บริโภคใหม่ซึ่งกล่าวว่า สังคมปัจจุบันเป็นสังคมแห่งการบริโภคไปแล้ว ในสังคมบริโภคเช่นนี้ เขาเห็นว่าประโยชน์ใช้สอย (Use Value) หรือประโยชน์จากวัสดุสินค้านั้น ๆ ถูกทำให้หมุดบนาทลงอย่างสิ้นเชิง ด้วยผลกระทบความแตกต่าง (Difference) และการบริโภคเชิงสัญญาณ (The consumption of the Sign) สินค้าอันเป็นวัตถุถูกกำหนดในฐานะที่เป็นส่วนประกอบในการสร้างบรรยายกาศของระบบคุณค่าหนึ่งที่มีอยู่มากในสังคมสมัยใหม่ เช่น กรณีที่นักศึกษาหญิงนิยมใช้กระเพาเย็บห้องน้ำสีฟ้า วิตตอง ก็ไม่ใช่เพราะประโยชน์ใช้สอย มิใช่เพราะมีคุณค่าในการแตกเปลี่ยน หรือไม่ใช่เพราะมีจำนวนจำกัด แต่สิ่งสำคัญที่เหนือกว่าคุณค่าที่เอ่ยข้างมาก็คือ “คุณค่าด้านสัญญาณ (Sign Value)” นั่นคือ ข้อห้องหรือตราสินค้านั้น ๆ มีศักยภาพในการแสดงความแตกต่างให้ปรากฏแก่สายตาผู้อื่น

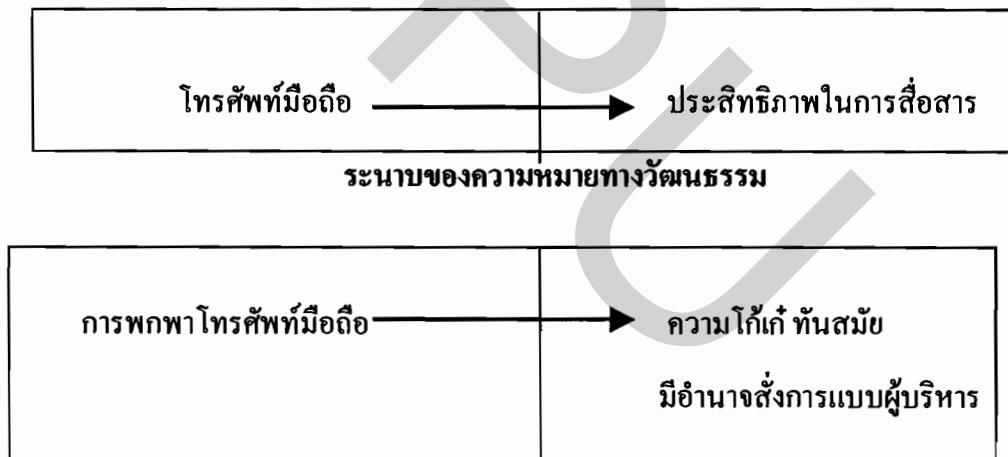
ดังเช่นกรณีของโทรศัพท์มือถือที่กำลังถูกกำหนดฐานะให้มีสัญญาณมากกว่าเครื่องมือในการสื่อสารระหว่างบุคคล เพราะด้วยการแข่งขันทางการตลาดที่ต้องพัฒนาทั้งรูปลักษณ์ของโทรศัพท์มือถือ สีสันและบริการเสริมต่าง ๆ ทำให้ภาพของโทรศัพท์ที่ถูกสื่อออกมามากในปัจจุบันแสดงสัญญาณของแฟชั่น สนับสนุนและฐานะทางสังคม เพราะยิ่งเป็นโทรศัพท์รุ่นใหม่เท่านั้น ยิ่งเป็นยิ่ห้อที่ดี ตลาดอย่างเช่น โนเกีย รวมทั้งระบบสัญญาณ จีอีสเอ็ม หรือ ดีแทค ก็เป็นสิ่งหนึ่งที่บอกถึงความแตกต่างทางด้านราคาและสนับสนุนของผู้ที่เป็นเจ้าของโทรศัพท์เครื่องนั้น ๆ สิ่งเหล่านี้ล้วนสะท้อนให้สัญญาณของโทรศัพท์มือถือมีมากขึ้น ดังที่อรรถะ พลันธ์ โอวาท ได้เรียก การสื่อความหมายของสัญญาณนี้ว่า ความหมายนัยประหวัต นั่นเอง

เมื่อสัญญาเป็นสิ่งที่มีความหมายและสร้างอิทธิพลต่อการบริโภค และถูกมองเป็นปฏิบัติ การสื่อความหมายที่มากกว่าประโยชน์ใช้สอยที่แท้จริงของสินค้านั้น ๆ นพพร ประชานุกูล (2539: 15) ระบุว่า ทุกวันนี้ผู้บริโภครับรู้และใช้ของสิ่งต่าง ๆ โดยไม่ทันสังเกตดวยซ้ำว่ามีความหมายแฝงเรื้อรังอยู่ในสิ่งเหล่านั้น เพราะเรามักจะรับรู้กันว่าสิ่งของต่าง ๆ มีหน้าที่เชิงปฏิบัติหรือประโยชน์ใช้สอยยุ่งแต่เต็มเวลาทั้งสิ้น เช่น ปากกาที่ไว้เขียน โทรศัพท์มือถือที่สื่อสาร เป็นต้น แต่คนในสังคมกุ่มต่าง ๆ ได้เข้าไปทำให้ความหมายหรือสัญญาของสิ่งของต่าง ๆ มีมากกว่าประโยชน์ใช้สอย อย่างเช่น โทรศัพท์มือถือ ถูกมองว่าเป็นเครื่องมือของการสื่อสารลักษณ์ ความเชื่อ ค่านิยม เช่น ความมีฐานะ อำนาจ ความเป็นคนรุ่นใหม่ ความเป็นผู้นำ หรือความมีสนับสนุนที่ดึงดูดผู้คนต่อไปนี้

ภาพที่ 5

แสดงแผนภูมิเปรียบเทียบระหว่างการใช้ประโยชน์จากโทรศัพท์มือถือ และระหว่างของความหมายทางวัฒนธรรม

ระหว่างของประโยชน์ใช้สอย



งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

พนิต เงางาม (2541) ได้ศึกษาเรื่อง “การพึ่งพาข่าวสารทางสื่อสิ่งพิมพ์ของคนหนุ่นวาก” พบว่า คนหนุ่นวากมีการพึ่งพาสื่อต่าง ๆ เพื่อตอบสนองความต้องการและความพึงพอใจของตนเอง ข้อจำกัดค้านการสื่อสาร ไม่มีส่วนทำให้การพึ่งพาสื่อของคนหนุ่นวากถูกจำกัดแต่อย่างใด การนำเสนอเนื้อหาของสื่อที่มีทั้งภาพและคำบรรยายจะทำให้คนหนุ่นวากสามารถทำความเข้าใจต่อเนื้อหาที่สื่อนำเสนอได้ง่ายขึ้น

จากการวิจัยพบว่ากลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่เปิดรับสื่อหนังสือพิมพ์ค่อนข้างบ่อยประมาณ 4-6 ครั้งต่อสัปดาห์ แต่น้อยกว่าการเปิดรับสื่อโทรทัศน์ ส่วนนิตยสาร ภาพบนตัว และวีดีโอมีการเปิดรับนาน ๆ ครั้ง โดยกลุ่มตัวอย่างใช้ประโยชน์จากการเปิดรับสื่อสิ่งพิมพ์เพื่อทำให้รู้ข่าวสารบ้านเมืองมากที่สุด ในขณะเดียวกันก็สนใจอ่านเนื้อหาประเภทกีฬาและบันเทิงมากที่สุดและพบว่ากลุ่มตัวอย่างมีความต้องการให้สื่อสิ่งพิมพ์นำเสนอเนื้อหาเกี่ยวกับคนดูหนังมากขึ้น และต้องการให้สื่อสิ่งพิมพ์มีการนำเสนอเนื้อหาโดยใช้ภาษาง่าย ๆ ใช้ประโยชน์สัมพันธ์ มีภาพประกอบที่สามารถสื่อความหมายได้ชัดเจน จัดหน้าให้น่าอ่านและจบภายในหน้าเดียว

วรรณรัณ คงคล้าย (2538) ได้ศึกษาเรื่อง “ปัญหาในการสื่อสารของคนดูหนังในชีวิตประจำวันที่เกี่ยวข้องกับการศึกษา” ชี้ผลการศึกษาพบว่า สื่อมวลชนที่ประชากรเลือกเปิดรับมากที่สุดคือ หนังสือพิมพ์และโทรทัศน์ โดยให้ความสนใจในเนื้อหาของสื่อประเภทข่าวอาชญากรรม ข่าวสารบ้านเมือง การศุนและบันเทิงสูงสุด สื่อบุคคลที่มีอิทธิพลต่อประชากรสูงคือ เพื่อนและเพื่อนร่วมงาน ประชากรใช้ภาษาถายและภาษาท่าทางซึ่งเป็นวิธีการสื่อสารพื้นฐานของมนุษย์ แทนการใช้ภาษานี้ซึ่งเป็นภาษาที่ใช้เฉพาะผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน เพื่อลดอุปสรรคทางการสื่อสาร ในการค้าขายของประชากร คือ เมื่อต้องทำการเจรจาต่อรองราคางานสินค้าหรือเลือกซื้อสินค้าต่าง ๆ ทำให้ไม่เกิดความแตกต่างในการสื่อสาร ไม่ว่าจะเป็นในแง่ความบกพร่องเกี่ยวกับความสามารถทางการสื่อสารของประชากร หรือความแตกต่างทางภาษาและเชื้อชาติของผู้ชายและผู้หญิง

วัยลักษณ์ คงนิล (2542) ได้ศึกษาเรื่อง “การรับรู้ การแบ่งความหมาย การจดจำและการนิรจัดจากการเปิดรับสื่อโทรทัศน์ของคนดูหนัง” ผลการศึกษาพบว่า

1. คนดูหนังมีความสามารถในการรับรู้ การแบ่งความหมายและการจดจำสารจากสื่อโทรทัศน์ได้ รวมทั้งมีการแสดงออกทางอารมณ์ที่สัมภพต่อสื่อสารที่แสดงออกแต่ไม่ชัดเจนนัก โดยจะแสดงออกตามความเข้าใจเท่านั้น

2. เมื่อเปรียบเทียบกับคนดูปกติทั้งในระดับนักเรียนศึกษาตอนปลายและอุดมศึกษา พบร่วมกับคนดูหนังมีความสามารถในการแบ่งความหมายและการจดจำได้กว่าคนดูปกติ อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ ยกเว้นในระดับอุดมศึกษาที่ความสามารถด้านการจดจำของคนดูหนังกลุ่มนี้ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

3. ลักษณะเฉพาะของคนดูหนังมีผลทำให้คนดูหนังมีการรับรู้ การแบ่งความหมาย และการจดจำสารจากสื่อโทรทัศน์ด้อยกว่าคนดูปกติ ในขณะที่การแสดงออกทางอารมณ์มีความคล้ายคลึงกัน

บทที่ 3

ระเบียบวิธีวิจัย

การวิจัยเรื่อง “การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ในฐานะสื่อวัฒนธรรมชนิดนิยม (Popular Culture) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร” เป็นการวิจัยเชิงคุณภาพ (Qualitative Research) และเพื่อให้บรรลุตามวัตถุประสงค์ของการวิจัยในครั้งนี้ผู้วิจัยได้กำหนดครรภ์ระเบียบวิธีวิจัยดังนี้

ประชากรในการศึกษาวิจัย

ผู้วิจัยกำหนดประชากรที่ศึกษาในครั้งนี้ออกเป็น 2 กลุ่ม

กลุ่มที่หนึ่ง ได้แก่ ผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่ใช้การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) และอาศัยอยู่ในเขตกรุงเทพมหานคร ซึ่งเป็นประชากรหลักของการศึกษาในครั้งนี้

กลุ่มที่สอง ได้แก่ ผู้ที่สื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ(SMS) กับผู้ที่มีความบุกพร่องทางการได้ยินซึ่งอาจจะเป็นทั้งผู้ที่มีความปอดิตทางการได้ยินและบุกพร่องทางการได้ยิน

โดยการได้นำซึ่งประชากรที่ศึกษาจะเกิดจากการที่ผู้วิจัยได้ศึกษาข้อมูลข้อมูลเกี่ยวกับสถานที่ที่จะทำให้ผู้วิจัยได้พบผู้บุกพร่องทางการได้ยิน เช่น โปรแกรมวิชาการศึกษาพิเศษ มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนดุสิต คณะวิทยาลัยราชสุดา มหาวิทยาลัยมหิดล ห้างสรรพสินค้า นานาชาติ แหล่งรวมและอาคารชีฟี เป็นต้น จากนั้นผู้วิจัยได้ใช้วิธีการหาคนกลุ่มตัวอย่างแบบสโนบอลล์ (Snowball techniques) มาใช้กับประชากรทั้ง 2 กลุ่ม คือ การทำความรู้จักกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินคนหนึ่งแล้วสัมภาษณ์ พูดคุยเพื่อให้คนแรกได้แนะนำให้รู้จักกับคนอื่น ๆ ต่อไป ดังวิธีการที่ผู้วิจัยปฏิบัติคือ การเข้าไปสังเกตพฤติกรรมของผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่ห้างสรรพสินค้า นานาชาติ แหล่งรวมและอาคารชีฟี จนได้รู้จักกับคุณจิตติมา สุริยันท์รินทร์ ผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่เป็นญาติ เริ่มต้นให้ผู้วิจัยได้รู้จักกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินคนอื่น ๆ รวมไปถึงผู้ที่สื่อสารกับผู้บุกพร่องทางการได้ทั้งผู้ป่วยและเพื่อน

การเก็บรวบรวมข้อมูล

เพื่อให้การวิจัยในครั้งนี้มีความละเอียดและรอบคอบผู้วิจัยได้กำหนดแนวทางในการเก็บข้อมูลและเครื่องมือในการเก็บข้อมูลดังนี้

1. ข้อมูลปฐมภูมิ (Primary data) ได้จากการเก็บข้อมูลจากการสัมภาษณ์กลุ่มตัวอย่างด้วยแนวทางและเครื่องมือในการเก็บข้อมูลดังนี้

1.1 การสัมภาษณ์เชิงลึก (Indepth Interview) โดยเฉพาะการสัมภาษณ์ผู้บกพร่องทางการได้ยินนั้นจะสัมภาษณ์ผ่านการสื่อสารด้วยภาษาเมือง (Sign Language) ร่วมกับการเขียนข้อความโดยติดต่อกันไปมา โดยการสัมภาษณ์ด้วยภาษาเมือง ผู้วิจัยได้ขอความร่วมมือจากผู้เชี่ยวชาญด้านภาษาเมือง เพื่อช่วยเป็นสื่อกลางในการสนทนาระหว่างผู้วิจัยและกลุ่มตัวอย่างที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน รวมทั้งผู้วิจัยเองก็ได้ศึกษาภาษาเมืองเพื่อใช้ในการสัมภาษณ์ผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินด้วย โดยได้รับความอนุเคราะห์จากนักศึกษาคณะวิทยาลัยราชสุดา มหาวิทยาลัยนิดล ในการช่วยแปลภาษาเมือง จำนวน 5 คน ได้แก่

1. นางสาวศศิธร ทรัพย์วัฒน์ไพศาล
2. นางสาวลลิตา วงศ์ทวี
3. นางสาวจีพร กุญแจทอง
4. นางสาวกัญญาพร ล้านเหลือ
5. นายอ๊ะ หล้าคำ

โดยข้อมูลที่ได้จากการสื่อสารด้วยภาษาเมืองและการเขียนโดยติดต่อกับผู้บกพร่องทางการได้ยิน ผู้วิจัยได้นำมารวบรวมและเรียงเรียงแยกเป็นข้อมูลของผู้บกพร่องทางการได้ยินแต่ละคน ส่วนข้อมูลที่ได้จากการสัมภาษณ์ด้วยภาษาพูดจะนำมาถอดเทปการสัมภาษณ์ จัดหมวดหมู่และประเภทของข้อมูลเพื่อสะท้อนต่อการวิเคราะห์ข้อมูล ซึ่งการเก็บข้อมูลด้วยการสัมภาษณ์ประกอบไปด้วยประชากรในกลุ่มต่าง ๆ ดังนี้

- กลุ่มผู้บกพร่องทางการได้ยิน ซึ่งจะไม่มีข้อจำกัดเรื่องเพศ การศึกษา อายุและอาชีพ ทั้งหมดจำนวน 36 คน ได้แก่

1. นายกนล หวังภูริภูด
2. นายอิทธิพันธ์ ศกุลชัยสิริวิช
3. นางนงลักษณ์ แสงจันทร์

4. นางสาวปั่นแก้ว ตันสิงห์
5. นายรุ่งชัย ตั้งนิยม
6. นายสุพันธ์ศักดิ์ เทชะธนะชัย
7. นายพงศ์ชัย แซ่ตั้ง
8. นายวิชัย สิวสว่างพร
9. นายกานุพงษ์ ใจเพชร
10. นางสาวเพ็ญประภาพร พันธุวนิช
11. นายบริราษ กาญจนากุน
12. นางสาวจารุกาน เพ็ชรเกา
13. นางจิตติมา สุริบันนท์รินทร์
14. นายจิระพันธ์ ทองสุโขติ
15. นางรัตนา สนธยาธาร
16. นางสาวจันทร์เพ็ญ ตุ้มกระทึก
17. นายปียะ บุณยทิต
18. นางสาวฐิติมา ใจดิวนิช
19. นายสมชาติ ชาติทอง
20. นายชัชวรรณ ชาตรีภิรมณ์
21. นางสาวสุจิตรา สุขเกยม
22. นางสาวอลิสา พงษ์เกา
23. นายมานพ ขาวีคนิเวศน์
24. นางสาวพวงผกาน จันหาวงศ์
25. นายสุชี ใจธีธรรมวัฒนา
26. นายทฤษฎี เบญจาศิริวัฒน์
27. นายนรา อารยะสัมพันธ์
28. นายสมชาย อภิวงศ์
29. นางสาวเชาวลี แสงศรี
30. นางสาวการะเกดุ ไบธินสิริกอง
31. นางสาวสิริพร ถิร์โสตถินานนท์
32. นางสาววนพวรรณ ธรรมศิริบุญ
33. นางสาวผุสดี มีจำพล
34. นายโชคชัย พวงมาดี

35. นายปรัชญา เมฆลอย

34. นายคุณยภาส อัญชลวัล

- กลุ่มนักศึกษาที่สื่อสารกับผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน เช่น ผู้ป่วยอง
หรือเพื่อน จำนวน 10 คน ได้แก่

1. นางสาววีระนุช นาใจคง
2. นายวัลลภ ทองตระการ
3. นางสาวศศิธร ทรัพย์วัฒน์ไพบูลย์
4. นางสาวลลิตา วงศ์ทวี
5. นางสาวศิริพร กุญแจทอง
6. นายอ๊ะ หล้าคำ
7. นางสาวมลลิกา เพ็ชรเกา
8. นางสาวสมควร ไชยลิ่ม
9. นางสาวกัญญาพร ล้านเหลือ
10. นางสาวรจนา วรรณะ

1.2 การสังเกตแบบมีส่วนร่วม (Participation Observation) โดยขณะที่ทำการเก็บข้อมูลผู้วิจัยจะเข้าไปเป็นส่วนหนึ่งของกลุ่มผู้บกพร่องทางการได้ยิน ด้วยการร่วมสนทนากับผู้บกพร่องทางการได้ยินบางคน โดยเฉพาะธรรมชาติของผู้บกพร่องทางการได้ยินจะไม่ถือเป็นภาระกับคนที่ไม่สามารถสื่อสารด้วยภาษาเมืองได้เหมือนกับพากษา เมื่อผู้วิจัยได้เรียนรู้การใช้ภาษาเมืองได้ส่วนหนึ่งก็ทำให้เข้าไปสื่อสารกับผู้บกพร่องทางการได้ยิน ได้ง่ายขึ้น บรรยายกาศการสื่อสารที่เป็นกันเองเหมือนเป็นพากเดียวกันทำให้ผู้บกพร่องทางการได้ยินพร้อมที่จะให้ความร่วมมือ และเป็นประโยชน์ต่อการสังเกตพฤติกรรมการสื่อสารของเขากับการสื่อสารภาษาในกลุ่มด้วยภาษามือ การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) รวมถึงวิธีการอื่น ๆ ที่ผู้บกพร่องทางการได้ยินเลือกใช้

2. ข้อมูลทุติยภูมิ (Secondary data) จากการศึกษาจากเอกสาร ตำราวิชาการนิตยสารหนังสือพิมพ์ ข้อมูลทางสถิติจากสำนักงานสถิติแห่งชาติและเว็บไซต์ต่าง ๆ

ระยะเวลาการเก็บข้อมูล

ผู้วิจัยได้กำหนดช่วงเวลาในการเก็บข้อมูลปฐมภูมิ (Primary data) ในช่วงเดือนกรกฎาคม – เมษายน 2547 เป็นเวลา 4 เดือน

ก่อนที่จะถึงช่วงเวลาของการเก็บข้อมูลปฐมภูมิ ผู้วิจัยได้ศึกษาการสื่อสารด้วยภาษาเมืองจากผู้เชี่ยวชาญที่ผู้วิจัยได้ขอความอนุเคราะห์ให้เป็นผู้ช่วยในการสื่อสารกับผู้บุกพร่องทางการได้ยิน รวมถึงการไปเยี่ยมสังเกตและสร้างความสนิทสนมคุ้นเคยกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินในสถานที่ต่าง ๆ เช่น ห้างสรรพสินค้านานาชาติ ถนนสีลม ก่อนที่จะเก็บข้อมูลจริง

รวมถึงการเก็บข้อมูลทุกดิจิทัล (Secondary data) นับตั้งแต่หัวข้อการวิจัยนี้ได้รับการอนุมัติ ด้วยการศึกษาและค้นคว้าตำรา วิชาการต่าง ๆ รวมทั้งการสอบถามข้อมูลแวดล้อมที่เป็นประโยชน์ต่อการวิจัยจากหน่วยงานต่าง ๆ เช่น สำนักงานสถิติแห่งชาติ

เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บข้อมูล

เนื่องจากกลุ่มตัวอย่างหลักของการวิจัยในครั้งนี้เป็นผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ผู้วิจัยจึงต้องเลือกใช้เครื่องมือในการเก็บข้อมูลที่หลากหลายเพื่อให้สามารถเก็บรายละเอียดต่าง ๆ ของครอบครัว อันประกอบไปด้วย

- แนวคำถามประกอบการสัมภาษณ์ ซึ่งเป็นลักษณะของคำถามแบบกึ่งโครงสร้าง ในการสัมภาษณ์ผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินและผู้ที่สื่อสารกับผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน ซึ่งลักษณะของคำตามจะมีคำตามที่เป็นประเด็นหลักและมีการเพิ่มเติมหรือปรับเปลี่ยนคำตามตามประเภทและความลำบากระหว่างกลุ่มตัวอย่างทั้งสองกลุ่ม

- การจดบันทึกข้อมูลจากการสัมภาษณ์ โดยข้อมูลการสัมภาษณ์จากภาษาเมืองจะถูกแปลและจดบันทึกออกมาระบบที่เป็นภาษาเขียนเพื่อเป็นผลของการศึกษา

- การบันทึกเทปการสัมภาษณ์ ใช้กับกลุ่มผู้ที่สื่อสารกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่สามารถสื่อสารได้ด้วยการพูดคุย

- การถ่ายภาพประกอบการเก็บข้อมูล ซึ่งมีทั้งการถ่ายภาพนิ่งและภาพวิดีโอประกอบการสัมภาษณ์ การเก็บภาพบรรยากาศของสถานที่ที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินไปรวมกลุ่มกัน พฤติกรรมการสื่อสารของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน เพื่อใช้ประกอบในการวิเคราะห์ข้อมูล

การวิเคราะห์ข้อมูล

ในการวิเคราะห์ข้อมูล ผู้วิจัยได้ปฏิบัติตามขั้นตอนดังนี้

1. การแปลผลการสัมภาษณ์จากภาระนื้อออกมาเป็นภาษาเขียน โดยได้รับความอนุเคราะห์จากนักศึกษาคณะวิทยาลัยราชสุดา มหาวิทยาลัยนิคล ซึ่งศึกษาด้านหุ้นวากศึกษา
2. ตัดเทปการสัมภาษณ์กลุ่มตัวอย่างที่ผู้วิจัยได้สัมภาษณ์ด้วยภาษาพูด
3. การศึกษาพฤติกรรมการสื่อสารจากภาพถ่ายและวิดีโอ เพื่อให้ได้ข้อมูลที่ละเอียดและครบถ้วน
4. นำข้อมูลมาจัดกลุ่มเพื่อแสดงผลการศึกษาวิจัยในครั้งนี้ โดยแบ่งเป็น 3 ตอนคือ
 - ตอนที่ 1 ข้อมูลเบื้องต้นจากการลงพื้นที่
 - ตอนที่ 2 ข้อมูลการให้ความหมายเชิงสัญญาต่อโทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน
 - ตอนที่ 3 ปัจจัยที่ทำให้การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินเป็นสื่อวัฒนธรรมประชาชนนิยม (Popular Culture)

การนำเสนอข้อมูล

เมื่อวิเคราะห์ข้อมูลและจัดกลุ่มข้อมูลที่ได้จากการศึกษาตามแนวทางการเก็บรวบรวมข้อมูลแล้ว ผู้วิจัยใช้การนำเสนอข้อมูลด้วยการเขียนพรรณนาข้อมูลจากการวิจัย โดยแบ่งข้อมูลออกเป็น 3 ตอน ตามการจัดหมวดหมู่ไว้ในขั้นตอนของการวิเคราะห์ข้อมูล ส่วนการแสดงผลการวิจัยในแต่ละตอนนั้นจะมีการแสดงผลการวิจัยเป็นข้อย่อยๆ ตามความเหมาะสมของกลุ่มข้อมูล เพื่อให้การแสดงผลการวิจัยมีความละเอียด ชัดเจน และง่ายต่อการศึกษาของผู้ที่สนใจ

บทที่ 4

ผลการดำเนินการวิจัย

การศึกษาเรื่องการสื่อสารด้วยข้อความสั้นทางโทรศัพท์มือถือ (SMS) ในฐานะสื่อวัฒนธรรมปะชาаницิย (Popular Culture) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร เป็นการวิจัยเชิงคุณภาพ ซึ่งผู้วิจัยได้กำหนดวิธีการเก็บข้อมูลด้วยการสังเกตแบบมีส่วนร่วม (Participation Observation) และการสัมภาษณ์เชิงลึก (Indepth Interview) ซึ่งผู้วิจัยได้ผลการดำเนินการวิจัยดังนี้

ตอนที่ 1 ข้อมูลเบื้องต้นจากการลงพื้นที่

การศึกษาข้อมูลทุติยภูมิจากหนังสือพิมพ์ไทยรัฐ ฉบับวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2546 ทำให้ผู้วิจัยรู้ถึงสถานที่ที่ทำให้ผู้วิจัยได้พบกลุ่มตัวอย่างที่เป็นผู้บุกพร่องทางการได้ยินมักจะไปรวมกลุ่มกัน

ผู้วิจัยเริ่มต้นการเข้าไปพบกลุ่มตัวอย่างด้วยการไปที่ห้างสรรพสินค้านานาชาติกรุงโคนย เริ่มต้นครั้งแรกได้เข้าไปในวันธรรมดาเพื่อหาข้อมูลเบื้องต้นแต่พบน้อยมาก โดยผู้วิจัยได้รับคำแนะนำจากพนักงานขายอาหารในศูนย์อาหารว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยินมักจะมาร่วมตัวกันมากในวันอาทิตย์ ในเวลาตั้งแต่ 13.00 น. จนถึงเวลาที่ห้างปิด

ดังนั้นในวันอาทิตย์ที่ 11 มกราคม 2547 ผู้วิจัยจึงได้เดินทางไปที่ห้างสรรพสินค้านานาชาติกรุงโคนยพร้อมกับผู้ช่วยการวิจัย (ลามภายามีอ) ซึ่งเป็นนักศึกษาสาขาหุ้นวากศึกษา เอกล้านภายนามีอ คณะวิทยาลัยราชสุดา มหาวิทยาลัยมหิดล จำนวน 5 คน ผู้วิจัยพบว่ามีผู้ที่สื่อสารด้วยภาษาอีสานอยู่เป็นจำนวนมากอันน้ำไปสู่ข้อสันนิษฐานเบื้องต้นว่ามีผู้บุกพร่องทางการได้ยิน เมื่อผู้วิจัยเริ่มสังเกตก็พบว่าบางคนก็จะวางโทรศัพท์มือถือไว้บนโต๊ะ บางคนก็คล้องคอกว่าให้เห็นเด่นชัด บ้างก็กำลังใช้โทรศัพท์มือถืออยู่ ผู้วิจัยจึงเริ่มเข้าไปทำความรู้จักกับกลุ่มตัวอย่างโดยผ่านล้านภายนามีอ และได้รับข้อมูลว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่มาร่วมตัวที่ห้างสรรพสินค้านานาชาติกรุงส่วนใหญ่จะมีโทรศัพท์มือถือกัน ผู้วิจัยจึงได้ข้อมูลเพิ่มเติมอีกว่า นอกจากจะมีการรวมตัวกันมากที่ห้างสรรพสินค้านานาชาติกรุงแล้ว ในช่วงกลางคืนของทุก ๆ วันจะมีกลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยินไปรวมตัวกันที่ร้านแม็คโดนัลต์ อาคารซีพี ถนนสีลม เป็นจำนวนมาก รวมถึงบางคนที่มาที่

ห้างสรรพสินค้านานาชาติกรุงเมื่อห้างปิดกีมักจะซ้ายที่ไปรวมกุ่นกันต่อที่ร้านแม็คไคนัคด์ อาคารชีพี (ถนนสีลม) ซึ่งเป็นร้านที่ปิดบริการถึง 03.00 นาฬิกา ของวันถัดไป

ภาพที่ ๖

แสดงภาพการรวมกุ่นของผู้บุกรุ่งทางการໄค์เซ่นที่ห้างสรรพสินค้านานาชาติกรุง



คุณจิตติมา ศุริยนนท์รินทร์ ซึ่งเป็นผู้บุกรุ่งทางการໄค์เซ่นเด่าให้สูจิชพงโดยผ่านล่ามภาษาเมื่อว่า

“การใช้ภาษามือกินเวลานาน บางคนดูขังไม่เห็นที่ห้างกีปิด ก็ต้องไปคุยกันต่อที่แม็คสีลม” (จิตติมา ศุริยนนท์รินทร์, 11 มกราคม 2547)

สูจิชงวางแผนการเก็บข้อมูลที่ห้างสรรพสินค้านานาชาติกรุงฯ เวลาที่ห้างปิด แล้วได้เริ่มเข้าไปหากกุ่นตัวอย่างเพิ่มเติม ณ ร้านแม็คไคนัคด์ อาคารชีพี ดังข้อมูลที่ได้รับการบอกเล่าจากคุณจิตติมา ศุริยนนท์รินทร์ สูจิชงเริ่มเก็บข้อมูลโดยใช้วิธีสโนว์บอล (Snowball techniques) เพื่อหากกุ่นเป้าหมาย คือ ผู้บุกรุ่งทางการໄค์เซ่นที่ใช้โทรศัพท์มือถือและพร้อมที่จะให้ข้อมูล

ภาพที่ 7

แสดงภาพการรวมกลุ่มของผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่ร้านแม็คโคนนัลต์ อาคารชีพี

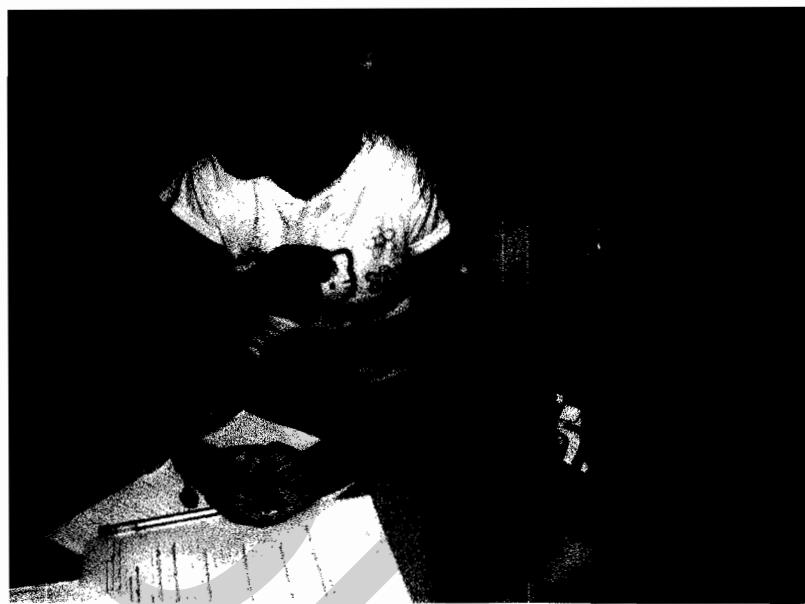


ผลของการเก็บข้อมูลด้วยวิธีการทำสโนบอด์ทำให้เกิดกลุ่มตัวอย่างขนาดของไปสู่กลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่กำลังศึกษาอยู่ในระดับมหาวิทยาลัย คือ วิทยาลัยราชสุดา (มหาวิทยาลัยนิดล) และที่มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนดุสิต รวมถึงกลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่มีประสบการณ์การสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือกับผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

เพื่อให้มีความหลากหลายของกลุ่มตัวอย่างผู้วิจัยเข้าไปหากกลุ่มตัวอย่างทั้ง 5 จุล คือ ห้างสรรพสินค้ามาบุญครอง ร้านแม็คโคนนัลต์ อาคารชีพี (ถนนสีลม) คณะวิทยาลัยราชสุดา (มหาวิทยาลัยนิดล) มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนดุสิต และสัมภาษณ์ผู้บุกพร่องที่บ้านของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

ภาพที่ 8

แสดงภาพการสัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนคุติ



ภาพที่ 9

แสดงภาพการสัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่คณะวิทยาลัยราชสุคานมหาวิทยาลัยนิคม



สรุปข้อมูลกลุ่มตัวอย่างซึ่งเป็นผู้บกพร่องทางการได้ยินที่ผู้วิจัยมีโอกาสได้สัมภาษณ์เชิงลึกในช่วงเวลาลงพื้นที่ตั้งแต่วันที่ 11 มกราคม ถึง 9 เมษายน มีจำนวนรวมทั้งสิ้น 36 คน ซึ่งผู้วิจัยไม่สามารถแบ่งจำนวนของกลุ่มตัวอย่างให้มีจำนวนเท่ากันตามเกณฑ์ของอายุ เพศ ระดับการศึกษาและอาชีพได้ เนื่องจากสัมภาษณ์กลุ่มผู้บกพร่องทางการได้ยินต้องอาศัยความคุ้นเคยสร้างความรู้สึกสนิทสนม และได้รับการแนะนำนำออกต่อให้กับกลุ่มเพื่อนหรือญาติของผู้บกพร่องทางการได้ยิน ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับความเต็มใจและความพร้อมที่จะให้ข้อมูลของกลุ่มตัวอย่าง จึงได้กลุ่มตัวอย่างที่มีความแตกต่างทั้งอายุ เพศ การศึกษาและอาชีพ ดังนี้

1. เพศชายจำนวน 19 คน และเพศหญิงจำนวน 16 คน
2. กำลังศึกษาในระดับมัธยมศึกษา 1 คน
3. กำลังศึกษาในระดับอุดมศึกษาจำนวน 15 คน
4. คนที่ทำงานแล้วจำนวน 19 คน ซึ่งแบ่งเป็นคนที่จบการศึกษาระดับประถมศึกษา 4 คน ระดับมัธยมศึกษาและเทียบเท่าจำนวน 11 คน ระดับอนุปริญญาจำนวน 2 คน ระดับอุดมศึกษาจำนวน 2 คน
5. อายุต่ำสุด 12 ปี อายุสูงสุด 50 ปี

ในส่วนของผู้บกพร่องและเพื่อนผู้บกพร่องทางการได้ยินซึ่งเป็นคนปกติที่สื่อสารกับผู้บกพร่องทางการได้ยินมีข้อมูลดังนี้

1. ผู้บกพร่องจำนวน 3 คน
2. เพื่อนผู้บกพร่องทางการได้ยินซึ่งกำลังศึกษาการเป็นล่ามภาษาเมืองยังที่คณะวิทยาลัยราชสุดา มหาวิทยาลัยมหิดล จำนวน 7 คน ในจำนวนนี้มี 5 คนที่ได้มาช่วยผู้วิจัยในฐานะล่ามภาษามือ

โดยผู้วิจัยได้ใช้การเก็บข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่างเหล่านี้ด้วยการสังเกตแบบมีส่วนรวมและการสัมภาษณ์เจาะลึก

การลงพื้นที่ภาคสนาม

ผู้วิจัยได้ไปเก็บข้อมูลที่ห้างสรรพสินค้านานาชาติสองในช่วงบ่ายวันอาทิตย์จำนวน 7 ครั้ง ส่วนเวลากลางคืนวันธรรมดาก็จะไปที่ร้านแม็คโดนัลด์ อาคารซีพีจำนวน 10 ครั้ง จากนั้น

จึงตามกตุ่นตัวอย่างไปที่วิทยาลัยราชสุดา (มหาวิทยาลัยมหิดล) จำนวน 4 ครั้ง มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนดุสิต 3 ครั้ง และที่บ้านของผู้ปักธงครอบครัวละ 1 ครั้ง

ผู้วิจัยต้องใช้เวลาในการเก็บข้อมูลสถานที่ละหมาดฯ 4 ครั้ง เนื่องจาก การเข้าไปในแต่ละสถานที่ต้องเริ่มต้นด้วยการไปนั่งสังเกตพฤติกรรม เริ่มสร้างความรู้สึกและศูนย์เคราะห์ ให้ได้รับความช่วยเหลือจากถ่านกษาเมื่อซึ่งเป็นนักศึกษาคณะวิทยาลัยราชสุดา (มหาวิทยาลัยมหิดล) จำนวน 5 คน ผลัดเปลี่ยนกันมาช่วยเป็นถ่านกษาเมื่อให้แก่ผู้วิจัย

กระบวนการของการสัมภาษณ์เชิงถักดองใช้เวลาในการสัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่ละคน คนละกว่า 1-2 ชั่วโมง เนื่องจากอุปสรรคในการสื่อสารที่ต้องใช้ภาษาเมืองพ่าน การแปลงของถ่าน การสื่อสารภาษาเมืองของผู้วิจัยเอง ผ่านการเขียนໄส์ตอบ รวมถึงการถามซ้ำเพื่อให้แน่ใจว่ากตุ่นตัวอย่างเข้าใจและตอบคำถาม ตรงประเด็น

ภาพที่ 10

แสดงภาพผู้วิจัยขณะสัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการได้ยินด้วยภาษาเมือง



จากการพูดคุยกับผู้ช่วยวิจัยซึ่งเป็นถ่านกษาเมื่อทำให้ผู้วิจัยได้ทราบข้อมูลเบื้องต้นว่าเวลาที่เราสนใจกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินโดยเฉพาะการสนทนาก่อนการเขียนกตุ่น คนเหล่านี้จะไม่พอใจหากเราเรียกว่า “คนไปบี้” เนื่องจากคำว่า “คนไปบี้” จะสื่อความหมายถึง คนที่บ้า ๆ บอๆ

สื่อสารอะไรก็ไม่ค่อยรู้เรื่อง แต่ก็ถูมดัวอย่างที่ผู้วิจัยศึกษา cioè คนทุกคนหรือผู้บกพร่องทางการได้ยิน ซึ่งเป็นคนที่มีความสามารถในการสื่อสารเพียงแค่พูดไม่ได้เท่านั้นเอง

ภาพที่ 11 แสดงภาพล่ามภาษาเมืองสันภานณ์ผู้บกพร่องทางการได้ยิน



พฤติกรรมการสื่อสารของผู้บกพร่องทางการได้ยิน

พฤติกรรมการสื่อสารของผู้บกพร่องทางการได้ยินสามารถแบ่งได้เป็น 4 ประเด็นหลัก ดังนี้

1. พฤติกรรมการสื่อสารโดยทั่วไปของผู้บกพร่องทางการได้ยิน

จากการสังเกตแบบมีส่วนร่วมและกับการสัมภาษณ์ ผู้วิจัยพบว่าผู้บกพร่องทางการได้ยินที่ไปที่ห้างสรรพสินค้ามานบุญครองและที่ร้านแม็คโควินลัด อาคารชีพี (ถนนสีลม) จะมีทั้ง คนที่นาเป็นประจำ คือสัปดาห์ละหลาย ๆ ครั้ง หรือบางคนก็มาแค่หนึ่งวันต่อสัปดาห์แต่น่า อย่างต่อเนื่องทุก ๆ สัปดาห์ ซึ่งผู้วิจัยจะพบเห็นกถูกตุ่นตัวอย่างคนนั้นทุกครั้งที่ไปเก็บข้อมูล และซึ่งมี ผู้บกพร่องทางการได้ยินบางคนที่นาน ๆ ถึงจะมาสักครั้งแล้วแต่โอกาสและความสะดวก

นอกจากนี้ยังมีข้อมูลที่ผู้วิจัยสอบถามจากกลุ่มตัวอย่างที่ไปพบที่คณะวิทยาลัยราชสุดา มหาวิทยาลัยหิดล และที่มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนดุสิต ก็พบว่า กลุ่มตัวอย่างถ้วนรู้ว่า ผู้บุกพร่องทางการได้ขึ้นจะมีสถานที่สำหรับการรวมตัวอยู่ที่ห้างสรรพสินค้านานาญี่ปุ่นและที่ร้านแม็คโดนัลด์ รวมทั้งเคยไปมาแล้วทั้ง 2 สถานที่

โดยผู้บุกพร่องทางการได้ขึ้นมากให้เหตุผลว่า การมาเจอกันที่บ้านพร่องทางการได้ขึ้นเหมือนกันเป็นการลดช่องว่างทางการสื่อสาร ได้สื่อสารกับคนที่ใช้ภาษาเมืองเหมือนกัน เพราะส่วนใหญ่มักจะรู้สึกว่าตนเองเป็นคนเดียวในครอบครัวที่มีความคิดปกติทางการสื่อสาร เมื่อคนในครอบครัวไม่สามารถสื่อสารด้วยภาษาเมืองได้หรือสื่อสารได้น้อย จึงต้องออกมานำเสนอหาสังคมของคนที่สื่อสารแล้วมีความเข้าใจและมีความรู้สึกเหมือนกัน อีกทั้งการพบปะกับผู้บุกพร่องทางการได้ขึ้นเหมือนกันก็ทำให้ได้เพิ่มพูนข้อมูลและเรียนรู้ภาษาเมืองใหม่ ๆ

“เวลาที่มาเจอกันกับเพื่อน ๆ ก็คุยกันในเรื่องทั่ว ๆ ไป แล้วก็มีการแลกเปลี่ยนภาษาเมือง มีอะไรใหม่ ๆ บ้าง ก็แลกเปลี่ยนความรู้กัน เพราะจะมีภาษาที่เราใช้กันรู้กันเฉพาะในกลุ่มก็มี” (อิทธิพันธ์ สกุลชัยสิริวิช, 16 มกราคม 2547)

นอกจากนี้การได้เจอน้ำและพูดคุยกับผู้บุกพร่องทางการได้ขึ้นเหมือนกันเป็นกลุ่มใหญ่ ทำให้การสื่อสารมีอรรถรสขึ้น เพราะภาษาเมืองเป็นภาษาท่าทางที่ต้องอาศัยการสื่อสารแบบเจอน้ำหรือตัวต่อตัว (Face to Face Communication) การรวมกลุ่มทำให้สามารถคุยพร้อมกันได้หลาย ๆ คน สื่อสารไปครั้งเดียวกับคนเข้าใจได้เหมือนกันหมด ไม่ต้องส่งภาษาสื่อสารออกไปทางเครื่อง

ผู้วิจัยได้สังเกตเหตุผลที่ผู้บุกพร่องทางการได้ขึ้นนิยมที่จะไปห้างสรรพสินค้านานาญี่ปุ่นและร้านแม็คโดนัลด์ อาคารซีพี (ถนนสีลม) ได้คำตอบว่า ผู้บุกพร่องทางการได้ขึ้นที่ไปรวมกลุ่มที่ห้างสรรพสินค้านานาญี่ปุ่นเป็นประจำ เพราะเป็นห้างสรรพสินค้าที่เดียวในกรุงเทพ ไม่มีสาขา ทำให้การสื่อสารเพื่อนัดหมายมีความเข้าใจได้ง่าย ไม่สับสน อีกทั้งยังอยู่ใจกลางเมือง ทำให้สะดวกในการเดินทาง สามารถทำกิจกรรมต่าง ๆ ได้มากน้อย ทั้งรับประทานอาหาร ซื้อของเดินเที่ยว และบริเวณผู้ดูแลเดอร์ชั้น 6 ของห้างสรรพสินค้าสะดวกต่อการสนทนาระยะทางโทรศัพท์ได้ทั้งวัน ซึ่งจากการสังเกตจะพบว่าคนที่ไปห้างสรรพสินค้านานาญี่ปุ่นจะมีความหลากหลายของวัยและอาชีพ แต่ที่พบมากที่สุดก็คือ กลุ่มวัยรุ่น

“จะนัดพบเพื่อนที่นาบุญครองในวันอาทิตย์ เวลาบ่ายสองโมงถึงสี่โมงเย็น เพื่อเดินเล่น นั่งคุยกัน บางครั้งก็จะไปเจอกันที่แม็คโคนลัค สีลม เวลาประมาณ 1 ทุ่มหรือ 3 ทุ่ม” (พวงพา จันยาวงศ์, 10 มีนาคม 2547)

“จะชอบไปที่สยามและนาบุญครองในวันเสาร์ – อาทิตย์ เพื่อเดินเล่น ทานข้าว ประมาณ 11.00 - 22.00 น.” (สุชิ โชติธรรมวัฒนา, 10 มีนาคม 2547)

“จะนัดพบเพื่อนที่นาบุญครองในวันอาทิตย์เพื่อนั่งคุยกัน ส่วนสถานที่อื่น ๆ ก็แล้วแต่ว่าในกลุ่มเพื่อนจะนัดกันไปที่ไหน” (ทฤษฎี เบญจศิริวัฒน์, 14 มีนาคม 2547)

“วันเสาร์นักจะไปที่นาบุญครอง ในเวลาประมาณสิบโมง เพื่อทานข้าว ดูหนัง นั่งพูดคุย บางครั้งก็จะไปที่อนุสาวรีย์ชัยฯ ส่วนวันอาทิตย์ประมาณหกโมงเย็นจะไปที่สีลม” (นรา อารยะสันพันธ์, 10 มีนาคม 2547)

“ถ้าเป็นวันศุกร์และเสาร์จะมาที่สีลมประมาณห้าทุ่มถึงตีสาม ส่วนที่นาบุญครองก็จะไปวันอาทิตย์ตอนสี่โมงเย็นถึงหกทุ่ม” (ปีระ บุณยพิท, 14 มีนาคม 2547.)

ส่วนคนที่ไปรวมกลุ่มที่ร้านแม็คโคนลัค อาคารชีพี (ถนนสีลม) ซึ่งมีทั้งคนที่อยู่ในกลุ่มของคนที่ไปที่ห้างสรรพสินค้านาบุญครองและคนที่ไปที่ร้านแม็คโคนลัคเพียงที่เดียว ซึ่งคนที่ไปที่ร้านแม็คโคนลัคส่วนมากจะเป็นคนที่อยู่ในวัยทำงานหรือคนที่ค้าขายอยู่ในบริเวณนั้น กลางวัน ทำงาน กลางคืนก็จะไปผ่อนคลาย หรือบางคนก็ไปนาบุญครองไม่ทัน เพราะถูกจับกัดด้วยเวลาที่ห้ามปิด ก็ต้องเลือกไปที่ร้านแม็คโคนลัค โดยช่วงหัวค่ำจะเป็นคนที่ทำงานจากหลาย ๆ ที่ เลิกงานแล้ว ก้มารวมตัวกัน แต่จะอยู่ไม่คึกมาก เพราะต้องดื่นไปทำงานในช่วงเวลาปกติ มักจะอยู่ถึงประมาณ 22.00 – 23.00 นาฬิกา แล้วแต่ว่าบ้านอยู่ไกลหรือไม่ ดีก ๆ ก็จะเป็นการรวมกลุ่มของคนที่ค้าขายอยู่เมื่อปิดร้านแล้วก็จะมารวมตัวกัน รวมถึงคนที่อยู่ในวัยผู้ใหญ่ที่สามารถรับผิดชอบตัวเองได้แล้ว สามารถกลับบ้านดีก ๆ ได้ คุ้มตัวเองได้ โดยที่ไม่ต้องกลัวว่าพ่อแม่จะเป็นห่วง

ผู้บุกรุกร่องทางการ ได้ขึ้นให้เหตุผลที่มีการรวมตัวที่ร้านแม็คโคนลัคว่า เพราะเป็นร้านเดียวในบริเวณพัฒน์พงษ์ ถนนสีลม จึงมีความโดดเด่นห่างจาก เป็นร้านที่ปิดดึกที่สุด โดยจะปิดประมาณเวลา 03.00 นาฬิกา ของวันถัดไป ซึ่งกลุ่มผู้บุกรุกร่องทางการ ได้ขึ้นสามารถนั่งรวมกลุ่ม สังสรรค์ได้นาน โดยมีกิจกรรมทั้งการสั่งอาหารมารับประทานและสนทนากับคนอื่น ๆ ในร้าน อาหารก็ไม่ร้อน มีแสงสว่างชัดเจน แม้ร้านจะปิดแล้วก็ยังมีไฟฟ้าส่องสว่างทำให้สามารถนั่งสนทนากันได้ถึงเช้า เพราะการสื่อสารด้วยภาษาไม้อด้องการไฟที่ส่องสว่างเพื่อการมองเห็นที่ชัดเจน อีกทั้ง

ผู้บุกร่วงทางการได้ยินบางคนสนทนากับเพื่อนจนกระทั่งรอมล้มดึกขังสามารถนั่งต่อจนถึงเวลาที่รอมล่วงอีกครั้ง ดังคำบอกเล่าของผู้บุกร่วงทางการได้ยินที่ว่า

“คิดว่าเรื่องของการที่ร้านเปิดดึกแล้วก็นี้ไฟส่องสว่างตลอดคืน น่าจะเป็นเหตุผลที่ทำให้ผู้บุกร่วงทางการได้ยินเริ่ม Narumonกลุ่มนั้นที่นี่ เพราะเราจะคุยกันดึก บางคนไม่มีรถกลับบ้านแล้วก็จะคุยกันจนมีรอมล่วงอีกรอบ” (จิตima สุริยันทร์รินทร์, 11 มกราคม 2547)

นอกจากนี้ยังมีข้อมูลจากการสังเกตของผู้วิจัยคือ ความเห็นอกันของทั้ง 2 สถานที่คือ สภาพของพื้นที่ที่เป็นห้องกระจก สามารถเปิดประตูออกไปข้างนอกเพื่อสูบบุหรี่ได้ในบริเวณติดกันซึ่งเป็นที่สำหรับการสูบบุหรี่ และในขณะที่สูบบุหรี่อยู่นั้นผู้บุกร่วงทางการได้ยินมักจะส่งภาษาเมืองสื่อสารผ่านกระจกไปหาเพื่อนที่นั่งอยู่ข้างในด้วย คุณโชคชัย พวงมาลี ผู้บุกร่วงทางการได้ยินที่ผู้วิจัยได้สัมภาษณ์ที่ห้างสรรพสินค้านานาชาติ ได้อธิบายให้ผู้วิจัยฟังว่า

“มันเป็นความสะดวกอย่างหนึ่งนะ คนที่บุกร่วงทางการได้ยินจะมีคนที่สูบบุหรี่กันเยอะ ที่นี่มันสะดวกเปิดประตูออกไปกี๊สูบบุหรี่ได้แล้ว ถ้ายังไม่เข้ามาก็ส่งภาษามือคุยกันเพื่อนข้างในได้” (โชคชัย พวงมาลี, 14 มีนาคม 2547)

โดยการรวมกลุ่มของผู้บุกร่วงทางการได้ยินในรูปแบบการของรวมกลุ่มเช่นนี้ พฤติกรรมการสื่อสารจะเป็นการสื่อสารด้วยภาษาเมืองเท่านั้น คนที่แลกเปลี่ยนการสื่อสารก็จะเป็นลักษณะของคนรุ่นจกมากกว่าที่จะเรียกว่าเพื่อนสนิทที่ติดต่อสื่อสารกันอย่างสนิม่ำเสมอ

2. พฤติกรรมการสื่อสารภายในครอบครัว

สำหรับผู้บุกร่วงทางการได้ยิน “ครอบครัว” นับว่าเป็นกลุ่มที่ติดต่อกันน้อยที่สุด เพราะจากการพูดคุยกับผู้ปักธงและผู้บุกร่วงทางการได้ยิน ผู้วิจัยพบว่าสังคมการสื่อสารภายในครอบครัวของผู้บุกร่วงทางการได้ยินมักจะเจอยุ่งประระคในการสื่อสารภายในครอบครัวซึ่งโดยรวมจะมีพ่อ แม่ พี่หรือน้องที่ปกติแต่กลับมีลูกคนใดคนหนึ่งที่บุกร่วงทางการได้ยิน ส่งผลให้ผู้ปักธง หรือพี่น้องขาดความรู้ที่จะสื่อสารด้วยภาษาเมืองที่ถูกต้อง โดยมักจะสื่อสารกันด้วยภาษาท่าทางตามธรรมชาติที่คนส่วนใหญ่นักใช้ เช่น กวักมือเข้าหาตัว หมายถึง เรียกให้มาหา หรือใช้มือทำท่าทางลักษณะคล้ายจะตักอาหารเข้าปาก หมายถึง ชวนให้กินข้าว เป็นต้น การสื่อสารด้วยภาษาท่าทางเหล่านี้เป็นท่าทางที่แตกต่างกันการสื่อสารด้วยภาษาเมืองที่ถูกกำหนดขึ้นให้ใช้ตามมาตรฐานสากลสำหรับผู้บุกร่วงทางการได้ยิน มิติทางการสื่อสารที่แตกต่างกันในเรื่องของภาษาที่เองที่ทำให้

เกิดช่องว่างของการสื่อสารระหว่างผู้บุกพร่องทางการได้ยินกับบุคคลอื่น ๆ ในครอบครัวที่เป็นบุคคลปกติ

คุณวัลลภ ทองธรรมการ บิดาของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ได้เล่าให้ผู้วิจัยฟังดังนี้

“การสื่อสารระหว่างพ่อกับน้องเมียร์นี่จะใช้หลายอย่างมาก ภาษาไม่สำหรับพ่อจะง่ายๆ ปลากาใช้ทำทางออกภาษาไม่ทั่วๆ ไปพี่คนใช้กัน ก็เลยต้องผสมกับการเขียนบ้าง อ่านปากบ้าง เพราะตั้งแต่อนุบาลน้องเมียร์ก็เรียนที่ตั้งลิ้งชัน ชนบุรี จากนั้นไปเรียนป.5 ที่โรงเรียนโสตศึกษานนทบุรี จังหวัดนนทบุรี จนม.3 แล้วไปเรียนม.4 ม.5 ม.6 ที่โรงเรียนโสตศึกษา จ.ตาก เวลาที่จะสื่อสารเรียนรู้ภาษาอังกฤษก็เลยมีน้อย” (วัลลภ ทองธรรมการ, 7 กุมภาพันธ์ 2547)

วีระนุช นาใจคง พี่สาวของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ได้เล่าถึงพฤติกรรมการสื่อสารในครอบครัวของตนเองซึ่งมีน้องเป็นผู้บุกพร่องทางการได้ยินว่า

“มีพี่น้อง 3 คน มีพี่สาวคนโต พี่สาวคนโตก็หูหนวก แล้วเป็นคนกลาง พุดได้คนเดียว ส่วนน้องสาวก็หูหนวกอีกคนหนึ่ง การใช้ภาษามือก็พอได้บ้าง คือแต่ก่อนก็จะ蹲นั่ง แต่หลังๆ มาเนี่ยะไม่ค่อย蹲นั่ง เพราะว่าจะไม่ค่อยได้อ่ายด้วยกัน เนื่องจากพี่กับน้องเขาเรียนหนังสือแล้วจะต้องอ่ายโรงเรียนประจำตลอดก็เลยจะไม่ได้อ่ายด้วยกัน เราเก็บไม่มีโอกาสที่จะสื่อสารด้วยภาษามือกับเขาเก็จฉีน” (วีระนุช นาใจคง, 10 มีนาคม 2547)

สิ่งหนึ่งที่เป็นปัจจัยสำคัญอันจะส่งผลต่อช่องว่างทางการสื่อสารภายในครอบครัวระหว่างผู้บุกพร่องทางการได้ยินกับคนในครอบครัวคือ ผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะมีเวลาอยู่กับครอบครัวน้อยมาก เพราะเมื่อถึงวัยเรียนโดยส่วนใหญ่จะต้องเข้าไปอ่ายโรงเรียนประจำ ซึ่งเป็นโรงเรียนสำหรับผู้บุกพร่องทางการได้ยิน โดยเฉพาะ ทำให้โอกาสที่จะสื่อสารกับคนในครอบครัวลดน้อยลง ทักษะในการสื่อสารด้วยภาษามือของคนในครอบครัวกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินก็ลดน้อยลงไปด้วย

สำหรับผู้บุกพร่องทางการได้ยินบางคนที่ไม่ได้อ่ายโรงเรียนประจำ แต่เดินทางไปกลับระหว่างบ้านกับโรงเรียนทุกวัน แม้จะมีเวลาอยู่กับครอบครัวมาก แต่เมื่อเขามีโอกาสได้ศึกษาภาษามือที่เป็นสาขาก็ยังทำให้เกิดช่องว่างทางการสื่อสารกับคนในครอบครัว เพราะส่วนใหญ่แล้วคนในครอบครัวที่เป็นคนปกตินักไม่มีความรู้เรื่องภาษามือที่เป็นสาขาระดับต้นๆ เพราะไม่ได้มีส่วนร่วมในการเรียนรู้ภาษามือสาขาระดับต้นๆ

ดังนั้นบุคคลในครอบครัวจึงไม่มีโอกาสได้เรียนรู้และพัฒนาการใช้ภาษาเมื่อที่เป็นสากลไปพร้อม ๆ กับผู้บุกพร่องทางการได้ยิน เพื่อใช้ในการสื่อสารให้ภายในครอบครัว ทำให้การสื่อสารระหว่างผู้บุกพร่องทางการได้ยินกับคนในครอบครัวเกิดช่องว่างโดยไม่จำกัดว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะอยู่ตรงเรียนประจำหรือไป-กลับ

แม้กระนั้นการสื่อสารด้วยโทรศัพท์ไม่สามารถกระทำได้ด้วยตนเอง ต้องพึ่งพาล่ามให้แบ่งจากภาษาเมื่อมาเป็นคำพูดและสื่อสารกับครอบครัวโดยผ่านการพูดคุยกองล่าม แต่ปัจจุบันการสื่อสารระหว่างผู้บุกพร่องทางการได้ยินกับครอบครัวก็มีทางเลือกเพิ่มขึ้น จากที่เคยต้องพึ่งพาล่ามให้พูดคุยกันในกรณีต้องการสื่อสารด้วยโทรศัพท์ ทุกวันนี้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินสามารถสื่อสารได้ทางโทรศัพท์ส่งข้อความสั้น (SMS) ผ่านโทรศัพท์มือถือ แต่ก็ยังเป็นการสื่อสารที่ไม่บ่อยครั้งนักจากการสัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการได้ยินบอกว่า ส่วนมากจะติดต่อกันเฉพาะเรื่องสำคัญ ๆ

3. พฤติกรรมการสื่อสารกันเพื่อน

เพื่อนเป็นกลุ่มใหญ่ที่สุดที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินสื่อสารด้วย โดยเฉพาะกับเพื่อนที่มีความบกพร่องทางการได้ยินเหมือนกัน ดังกรณีของกลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ซึ่งเป็นนักศึกษาของคณะวิทยาลัยราชสุดา มหาวิทยาลัยมหิดล จะอาศัยอยู่ที่หอพักของมหาวิทยาลัย ดังนั้น เขาจะมีความผูกพันกับเพื่อนมาก โดยเพื่อนที่เป็นคนปกติจะมีหน้าที่ในการเป็นเวรพลัดเปลี่ยนมาดูแลนักศึกษาที่บกพร่องทางการได้ยิน เช่น การโทรศัพท์ติดต่อกับทางบ้านด้วยภาษาพูด การสื่อสารผ่านเอกสารต่าง ๆ เป็นต้น และบางมีโอกาสเป็นเพื่อนร่วมห้องในหอพักเพื่อนร่วมชั้นเรียนตลอดจนจบหลักสูตร ทำให้นักศึกษาที่เป็นคนปกติได้เรียนรู้พฤติกรรม รูปแบบการดำเนินชีวิต ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินเป็นอย่างดี เพื่อนของผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้บอกเล่าถึงการสื่อสารกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินดังนี้

“มีเพื่อนสนิทเป็นคนหูหนวก กือ นอนห้องเดียวกัน เวลาเขามีอะไรก็จะปรึกษาราถ้าเราช่วยอะไร ได้ก็ช่วย แต่ถ้าช่วยไม่ได้ก็จะบอกไปตรง ๆ ความเชื่อของคนหูหนวกกือ เขายังคิดว่าคนหูดีมีประสบการณ์ในเรื่องอื่น ๆ เช่นกว่าเขา น่าจะรู้อะไรหลาย ๆ อย่างมากกว่าเขา เขายังคิดว่า “เขื่อเรานะ” (ศศิธร ทรัพย์วัฒน์ไพศาล, 14 มีนาคม 2547)

“ของแต้วนี่จะเป็นเพื่อนที่เคยนอนด้วยกันเมื่อตอนปี 1 ปี 2 ก็เหมือนกัน แต่จะไม่ค่อยได้ไปเที่ยวไปไหนก็ไปด้วยกัน ส่วนใหญ่เขาจะไปเที่ยวกับคนหูหนวกด้วยกัน แต่พอเมื่อปัจจุบัน

อะไรมากจากความมากกว่าที่จะปรึกษากับคนหุ้นหุกค์ด้วยกัน” (ลลิตา วงศ์ทวี, 14 มีนาคม 2547)

ในส่วนของกลุ่มตัวอย่างที่เป็นนักศึกษาที่มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนดุสิตจะมีสังคมการสื่อสารกันเพื่อนที่ปกติแบบผิวเผิน ไม่สนใจเหมือนกับกลุ่มตัวอย่างที่คณะวิทยาลัยราชสุดา เพราะนักศึกษาที่มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนดุสิตจะเป็นลักษณะของการไป - กลับไม่ได้พักอยู่ที่หอพักของมหาวิทยาลัยเหมือนกับที่คณะวิทยาลัยราชสุดา

การสื่อสารภายในกลุ่มเพื่อนของผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินที่เรียนอยู่ทั้งสองมหาวิทยาลัยส่วนใหญ่จะใช้ภาษาเมืองในการสื่อสาร เนื่องจากพบเจอกันบ่อยหรือบางคนก็พักอยู่ด้วยกัน แต่เมื่อต้องไม่ได้เจอน้ำหน้าหรืออยู่คนละที่การสื่อสารก็ไม่สามารถเกิดขึ้นได้ ดังนั้นเมื่อโทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ก็ทำให้การสื่อสารภายในกลุ่มเพื่อนของผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินเกิดขึ้น ได้ตลอดเวลา ไม่จำกัดเรื่องของสถานที่ โดยการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินมักจะสื่อสารกับกลุ่มเพื่อนที่บุกร่วงทางการ ได้ยินเหมือนกันมากกว่าเพื่อนที่ปกติ ซึ่งผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินได้เล่าให้ผู้วิจัยฟังว่า

“ส่วนมากจะส่งกันเพื่อนบอยที่สุด เวลาปิดเทอมก็จะส่ง SMS ไปหาเพื่อนที่สนิท ๆ กัน” (นานพ จาริตนิเวศน์, 13 มีนาคม 2547)

“ที่สวนดุสิต...ถ้าไม่ได้เข้าหอพักอยู่ด้วยกันก็จะเจอเพื่อนเฉพาะเวลาที่นารายณ เมื่อก่อนตอนยังไม่ได้ใช้โทรศัพท์มือถือพอกลับบ้านแล้วก็ติดต่อเพื่อนไม่ได้เลย เดียวเนี้ยมีการส่ง SMS ก็จะส่งหาเพื่อนได้ตลอด” (มุสดี มี野心, 13 มีนาคม 2547)

4. พฤติกรรมการสื่อสารกับคู่รัก

อีกหนึ่งพฤติกรรมการสื่อสารของผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินที่รองลงมาจากการสื่อสารกับเพื่อนก็คือ การสื่อสารกับคู่รัก ซึ่งจากการสัมภาษณ์พบว่ามักจะเป็นผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินเหมือนกัน เวลาที่เจอน้ำหน้าก็จะใช้การสื่อสารด้วยภาษาเมือง แต่เมื่ออยู่คนละที่หรือไม่สามารถสื่อสารด้วยภาษาเมืองได้ ข้อความสั้น (SMS) ก็ได้เข้ามาเป็นสื่อการสื่อสารของทั้งคู่ ซึ่งแต่เดิมจะต้องมีการนัดหมายเพื่อมาเจอกัน จะได้พูดคุยกัน ส่วนการนัดก็จะใช้การสื่อสารแบบผ่านล่าม คือทั้งคู่ต้องมีล่ามส่วนตัวเพื่อสื่อสารไปยังล่ามของอีกคนด้วยภาษาพูดผ่านการโทรศัพท์ หรือไม่เวลาที่เจอกันก็ใช้การกำหนดคันด้วยโทรศัพท์ไว้ล่วงหน้า ดังคำนออกเล่าของผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินที่ว่า

“จะติดต่อกับคู่รักซึ่งเป็นผู้บุกรุกร่องทางการได้ยินเหมือนกันมากที่สุด” (เชาว์ตี แสงศรี, 14 มีนาคม 2547)

“เขาระใช้คุยกันระหว่างกันเพื่อน แต่กับคู่รักจะหันหน้ากันที่สุด ถ้าคนไหนมีคู่รักจะหันหน้ากันไปทางคู่รักมากกว่า เขาระไม่ค่อยส่งเรื่องธุระสำคัญนะ ก็จะส่งเรื่องทั่ว ๆ ไปที่อยากจะทุบ ถ้าเป็นเรื่องสำคัญจะให้เราคุยกันให้” (ศศิธร ทรัพย์วัฒน์ไพบูลย์, 14 มีนาคม 2547)

“การส่ง SMS ในช่วงแรก ๆ จะส่งหาคู่รัก โดยชื่อโทรศัพท์มือถือให้คู่รักใช้เพื่อจะได้ส่ง SMS เพราะผู้บุกรุกร่องทางการได้ยินที่ใช้ภาษาอังกฤษ ได้มีน้อย เวลาส่งก็ต้องส่งเป็นภาษาอังกฤษ และบังไม่ค่อยมีใครใช้โทรศัพท์มือถือกัน” (สุริ ใจดิธรรมวัฒนา, 10 มีนาคม 2547)

ภาพที่ 12

แสดงภาพผู้บุกรุกร่องทางการได้ยินสื่อสารกันด้วยภาษาเมือง



ถ้าจัดลำดับการสื่อสารของผู้บุกรุกร่องทางการได้ยิน จะพบว่า พฤติกรรมการสื่อสารของผู้บุกรุกร่องทางการได้ยินจะสื่อสารกับเพื่อนมากที่สุด รองลงมาคือคู่รัก และครอบครัว ตามลำดับ ซึ่งเราจะพบว่าผู้บุกรุกร่องทางการได้ยินมักจะนิยมสื่อสารกับผู้ที่มีความบุกรุกร่องทางการได้ยินเหมือนกันมากกว่าการสื่อสารกับคนปกติ

นอกจากนี้ในประเด็นของพฤติกรรมการสื่อสารจะพบว่าการ มีเหตุผลสำคัญที่ผู้บุกรุ่งทางการ ได้ยินเลือกที่จะสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) กับคนที่มีความบุกรุ่งทางการ ได้ยินเหมือนกันมากกว่าการสื่อสารกับคนปกติ ก็คือ ความแตกต่างด้าน โครงสร้างของภาษา แม้ผู้บุกรุ่งทางการ ได้ยินจะได้รับการทดสอบสิ่งที่เข้าหาอยู่ไปในโลกของการสื่อสาร ที่ไม่สามารถสื่อสาร ได้ด้วยการพูด แต่มีผลกระทบจากการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารทำให้คนกลุ่มนี้ สามารถสื่อสารกับบุคคลอื่น ๆ ผ่านการส่งข้อความสั้น (SMS) แต่การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกรุ่งทางการ ได้ยินก็เกิดปัญหารื่องของโครงสร้างประโยคที่ค่อนข้างมากต่อความเข้าใจ เพื่อการตีความจากภาษามี oma เป็นภาษาเขียนนั้น ต้องมีการขยายความจากภาษามี oma ให้เป็น ประโยคโดยเพิ่มคำต่าง ๆ เข้าไปให้ประโยค mimic ความที่สมบูรณ์เหมือนเวลาที่คนปกติสื่อสารกัน แต่กลับสามารถสื่อสารเข้าใจได้ในกลุ่มผู้บุกรุ่งทางการ ได้ยินเหมือนกัน

ผู้วิจัยยังพบว่าผู้บุกรุ่งทางการ ได้ยินบางคนมีเหตุผลของการที่ไม่พร้อมจะสื่อสารด้วย ภาษาเขียนกับคนปกติ เพราะขาดความมั่นใจที่จะสื่อสาร

“ไม่ค่อยกล้าที่จะเขียนให้คนทั่วไปอ่าน เพราะอายกลัวว่าเขียนไปแล้วเขาจะอ่านไม่รู้เรื่อง” (ธิตินา โชคินิช, 6 มีนาคม 2547)

“เคยไปนั่งรอเพื่อนที่อนุสาวรีย์ชั้บสันรภูมิแล้วมีคนเข้ามาคุยกับด้วยแต่เห็นว่าเราเป็น คนหุ่น梧เขานะเลยใช้วิธีเขียนข้อความมาให้อ่าน ก็ไม่กล้าเขียนตอบกลับไปกลัวเขียนไปแล้วเขาจะไม่เข้าใจ” (เจาวดี แสงศรี, 14 มีนาคม 2547)

“เคยส่ง SMS ถึงเพื่อนที่เป็นคนปกติเหมือนกันนะ แต่จะส่งให้เพื่อนที่เป็นล้านภาษามีอ ท่านนั้น เพราะคนที่เป็นล้านภาษามีจะมีความเข้าใจในข้อความที่ส่งอย่างถูกต้องมากกว่าคนปกติ โดยทั่วไป เมื่อจากโครงสร้างภาษาของคนที่บุกรุ่งทางการ ได้ยินจะไม่เหมือนกับคนปกติ ถ้าส่งไป หากันอื่น ๆ กลัวว่าเขาจะไม่เข้าใจ” (สุจิตรา สุขเกษม, 10 มีนาคม 2547)

กลุ่มเพื่อนของผู้บุกรุ่งทางการ ได้ยินซึ่งอยู่ร่วมมหาวิทยาลัยเดียวกัน กินนอนอยู่ ในหอพักด้วยกัน มีประสบการณ์การสื่อสารกับคนกลุ่มนี้ทั้งภาษามี อ การเขียนประโยคโดยตัดตอนและ การส่งข้อความสั้น (SMS) เล่าให้ผู้วิจัยฟังว่า

“ไวยากรณ์ของภาษามีอ กับภาษาเขียนของเราจะไม่เหมือนกัน ในอดีตการเรียนของ คนหุ่น梧เข้าจะไม่ทราบว่าเด็กจะต้องได้รับทั้ง 2 ภาษา ทั้งภาษามีอ และภาษาเขียน ไวยากรณ์ของภาษามีจะเป็นแบบ ประธาน + กรรน + กริยา แต่ภาษาเขียนจะเป็น ประธาน + กริยา + กรรน

ทำให้เข้าสับสนเมื่อเปลี่ยนจากภาษามี oma เป็นภาษาเยี่ยน เขายังจะเขียนสลับไปมา เช่น ฉันໄປโรงเรียน เพื่อนที่หุหนวกเขากะ夷ินว่า ฉันໂຮງເຮືຍໄປ ທີ່ເປັນການແປດຕາມການມື້ອທີ່ເຂົ້າສົ່ວໂຮງກັນ” (គິພຣ ຖະຈຸບາດທອງ, 14 ມິນາມຄ 2547)

ผู้วิจัยได้รับประสบการณ์จริงเรื่องการสื่อสารกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินทั้งจาก การสื่อสารกันทางข้อความสั้น (SMS) และการสื่อสารผ่านการเขียนประโดยค โടີตอบกลับว่า การสื่อสารด้วยภาษา夷ินของผู้บุกพร่องทางการได้ยินนั้นบางครั้งเราไม่สามารถเข้าใจได้ทันทีที่เห็นประโดยคนนั้น ดังตัวอย่างที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้เขียนให้ผู้วิจัย ว่า

“ບາງຄນຫຼຸ້ນວກໄມ່ສາມາດตอบໄດ້ໄດ້ບ້ານພະລວມເຊີນໄມ້ໄດ້ທຳໃຫ້ຄນປົກຕິອ່ານແຕນໄມ່ເຂົ້າໃຈພຽງວ່າຄນຫຼຸ້ນວກມີອຸປະສົງໃຫ້ເຊີນກັບໄປນ່ອຍ ຈະ ໂຮຍຄົມາກທີ່ມີຄວາມປະສົບການຝັບຄນຫຼຸ້ນວກໄດ້ຈະ ແລ້ວກີ່ວິສຶກກັບຄນຫຼຸ້ນວກເປັນຄັ້ງແຮກເປັນຍັງໄຟກະ” (ນພວຮຣມ ດຣຣມຄຣິບຸນຸ້ມ, 6 ມິນາມຄ 2547)

อีกประโดยคนนึงเมื่อผู้วิจัยถามว่าจะทานข้าวเที่ยงค่วยกันไหม นພວຮຣມ ตอบผู้วิจัยว่า

“ຂອບຄູມພີ່ເສີຍໃຈດ້ວຍຕ້ອງໄປການກັບຄນຫຼຸ້ນວກຈະ” (ນພວຮຣມ ດຣຣມຄຣິບຸນຸ້ມ, 6 ມິນາມຄ 2547)

ขณะนั้นก็มีผู้บุกพร่องทางการได้ยินเขียนข้อความในกระดาษตามผู้วิจัย ซึ่งทำให้เห็นถึง ความแตกต่างของโครงสร้างประโดยค แລະທັກະນະในการใช้ภาษายิ่งขึ้น

“ຫົ່ອນຍໍໃຫ້ສ່າກພີ່ເສີຍໃຈດ້ວຍຕ້ອງໄປການກັບຄນຫຼຸ້ນວກຈະ”

ล่ามภาษามีອີໄວ້ແປດໄຫ້ผู้วิจัยพິ່ງວ່າ ความจริงແລ້ວประโดยคนີ່ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ต้องการจะสื่อสารว่า

“ເພື່ອນຄານວ່ານາຍຫົ່ອສ່າກພີ່ໃຫ້ໄຫນ ເພື່ອນເຫາຂອບນາຍນາກ”

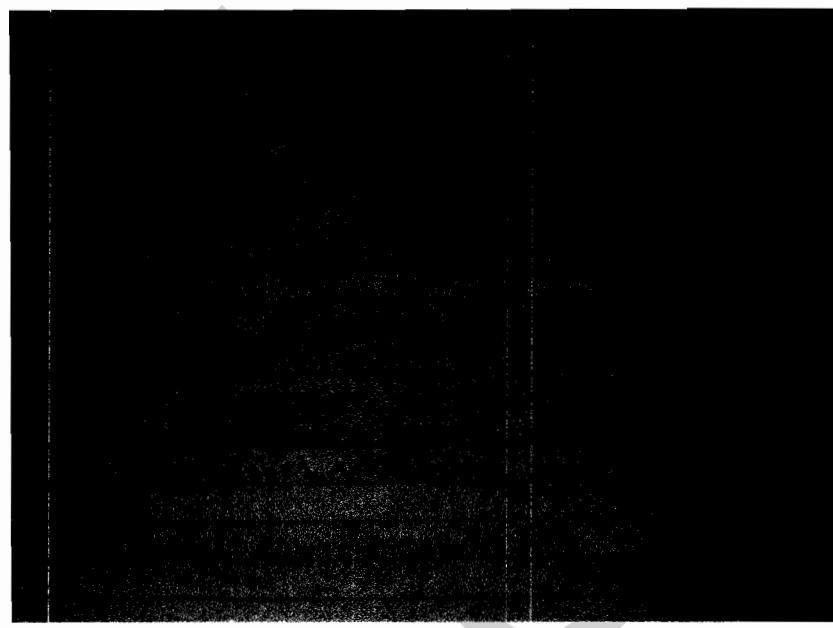
นอกจากนີ່ຜູ້ປົກຕົວອອງຂອງผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ยังพูดถึงภาษา夷ินของผู้บุกพร่องทาง การได้ยินว่า

“ຖິ່ງກາຍາຈະເຮືອງຄໍາໄມ່ຖຸກຕ້ອງບ້ານ ເຮັດວຽກອາຄີ່ຍຄວາມຄຸ້ນເກຍກີ່ຈະຕີຄວາມອອກໄໄດ້ ແຮກ ຈີ່ພ້ອກົງໜ່າມີອັນກັນວ່າເຂົ້າເຊີນອະໄຮ” (ວັດລັກ ຖອງຕະການ, 7 ຄຸນພັນນີ້ 2547)

“แม้การส่ง SMS จะทำให้เราสื่อสารกันได้สะดวกแต่ก็มือย่างหนึ่งก็คือเรื่องของภาษาที่ยังเป็นอุปสรรค ภาษาของข่าวطاที่ส่ง SMS จะไม่เหมือนของเรา เขาจะเขียนกลับกัน เราเกิดองพยากรณ์อ่าน พยายามทำความเข้าใจ เพราะเขาจะเขียนกลับตัวอักษร อีกอย่างคือ บางครั้งเขาเก็บไม่เข้าใจ เราเวลาเราส่ง SMS ไปหาเขา บางครั้งเขาเก็บต้องให้ล่ามช่วยแปลประโยคที่เราส่งไปให้” (นักถิกรากี, 13 มีนาคม 2547)

ภาพที่ 13

ผลของการเขียนโดยระหัวง่ายกับผู้บกพร่องทางการได้ยิน



อย่างไรก็ตาม โครงสร้างประโยคของผู้บกพร่องทางการได้ยินก็ไม่ได้แตกต่างจากคนปกติอย่างเรา ๆ จนไม่สามารถสื่อสารกันได้ ผู้ที่เพิ่งมีโอกาสได้สื่อสารด้วยภาษาเขียนกับผู้บกพร่องทางการได้ยินเป็นครั้งแรกอาจจะต้องใช้เวลาในการอ่านและศึกษาถึงความหมายที่ต้องการจะสื่อออกมาก่อนแต่ก็ไม่ยากเกินความเข้าใจ

แต่ทั้งนี้โครงสร้างของภาษาจะถูกต้องแค่ไหนก็ขึ้นอยู่กับประสบการณ์ในการสื่อสารด้วยการเขียนกับคนปกติบ่อย ๆ ก็ทำให้ผู้บกพร่องทางการได้ยินมีทักษะที่ดีในการใช้ภาษาเขียน ซึ่งการมีทักษะในการเขียนที่ดีจะทำให้คนคนนั้นสามารถติดต่อกับคนปกติเข้าใจได้เป็นอย่างดี ก็จะได้รับการยอมรับให้เป็นผู้นำของกลุ่ม

การใช้โทรศัพท์มือถือสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

ในยุคที่เพจเจอร์ได้รับความนิยมในการใช้เป็นเครื่องมือสื่อสาร ผู้บุกพร่องทางการได้ยินบางคนก็มีประสบการณ์ของการสื่อสารด้วยเพจเจอร์มา ก่อนแล้ว รวมถึงการสื่อสารโดยผ่านเครือข่ายอินเทอร์เน็ต ด้วยการส่งอีเมล์ การเข้าห้องสนทนารูปแบบ (Chat Room) ก็เป็นสื่ออีกตัวหนึ่งที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินเลือกใช้

ปัจจุบันเมื่อโทรศัพท์มือถือได้รับการยอมรับโดยทั่วไปว่า เป็นสื่อเครื่องมือสื่อสารตัวใหม่ที่มาแรงและกำลังได้รับความนิยมในการใช้เพื่อการสื่อสารของคนทั่วไปในสังคม ผู้บุกพร่องทางการได้ยินก็ได้เป็นส่วนหนึ่งของการใช้โทรศัพท์มือถือในการสื่อสาร โดยใช้การสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทย

“เคยใช้วิทยุติดตามตัวมาก่อนจะ แต่ตอนหลังรู้ว่าโทรศัพท์มือถือใช้ง่ายกว่าก็เลยเปลี่ยนมาใช้โทรศัพท์แทน” (จากรุก้า เพ็ชร gele, 7 กุมภาพันธ์ 2547)

“นอกจากวิทยุติดตามตัวแล้วก็จะใช้วิทยุติดต่อกับเพื่อนทางอินเทอร์เน็ต แต่ใช้หลังจากใช้วิทยุติดตามตัว” (คุณภานุ อยู่ชี้ช้ำด, 11 มกราคม 2547)

“รู้จักสื่อสารกับเพื่อน ๆ ผ่านอินเทอร์เน็ตก่อนที่จะส่ง SMS ด้วยโทรศัพท์มือถือ” (สุริพร ถิรโสตถินานนท์, 12 มีนาคม 2547)

“ไม่เคยใช้อ่ายอ้อแลยกะรู้ว่าโทรศัพท์มือถือส่ง SMS ภาษาไทยได้ก็เลยใช้” (ปั่นแก้ว ตันสิงห์, 11 มีนาคม 2547)

คุณวัลลภ ทองครยะ ผู้ปกครองของน้องเบียร์ หรือ นางสาวทศพร ทองครยะ เล่าให้ผู้วิจัยฟังถึงการสื่อสารกับลูก ในสมัยที่ยังไม่ได้ใช้โทรศัพท์มือถือว่า

“เริ่มใช้เพจเจอร์ช่วงสมัยที่เบียร์เรียนราชสุดา สำหรับโทรศัพท์มือถือนี่ก็ตั้งใจอยู่แล้วที่จะซื้อให้เข้า ตอนนั้นก็ไม่ค่อยมีตังค์เท่าไหร่ บอกตรงๆ ก็ถูกอย่างไฉ่เราเก็บรวมๆ กันแน่... จากแม่บ้าง จากป้า น้า รวมกัน 3-4 คน ก็ซื้อให้ลูกเป็นของขวัญเพื่อให้ลูกสื่อสารตอบโต้กับเราได้ พ่อคิดว่าให้เข้าไว้ด้วยทodicความรู้สึกมาหาเราบ้าง ว่าเขานี่เป็นอย่างไร เขาปวด เขาเมื่อย เขายังไง อะไร อ่ายางเนี่ย” (วัลลภ ทองครยะ, 7 กุมภาพันธ์ 2547)

จึงสรุปได้ว่าปัจจุบันผู้บุกพร่องทางการได้ยินนิยมที่จะสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือในรูปแบบของการส่งข้อความสั้น (SMS) และโทรศัพท์มือถือได้เข้ามาแทนที่การสื่อสารด้วย

เพจเจอร์ ส่วนอินเทอร์เน็ตนั้นไม่ค่อยเป็นที่นิยมก็เพราะความยุ่งยากในการสื่อสาร ที่ต้องใช้ที่บ้าน ที่สถานศึกษา ที่ทำงานหรืออินเทอร์เน็ตคาเฟ่ โดยไม่สามารถนำติดตัวไปไหนได้เหมือนกับโทรศัพท์มือถือ

โดยการเข้าสู่สังคมการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะเริ่มต้น เมื่อโทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารได้ด้วยข้อความสั้น (SMS) โดยแบ่งเป็น 2 ช่วงคือ ช่วงแรกเป็น ช่วงเริ่มต้นที่ต้องสื่อสารด้วยภาษาอังกฤษ และช่วงที่ 2 คือ ช่วงที่สามารถสื่อสารได้ด้วยภาษาไทย

ซึ่งผู้บุกพร่องทางการได้ยินและผู้ปกครองได้พูดถึงการใช้โทรศัพท์มือถือในช่วงที่ต้อง สื่อสารด้วยภาษาอังกฤษ ว่า

“การส่ง SMS ในช่วงแรก ๆ จะส่งหาครู่รัก โดยชื่อโทรศัพท์ให้ครู่รักใช้เพื่อจะได้ส่ง SMS เพราะผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่ใช้ภาษาอังกฤษ ได้มีน้อยเวลาสั่งก์ต้องส่งเป็นภาษาอังกฤษ และยัง ไม่ค่อยมีใครมีโทรศัพท์มือถือกัน ในช่วงแรกยังส่งข้อความเป็นจำนวนไม่นานกันเนื่องจากมีปัญหา เรื่องการใช้ภาษาอังกฤษ” (สุธี ใจธิธรรมวัฒนา, 10 มีนาคม 2547)

“นั้นจะเป็น SMS ภาษาอังกฤษ ซึ่งน้องเรานี่จะส่งไม่ได้เลย” (วีระนุช นาใจคง, 10 มีนาคม 2547)

“ตอนที่มันเป็นภาษาอังกฤษนั่น พอก็ไม่เก่งภาษาอังกฤษ เปียร์ก็ไม่เก่งภาษาอังกฤษใช่มั้ย ลูก ก็เลยยังไม่ซื้อ ซื้อไปก็คงส่งกันไม่รู้เรื่อง” (วัลลภ ทองตระการ, 7 กุมภาพันธ์ 2547)

ในช่วงของการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ภาษาอังกฤษจึงยังไม่ค่อยเป็นที่นิยม เพราะ ผู้บุกพร่องทางการได้ยินยังขาดทักษะในการสื่อสารด้วยภาษาอังกฤษ อีกทั้งราคาเครื่องโทรศัพท์ มือถือและค่าบริการในการส่งข้อความสั้น (SMS) ยังมีราคาแพง ส่งผลให้มีผู้ใช้น้อยเพราไม่รู้ จะใช้สื่อสารกับใคร โดยเฉพาะถ้าเพื่อนสนิท ไม่มีก็ยังไม่รู้ว่าซื้อมาแล้วจะส่งไปหาใคร

ดังนั้นการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินจึงเริ่มต้นอย่างจริง ๆ จัง ๆ ก็เมื่อ เข้าสู่ช่วงที่โทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทยได้ และราคา เครื่องโทรศัพท์มือถือรวมถึงค่าส่ง SMS ก็เริ่มน้ำราคากลาง ผู้บุกพร่องทางการได้ยินจึงเริ่มใช้ โทรศัพท์มากขึ้นเรื่อย ๆ

“จำได้ว่าตอนนั้นมีโทรศัพท์มือถือ ในเกียร์ชั้น 3350 เป็นรุ่นแรกที่ส่ง SMS กายาไทยได้ เพื่อนที่หุ้นวงเขาก็ใช้รุ่นนั้นกันเลย เพราะมีลงในหนังสือพิมพ์ว่าสามารถส่ง SMS กายาไทยได้” (อ้อ หล้าคำ, 7 กุมภาพันธ์ 2547)

“เราอ่านมาคิดว่าจะนำข้อความภาษาไทย พอยุ่นแรกมีภาษาไทยออกมาก เราเก็บเอา...เนี่ยน้องเราส่งได้” (วีระบุษ นาใจคง, 10 มีนาคม 2547)

“ปัจจุบันใช้โทรศัพท์มือถือ ในเกียร์ชั้น 8310 เพราะใช้งานง่าย เป็นที่นิยม มี SMS กายาไทย ส่งข้อความภาษาไทยสะดวกและไม่มีปัญหา” (จิตดิมา สุริยนันท์รินทร์, 11 มกราคม 2547)

“ต้องซื้อโทรศัพท์มือถือ เพราะมีช่องสำหรับต่อติดต่อ กับพ่อแม่ บางครั้งก็มีนัดกับครู และเพื่อน ๆ ด้วย โทรศัพท์ทำให้ติดต่อ กันได้ง่ายขึ้น ไม่ต้องรบกวนคนอื่นโดยโทรศัพท์ได้” (ผุสดี มีอ้ำพอก, 2 มีนาคม 2547)

“หาฤทธิ์ที่ใช้เพราะไว้นักเพื่อนและติดต่อชูระ แต่ส่วนใหญ่จะใช้ติดต่อ กับเพื่อน” (การะเกดุ ไชยินทร์วิทยุ. ศั้นกายนผู้บุกพร่องทางการได้ยิน, 2 มีนาคม 2547)

“เพื่อนที่บุกพร่องทางการได้ยินส่วนมากจะซื้อไก่ก็เลยต้องซื้อโทรศัพท์จะได้ส่ง SMS หาเพื่อน ๆ ได้” (สุชี ใจดีธรรมวัฒนา, 10 มีนาคม 2547)

“ที่ต้องใช้酵母เพราะมีเพื่อนส่ง SMS นานาบอย รวมทั้งใช้ในธุรกิจส่วนตัวด้วย” (จรัสพันธ์ ทองสุไชย, 14 มีนาคม 2547)

ภาพที่ 14

แสดงภาพการถ่ายสารตัวยารส่งข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน



นอกจากเหตุผลด้านภาษาที่สามารถสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทยได้ทำให้เกิดความง่ายและสะดวกในการทำงาน ให้ผู้บุกร่วมทางการได้ยินสนใจใช้โทรศัพท์มือถือกันมากขึ้น ยังมีเหตุผลอื่น ๆ เช่น ใช้พิมพ์ข้อความให้คนปกติอ่านแทนการเขียนในกระดาษ

“เคยใช้พิมพ์ข้อความบอกคนขับรถแท็กซี่ว่าจะไปไหน เพราะตอนนี้ไม่มีกระดาษ/ปากกา แต่ไม่ค่อยได้ใช้ ถ้าต้องสื่อสารด้วยการเขียนส่วนมากก็ยังใช้กระดาษอยู่” (จันทร์เพ็ญ ตุ้มระทึก, 10 มีนาคม 2547)

“บางครั้งก็ใช้การพิมพ์ข้อความจากโทรศัพท์ให้เพื่อนอ่านบ้าง แต่สักไตรมาสไม่ได้”
(บริราช กัญจนากุ, 7 มีนาคม 2547)

การใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกร่วมทางการได้ยินก็มีสิ่งที่ไม่แตกต่างจากคนปกติ นั่นก็คือ ต้องมีการหาข้อมูลก่อนการตัดสินใจซื้อ ซึ่งผู้บุกร่วมทางการได้ยินได้กล่าวถึงการแสวงหาข้อมูลก่อนซื้อโทรศัพท์มือถือไว้ดังนี้

“เห็นโฆษณาโทรศัพท์มือถือจากโทรศัพท์ร้านรู้ว่าสามารถส่งข้อความสั้นด้วยโทรศัพท์มือถือได้จากนั้นก็หาข้อมูลเพิ่มเติมจากหนังสือพิมพ์ทำให้ตัดสินใจเปลี่ยนจากวิทยุตามตัวมาเป็นโทรศัพท์มือถือแทน” (จารุกา เพ็ชรเกา, 7 กุมภาพันธ์ 2547)

“รู้รายละเอียดจากโฆษณาในหนังสือพิมพ์ซึ่งตัดสินใจซื้อโทรศัพท์มือถือมาใช้” (ปีบะ บุณฑิต, 14 มีนาคม 2547)

“เห็นโฆษณาในโทรศัพท์แล้วก็หาข้อมูลเพิ่มเติมจากในหนังสือพิมพ์ทำให้รู้ว่าคนที่บุกร่วมทางการได้ยินใช้โทรศัพท์มือถือได้โดยส่งข้อความสั้น” (พงศ์ชัย แซ่ตัง, 20 มีนาคม 2547.)

“ที่ใช้โทรศัพท์มือถือ เพราะเพื่อนบอก และเห็นในหนังสือพิมพ์ว่าใช้ SMS ได้ เมื่อเห็นเพื่อนใช้ก็ยิ่งอยากได้” (จันทร์เพ็ญ ตุ้มระทึก, 10 มีนาคม 2547)

“เวลาเดือกดูโทรศัพท์มือถือรวมถึงเครื่องที่ใช้ในปัจจุบันจะศึกษาจากทีวีแล้วตามคุณสมบัติจากเพื่อน” (สุจิตรา สุขเกย์, 10 มีนาคม 2547)

“รู้จักโทรศัพท์มือถือจากโฆษณาในอินเทอร์เน็ต จะชอบเข้าไปหาข้อมูลจากอินเทอร์เน็ต เพราะได้ข้อมูลเยอะดี” (รัตนा สนธยาธร, 10 มีนาคม 2547)

“เห็นโฆษณาโทรศัพท์มือถือในหนังสือพิมพ์ ซึ่งมีส่วนทำให้อยากได้” (นรา อารยะ สัมพันธ์, 10 มีนาคม 2547)

“เคยเห็นโฆษณาทางโทรทัศน์ยอมรับว่ามีส่วนกระตุ้นให้เกิดความต้องการซื้อโทรศัพท์” (กมล วงศ์ภูริกุล, 10 มีนาคม 2547)

จากข้อมูลข้างต้นจะพบว่าการแสวงหาข้อมูลของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน มีสื่อประเภทหนึ่งที่เราคาดไม่ถึงว่าเขาจะใช้ในการหาข้อมูลเกี่ยวกับโทรศัพท์มือถือนั่นก็คือ “โทรทัศน์” จากการสอบถามเพิ่มเติม ผู้บุกพร่องทางการได้ยินให้เหตุผลว่า การดูโฆษณาจากโทรทัศน์แม้เขาจะไม่รู้ว่าในโฆษณาพูดอะไรแต่ก็เห็นภาพและเรื่องราวที่นำเสนอเป็นจุดเริ่มต้นของการดึงดูดความสนใจ จากนั้นก็จะหาข้อมูลเพิ่มเติมจากหนังสือพิมพ์ เพราะเป็นสื่อที่ให้รายละเอียดต่างๆ ได้มากกว่า รวมถึงการไปแสวงหาข้อมูลเพิ่มเติมจากร้านตัวแทนจำหน่าย โดยจะต้องมีผู้ประกอบหรือล้านไปด้วยเพื่อให้สามารถสื่อสารกับคนปกติได้อย่างถูกต้องและชัดเจน โดยไม่จำกัดว่าจะเป็นเด็กหรือผู้ใหญ่

“อาจจะให้เราเป็นล้านช่วยเรื่องมือถือนะ เขาเชื่อว่าเรารู้ดีกว่าเขา เพราะเขาจะโคนหลอกได้ง่าย เราจะพยายามบอกเขาว่า ถ้าไปนะจะต้องคุดๆ หรือไม่ก็เอาเด็กไปด้วยนะเดี๋ยวเขาหลอกอา เพราะเคยมีประสบการณ์เรื่องเพชร เขายโคนหลอกมาครั้งหนึ่งแล้ว” (ลดา วงศ์ทวี, 14 มีนาคม 2547)

“เวลาต้องไปติดต่อเรื่องราวด้วย กับคนปกติ โดยเฉพาะเวลาที่ต้องมีเอกสารต่างๆ ให้เซ็นต์ เพื่อนที่หุ้นวันนักจะรับกวนให้ช่วยไปเป็นล้านให้ อย่างเวลาที่ไปซื้อโทรศัพท์เพื่อนก็จะให้ช่วยพูดคุยและอ่านเอกสารต่างๆ ให้ก่อน ซึ่งเขาก็รู้สึกว่าเป็นการยุ่งยากมากและต้องรับกวนคนอื่นแต่ถ้าไปคนเดียวเขาก็กลัวจะถูกหลอก เพราะสื่อสารกันลำบากแม้จะเป็นภาษาเขียน แต่เขานี้โครงสร้างประโยคไม่เหมือนเรา เขากลัวจะสื่อสารกันไม่รู้เรื่อง” (ศิริพร กุญแจทอง, 7 กุมภาพันธ์ 2547)

“พึงไปซื้อโทรศัพท์ใหม่ไม่นานนี้ แม่จะไปเป็นเพื่อนค่อยตามข้อมูลต่างๆ ให้จะได้แน่ใจได้ว่าเป็นรุ่นที่อยากได้ สามารถใช้งานต่างๆ ได้จริงเหมือนกันในโฆษณา” (ภาณุพงษ์ ใจเพชร, 3 เมษายน 2547)

เมื่อแสวงหาข้อมูลแล้วการตัดสินใจที่จะใช้หรือซื้อโทรศัพท์มือถือยังไห่นรุ่นไหนก็มีปัจจัยสำคัญ คือ ราคา จากการสัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ผู้วิจัยพบว่าโทรศัพท์มือถือที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินนิยมใช้จะแบ่งได้ 2 กลุ่มใหญ่ คือ กลุ่มแรกเป็นกลุ่มที่ใช้โทรศัพท์มือถือที่มี

คุณสมบัติเพียงแค่ส่งข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทยได้ ซึ่งมีราคาหลักพันบาท และกลุ่มที่สอง คือ กลุ่มที่ใช้โทรศัพท์มือถือที่มีคุณสมบัติพิเศษต่าง ๆ โดยเฉพาะสามารถถ่ายรูปได้ ซึ่งมีราคาหลักหมื่นบาทขึ้นไป

การเลือกใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกร่วงทำการได้ยินนั้นจะไม่แตกต่างจากคนปกติ นั่นคือ จีนอยู่กับฐานะทางครอบครัวและอัตราเงินเดือนก็เป็นส่วนหนึ่งของการตัดสินใจซื้อโทรศัพท์ มือถือสักเครื่อง คนที่มีรายได้ดีหรือครอบครัวมีฐานะดีก็จะใช้ห้องและรุ่นที่มีราคาเกือบสองหมื่นบาท ก็มี อีกเหตุผลคือ คำว่าราคาถูกของแต่ละคนก็ต่างกัน คนที่มีฐานะดีใช้เครื่องละหมื่นกว่าบาทก็ซื้อให้เหตุผลว่าราคาถูก และจุดที่น่าสนใจอีกจุดหนึ่ง คือ ผู้บุกร่วงทำการได้ยินจะไม่นิยมใช้โทรศัพท์ มือสอง โดยให้เหตุผลว่ากลัวโดนหลอกเอาของไม่ดีมาขายให้

“โทรศัพท์ที่ใช้ออยู่ปัจจุบันเป็นเครื่องที่ 3 เป็นโทรศัพท์โนเกียรุ่น 2100 เครื่องละ 3,000 บาท” (จันทร์เพ็ญ ตุ้มกระทึก, 10 มีนาคม 2547)

“โทรศัพท์มือถือที่ใช้ออยู่ชื่อเออง ในราคา 4,000 บาท” (นงลักษณ์ แสงจันทร์, 3 เมษายน 2547)

“เครื่องที่ใช้ปัจจุบันชื่อในราคา 3,650 บาท เป็นโนเกีย 3310 เพราะราคาถูก” (ปืนแก้ว ตันสิงห์, 11 มีนาคม 2547)

“โทรศัพท์ที่ใช้ในปัจจุบันชื่อในราคา 8,150 บาท เป็น อัลคาเทลรุ่น 735” (สุพันธ์ศักดิ์ เตชะธนะชัย, 10 เมษายน 2547.)

“ใช้ชั้นชุง E700 ราคา 18,900 บาท คิดว่ามีราคาถูก อีกทั้งสามารถถ่ายรูปได้” (กานุพงศ์ ใจเพชร, 3 เมษายน 2547)

ข้อมูลจากการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกร่วงทำการได้ยินจะพบว่าผู้บุกร่วงทำการได้ยินในกลุ่มที่ใช้โทรศัพท์มือถือราคาแพงมากจะเปลี่ยนโทรศัพท์บ่อย ๆ เพราะต้องการบริการเสริม ต่าง ๆ รวมถึงการเปลี่ยนรุ่นของโทรศัพท์ใหม่มีรูปถ่ายและสีสันตามที่ตัวเองชื่นชอบ ซึ่งมักจะเป็นรุ่นที่กำลังอยู่ในช่วงของการโฆษณาผ่านสื่อต่าง ๆ

“เปลี่ยนโทรศัพท์มาประมาณ 10 เครื่องแล้ว เวลาเมื่อรุ่นใหม่ ๆ มา ก็ดูรายละเอียดจากหนังสือพิมพ์” (อิทธิพันธ์ ศุภลักษณ์สิริวิช, 16 มกราคม 2547)

“ปัจจุบันใช้โทรศัพท์ที่ซื้อในราคา 17,700 บาท ใช้งานทั้งหมด 8 เครื่องแล้ว เครื่องที่ 8 เป็นยี่ห้อชั้นชูง E-700 เพราะทันสมัยดี ถ่ายรูปได้ เพื่อนใช้เยอะ” (รุ่งชัย ตั้งนิยม, 10 เมษายน 2547)

“ใช้โทรศัพท์มือถือเป็นเวลา 2 ปีและเปลี่ยนมา 3 เครื่อง 3310, 7250 และปัจจุบันใช้ชั้นໂโย ระบบสัก เนื่องจากเป็นระบบใหม่ทันสมัย ถ่ายรูปได้ คนใช้กันเยอะด้วย” (พงศ์ชัย แซ่ตัง, 20 มีนาคม 2547)

“โทรศัพท์มือถือที่ใช้ปัจจุบันเครื่องที่ 4 แล้วก็เปลี่ยนไปตามความนิยม ปัจจุบันใช้ชั้นชูง E700 ราคา 18,900 บาท เพราะถ่ายรูปได้ มีคนนิยมใช้โทรศัพท์แบบถ่ายรูปได้กันเยอะ” (กานุพงษ์ ใจเพชร, 3 เมษายน 2547)

ในขณะเดียวกันข้อมูลจากการสัมภาษณ์พบว่า ในกลุ่มของผู้ที่ใช้โทรศัพท์ในราคาย่อมเยา หากตัดประเด็นเรื่องของราคากลับไป ก็มีความต้องการใช้โทรศัพท์มือถือในรุ่นที่มีรูปถ่ายดีๆ สามารถถ่ายรูปได้ แต่เมื่อผู้วิจัยได้สอบถามเพิ่มเติมถึงคุณสมบัติอื่น ๆ อย่างเช่นการเล่นเกมส์ จะพบว่าผู้บุกรุกร่วมทางการได้ยินส่วนใหญ่ไม่ชอบสนใจคุณสมบัติด้านนี้ มีเกิดแต่ถึงจะไม่มีก็ได้ เพราะมองว่าการเล่นเกมส์หรือลูกเล่นอื่น ๆ ของโทรศัพท์มือถือจะทำให้สิ้นเปลืองแบตเตอรี่

“ตอนนี้ใช้ 2100 แต่ความจริงอย่างไก่โทรศัพท์ของฉัพ เพราะมีเพื่อนใช้เยอะ ถ่ายรูปได้” (สุจิตรา สุขเกษม, 10 มีนาคม 2547)

“ปัจจุบันใช้โนเกีย 3350 แต่ความจริงอย่างไก่ E 700 เพราะชอบถ่ายรูป” (ฐิตินา โชควนิช, 6 มีนาคม 2547)

“อย่างไก่โทรศัพท์ของฉัพเพราะสามารถถ่ายรูปได้และเล่นเกมส์ต่าง ๆ ได้ด้วย” (นพวรรณ ธรรมศิริบุญ, 6 มีนาคม 2547)

ข้อมูลจากการสัมภาษณ์และการสังเกตจะพบว่าโทรศัพท์มือถือที่ผู้บุกรุกร่วมทางการได้ยินชื่นชอบมากจะเป็นรุ่นที่มีรูปถ่ายดีๆ ที่สามารถถ่ายรูปได้ โดยไม่สนใจว่าจะมีบางรุ่นที่สามารถถ่ายรูปพร้อมกัน 2 มือ ได้เหมือนเป็นพิมพ์คอมพิวเตอร์ ซึ่งน่าจะเหมาะสมสำหรับคนที่สื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) เป็นหลัก แต่ผู้บุกรุกร่วมทางการได้ยินมักน้อยกว่า ไม่ชอบ ไม่สนใจที่จะใช้เนื่องจากขาด払いอยู่ รูปถ่ายดีๆ ไม่สวยงาม

“ເຄຍເຫັນໃນໄມ່ຍພາແໜ້ອນກັນນະ ແຕ່ມັນໃຫຍ່ເກະກະ ຕູແລ້ວໄນ່ສາຍ” (ຮູ່ຈ້າຍ ຕັ້ງນິຍົມ,
10 ເມສາຢານ 2547)

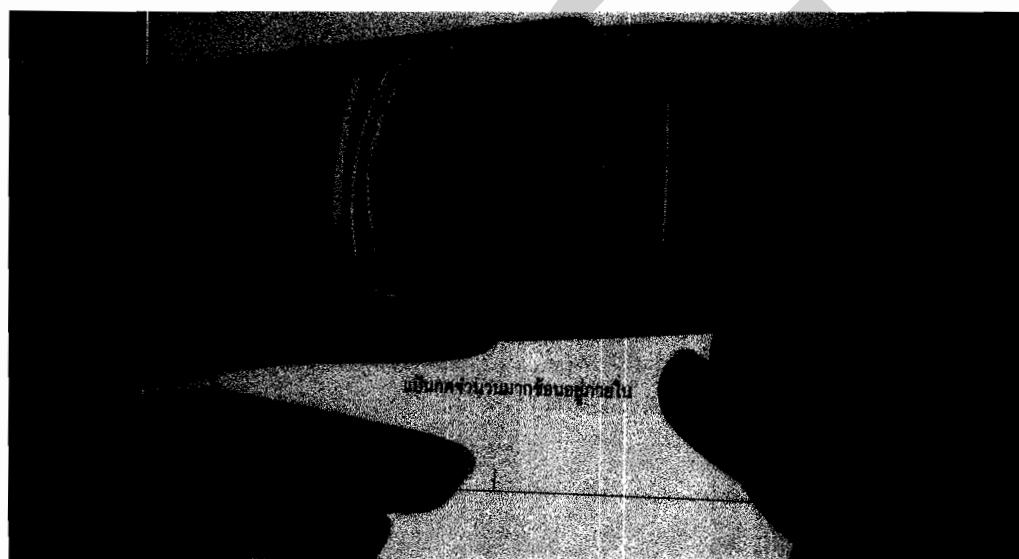
“ເພື່ອນເຄົ່າໄຫ້ພັງວ່າມີໄກຣສັບທີ່ຮຸ່ນທີ່ສາມາຮອດພິມພົກຮອນກັນໄດ້ທັງ 2 ມືອ ແຕ່ໄນ່ເຄຍເຫັນ
ຄືຄວ່າຄົງໄນ່ສາຍ ນ່າຈະມີຂາດໃຫຍ່ເກະກະ” (ເພື່ອປະກາພາ ພັນຮວາງ, 10 ເມສາຢານ 2547)

“ຮູ້ຈັກແລະກີ່ເຄຍເຫັນແລ້ວສ້າຍ ແຕ່ດ້າໄຫ້ຕົກ ໄນເອົາເພຣະເວລາໄກຣດັ່ງເອົາດ້ານຫັ້ງແນບໝູ
ມັນຄຸດຄກ ໄນເຫັນໄກຣສັບທີ່ຄົນທີ່ໄປໃຊ້” (ການຸພາງສີ ໃຈເພື່ອຮ, 3 ເມສາຢານ 2547)

ແມ່ຍຸ້ນກພວ່ອງທາງການໄດ້ຍືນຈະໄນ່ໄດ້ໃຊ້ໄກຣສັບທີ່ດ້ວຍກາຍົ່ນແນບໝູເພື່ອໄກຣອອກໂກຮູອ
ຮັບສາຍເໜ້ອນກັນຄົນປົກຕິ ກີ່ຂັ້ງສັນ ໄອວ່າໄກຣສັບທີ່ໃຊ້ຕອງສ່ອງຄົງຄວາມເໜ້ອນຄົນປົກຕິ
ທັງ 4 ທີ່ໃນຄວາມເປັນຈົງນ່າຈະຄຳນຶ່ງຄົງຄວາມສະດວກໃນການໃຊ້ເພື່ອສ່າງຂໍອຄວາມສັ້ນ (SMS) ນາກກວ່າ
ດັ່ງນັ້ນຄວາມຕ້ອງການທີ່ຈະເລືອກໃຊ້ໄກຣສັບທີ່ມີອົບອົບຂອງຍຸ້ນກພວ່ອງທາງການໄດ້ຍືນ ນອກຈາກຈະນຸ່ງໄຫ້
ຄວາມສຳຄັງກັບຮູ່ປັກພົມທີ່ສ່ວຍງານ ມີຄຸນສົມບັດພິເຕຍ ໂດຍເພົາະຕ້ອງດໍາຍຽບປີໄດ້ແລ້ວຍັງຕ້ອງໃຊ້ໄກຣສັບທີ່
ໃນຮຸ່ນທີ່ມີລັກນະພາກາໃຊ້ທີ່ເຫັນຄົນປົກຕິທີ່ໄປນິຍົມໃຊ້ກັນ

ກາພທີ 15

ແສດງກາພໄກຣສັບທີ່ມີອົບອົບທີ່ອອກແນບນາໄຫ້ສາມາຮອດພິມໄດ້ທັງ 2 ມືອ



ส่วนในเรื่องยี่ห้อ (Brand) ผู้วิจัยพบว่าโทรศัพท์มือถือที่ผู้บุกรุ่งทางการได้ยินใช้จะมี หลากหลายยี่ห้อ เช่น โนเกีย ซัมซุง ชาเจ้ม โนโตรัล ซีเมนต์ แต่ที่นิยมมากที่สุดก็คือ ยี่ห้อ โนเกีย

“เนื่องจากเห็นเพื่อนซื้อจึงซื้อตาม เป็นโทรศัพท์โนเกียรุ่น 3315 ที่สำคัญราคาถูกเครื่องละ 4,500 บาท” (สมชาย ชาติทอง, 10 มีนาคม 2547)

“ใช้โทรศัพท์มือถือ โนเกียรุ่น 3510 เพราะรู้จักแต่ยี่ห้อนี้ยี่ห้อเดียว” (ชัชวรณ ชาตรีภิรมณ์, 3 เมษายน 2547)

“โทรศัพท์ที่ใช้อยู่ปัจจุบันเป็นเครื่องที่ 3 เป็นโทรศัพท์โนเกียรุ่น 2100 เพราะเพื่อนบอก และราคาถูก ที่ผ่านมาก็ใช้โนเกียใช้รุ่น 3100 จำนวน 2 เครื่อง” (จันทร์เพ็ญ ตุ้นกระทึก, 10 มีนาคม 2547)

“คนหุ้นวงเงาจะรู้สึกว่าถ้าไม่มีโทรศัพท์จะซักว่าเพื่อน จะรู้สึกว่าไม่ได้แล้วนะเราต้องทันสมัย อย่างสมดิว่า เขาคุ้นเคยจะติดหรือไม่ติดไม่รู้ พอกำ atan เพื่อน ถ้าเพื่อนบอกว่าคือตามเพื่อน ซึ่งก็เป็นเพื่อนที่หุ้นวงเงมีองกันนะเพื่อนเขาบอกยังไง เขายังจะเออ..เออ.ใช้มั่ง” (ธนา วรรณะ, 12 มีนาคม 2547)

การเลือกใช้โทรศัพท์มือถือยี่ห้อใดนั้นจากการแสวงหาข้อมูลแล้ว คำบอกเล่าของเพื่อนที่บอกว่าใช้แล้วดี หรือเห็นเพื่อนใช้ก็ใช้ตามเพื่อแสดงถึงความเป็นกลุ่มเดียวกัน ก็เป็นปัจจัยสำคัญ ซึ่งคำแนะนำเรื่องยี่ห้อโทรศัพท์มือถือจะมาจากทั้งเพื่อนที่บุกรุ่งทางการได้ยินเหมือนกัน และเพื่อนที่เป็นคนปกติ แต่ที่สำคัญคือคำแนะนำจากเพื่อนที่เป็นคนปกติ

“มีเพื่อนสนิทเป็นคนหุ้นวงเงก็คือ นอนด้วยกัน เวลาเขามีอะไร ก็จะปรึกษาราถ้าเราช่วยอะไร ได้ก็ช่วย แต่ถ้าช่วยไม่ได้ก็จะบอกไปตรงๆ ความเชื่อของคนหุ้นวงเงก็คือ เขายังคิดว่าคนหุ้นจะประสบการณ์ในเรื่องอื่นๆ เยอะกว่าเขา น่าจะรู้อะไรหลายๆ อย่างมากกว่าเขา เขายังคิดว่าเขาจะเชื่อเรานะ อย่างเรื่องของโทรศัพท์เขาจะจะมาถามมาปรึกษาว่า “ยี่ห้อไหนดี” (ศศิธร ทรัพย์วัฒน์ไพศาล, 14 มีนาคม 2547)

ผู้บุกรุ่งทางการได้ยินจะใช้ระบบเติมเงินมากกว่าการจดทะเบียนเพื่อจ่ายค่าบริการรายเดือน เพราะระบบเติมเงินจะมีໂປຣໂມชั้นพิเศษสำหรับการส่งข้อความสั้น (SMS) โดยเฉพาะช่วยให้ผู้บุกรุ่งทางการได้ยินจ่ายเฉพาะค่าส่งข้อความสั้น (SMS) เนื่องจากผู้บุกรุ่งทางการได้ยินจะใช้เฉพาะบริการส่งข้อความสั้น (SMS) เท่านั้นหากต้องจ่ายค่าโทรศัพท์ค้ายังจะเป็น

การสั่นเปลืองโดยที่ไม่ได้ใช้ เมื่อมีโทรศัพท์ระบบเติมเงิน เข้าจะรู้สึกว่าเขาไม่ถูกโกรง ไม่เสียเปรียบ ได้จ่ายเงินเฉพาะในส่วนที่เขาใช้บริการจริง ๆ

“เพราะว่าถ้าจดทะเบียนรายเดือน ໂປຣໂມชັ້ນຈະເປັນເຄພາະໂທຣສັກໄຫມຄະ ກຳຫນດວ່າໂທຣທ່ານີ້ ຈ່າຍທ່ານີ້ ໄນມີແບນສ່າງ SMS” (ວິຮະນຸ້າ ນາໃຈຄົງ, 10 ມິນາຄມ 2547)

“ໃຊ້ແບນເຕີມເງິນເພຣະມັນປະຫຍັດຕີ ລ້ານເປັນແບນຈ່າຍຮາຍເດືອນເຮົາຕ້ອງຈ່າຍຄ່າໂທຣອອກດ້ວຍໜຶ່ງໃນຄວາມເປັນຈິງແລ້ວ ໄນໄດ້ໃຊ້ໂທຣອອກ ຈະສ່າງ SMS ອ່າງເດືອວ” (ກມລ ພັງກູງກຸດ, 10 ມິນາຄມ 2547)

“ໃຊ້ 1-2 Call ເຕີມເງິນຄັ້ງລະ 300 ນາທ ເພຣະຈະຈ່າຍເຄພາະຄ່າສ່າງ SMS” (ນັກຂໍ້ມູນ ແສງຈັນທີ, 3 ເມພາຍນ 2547)

“ຮະບັນທີໃຊ້ຄືອ 1-2 Call ເຕີມເງິນຄັ້ງລະ 300 ນາທ ເພຣະເຊົກ ໄດ້ຕົດລອດວ່າມີເງິນແລ້ວເທົ່າໄຣແລ້ວກີ່ຈ່າຍເຄພາະຄ່າສ່າງ SMS” (ປິ່ນແກ້ວ ຕັນສິງທີ, 11 ມິນາຄມ 2547)

“ໂທຣສັກທີ່ມີຄືອທີ່ໃຊ້ເປັນຮະບັນແອນປີ້ດີພຣ້ອມ ເຕີມເງິນຄັ້ງລະ 50 ນາທ ເພຣະຄ່າສ່າງສູກ ແລະຕຽບສອບຄ່າສ່າງໄດ້” (ສູພັນທີ່ສັກດີ ເຕະຫະນະໜັບ, 10 ເມພາຍນ 2547)

“ຮະບັນທີໃຊ້ຄືອ ແອນປີ້ດີພຣ້ອມ ເຕີມເງິນຄັ້ງລະ 800 ນາທ ເພຣະຄ່າສ່າງ SMS ສູກ” (ບຣີຣາຊ ກາມູນຈານາຄມ, 7 ມິນາຄມ 2547)

“ໃຊ້ຮະບັນ GSM 1-2 Call ເຕີມເງິນຄັ້ງລະ 800 ນາທ ແຕ່ໄນ້ເກີນ 1,200 ນາທ ທີ່ໄໝໃຊ້ແບນເໜັນຈ່າຍຮາຍເດືອນເພຣະສ່າງ SMS ອ່າງເດືອວົງໃໝ່ຈຳເປັນຕ້ອງໃຊ້ແບນນີ້ຄ່າໂທຣສັກທີ່ດ້ວຍ” (ຈິຮະພັນທີ່ທອງສູໂໂຈດີ, 14 ມິນາຄມ 2547)

“ຮະບັນໂທຣສັກທີ່ໃຊ້ເປັນ ອອເຣນ໌ ແບນເຕີມເງິນຄັ້ງລະ 300 ນາທເພຣະຈ່າຍເຄພາະຄ່າສ່າງ SMS” (ສົມຈາຕີ ຊາຕີທອງ, 10 ມິນາຄມ 2547)

ຜູ້ວິຈີຍັງສັງເກດເຫັນອີກວ່າຫລັງຈາກສ່າງໜັກຄວາມສັ້ນ (SMS) ແລ້ວຜູ້ນກພ່ອງທາກການໄດ້ຢືນນັກຈະຕຽບສອບຍອດເງິນຄົງແລ້ວເສນອ ຈຸດ້ວຍເຫຼຸຜລວ່າເຂົາຈະໄດ້ຮູ້ຍອດການໃຊ້ບໍລິຫານອ່ານຸ່ມໍາເສນອ ແລະເປັນການຕຽບສອບວ່າເສີຍຄ່າບໍລິຫານຕາມໂປຣໂມชັ້ນທີ່ໜີ້ມາຈົງ

“ເວລານ໌ຂຶ້ນຍອດເງິນນະເຫັນໃຫ້ເວລາ ນາທທີ່ໄກ້ເຮົານ໌ຂຶ້ນໄກ້ແລ້ວໄນ້ໄວ້ຈົກລົງກົງຈະໄປໄກ້ອີກຄນທີ່ນີ້ ຂ່າຍເຫັນໃຫ້ ຕ້ອງ 2 ກນົົ້ນໄປ ລ້ານອກຕຽບກັນກີ່ໂອເຄ ເຊື່ອ” (ຄະຫຼວງ ທະພຍົ່ວພັນໄພຄາລ, 14 ມິນາຄມ 2547)

จากข้อมูลจึงพบว่าระบบโทรศัพท์ผู้บุกพร่องทางการได้ยินนิยมใช้มากที่สุดคือ ระบบวันทุกօด ซึ่งอยู่ภายใต้เครือข่ายเอไอเอส โดยให้เหตุผลสำคัญในเรื่องของสัญญาณโทรศัพท์ที่ดีกว่า ครอบคลุมพื้นที่มากกว่า และมีโปรดโนมชั้นที่ถูกกว่าระบบอื่น ๆ

“เพื่อนที่ใช้มาก่อนบอกว่า ถ้าอยู่ที่นี่ (วิทยาลัยราชสุดา) ต้องใช้วันทุกօด ถึงจะมีสัญญาณชัดเจน ส่ง SMS ได้ตลอดเวลา” (จากรุก้า เพ็ชรเกา. สัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน, 7 มีนาคม 2547)

“เขารู้ปอร์โนชั้นดีมาก อย่างเพื่อนคนหนึ่งใช้เนี้ยก็จะบอกต่อ ๆ กันจะรู้ว่าส่ง SMS อันไหนราคาถูก แล้วก็จะเปลี่ยนไปรักนบ่อยมาก” (อ้อ หล้าคำ, 14 มีนาคม 2547)

ซึ่งการเติมเงินในโทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินส่วนใหญ่นักจะมี การเติมเงินขั้นต่ำที่ประมาณ 300 บาทและสูงสุดมักไม่เกิน 1,200 บาท ต่อเดือน แต่ก็จะมีอีกกลุ่ม หนึ่งซึ่งเป็นจำนวนน้อยมากที่เติมเงินถึงเดือนละกว่า 3,000 บาท

โดยพฤติกรรมการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินมักจะ ส่งข้อความสั้นในเรื่องทั่ว ๆ ไป เช่น การคุยกันสนุกสนาน การนัดหมายพบปะสังสรรค์ในกลุ่มเพื่อน แต่ก็จะมีบางบ้างคนที่ใช้เพื่อติดต่อธุระเรื่องงานและการเรียน โดยจะมีลักษณะของการพิมพ์ข้อความสั้น ๆ เช่น “สนับดีไหม” “ทานข้าวหรือยัง” ส่วนถ้าเป็นเรื่องของงานก็เช่น “ช่วยส่งเอกสารมาให้ ที่โต๊ะด้วย” เป็นต้น

หากเป็นกรณีที่มีธุระสำคัญที่ต้องบอกเล่ารายละเอียดมาก ๆ และต้องการการสื่อสารที่มี ความแม่นยำ ได้ข้อมูลที่ถูกต้อง ก็มักจะใช้การสื่อสารด้วยคำพูดแทนการส่งข้อความสั้น (SMS) โดยจะขอความช่วยเหลือจากเพื่อนหรือล่ามให้ช่วยโทรศัพท์ที่ถือโทรศัพท์สาธารณะ ผู้วิจัยสังเกต ว่าจะมีผู้บุกพร่องทางการได้ยินจำนวนน้อยคนที่จะยอมให้เพื่อนใช้โทรศัพท์ของตนเองโทรศัพท์ถึงแม้ว่า การโทรศัพท์จะเป็นธุระของผู้บุกพร่องทางการได้ยินเอง

“โดยปกติถ้าจะติดต่อกับครอบครัวจะใช้วิธีการสื่อสารผ่านเพื่อนที่เป็นล่ามภายนอก ในการติดต่อ โดยใช้วิธีการให้ล่ามภายนอกโทรศัพท์ให้ โดยใช้โทรศัพท์สาธารณะ เช่น ต้องการใช้เงินเพิ่มก็โทรให้ทางบ้านส่งมาให้ โดยจะเตรียมเงินหรือบุญมาให้เรียบร้อยเลย” (ศรีพร กุญแจทอง, 14 มีนาคม 2547)

นอกจากนี้ยังมีประสบการณ์ตรงที่ผู้วิจัยได้พบนั่นคือ มีผู้บุกพร่องทางการได้ยินคนหนึ่ง ที่ผู้วิจัยสัมภาษณ์ได้ขอให้ผู้วิจัยโทรศัพท์ตามผลการแข่งขันฟุตบอลให้โดยยื่นเงินให้ 1 บาท เพื่อไป

ໃຊ້ໄທຮັກທີ່ສາຂາຮະສອບຄານພລຖຸຕະບອດ ໂດຍນອກວ່າດ້າໃຊ້ໄທຮັກທີ່ມີອື່ອໄຫວອອກຈະເສີຍຄ່າບຣິການ
ນາກກວ່າການໄຫວດ້ວຍສູ່ໄທຮັກທີ່ສາຂາຮະສອບ

ກາພທີ່ 16
ແສດງກາພຜູ້ນກພວ່ອງທາງການໄດ້ຂຶ້ນສ່ອສາຮັກພ່ານລ່າມເພື່ອໃຫ້ຄູຍໄທຮັກໃໝ່



ຄັກຍພະກາສ່ອສາຮັກດ້ວຍຫຼັກວ່າງສັນພ່ານໄທຮັກທີ່ມີອື່ອຂອງຜູ້ນກພວ່ອງທາງການໄດ້ຂຶ້ນ
ຈາກການສຶກໝາຜູ້ວ້າພນວ່າ ການສ່ອສາຮັກດ້ວຍຫຼັກວ່າງສັນ (SMS) ທາງໄທຮັກທີ່ມີອື່ອຂອງ
ຜູ້ນກພວ່ອງທາງການໄດ້ຂຶ້ນຈະໃຊ້ເພື່ອສ່ອສາຮັກໃນ 4 ຄັກພະໄຫວ່ງໆ ໄດ້ແກ່

1. ຄັກຍພະກາສ່ອສາຮັກກັບຄຣອນຄຣວ

ຄັກຍພະທາງສັງຄນໃນຄຣອນຄຣວທີ່ມີຜູ້ນກພວ່ອງການໄດ້ຂຶ້ນນັ້ນ ດັນໃນຄຣອນຄຣວ
ຈະຕະຫັນກົງຄວາມນົກພວ່ອງທາງຮ່າງກາຍຂອງຜູ້ນກພວ່ອງທາງການໄດ້ຂຶ້ນເປັນພິເສດ ເພຣະ
ກາຣາດຄວາມສາມາຮັກໃນການສ່ອສາຮັກດ້ວຍຫຼັກວ່າງສັນ ແລະກາຮັກພິເສດ ເພື່ອເບົາຈະຫ້ອງເດີນທາງອອກຈາກນ້ຳນັ້ນ
ຜູ້ປົກຄຣອງຈໍາເປັນທີ່ຈະຫ້ອງແສງຫາຮ່າງທາງການສ່ອສາຮັກກັບຜູ້ນກພວ່ອງທາງການໄດ້ຂຶ້ນ ໂດຍເຊີ່ມ
ການສ່ອສາຮັກແບບ 2 ທາງ (Two-way Communication) ທີ່ສາມາຮັກໄດ້ດອບໄດ້ໃນກັນທີ່ກັນໄດ້ ພາກນີ້
ປັບປຸງຫາອະໄໄຮເກີດຂຶ້ນກີ່ດ້ອງສາມາຮັກທີ່ຈະໄປໜ່ວຍເຫດລືອໄດ້ກັນທ່ວງທີ່ ອົກທັງເມື່ອດ້ອງເຮືອນໜັງສ່ອ

ผู้บุกร่วงทางการได้ขึ้นส่วนใหญ่จะอยู่โรงเรียนประจำ ทำให้ครอบครัวรู้สึกเป็นห่วง และพยายามหาช่องทางที่จะสื่อสารกับผู้บุกร่วงทางการได้ขึ้นให้ได้ตลอดเวลา

“วิธีที่คุณพ่อจะสื่อสารกับน้องเบียร์ที่อยู่จังหวัดตาก ทำยังไงน่าเหรอ เมื่อ 7-8 ปีที่แล้ว ตอนโทรศัพท์มือถือยังมีคนใช้ไม่น่า ก็จะเขียนตอบโต้ด้วยหมายกันไปมา เวลาคิดถึงพ่อคือไปหาที่โรงเรียน หรือไม่ก็โทรไปคุยกับครูประจำชั้นจะได้รู้ว่าน้องเบียร์สนับสนุนให้มีปัญหาอะไรบ้าง หรือเปล่า” (วัลลภ ทองธรรมการ, 7 กุมภาพันธ์ 2547)

“เวลาที่น้องส่งมาเรื่องคุยก่อนจะไม่ค่อยมี ก็จะมีบ้างท่านข้าวหรือขัง แต่ก็นานๆ ที่ถ้าพี่ยังกันเมื่อก่อน ก็จะคุยกัน ก็สามารถติดต่อ กันได้เลยก็สมนติว่าเราส่งไปเขาก็ตอบกลับมาเลย สมนติว่ารามาเป็นอย่างไรบ้าง เสาร์ – ออาทิตย์นึกถึงบ้านใหม่ อะ ไรอย่างนี้ เขายังตอบกลับมา” (วรรณุช นาใจคง, 10 มีนาคม 2547)

“โทรศัพท์มือถือมีประโยชน์ เราสามารถส่งข้อความไปบ่นบอกแม่ได้ว่าอยู่ที่ไหน ทำให้แม่ไม่ต้องเป็นห่วง เวลาไม่งานด่วนก็ติดต่อ กันได้” (ผุสดี มี胺พล, 13 มีนาคม 2547)

“อย่างญาติพี่น้องหากมีเบอร์ทุกคน เขายังจะส่งไปคุยก่อนด้วย บางที่ญาติๆ ก็จะส่งมาหาบ้าน “สนับสนุน” ก็จะประมวลนี้” (มัลลิกา เพ็ชรเกา, 13 มีนาคม 2547)

การสื่อสารภายในครอบครัวของผู้บุกร่วงทางการได้ขึ้นจึงเป็นลักษณะของความห่วงใยในเรื่องสวัสดิภาพและการได้ถ่านสารทุกชิ้นของผู้บุกร่วงทางการได้ขึ้น เช่น เวลาที่ออกไปข้างนอก ก็จะแจ้งว่าอยู่ที่ไหน ปลดปลายน้ำ เนื่องด้วยความไม่พร้อมทางการสื่อสาร ส่งผลให้ผู้ปกครองมีความเป็นห่วงเป็นไข ต้องดูแลเป็นพิเศษ ซึ่งจะมีลักษณะเป็นใจความสั่นๆ แต่จะส่งอยู่เรื่อยๆ เมื่อต้องเปลี่ยนหรือย้ายที่อยู่ในแต่ละช่วงเวลาของวันนั้นๆ โดยมีอัตราการส่งข้อความโดยเฉลี่ยวันละ 2 – 3 ครั้ง โดยลักษณะการส่งจะเพียงแค่ถ่านว่าอยู่ที่ไหน เมื่อได้รับการบอกกล่าวกลับมาก็จะจบการสนทนากัน

อย่างไรก็ตามเวลาที่มีธุระสำคัญหรือต้องการติดต่อในเรื่องที่มีสาระและใจความสำคัญมากๆ ก็ยังคงใช้วิธีขอความช่วยเหลือจากอาจารย์ เพื่อนหรือล่ามให้เป็นคนคุยกับโทรศัพท์ให้แทน

“พ่อเคยโทรไปหาคุณครู พ่อ มีคุณครูที่สนิทกับน้าที่อยู่ราชบุรี เวลาที่ต้องการคุยเรื่องราวที่เป็นรายละเอียดมากๆ อย่างเรื่องที่เกี่ยวกับการเรียนก็ต้องใช้โทรศัพท์สอบถามผ่านครูประจำชั้น” (วัลลภ ทองธรรมการ, 7 กุมภาพันธ์ 2547)

“บางที่เราแยกกันแล้วแต่เขาเกิดอย่างที่จะติดต่อกันที่บ้านเขาก็จะไว้ใจเราตามเราให้นำโทรศัพท์ให้แทนที่จะส่งข้อความด้วยตัวเอง” (ศิริพร กุญแจทอง. 14 มีนาคม 2547)

“ถ้าเรื่องสำคัญเราต้องโทรให้เขานะ อย่างเรื่องที่ต้องขอเงินจากทางบ้านนี่เขาจะไม่ส่ง SMS แต่จะให้เราโทรไปขอให้เพื่อให้มั่นใจได้ว่าจะได้เงินจริงๆ” (ศศิธร ทรัพย์วัฒน์ไพศาล, 14 มีนาคม 2547)

นอกจากนี้ผู้วิจัยยังพบข้อมูลจากการพูดคุยกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะเลือกสื่อสารกับคนใดคนหนึ่งในครอบครัว ซึ่งต้องเป็นคนที่สามารถสื่อสารกันได้เข้าใจ และคน ๆ นั้นก็จะเป็นตัวประสานข้อมูลระหว่างผู้บุกพร่องทางการได้ยินไปสู่สมาชิกคนอื่น ๆ ในครอบครัว เพื่อจะได้ไม่ต้องสื้นเปลืองค่าโทรศัพท์เป็นจำนวนมาก อย่างกรณีของนางสาวชีวากา นาใจคง ซึ่งเป็นผู้บุกพร่องทางการได้ยินก็จะสื่อสารกับพี่สาวเป็นประจำโดยเฉพาะการสื่อสารผ่านโทรศัพท์มือถือ

2. ลักษณะการสื่อสารในกลุ่มเพื่อน

การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ในกลุ่มเพื่อนของผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะแบ่งได้เป็น 2 กลุ่ม คือ เพื่อนที่เป็นผู้บุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกันกับเพื่อนที่เป็นคนปกติ

ในกลุ่มของเพื่อนที่เป็นคนปกตินั้นจะสื่อสารกันด้วยข้อความสั้น (SMS) ค่อนข้างน้อย ถึงแม้จะมีความสนิทสนมกันมาก อย่างกรณีของผู้บุกพร่องทางการได้ยินกับเพื่อนที่เคยวิทยาลัยราชสุดา ซึ่งอยู่หอพักห้องเดียวกัน เรียนห้องเดียวกัน ก็ยังไม่ค่อยส่งข้อความสั้น (SMS) ถึงกันจะส่งข้อความสั้น (SMS) มาหาก็ต่อเมื่อมีเรื่องที่จำเป็นโดยจะส่งเป็นข้อความสั้น ๆ เฉพาะเนื้อหาหลักที่ต้องการคุยกันเท่านั้น

“กับเราซึ่งกูไม่หนวกเหมือนเขานี่ส่วนมากจะส่งข้อความสั้น ๆ อย่างเวลาที่ต้องการฝ่ากองงานส่งอาจารย์ หรือให้ช่วยเบิกประตูหอพักให้ แต่จะส่งไม่บ่อยนักส่วนมากเขาก็จะส่งคุยกับเพื่อนที่บุกพร่องทางการได้ยินด้วยกันมากกว่า” (ธนา วรรณะ, 12 มีนาคม 2547)

สิ่งที่ทำให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินไม่ค่อยสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) กับเพื่อนที่เป็นคนปกติ เพราะการสื่อสารกับคนที่มีความบุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกันจะสื่อสารเข้าใจกันได้ดีกว่า

“ของแต่งนี่จะเป็นเพื่อนที่เคยนอนด้วยกันเมื่อตอนปี 1 ปี 2 ก็เหมือนกัน แต่จะไม่ค่อยได้ไปเที่ยวด้วยกัน ส่วนใหญ่เขาจะไปเที่ยวกับคนหุ้นวงด้วยกัน เอกหน้าก็จะส่งภายนมือคุยกัน ไม่ค่อยได้ส่ง SMS หากันสักเท่าไร” (ลิตา วงศ์ทวี, 14 มีนาคม 2547)

ในทางตรงกันข้ามถ้าหากเป็นการสื่อสารกับผู้ที่บกพร่องทางการได้ยินเหมือนกัน กลุ่มคนเหล่านี้มักจะสื่อสารโดยต้องไปมาคล้ายๆ กับการคุยแบบเห็นหน้าเห็นตา และบ่อยครั้งกว่า การสื่อสารกับเพื่อนที่เป็นคนปกติ

“เวลาเราส่งข้อความบางที่ส่งโดยต้องกลับไปกลับมาหลายรอบมาก บางที่ส่งอยู่ข้างเดียว ก็เหมือนเวลาเราคุยกันก็จะตามมาตอบไป เขาจะส่งกับเพื่อนหุ้นวงเหมือนกันมากกว่า” (ศศิธร ทรัพย์วัฒน์ไพศาล, 14 มีนาคม 2547)

“บางที่เรียนด้วยกันอยู่ห้องเดียวกันก็ยังต้องกดหา กัน ทั้งๆ ที่คุยกันด้วยมือก็ได้ บางที่มีข้อความใหม่ๆ แปลกด้วย ก็จะส่งหา กัน” (ลิตา วงศ์ทวี, 14 มีนาคม 2547)

“เขาจะส่ง SMS คุยกับเพื่อนมากกว่า ถ้าคุยกับพ่อแม่จะให้เราคุยให้” (เอ๊ หล้าคำ, 14 มีนาคม 2547)

“ผมจะใช้โทรศัพท์ติดต่อกับเพื่อนประมาณ 3 คน เป็นคนไทยและฝรั่ง ซึ่งก็มีทั้งคนหุ้นวงและคนปกติแต่จะใช้กับคนหุ้นวงมากกว่า” (สุพันธ์ศักดิ์ เศษะชนะชัย, 10 มีนาคม 2547)

ถึงแม้ผู้บกพร่องทางการได้ยินนิยมที่จะสื่อสารกับผู้บกพร่องทางการได้ยินเหมือนกัน แต่เวลาที่ส่งข้อความสั้น (SMS) จะส่งกันในกลุ่มเพื่อนที่สนิทสนมกันจริงๆ เท่านั้น อย่างเช่น เวลาที่ผู้บกพร่องทางการได้ยินมีโอกาสที่ไปเจอกัน ที่ห้างสรรพสินค้าบุญครองหรือร้านแม็คโดนัลต์ คนกลุ่มนี้จะสื่อสารผูกพันทุกคนที่ได้เจอกันด้วยการส่งภายนมือ แต่เมื่อต้องสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) กลับพบว่าจะเป็นการสื่อสารเฉพาะกลุ่มเล็กๆ ของตนเองซึ่งมีสมาชิกเพียง 4 หรือ 5 คนเท่านั้น ซึ่งจะส่งข้อความโดยเฉลี่ยวันละ 8 – 10 ข้อความ และมักจะใช้ส่งข้อความโดยต้องกับเพื่อนที่บกพร่องทางการได้ยินเหมือนกันมากกว่ากับเพื่อนที่ปกติ โดยจะมีลักษณะการส่งโดยต้องกันหลาย ๆ ข้อความต่อการสนทนา 1 ครั้ง

“เพื่อนๆ ที่เจอกันบ่อยๆ ส่วนมากจะรู้จักกันแต่ไม่ได้มีเบอร์โทรศัพท์ของทุกคน จะมีเฉพาะคนที่สนิทกันในกลุ่ม 4 – 5 คน จะส่งข้อความเพื่อนคุณมาเจอกันที่บุญครอง” (ปั้นแก้ว ตันสิงห์, 11 มีนาคม 2547)

“จะส่งกันเองในกลุ่มเพื่อนสนิท เวลาจะนัดกันไปไหนมาไหน ก็จะส่งไปหากัน 3-4 คนเท่านั้นเอง ส่วนหลาย ๆ คนไม่ไหวเปลือยเงิน” (จันทร์เพญ ตุ้มระทึก, 10 มีนาคม 2547)

3. สักษณะการสื่อสารกับคู่รัก

จากการสัมภาษณ์พบว่า การสื่อสารกับคู่รักในกลุ่มของผู้บกพร่องทางการได้ยิน เป็นกลุ่มที่มีการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ค่อนข้างมาก ในหนึ่งครั้งของการสนทนาก็ ส่งข้อความสั้น (SMS) ประมาณ 8 – 10 ข้อความ โดยจะมีจำนวนครั้งในการสนทนา วันละประมาณ 3 – 4 ครั้ง ดังตัวอย่างต่อไปนี้

- A : ทำอะไรมุยจี๊...คิดถึงจัง
- B : กำลังทำรายงาน...คิดถึงเหมือนกัน
- A : พรุ่งนี้มีเรียนหรือเปล่า
- B : ไม่มี... จะชวนไปไหนหรือเปล่าเออ!
- A : เปล่า...ถ้าดูเจย ๆ
- B : ขอบคุณนะที่ถาม...!

จากการสัมภาษณ์จะพบข้อมูลว่า ผู้บกพร่องทางการได้ยินส่วนใหญ่จะมีคู่รักที่เป็น ผู้บกพร่องทางการได้ยินเหมือนกัน ดังนั้นเวลาที่ไม่ได้เจอกันโทรศัพท์มือถือจึงเป็นสิ่งสำคัญที่จะ เชื่อมโยงความสัมพันธ์ระหว่างกันและกัน

“จะติดต่อกับคู่รักชั่งหุบปากเหมือนกันและใช้สื่อสารกับเพื่อน ส่วนใหญ่จะใช้กับ ผู้บกพร่องทางการได้ยินเหมือนกัน” (เชาวลี แสงศรี, 14 มีนาคม 2547)

“เขาใช้คุยกับเพื่อนแต่กับคู่รักจะหนักที่สุด ถ้าคนไทยมีคู่รักจะหนักไปทางคู่รัก มากกว่า เขาจะไม่ค่อยส่งเรื่องธุระสำคัญนะ ก็จะส่งเรื่องทั่ว ๆ ไป ที่อยากจะคุย ถ้าเป็นเรื่องสำคัญจะให้ เรากุญแจให้” (ศศิธร ทรัพย์วัฒน์ไพศาล, 14 มีนาคม 2547)

“การส่ง SMS ในช่วงแรก ๆ จะส่งหาคู่รัก โดยชื่อโทรศัพท์ให้คู่รักใช้เพื่อจะได้ส่ง SMS เพราะผู้บกพร่องทางการได้ยินที่ใช้ภาษาอังกฤษได้มีน้อย เวลาส่งก็ต้องส่งเป็นภาษาอังกฤษ และ ยังไม่ค่อยมีใครมีโทรศัพท์มือถือกัน” (สุธี โชคธรรมวัฒนา, 10 มีนาคม 2547)

“ปกติจะส่ง SMS ไปให้คู่รักเป็นประจำอยู่แล้ว แต่ตอนนี้ชื่อโทรศัพท์รุ่นใหม่แบบ ที่มีกดต้องด้วย เพราะจะได้ส่งรูปให้คู่รักได้ด้วย” (เพ็ญประภาพร พันธุ์ราษฎร์, 10 เมษายน 2547)

การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) จึงได้เข้ามามีบทบาทสำคัญที่ช่วยให้ผู้บุกร่วงทางการได้ยินสามารถสื่อสารกับคู่รักได้สะดวกและเป็นส่วนตัวมากขึ้น จากในอดีตที่บางคนต้องสื่อสารผ่านบุคคลอื่นหรือล่าม nokjagak จะทำให้ขาดความเป็นส่วนตัวแล้ว ผู้บุกร่วงทางการได้ยินบางคนต้องการสื่อสารบ่อย ๆ ก็จะเป็นการลำบากที่จะต้องรบกวนผู้อื่น เพราะการสื่อสารกับคู่รักจะไม่มีเวลาที่ดายตัว ต้องการที่จะบอกความรู้สึกของตัวเองกับคู่รัก เช่น “คิดถึงนะ” การสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) ก็จะช่วยให้สามารถทำได้โดยไม่ต้องรบกวนผู้อื่น จึงทำให้การใช้ข้อความสั้น (SMS) ในการสื่อสารกับคู่รักของผู้บุกร่วงทางการได้ยินเป็นที่นิยมมาก

จะสังเกตว่าการส่งข้อความสั้น (SMS) ไปหาคู่รักจะมีลักษณะคล้าย ๆ กับการสื่อสารกับเพื่อนคือ วันหนึ่งจะส่งข้อความสั้น (SMS) ประมาณ 3 – 5 ครั้ง ส่งครั้งละหลาย ๆ ข้อความ โต้ตอบกลับไปกลับมาแต่จำนวนข้อความในการส่งหาคู่รักในแต่ละครั้งจะมีมากกว่า การส่งหาเพื่อน แต่ประมาณข้อความสั้น (SMS) โดยรวมแล้วจะน้อยกว่า เพราะการส่งหาเพื่อนต้องส่งไปหาหลาย ๆ คนแต่กับคู่รักส่งจะส่งไปหาแค่คนเดียว

4. ลักษณะการสื่อสารเพื่อธุรกิจ

เนื่องจากกลุ่มผู้บุกร่วงทางการได้ยินที่อยู่ในวัยทำงานจะมีทั้งคนที่เป็นพนักงานเอกชนและเป็นเจ้าของกิจการด้วยการเปิดร้านขายของริมถนนสีลม ซึ่งจะต้องมีการติดต่อในเรื่องต่าง ๆ ทางธุรกิจ เช่น การสั่งสินค้ามาขายในร้าน การติดต่อกับพนักงานในบริษัทเดียวกัน ซึ่งส่วนใหญ่จะเป็นคนปกติจึงทำให้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) เข้ามามีบทบาทในการสื่อสารทางธุรกิจสำหรับผู้บุกร่วงทางการได้ยิน ทำให้สามารถสื่อสารกับคนปกติได้เข้าใจง่ายกว่าการใช้ภาษาเมือง หรือวิธีการเขียนใส่กระดาษ ทำให้สะดวกรวดเร็วและยังช่วยลดเวลาในการสื่อสาร

“เวลาที่ต้องติดต่อเรื่องงานก็จะใช้การส่ง SMS เพราะทำงานอยู่ในฝ่ายสโตร์ของบริษัท” (ปั้นแก้ว ตันสิงห์, 11 มีนาคม 2547)

“โทรศัพท์ที่ซื้อมานอกจากจะใช้ติดต่อกับเพื่อนแล้วที่สำคัญใช้ในธุรกิจส่วนตัวด้วย” (จิระพันธ์ ทองสุโขติ, 14 มีนาคม 2547)

การสื่อสารเพื่อธุรกิจจะเป็นลักษณะการสื่อสารด้วยข้อความสั้น ๆ กับคนที่ได้ติดต่อสื่อสารกันเป็นประจำ โดยข้อความก็อาจจะเป็นข้อความเดิม ๆ สื่อสารกับคนเดิม ๆ ที่เคยสื่อสารกันเป็นประจำตัวอย่างเช่น การส่งข้อความไปเพื่อสั่งสินค้าจำนวนมาก การติดต่อเรื่อง

การชำระค่าสินค้าที่ต้องเก็บเงินกันวันต่อวัน หรือเพื่อยืนยันการได้รับหรือส่งสินค้า โดยเฉลี่ยวันละ 3 – 5 ครั้ง ครั้งละ 1-2 ข้อความ

การใช้ประโยชน์จากการสื่อสารด้วยข้อความสั้นทางโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกร่วมทางการได้ยิน

การใช้บริการการสื่อสารด้วยข้อความสั้นทางโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกร่วมทางการได้ยิน ได้ก่อให้เกิดประโยชน์จาก 2 ประเด็นที่สำคัญคือ ประโยชน์ที่เกิดจากการผลของการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารและประโยชน์ที่เกิดจากการใช้เทคโนโลยีการสื่อสาร

1. การประโยชน์ที่เกิดจากการผลของการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสาร

ซึ่งสามารถวิเคราะห์ถึงผลของการพัฒนาเทคโนโลยีที่สร้างประโยชน์ให้แก่ผู้บุกร่วมทางการได้ยิน ใน 3 ประเด็นดังนี้

1.1 เทคโนโลยีช่วยลดอิทธิพลของนิธิทางระยะเวลาและพื้นที่

เพราะจากอุดมที่ผู้บุกร่วมทางการได้ยินต้องสื่อสารด้วยภาษาไม่จะถูกจำกัดด้วยระยะเวลา เวลาและพื้นที่ เพราะการสื่อสารด้วยภาษามีอีกหนึ่งการสื่อสารที่ควบคู่กันทั้งภาษาและสีหน้าท่าทาง ดังนั้นจะช่วยตัวบุคคลต้องมีความสมดุลต่อการมองเห็นทั้งระยะเวลาและพื้นที่นั้นต้องมีแสงสว่างที่ช่วยในการมองเห็น ถ้าอยู่ไกลกันมาก หรือแสงสว่างไม่พอ ก็จะมองเห็นไม่ชัด สื่อความหมายได้ไม่ชัดเจน และเมื่ออุบัติณฑ์สถานที่ก็ไม่สามารถสื่อสารกันได้โดยตรง แม้จะสื่อสารด้วยโทรศัพท์ได้แต่ก็ต้องพึ่งพาล่ามเป็นตัวกลางในการพูดคุยระหว่างผู้บุกร่วมทางการ ได้ยินกับคนปกติ ทำให้ต้องใช้เวลานานเพราะเป็นการสื่อสารผ่านล่ามไปยังผู้ที่ต้องการสื่อสารด้วย อีกทั้งยังต้องขึ้นอยู่กับเวลาของผู้ที่เป็นล่ามด้วย ถ้าเป็นเวลากลางคืนก็จะเกิดอุปสรรคในการสื่อสารได้

ดังที่ผู้บุกร่วมทางการได้ยินแล้วให้ผู้วิจัยพึงถึงการสื่อสารระหว่างครอบครัวกับผู้บุกร่วมทางการ ได้ยินก่อนที่จะใช้โทรศัพท์มือถือว่า

“เมื่อก่อนพ่อจะต้องให้เบอร์โทรศัพท์ที่ทำงาน เมอร์บ้านและเบอร์มือถือไว้กับครูประจำชั้นของน้องเบียร์ ส่วนน้องเบียร์เองก็จะเขียนเบอร์โทรศัพท์ที่บ้าน หรือเบอร์โทรศัพท์มือถือพ่อ เวลาจะคุยก็ต้องขอให้ล่ามหรือครูให้ช่วยโทรให้ เคยเหมือนกันนะเวลาอ่อนเบียร์เขามีปัญหาครูก็จะโทรมาบอก พ่อ ก็ต้องขับรถไปหาไปช่วยแก้ปัญหาให้เขา เพราะเราอยู่กับเขาทาง

โทรศัพท์ไม่ได้ต้องไปเจอไปหา ไปคุยกับเขาแบบตัวต่อตัว ” (คุณวัลลภ ทองธรรมการ, 7 มีนาคม 2547)

“น้องเขาอยู่โรงเรียนประจำนี่ก็จะไปหาเขาในวันเสาร์ วันอาทิตย์ จะไปเยี่ยมเขา แล้วก็ช่วงปีดเทอมก็จะรับเขากลับบ้าน เวลาที่เราไปเยี่ยมถ้ามีปัญหาอะไร เขายก็จะบอกเรา ซึ่งมันต้องรอไปครอให้เราไป แต่ถ้าเรื่องสำคัญครุก็จะโทรมาบอกเรา มันก็เป็นสิ่งที่เกรงใจ” (วีระนุช นาใจคง, 10 มีนาคม 2547)

เมื่อโทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) ได้ จึงช่วยให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินมีช่องทางการสื่อสารที่สามารถสื่อสารได้ทุกที่ ทุกเวลาและไม่จำกัด พื้นที่หรือสถานที่ของการสื่อสาร

“การส่ง SMS มันทำให้พ่อคิดต่อกับลูกได้เร็วขึ้น มันง่ายขึ้น แล้วก็ส่งหาเขาก็ได้โดยตรง ไม่ต้องคุยกันล่ามเหมือนเมื่อก่อน เขายังสึกได้ทันทีว่าพ่อห่วง รักษาสุขภาพหน่อย อาการหน้าวมมี ถ้าหนาราก็อนอนห่มผ้านะ ทางบ้านเป็นห่วง ก็จะส่งข้อความไปบอกเขา” (วัลลภ ทองธรรมการ. 7 กุมภาพันธ์ 2547)

1.2 เทคโนโลยีให้ความหลากหลายและความน่าสนใจในการสื่อสาร

จากการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารทำให้การสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือ มีความหลากหลายในรูปแบบการสื่อสารคือ ไม่จำเป็นต้องสื่อสารด้วยการพูดคุยเท่านั้น แต่ยังสามารถเลือกสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) การส่งภาพถ่าย การส่งเพลง แล้วแต่ความต้องการของผู้ใช้บริการ

สำหรับผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่ใช้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) นอกจากการพิมพ์ข้อความส่งไปตามที่ต้นเองต้องการส่งແล้ວ การส่งข้อความแต่ละครั้งยังสามารถสร้างสีสันของการส่งໄได้ โดยโทรศัพท์บางยี่ห้อ บางรุ่น จะมีรูปภาพต่าง ๆ ให้เลือกใช้สำหรับส่งข้อความสั้น (SMS) เช่น ส่งข้อความไปอวยพรวันเกิดก็จะมีภาพกล่องของขวัญ นอกจากนี้ยังสามารถดาวน์โหลดข้อความในลักษณะของบทกลอน คำอวยพรต่าง ๆ จากอินเทอร์เน็ตหรือผู้ให้บริการเครือข่ายโทรศัพท์ หรือแม้แต่การพิมพ์ข้อความไว้ล่วงหน้าและกำหนดวันเวลาส่งໄได้

“นอกจากใช้โทรศัพท์มือถือแล้วบางทีก็จะเล่นอินเทอร์เน็ตด้วย เวลาที่เจอข้อความดี ๆ อย่างกลอนต่าง ๆ ก็จะดาวน์โหลดมาไว้ส่งให้เพื่อน” (รัตนा สนธยาธร, 10 มีนาคม 2547)

“ขอบเข้าไปหาข้อความใหม่ ๆ ในอินเทอร์เน็ต บางทีก็คุจากที่ลงในนิตยสารต่าง ๆ ข้อความไหนถูกใจก็ดาวน์โหลดมาไว้ส่งให้เพื่อน” (จันทร์เพ็ญ ศุภารักษ์, 10 มีนาคม 2547)

นอกจากโทรศัพท์มือถือจะสามารถพิมพ์ข้อความภาษาไทยได้นั้น บางครั้งก็ได้เข้ามาทดแทนการเขียนข้อความใส่กระดาษในภาวะจำเป็นที่ผู้บุกรุกร่องทางการได้ขึ้นต้องสื่อสารด้วยการเขียนข้อความให้ผู้อื่นอ่าน

“เคยใช้พิมพ์ข้อความบอกคนขับรถแท็กซี่ว่าจะไปไหน เพราะตอนนั้นไม่มีกระดาษ/ปากกา” (จันทร์เพ็ญ ศุภารักษ์, 10 มีนาคม 2547)

การพัฒนาของเทคโนโลยีขึ้นทำให้โทรศัพท์มือถือมีสีสันน่าใช้ขึ้น ด้วยการพัฒนาหน้าจอจากขาวดำให้เป็นจอสี รวมถึงตัวหนังสือบนหน้าจอที่สามารถเลือกสีได้ตามชอบใจ

1.3 เทคโนโลยีช่วยสร้างเสริมหรือทดแทนข้อมูลร่องทางสื่อสาร

ลักษณะทางภาษาพูดของผู้บุกรุกร่องทางการได้ขึ้นที่แตกต่างจากคนปกติคือไม่สามารถสื่อสารได้ด้วยคำพูดและขาดความสามารถในการฟัง ทำให้เกิดปัญหานักเรียนต้องสื่อสารคือต้องสื่อสารด้วยภาษาเมืองแทนการพูด เมื่อต้องการสื่อสารด้วยโทรศัพท์ก็ต้องสื่อสารผ่านล่าม แต่เมื่อโทรศัพท์มือถือพัฒนาไปแบบการสื่อสารให้สามารถสื่อสารได้ด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) โดยเฉพาะเมื่อเมื่อข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทยก็ได้ช่วยสร้างเสริมความสามารถทางการสื่อสารของผู้บุกรุกร่องทางการได้ขึ้นให้สามารถสื่อสารโดยใช้โทรศัพท์มือถือด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) แทนการพูดคุย

“เคยมองเห็นน้องกันว่ามือถือไม่น่าจะจำเป็นสำหรับคนระดับนี้ เราว่ามันแปลก เขาจะใช้ได้ยังไง แค่ความจริงแล้วมันใช้ได้มันทำให้เขาสื่อสารกับเราได้ง่ายขึ้น” (มัลลิกา เพชรเกา. สัมภาษณ์ผู้ปกครองผู้บุกรุกร่องทางการได้ขึ้น, แหล่งเดิม)

“โทรศัพท์ทำให้คิดต่อ กับคนอื่น ได้เหมือนกับคนที่คุณปกติเขาทำกัน แต่ที่เราทำไม่ได้คือคุยกันไม่ได้ต้องส่งข้อความแทน” (นพวรรณ ธรรมศิริบุญ, 6 มีนาคม 2547)

“โทรศัพท์ทำให้มีช่องทางที่จะติดต่อกับคนอื่นได้โดยไม่ต้องให้เพื่อนช่วยโทรศัพท์ให้” (สิริพร อริโสตินานนท์, 12 มีนาคม 2547)

“โทรศัพท์สามารถอ่านข้อความได้บ้างแต่ก็ยังไม่ถือว่า
เหมือนคนปกติ เพราะคนปกติสามารถอ่านได้ ส่งข้อความได้” (การะเกดุ โยชินสิริทอง, 2 มีนาคม 2547)

1.4 เทคโนโลยีทำให้เกิดความสะดวกและรวดเร็วในการสื่อสาร

ความสะดวกและรวดเร็วเกิดขึ้นจากการพัฒนาเทคโนโลยีที่เป็นคุณสมบัติพิเศษของโทรศัพท์มือถือ เช่น โทรศัพท์บางรุ่น บางยี่ห้อ สามารถที่จะสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) โดย 1 ข้อความสามารถส่งให้บุคคลต่าง ๆ ได้พร้อม ๆ กันครั้งละหลาย ๆ คนที่เรียกว่า การส่งข้อความแบบกลุ่ม ในกรณีที่ต้องการสื่อสารกับหลายคน คนด้วยข้อความที่เหมือนกัน นอกจากนี้บางรุ่นบางยี่ห้อก็จะมีชุดข้อความสำเร็จรูปให้เลือกใช้โดยไม่ต้องพิมพ์ข้อความทั้งหมด เช่น “วันนี้ขออภัยที่...” “กรุณาโทรกลับที่หมายเลข...” สำหรับผู้ที่ต้องการพิมพ์ข้อความได้อย่างถูกต้อง และรวดเร็วที่สามารถเลือกใช้โปรแกรมสมาร์ทไทย ซึ่งเป็นโปรแกรมสำเร็จรูปในเครื่องโทรศัพท์ที่ช่วยในการสะกดคำ เป็นต้น

“มีเพื่อนใช้รุ่น T190 ของโนว์โอล่า เวลาที่จะส่งข้อความเหมือน ๆ กันไป หาเพื่อนหลายคน ๆ คนก็จะใช้วิธีการส่งแบบกลุ่ม ทำให้สะดวกและรวดเร็วขึ้น ไม่ต้องส่งข้อความหลาย ๆ ครั้ง” (ปียะ บุญยศิริ, 14 มีนาคม 2547)

“เวลาส่ง SMS จะใช้โปรแกรมช่วยสะกดคำมั่นการทำให้สะดวกขึ้น เพราะ บางทีนึกไม่ออกว่าคำคำนี้ต้องสะกดยังไง” (สุพันธ์ศักดิ์ เตชะธนารักษ์, 10 เมษายน 2547)

2. ประโยชน์ที่เกิดจากการใช้เทคโนโลยีการสื่อสาร

เมื่อผู้บุกพร่องทางการได้ยินใช้เทคโนโลยีการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ได้ส่งผลให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้รับประโยชน์ที่หลากหลาย อันประกอบไปด้วย

2.1 เกิดความสะดวกและความรวดเร็วในการสื่อสาร

ความสะดวกในการสื่อสารที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้รับจากการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ทางโทรศัพท์มือถือสามารถแยกออกได้เป็นประเด็นต่าง ๆ ได้ดังนี้

- ความสะดวกในการติดต่อสื่อสารกับคนปกติ เพราะเมื่อโทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารได้ด้วยข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทยก็ทำให้การพูดพากยามีอิทธิพล

ข้อความต่าง ๆ ก็ลดน้อยลง เวลาที่สื่อสารกับคนปกติ เช่น พ่อแม่ คนในครอบครัวหรือเพื่อนที่เป็นคนปกติ ผู้บุกรุกร่องทางการได้ยินกีสามารถที่จะติดต่อสื่อสารได้ทางด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS)

“มันสะดวกกว่าการที่เขาเก็บต้องวนเพื่อน เพื่อนโทรให้หน่อย บางทีเราเข้าใจว่าน้องเขางริงใจ ถ้าเป็นเราร่างใจเหมือนกัน ถ้าเป็นโทรศัพท์มือถือคือเขาสามารถส่ง SMS ได้ด้วยคุณตัวเอง” (วีระนุช นาใจคง, 10 มีนาคม 2547)

“พอส่ง SMS ได้แล้วมันสะดวก เขาพิมพ์ได้แล้วก็ส่งได้ด้วยตนเอง โดยไม่ต้องผ่านคนกลาง ความรู้สึกจะไร้กังวลพ่อได้ทันที” (วัลลภ ทองตระการ, 7 กุมภาพันธ์ 2547)

- ความสะดวกและแม่นยำในการนัดหมาย เพราะในสมัยที่บังไม่มีการส่งข้อความสั้น (SMS) ทางโทรศัพท์มือถือหากผู้บุกรุกร่องทางการได้ยิน นัดเจอกันเพื่อน ณ ที่ใดที่หนึ่ง ก็ต้องบินร่องกันว่าเพื่อนจะมาถึง ไม่สามารถไปทำธุระหรือเดินเล่นที่อื่นก่อนได้ในระหว่างที่รอ เพราะจีดักของการสื่อสาร แต่เมื่อมีการส่งข้อความสั้น (SMS) เขายังมีความสะดวกมากขึ้น เวลา นัดกันเพื่อนก็ไม่ต้องกังวลว่าไปถึงช้าแล้วเพื่อนจะรอนาน หรือ คนที่รอไม่ต้องห่วงว่าระหว่างที่รอ ถ้าไม่เดินเล่น ไปซื้อของก่อนแล้วจะไม่เจอกันเพื่อน นอกจากนี้การที่ผู้บุกรุร่องในการได้ยินได้เป็นผู้พิมพ์ข้อความเพื่อการสื่อสารด้วยตัวเองก็จะสร้างความถูกต้องแม่นขึ้นของข้อความ เพราะหากต้องผ่านล่ามหรือคนกลางในการสื่อสารบางครั้งอาจมีการแปลความหมายของภาษาเมื่อผิดทำให้เกิดความคลาดเคลื่อนของการสื่อความหมายได้ โดยเฉพาะเป็นเรื่องของเวลาและสถานที่หากแปลความหมายกันผิดก็เกิดปัญหาในการนัดหมาย

วีระนุช นาใจคง ได้พูดถึงประโยชน์ในการนัดหมายของน้องสาวซึ่งเป็นผู้บุกรุร่องทางการได้ยิน ได้รับจากการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ไว้ว่า “เมื่อก่อนเวลาที่น้องเรา นัดกันเพื่อนต้องนัดเวลา ต้องขอที่นี่ตรงนี้เท่านั้น อะไรอย่างเนี้ย อืม... หลังจากที่มีโทรศัพท์ มือถือ สมนดิว่าเพื่อนเขาอยู่บ้านรถเมล์อีก 20 นาทีจะถึง เขายังสามารถเดินเล่นได้ แล้วก็จะกลับมารอที่เดิม เขายังบอกว่าตอนนี้รอตรงนี้นะ อะไรอย่างเนี้ย ซึ่งมันทำเป็นคือเราถือว่ามันมีประโยชน์ต่อเขาแน่” (วีระนุช นาใจคง, 14 มีนาคม 2547)

- ความสะดวกในการติดต่อกับครอบครัว โดยเฉพาะกับผู้บุกรุร่องทางการได้ยินที่อยู่ในวัยเรียน ส่วนมากจะต้องอยู่หอพัก หรือแม้แต่คนที่เป็นผู้ใหญ่แล้วก็ยังใช้ประโยชน์จากการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) เพื่อติดต่อกับครอบครัว เพราะด้วยความบุกรุร่องทางการสื่อสารทำให้ครอบครัวจะเป็นห่วงบุคคลเหล่านี้เป็นพิเศษ การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS)

ทำให้ครอบครัวสามารถทราบได้ตลอดว่าตอนนี้ผู้บุกรุกร่องทางการได้ขึ้นอยู่ที่ไหน เมื่อไร จะถึงบ้าน

“โทรศัพท์มือถือมีประโยชน์เราสามารถส่งข้อความไปบอกร່າຍได้ว่าอยู่ที่ไหนทำให้แม่ไม่ต้องเป็นห่วง เวลาเมืองค่อนก็ติดต่อ กันได้” (ผู้สืบ มี野心, 13 มีนาคม 2547)

เวลาที่จะกลับบ้านเขาก็จะส่งข้อความนานอกกว่าเขาถึงไหนแล้ว เรา ก็ไปค่อยรับได้” (มัลลิกา เพ็ชรเกา, 13 มีนาคม 2547)

“ส่วนใหญ่แล้วจะติดต่อกับสามีมากที่สุด เพราะต่างคนก็ต่างทำงานเวลาที่มีธุระจะ ไร้กังวลส่ง SMS ไปหาเขา หรือจะกลับบ้านแล้ว จะกินอะไร ไหนก็ส่งไปตามได้เดียวเขาก็ส่งกลับมาบอก” (รัตนา สนธยาธร, 10 มีนาคม 2547)

- ความสะดวกในการติดต่อเรื่องงานและธุรกิจส่วนตัว โดยเฉพาะกับคนที่ทำธุรกิจของตนเองต้องเดินทางค้าขายริมถนนสีลมจนถึงคนที่ทำงานบริษัทใหญ่โต หรือเป็นพนักงานในบริษัทเอกชน ก็ได้รับความสะดวกขึ้นและอีกประโยชน์คือการทำงานจากการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS)

“โทรศัพท์มือถือทำให้มีติดต่อเรื่องธุรกิจได้สะดวกขึ้น เพราะต้องติดต่อกับคนที่เขาไม่ได้หุ้นหกหนึ่งกันไม่สนด้วย บางครั้งก็ส่ง SMS ไปโดยไม่ต้องเดินทางไปพบเอง ไม่ต้องจ้างล่าม” (จิระพันธ์ ทองสุโขติ, 14 มีนาคม 2547)

“เวลาต้องสั่งของมาขายก็จะส่ง SMS ไปบอกรวบรวมนี้จะเอาอะไรบ้าง จำนวนเท่าไร ถ้าเป็นเมื่อก่อนก็ต้องให้ล่ามคุยกันให้เดี๋ยวนี้เราร้าจัดการได้เอง” (รัตนา สนธยาธร, 10 มีนาคม 2547)

- ความสะดวกต่อการศึกษาเล่าเรียน เพราะผู้บุกรุกร่อง胪าย ๆ คนที่ผู้วิจัยสัมภาษณ์กำลังศึกษาในระดับปริญญาตรี ดังนั้นนอกจากการใช้ข้อความสั้น (SMS) เพื่อสื่อสารนัดหมายหรือคุยเล่นกับเพื่อน ๆ แล้วข้อความสั้น (SMS) ยังมีประโยชน์ต่อการเรียนด้วย

“โทรศัพท์มือถือมีความสำคัญมากของคนอื่น ได้ว่าเราอยู่ที่ไหน บางทีก็ส่งข้อความไปนัดกันเพื่อนเพื่อทำรายงาน” (สิริพร ติริโสตถินานนท์, 2 มีนาคม 2547)

“โทรศัพท์มือถือมีความจำเป็นมากเพราะว่าสามารถสื่อสารกับเพื่อนทุกที่ได้เวลาที่ไม่เจอน้ำกันก็ส่ง SMS หาได้อย่างเวลาที่ทำงานก็จะนัดกันได้ว่าจะเจอกันที่ไหน ตามได้ว่ามาถึงหรือยัง” (นพวรรณ ธรรมศิริบุญ, 6 มีนาคม 2547)

นอกจากนี้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ยังสามารถสร้างความรวดเร็วในการสื่อสาร คือ สามารถสื่อสารได้ทันทีที่ต้องการ ไม่ต้องรอล่ามนาช่วยสื่อสาร ไม่ต้องรอเวลา หรือไม่ต้องรอที่จะเจอน้ำกันแล้วถึงจะสามารถสื่อสารด้วยภาษาไทย ผู้บุกรุ่งทางการได้ยินคิดจะสื่อสารอะไรก็สามารถพิมพ์ข้อความลงไปได้ทันที

“ส่ง SMS มันทำให้เร็วขึ้นนะ ถ้าเป็นเมื่อก่อนเขาจะต้องบอกคนหูดีให้ช่วย เพื่อให้ ต้องเขียนข้อความใส่กระดาษให้ลามช่วยโทรศัพท์ให้มันซ้ำแล้วกีซับซ้อนกว่าจะได้ติดต่อกันเรงานแต่พอเข้าส่ง SMS ได้เองมันเร็วขึ้น มีธุระอะไรก็ส่งหาราได้ทันที” (วีระนุช นาใจคง, 14 มีนาคม 2547)

2.2 มีความหลากหลายและเป็นอิสระในการสื่อสาร

ในอดีตที่ผู้บุกรุ่งทางการได้ยินยังไม่สามารถใช้โทรศัพท์มือถือในการสื่อสารได้ด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) แต่จะต้องสื่อสารผ่านล่ามภาษาไทยไม่ว่าจะเป็น การสื่อสารแบบตัวต่อตัวหรือการสื่อสารโดยการเป็นคนกลางในการคุยกางโทรศัพท์ สิ่งหนึ่งที่ขาดหายไปจากการสื่อสารผ่านล่ามก็คือ ความอิสระในการสื่อสารหรือความเป็นส่วนตัว โดยเฉพาะ คนที่ต้องสื่อสารกับคู่รัก อาจจะไม่สามารถสื่อสารด้วยประโยคที่เป็นส่วนตัวมาก ๆ ได้ แต่เมื่อสามารถส่งข้อความสั้น (SMS) ได้ ช่องว่างของความเป็นส่วนตัวก็ลดน้อยลง ผู้บุกรุ่งทางการได้ยินสามารถส่งข้อความได้ตามที่คุณเองต้องการ

นอกจากนี้ข้อความสั้น (SMS) ยังก่อให้เกิดความหลากหลายของ การสื่อสารคือ มีทั้งการส่งข้อความ การส่งรูปภาพต่าง ๆ หรือจะส่งเป็นภาพกราฟฟิกร่วมกับ ข้อความก็ได้ ทำให้การสื่อสารมีสีสันยิ่งขึ้น กานุพงศ์ ใจเพชร ได้เล่าให้ผู้วิจัยฟังว่า “จะส่ง SMS ไปหาคู่รักบ่อยที่สุด เราอยากรู้ดู อยากรู้ว่าจะบอกอะไรกัน เขาทำได้ ใช้คำหวาน ๆ ได้ เพราะไม่ต้องอายใคร” (กานุพงศ์ ใจเพชร, 3 เมษายน 2547)

“เวลาที่ส่งข้อความไปให้คู่รักก็จะส่งรูปบ้าง อย่างที่ในเครื่องมีไว้เวลา คือจะเดียวกัน หรือจะบอกว่าเรารักเขามาก ในเครื่องจะมีรูปให้เลือกส่งได้ด้วย” (เพ็ญประภาพร พันธุ์ราษฎร์, 10 เมษายน 2547)

2.3 สามารถสื่อสารได้บ่อยครั้งมากขึ้น

เพราเมื่อสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ผู้บุกร่วมทางการได้ยินไม่ต้องครอบกวนล่าม ไม่ว่าจะต้องการสื่อสารเมื่อไร ที่ไหนก็ทำได้ และไม่จำกัดจำนวนครั้ง เป็นการสื่อสารตามความต้องการ ไม่ต้องอิงกับอุปสรรคหรือปัจจัยของการพึงพาล่ามอย่างในอดีต ซึ่ง มัลลิกา เพ็ชรเกา ผู้ปกครองของผู้บุกร่วมทางการได้ยินกล่าวว่า “เมื่อก่อนเนี่ยเขาจะต้องครอบกวนเรา โทรศัพท์ให้หน่อย เขียนจดหมายให้หน่อย แต่พอเข้าส่ง SMS ได้เขาก็ติดต่อ กับเพื่อนได้บ่อยขึ้น ไม่ต้องรบกวนเรา เวลาอยู่ที่บ้านก็จะเห็นเข้าส่งไปส่งมา เห็นเข้าติดต่อกับเพื่อนบ่อยขึ้น” (มัลลิกา เพ็ชรเกา, 13 มีนาคม 2547)

2.4 พัฒนาความสัมพันธ์กับบุคคลต่าง ๆ

การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ทำให้ผู้บุกร่วมทางการได้ยินได้สื่อสารกันมากขึ้น คุยกันมากขึ้น จากที่เคยติดต่อได้กับคนบางคนเท่านั้น เพราะคนส่วนใหญ่ไม่มีความรู้ภาษาเมือง แต่เมื่อมี ข้อความสั้น (SMS) ก็ทำให้ผู้บุกร่วมทางการได้ยินได้มีสังคมของการสื่อสารในวงที่กว้างขึ้น ตัวอย่างเช่น การสื่อสารภาษาในครอบครัวจากที่เคยคุยกันกับบางคนที่สื่อสารด้วยภาษาเมืองได้ ก็ได้คุยกับสมาชิกหลาย ๆ คนในครอบครัวโดยผ่านการส่งข้อความสั้น (SMS) การแสดงความรัก ความห่วงใยก็ทำได้ง่ายขึ้นและเป็นการส่งผ่านความรู้สึกโดยที่ไม่ต้องผ่านคนกลาง ทำให้เกิดความรู้สึกดี ๆ ระหว่างกันและกัน

นอกจากนี้ การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) นั้นมีทั้งการพัฒนาความสัมพันธ์กับผู้ที่บุกร่วมทางการได้ยินเหมือนกันกับการพัฒนาความสัมพันธ์กับคนปกติทั่วไป ซึ่งอาจจะเกิดจากการใช้ข้อความสั้น (SMS) เพื่อสื่อสารกับเพื่อนหรือบุคคลที่รู้จักเพื่อการติดต่อเรื่องธุระการงาน เพราเมื่อข้อความสั้น (SMS) ทำให้ผู้บุกร่วมทางการได้ยินสามารถติดต่อสื่อสารได้ด้วยตนเองโดยไม่ต้องรอพึงพาล่ามภาษาเมือง ทำให้สามารถสื่อสารได้ตรงตามความรู้สึกของตนเอง

“คนส่วนใหญ่อาจจะมองว่ามันไม่จำเป็นสำหรับคนทุกคน เขาทุกคนใช้โทรศัพท์จะใช้กันยังไง แต่พอน้องใช้แล้วเข้าส่งข้อความให้เรา มันทำให้เรารู้สึกดี จริงๆว่ามันจำเป็นนะ มันมีประโยชน์มาก ทำให้น้องเราทันเพื่อน เพื่อนเข้าไปถึงไหนกันแล้วตอนนี้ เขารู้สื่อสารกันได้ เขาวรบกวนเราน้อยลงเวลาที่มีเรื่องจะคุยกันก็จะส่ง SMS ไม่ต้องรบกวนให้เราโทรศัพท์ให้” (มัลลิกา เพ็ชรเกา, 13 มีนาคม 2547)

“พ่อว่ามันดีนะ เพราะได้ใช้สื่อสารต่ำท้องความรู้สึก การรับความรู้สึก ซึ่งกันและกัน กับพ่อแม่ กับน้อง กับพี่ กับเพื่อนผู้งด อะ ไรอย่างเงี้ยะ ช่วยได้เยอะ มันทำให้เรา เข้าใจกัน น้องเบียร์เขาเกิดติดต่อกับเพื่อนที่สนิทกันมากขึ้น” (วัลลภ ทองตระการ, 7 กุมภาพันธ์ 2547)

“ตอนบัง ไม่ได้ใช้โทรศัพท์มือถือเดิกงานไปแล้วก็จะไม่ได้ติดต่อกับเพื่อนที่ทำงาน เพราะต้องรบกวนคนอื่นโทรให้ แต่ตอนนี้เวลาอยากจะเล่าอะไรกับเพื่อนก็จะส่ง SMS ไปหาได้” (ปั่นแก้ว ตันสิงห์, 11 มีนาคม 2547)

นอกจากนี้ผลการวิจัยยังพบว่า ความแตกต่างด้านเพศ อายุ และอาชีพของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ไม่ได้ส่งผลกระทบใช้และความถี่ในการใช้การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) สิ่งที่จะส่งผลให้เกิดความแตกต่างในการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินก็คือ สถานะทางการเงินของผู้บุกพร่องทางการได้ยินหรือสถานะทางการเงินของครอบครัว เพราะการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือหมายถึงค่าใช้จ่ายที่เพิ่มมากขึ้น ทั้งค่าเครื่องโทรศัพท์และค่าใช้จ่ายในการส่งข้อความในแต่ละครั้ง แต่หากผู้บุกพร่องทางการได้ยินเป็นผู้ที่มีรายได้ดี หรือครอบครัวมีฐานะดีก็จะส่งผลให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินคนนั้นมีโอกาสได้ใช้โทรศัพท์มีราคาแพง รุ่นที่ทันสมัย รวมถึงหากเป็นคนที่มีรายได้ดีก็จะทำให้สามารถใช้โทรศัพท์มือถือส่งข้อความสั้น (SMS) ได้บ่อยครั้งกว่าคนที่มีรายได้น้อย

อีกประการหนึ่งก็คือ ผลจากระดับการศึกษา เพื่อการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน หมายถึง จะต้องมีความสามารถในการสื่อสารด้วยภาษาเขียน ถ้าผู้บุกพร่องทางการได้ยินคนใดสื่อสารด้วยภาษาเขียนไม่ได้ก็จะหมดโอกาสที่จะสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ด้วยตนเอง

ตอนที่ 2 ข้อมูลการให้ความหมายเชิงสัญญาต่อโทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

จากการศึกษาผู้วิจัยได้พบการให้ความหมายเชิงสัญญาต่อโทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ซึ่งสามารถนำมาแจกแจงเพื่อให้เกิดความชัดเจนของข้อมูลดังตารางด้านไปนี้

ตารางที่ 1

ตารางแสดงข้อมูลการสร้างความหมายและตีความสัญญาของโทรศัพท์มือถือ และการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

ลำดับที่	การใช้ความหมายโดยสัญญา	สิ่งที่สื่อความหมายเชิงสัญญา
1	ฐานะทางสังคม	- โทรศัพท์มือถือ
2	ความทันสมัย	<ul style="list-style-type: none"> - โทรศัพท์มือถือ - ตราบีห้อ - รุ่นของโทรศัพท์มือถือ - สีของตัวเครื่องโทรศัพท์มือถือ - คุณสมบัติพิเศษ - การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) - การส่งภาพกราฟฟิก - การใช้สัญลักษณ์
3	ความสามารถในการสื่อสาร	<ul style="list-style-type: none"> - โทรศัพท์มือถือ - การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS)
4	ความเป็นพวกเดียวกัน	<ul style="list-style-type: none"> - โทรศัพท์มือถือ - ตราบีห้อ - คุณสมบัติพิเศษ - โครงสร้างภาษาในการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) - การใช้สัญลักษณ์
5	การสร้างความโศกเด่นเป็นผู้นำในกลุ่ม	- รุ่นของโทรศัพท์มือถือ
6	ฐานะทางเศรษฐกิจ	<ul style="list-style-type: none"> - รุ่นของโทรศัพท์มือถือ - คุณสมบัติพิเศษ
7	ทักษะในการใช้ภาษา	- การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS)
8	ความเป็นคนมีความรู้ดีกว่าเพื่อน ๆ ในกลุ่ม	- โครงสร้างภาษาในการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS)
9	ประทับต	- การใช้สัญลักษณ์
10	ความสะอาดกระเรื่อง	- การใช้สัญลักษณ์
11	สิทธิในการใช้เทคโนโลยี	- คนปกติ
12	โอกาส	- คนปกติ

ตารางที่ 1 (ต่อ)

ลำดับที่	การใช้ความหมายโดยสัญญาณ	สิ่งที่สื่อความหมายเชิงสัญญาณ
13	ความเป็นคนปกติ	<ul style="list-style-type: none"> - โทรศัพท์มือถือ - 交易平台 - รุ่นของโทรศัพท์มือถือ - คุณสมบัติพิเศษ - การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) - โครงสร้างภาษาในการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) - การส่งภาพกราฟฟิก - สีของตัวเครื่อง

จากตารางแสดงข้อมูลการสร้างความหมายและตีความสัญญาณของโทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน จะพบว่า ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน มีการสร้างสัญญาณและรหัสเพื่อใช้และทำงานภายใต้บริบททางวัฒนธรรมของคนเอง ซึ่งผู้บุกพร่องทางการได้ยินสามารถถอดรหัสเพื่อให้เข้าใจความหมายของสัญญาณเหล่านี้ ผู้วิจัยจึงได้ทำการเก็บรวบรวมข้อมูลที่ได้จากการสังเกตและสัมภาษณ์ กลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยินเกี่ยวกับการใช้ข้อความสั้น (SMS) ทางโทรศัพท์มือถือ จึงพบว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้มีการสร้างความหมาย และตีความในเชิงสัญญาณต่อโทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ที่น่าสนใจดังนี้

1. โทรศัพท์มือถือ

หากจะกล่าวถึงความหมายนัยตรง (Denotative Meaning) ของโทรศัพท์มือถือ ย่อมเป็นที่รู้ว่าเป็นเครื่องมือสื่อสารที่สามารถพกพาติดตัวไปไหนมาไหนได้ ช่วยให้การสื่อสารระหว่างบุคคลที่อยู่ห่างไกลมีความสะดวกสบายมากขึ้น แต่ปัจจุบันโทรศัพท์มือถือหนึ่งเครื่องมีความหมายที่หลากหลายมากขึ้น ไม่ว่าจะเป็นความหมายที่แสดงถึงสัญลักษณ์ของความทันสมัย ความสะดวกสบาย อันเป็นผลจากการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสาร

คุณค่าด้านสัญญาณที่โทรศัพท์มือถือได้ถูกแทนค่าโดยมองความสำคัญไปที่การใช้หรือการถูกนำมายังสถานะทางสังคมของผู้ใช้ อันหมายถึง คุณค่าด้านสัญญาณตามความหมายนัยประหวัด (Connotative Meaning)

1.1 ฐานะทางสังคม สังคมของคนปกติในทุกวันนี้มีโทรศัพท์มือถือใช้ถือว่า เป็นเรื่องธรรมชาติ ฯ ก็มีใช้กันไม่เว้นแม้แต่คนที่มีอาชีพเป็นกรรมกร แต่จะสนใจที่รุ่นและยี่ห้อที่ใช้มากกว่าแพงแคร์ไหน ใหม่ล่าสุดแคร์ไหน แต่สำหรับผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินการที่โทรศัพท์มีโทรศัพท์มือถือใช้ จะได้รับการยอมรับเพื่อนในกลุ่มว่าเป็นคนที่มีฐานะที่ดีกว่า โดยยังไม่สนใจว่าจะใช้ยี่ห้ออะไร รุ่นอะไร เพราะสังคมของผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินส่วนใหญ่จะเป็นผู้ที่มีฐานะระดับปานกลาง และหากใครที่มีความสามารถในการซื้อโทรศัพท์มือถือในยี่ห้อหรือรุ่นที่ทันสมัย เป็นรุ่นยอดนิยมก็ยังได้รับการยอมรับเรื่องฐานะยิ่งขึ้น นอกจากนี้ยังคงไปถึงฐานะทางสังคมในส่วนของความเป็นผู้นำกลุ่ม (Opinion Leader) ซึ่งมักจะเกิดขึ้นกับคนที่มีโทรศัพท์ใช้เป็นคนแรก ๆ จะดูเป็นผู้รู้ เป็นผู้มีประสบการณ์เกี่ยวกับการใช้โทรศัพท์มือถือเพื่อการสื่อสาร

ยกตัวอย่างตอนที่ผู้วิจัยไปเก็บข้อมูลจะมีผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินที่มีส่วนอย่างมากในการช่วยผู้วิจัยสำรวจหากกลุ่มตัวอย่าง คือ คุณจิตติมา สุริยันทร์รินทร์ ซึ่งเป็นคนแรก ๆ ของกลุ่ม เพื่อนที่ใช้โทรศัพท์มือถือ คุณความรู้จนเพื่อน ๆ ให้การยอมรับ ผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินที่รวมตัวอยู่ที่ร้านแม่โคดังค์ รู้จักคุณจิตติมา แบบทุกคน

รวมถึงผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินอีกหลายคนที่ระบุว่างที่ผู้วิจัยสัมภาษณ์อยู่นั้น เพื่อน ๆ จะพูดถึงกันบ่อย ๆ ในเรื่องของความเป็นคนมีฐานะทางการเงินที่ดีกว่า เพราะใช้โทรศัพท์มือถือก่อนเพื่อน ๆ เปลี่ยนโทรศัพท์มือถือบ่อย

“**น้องเนียจะมีโทรศัพท์ใช้เป็นคนแรก ๆ นะ แล้วก็จะมีอะไรใหม่ ๆ มาให้เพื่อนเห็น เช่นนั้น**” (ลิตตา วงศ์ทวี, 14 มีนาคม 2547)

“**ถ้าใครอยากรู้อะไรใหม่ ๆ โดยเฉพาะเรื่องโทรศัพท์มือถือเนี่ย ต้องถามน้องรับรองรู้ทุกเรื่อง**” (อ้อ หล้าคำ, 14 มีนาคม 2547)

1.2 ความทันสมัย ซึ่งโทรศัพท์มือถือคือสัญญาณของความทันสมัย สำหรับผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินก็เหมือนกัน ความทันสมัยสื่อถึงความสามารถยี่ห้อและรุ่นของโทรศัพท์มือถือ ที่ใช้ ดังข้อมูลจากการสัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินหลาย ๆ คนจะให้เหตุผลของการเลือกใช้โทรศัพท์มือถือ เพราะเป็นรุ่นที่ทันสมัย กำลังเป็นที่นิยม รวมถึงคุณสมบัติพิเศษ โดยเฉพาะต้องถ่ายรูปได้ นับเป็นปัจจัยสำคัญของความทันสมัยที่โทรศัพท์มือถือจะต้องมีและเป็นเหตุผลที่ทำให้ผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินเลือกใช้โทรศัพท์มือถือยี่ห้อและรุ่นนั้น ๆ นอกจากนี้สัญญาณของความทันสมัยที่เกิดจากการใช้โทรศัพท์มือถือยังสื่อถึงความสามารถในการเปลี่ยนโทรศัพท์มือถือบ่อย ๆ ได้อีกด้วย

“เบลี่ยน ไทรศพท์ นา 8 เครื่องแล้ว ตอนนี้ใช้ชั้นชุง E-700 เพราะเป็นรุ่นใหม่ คนกำลังนิยมใช้กัน” (รุ่งชัย ตั้งนิยม, 10 เมษายน 2547)

“ใช้ไทรศพท์ของอัลคาเทลรุ่น 735 เพราะว่าถ่ายรูปได้ตอนนี้ถ้าซื้อ ไทรศพท์ก็ต้องให้ถ่ายรูปได้ด้วย” (สุพันธ์ศักดิ์ เศษชนะชัย, 10 เมษายน 2547)

“เบลี่ยน ไทรศพท์มือถือมา 3 เครื่องแล้ว ตอนนี้ใช้ห้อชัน อยู่ระบบชัก เพราะถ่ายรูปได้” (พงศ์ชัย แซ่ดัง, 20 มีนาคม 2547)

“เวลาไทรศพคนเบลี่ยน ไทรศพท์ใหม่ต้องเอามาอวကกัน ถ้าไม่ใช่รุ่นเก่า ๆ อยู่ก็จะถูกมองว่าเนี้ยใบราษจะต้องเบลี่ยน ให้มีสีสัน อย่างมีอยู่ช่วงหนึ่งจะใช้ 3350 กันพรึบเลย แต่พอเมื่อรุ่นใหม่ ๆ เขาก็จะเบลี่ยนไปเรื่อย ๆ” (ศศิธร ทรัพย์วัฒน์ไพบูลย์, 14 มีนาคม 2547)

ดังนั้นความชื่นชอบที่จะใช้สิ่งของที่ทันสมัยจึงไม่ได้จำกัดอยู่เฉพาะคนที่ปักดิ้ เท่านั้น ไม่ว่าคนคนนั้นจะเกิดมาพิคปักดิ้อย่างไรเมื่อเขาต้องซื้อหรือใช้สิ่งของสักอย่าง อย่างเช่น ไทรศพท์มือถือ ตัวแปรในเรื่องของความทันสมัย การใช้ไทรศพท์มือถือที่เป็นที่นิยมของคนในสังคม เรียกว่า รุ่น ชี้ห้อ และระบบที่กำลังเป็นที่นิยม และเป็นสัญญาณของความทันสมัยของ คนปักดิ้ที่เป็นสัญญาณของความทันสมัยของผู้บุกพร่องทางการได้ยินกับไทรศพท์มือถือที่เลือกใช้

ภาพที่ 17

แสดงภาพผู้บุกพร่องทางการได้ยินกับไทรศพท์มือถือที่เลือกใช้



1.3 ความสามารถในการสื่อสาร เพราะทำให้รู้สึกว่าไม่ต้องربกวนใจ สามารถสื่อสารด้วยตนเองได้ เพราะสำหรับผู้บุกพร่องทางการได้ยินนั้น การที่เข้าสามารถอยู่ใกล้บ้านได้ ได้ใช้ชีวิตอยู่นอกบ้าน นอกเหนือการคุ้มครองผู้ปักธงไว้ แสดงถึงการพึ่งพาตนเอง สามารถสื่อสารกับบุคคลต่างๆ ได้ด้วยตนเอง ซึ่งโทรศัพท์มือถือคือสิ่งที่เป็นสัญญาของการแสดงออกในเรื่องนี้อย่างชัดเจน เพราะเวลาที่เข้าไปในมาในตามลำพังเข้าสามารถใช้โทรศัพท์มือถือติดต่อกันได้โดยไม่ต้องรอพึ่งพาล่ามเท่านั้น

“พอมีโทรศัพท์มือถือใช้เรา ก็ไปไหนได้โดยไม่ต้องกังวลว่าจะติดต่อกันที่บ้านยังไง จะมีใครช่วยไหม ที่บ้านก็ห่วงน้อยลง เพราะที่บ้านก็ติดต่อเราได้ด้วย” (อดิสา พงษ์เกา, 3 มีนาคม 2547)

1.4 ความเป็นคนปกติ เพราะผู้บุกพร่องทางการได้ยินหลาย ๆ คนจะรู้สึกว่า การที่เข้าได้ถือโทรศัพท์ ได้ใช้โทรศัพท์ มันแสดงออกถึงการใช้สิ่งที่เหมือนคนปกติใช้ มีรูปแบบการดำเนินชีวิตการติดต่อสื่อสารด้วยเครื่องมือที่เหมือนกัน ข้อมูลจากการสังเกตของผู้วิจัยพบว่า ผู้บุกพร่องทางการได้ยินบางคนจะพยายามทำให้การใช้โทรศัพท์มือถือของตนเองเหมือนคนปกติมากที่สุด ด้วยการตั้งเสียงเรียกเข้า ทั้ง ๆ ที่เข้าไม่มีความสามารถในการ ได้ยินเสียง แต่ก็ตั้งเสียงเอาก็ได้โดยให้ระบบสั่นของโทรศัพท์มือถือเป็นตัวช่วยบอกให้รู้ว่ามีคนติดต่อเข้ามา

“สิ่งหนึ่งที่รู้สึกได้ถือ โทรศัพท์มือถือมันทำให้เราสื่อสารได้เหมือนคนปกติ คนปกติใช้โทรศัพท์มือถือได้เรา ก็ใช้ได้” (นรา อารยะสัมพันธ์, 10 มีนาคม 2547)

“โทรศัพท์มือถือทำให้เราได้สื่อสาร ได้ใช้ในสิ่งที่คนปกติใช้” (สุธิ โชคธรรม วัฒนา 10 มีนาคม 2547)

“เวลาใช้โทรศัพท์มือถือแล้วรู้สึกว่ามีความทัดเทียมกับคนปกติในเรื่องของการสื่อสาร แม้ว่าจะไม่ได้แต่ก็ใช้โทรศัพท์ได้ ส่ง SMS ได้ด้วยตัวเอง ไม่ต้องربกวนคนอื่น” (นานพ จาเรตโนเวน, 13 มีนาคม 2547)

“ใช้แล้วเท่าเดิม ได้ใช้อะไรที่เหมือนกับคนปกติ” (ปรัชญา เมฆลอย, 14 มีนาคม 2547)

1.5 ความเป็นพวกเดียวกัน นั่นคือ โทรศัพท์มือถือได้สร้างสัญญาของกลุ่ม ได้เกิดขึ้นกับผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ดังที่ผู้วิจัยเคยนำเสนอไปแล้วว่า ผู้บุกพร่องทางการได้ยินชอบสังคม ชอบการรวมกลุ่ม และเมื่ออยู่ในกลุ่มเขาก็ชอบการแสดงออกถึงความเป็นกลุ่มเป็นพวก

เดียวกัน สิ่งหนึ่งที่ผู้วิจัยสังเกตเห็นก็คือ การใช้โทรศัพท์มือถือ คนที่เป็นเพื่อนสนิทกันอยู่ในกลุ่มเดียวกันมักจะใช้โทรศัพท์มือถือซึ่งกันและกันหรือรุ่นเดียวกัน จนส่งผลให้บางคนขังไม่มีโทรศัพท์มือถือต้องไขว่คว้าหามาใช้ บางคนก็ต้องเก็บเงินซื้อเองหรือขอให้ผู้ปกครองซื้อให้

“เวลาใช้โทรศัพท์มือถือแล้วรู้สึกว่ามีความท้าทายมากกับคนปกติในเรื่องของการสื่อสาร แม้ว่าเราจะพูดไม่ได้แต่ก็ใช้โทรศัพท์ได้ ส่ง SMS ได้ด้วยตัวเอง ไม่ต้องรบกวนคนอื่น” (นานพ จาเรตตินิเวศน์, 13 มีนาคม 2547)

“คนหนึ่งมีโทรศัพท์พอยี่ห้อเพื่อนรู้แล้วเพื่อนอีกคนไม่มีโทรศัพท์ไปๆ มาๆ พอกูกันอะไรกันหรือเพื่อนก็หัวว่านี่ยี้ชา ไม่รู้เรื่องอะไรเลย เขาจะรู้สึกว่าไม่ได้เราต้องหันสมัย อย่างสมมติว่า ดูโฆษณาอันนี้จะดีไม่ดีไม่รู้แหละ พอเข้าสถานที่เพื่อน เพื่อนบอกยังไงก็ตามเพื่อน” (ศศิธร ทรัพย์วัฒน์ไพศาล, 14 มีนาคม 2547)

“เราอยู่ด้วยกัน อย่างเรารุ่นใหม่ออกมาใหม่เราก็จะเปลี่ยน เขายังคงจะคุ่าว่าเราใช้รุ่นไหนหากจะเปลี่ยนด้วย” (สมควร ไชยลัม, 3 เมษายน 2547)

“คนทุกคนก็นี่เพื่อนก่อนข้างมีอิทธิพลสูงมาก ถ้าเพื่อนมีแล้วเขาไม่มีก็จะรู้สึกว่า บ้านนอกจึงต้องมีไม่วัน ไม่ทันเพื่อน ใครมีรุ่นใหม่ก็จะพรีบเหมือนกันหมด พอมีรุ่นใหม่เข้ามาหาก็จะเปลี่ยนไปเรื่อยๆ อันนี้โบราณ ไปแล้วจะต้องมีสีสัน ต้องมีไฟกระพริบ เอารูปมาติดข้างหลัง ถ่ายรูปมาแล้วต้องเอามาโชว์ อีกอย่างเขาจะอิงสังคมภายนอก ยิ่งใช้รุ่นดี รุ่นแพงแค่ไหนก็จะยิ่งโชว์ ไม่ค่อยต่างจากคนปกติหรอก ตอนที่ซักซิคใหม่ๆ เขายังซักกันนะ แต่พอตีสัญญาณ ไม่ดีเขาก็เลิกใช้กันไป ตอนที่มีเครื่องสีน้ำเงินนะเกลื่อนเลย” (ลลิตา วงศ์ทวี, 14 มีนาคม 2547)

2. ตรายี่ห้อ (Brand)

ตรายี่ห้อ ของโทรศัพท์มือถือ สื่อความหมายนัยตรง (Denotative Meaning) ถึงสิ่งที่แสดงให้เห็นถึงความแตกต่างของสินค้า ให้รู้ว่าสินค้าประเภทเดียวกัน เช่น โทรศัพท์มือถือนี้มีผู้ผลิตกี่รายแต่ละราย ใช้สื่อว่าอย่างไร แต่ในความเป็นตรายี่ห้อ ก็ยังมีการสื่อสารถึงความหมายนัยประหวัตอันเกิดจากตัวเจ้าของสินค้าที่ได้ทำการโฆษณาและประชาสัมพันธ์โทรศัพท์มือถือของตนเองให้มีจุดยืน ใจลูกค้า (Brand Positioning) ที่แตกต่างจากสินค้าตัวอื่นๆ รวมถึงเมื่อผู้บริโภคได้ใช้แล้วก็เกิดความรู้สึกทางจิตจากการใช้โทรศัพท์มือถือ

สำหรับผู้บุกรุ่งทางการ ได้ยิน ตรายี่ห้อของโทรศัพท์มือถือก็ได้ถูกสร้างสัญญาณความหมายนัยประหวัต ดังนี้

2.1 ความเป็นกลุ่ม เป็นพวงเดียวกัน เพราะจากการสังเกตผู้วิจัยพบว่า ผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่เป็นเพื่อนสนิทในกลุ่มเดียวกัน หรือแม้กระทั่งคนที่เป็นคู่รักกันก็มักจะใช้โทรศัพท์มือถือที่มีอยู่ห้องเดียวกัน และเมื่อผู้วิจัยสัมภาษณ์จะพบว่า ที่มาของ การใช้โทรศัพท์มือถือที่เป็นอยู่ห้องเดียวกัน เพราะผู้บุกพร่องทางการได้ยินมักมองว่า สิ่งที่เพื่อนใช้มาก่อนน่าจะเป็นสิ่งที่ดี เป็นที่ยอมรับของคนในกลุ่ม จึงเกิดการใช้ตาม ๆ กัน และกลายเป็นสัญลักษณ์ของกลุ่ม หรือคนที่เป็นคู่รักกัน จะรู้สึกว่าการได้ใช้สิ่งที่เหมือนกันเป็นการแสดงออกถึงความรัก ความผูกพันที่มีต่อกัน

“ที่ใช้โน้ตเกี่ยเพราะเห็นคนใช้กันยะอะ เพื่อน ๆ ในกลุ่มนี้ใช้โน้ตเกี่ยกันทุกคน”
(บริราช กาญจนากม, 7 มีนาคม 2547)

“ใช้ชัมชุง E - 700 เพราะว่าคู่รักก็ใช้ เป็นอยู่ห้องเดียวกันจะได้ใช้อะไรที่เหมือน ๆ กัน”
(เพลูประภาร พันธุวารี, 10 เมษายน 2547)

2.2 ความเป็นคนทันสมัย โทรศัพท์มือถือยึดห้องโถงที่กำลังมาแรงในตลาด ก็จะได้รับความสนใจจากผู้บุกพร่องทางการได้ยินไม่แตกต่างจากคนปกติ ตัวอย่างในช่วงที่ผู้วิจัยเก็บข้อมูลนั้น โทรศัพท์ยึดห้องชัมชุง E - 700 กำลังเป็นที่นิยมและใช้กันมากสำหรับคนปกติ ในส่วนของผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่ใช้โทรศัพท์รุ่นนี้ก็มองเห็นกันว่ามันคือสัญญาณของความทันสมัย

“ใช้ชัมชุง E - 700 เพราะมันสาวยดี มันน่าจะดูทันสมัยนะ เพราะเห็นคนเริ่นใช้กันยะอะ อาย่างถูกคำวายรุ่นที่มาซื้อของที่ร้านก็เห็นเขาใช้กัน” (รัตนा สนธยาธร, 10 มีนาคม 2547)

2.3 ความเป็นคนปกติ ซึ่งการเลือกใช้โทรศัพท์มือถือยึดห้องโถงจากดูว่า ในกลุ่มเพื่อนใช้ยึดห้องอะไรแล้ว ผู้บุกพร่องทางการได้ยินก็มักจะคุ้นเคยว่าจะมีคนปักนิยมใช้โทรศัพท์มือถือยึดห้องอะไร เพื่อให้เข้าได้มีได้ใช้ในสิ่งที่ทำให้เข้าเป็นส่วนหนึ่งของสังคม มีความเหมือนคนปกติมากที่สุดเท่าที่จะทำได้

“ให้เพื่อนถามที่ร้านขายโทรศัพท์ว่าโทรศัพท์ยึดห้องอะไรที่คนนิยมใช้ ส่วนใหญ่เข้าของร้านจะบอกว่าโน้ตเกี่ยเป็นที่ห้องที่คนใช้กันเยอะก็เลยใช้บ้าง คุ้ฟังชั่นต่าง ๆ ก็เหมือน ๆ กัน แต่คนที่ว่าไปจะใช้โน้ตเกี่ยก็เลยใช้บ้าง” (สมชาย อภิวงศ์, 14 มีนาคม 2547)

3. รุ่นของโทรศัพท์มือถือ

ความหมายนัยตรงของ (Denotative Meaning) รุ่นของโทรศัพท์มือถือ คือ สิ่งที่แสดงให้เห็นถึงการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารและการสร้างคุณสมบัติที่แตกต่างและโดยเด่นกว่า

โทรศัพท์มือถือรุ่นอื่น ๆ ซึ่งอาจจะหมายถึงหิ้งในส่วนของยี่ห้อเดียวและต่างยี่ห้อด้วย แต่สิ่งที่สำคัญ คือการเลือกใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกร่วงทางการได้ยินไม่ได้มองเพียงแค่ความหมายนัยตรง เท่านั้น สิ่งที่ได้รับความสนใจในการตัดสินใจใช้ก็คือ ความหมายนัยประหวัด (Connotative Meaning) อันก่อให้เกิดความแตกต่างและสร้างสัญญาจากการใช้โทรศัพท์มือถือในรุ่นใดรุ่นหนึ่ง

3.1 สร้างความโดดเด่นเป็นผู้นำในกลุ่ม สิ่งที่ผู้วิจัยสังเกตได้จากการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกร่วงทางการได้ยิน คือ ถึงแม้ผู้บุกร่วงทางการได้ยินจะแสดงความเป็นพวกรหรือเป็นกลุ่มเดียวกันของมาจากการใช้โทรศัพท์มือถือยี่ห้อที่เหมือนกัน แต่ในความเหมือนกันนี้มีความพยาบານที่จะสร้างความแตกต่างและความเป็นผู้นำของกลุ่มด้วยการใช้โทรศัพท์มือถือในรุ่นที่ใหม่กว่า แพงกว่าหรือดีกว่า

“อย่าง โต้งเนี่ยจะเป็นคนที่เปลี่ยนโทรศัพท์มือถือบ่อย เป็นผู้นำแฟชั่นเลยล่ะค่ะ”
(ศศิธร ทรัพย์วัฒน์ไพศาล, 14 มีนาคม 2547)

3.2 ความเป็นคนทันสมัย เพราะโทรศัพท์มือถือแต่ละยี่ห้อจะพัฒนาโทรศัพท์มือถือรุ่นใหม่ ๆ ออกแบบเสมอ เพื่อแสดงถึงความใหม่และทันสมัย ผู้บุกร่วงทางการได้ยินก็ได้เสพย์ความทันสมัยนั้นด้วย ข้อมูลที่ผู้วิจัยสัมภาษณ์พบว่าความทันสมัยจากการใช้โทรศัพท์มือถือรุ่นต่าง ๆ แสดงออกด้วยการเปลี่ยนใช้โทรศัพท์รุ่นใหม่ ๆ อยู่เสมอ ในระยะเวลาประมาณ 5 ปีที่สามารถสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทยได้แต่ผู้บุกร่วงทางการได้ยินบางคนกลับเปลี่ยนโทรศัพท์มือถือเกือบ 10 เครื่อง เพื่อให้ได้ใช้รุ่นใหม่ ๆ ที่ทันสมัยเสมอ

“ใช้โทรศัพท์มาแล้วหิ้งหมด 7 เครื่อง ปัจจุบันเป็นเครื่องที่ 8 เป็นโทรศัพท์มือถือยี่ห้อซัมซุง E- 700” (รุ่งขัย ตั้งนิยม, 10 เมษายน 2547)

“โทรศัพท์ที่ใช้อยู่ปัจจุบันเป็นเครื่องที่ 4 เป็นโทรศัพท์มือถือยี่ห้อซัมซุง E- 700”
(ภาณุพงษ์ ใจเพชร, 3 เมษายน 2547)

“โทรศัพท์ที่ใช้อยู่ปัจจุบันเป็นเครื่องที่ 3 เป็นโทรศัพท์มือถือยี่ห้อซัมซุง X- 600”
(จิระพันธ์ ทองสูโชค, 14 มีนาคม 2547)

3.3 ฐานะทางเศรษฐกิจ เพราะโทรศัพท์มือถือรุ่นใหม่ ๆ ที่มีคุณสมบัติพิเศษ หิ้งถ่ายรูปได้ หรือถ่ายวิดีโอ ได้ และอยู่ในกระแสความนิยมในช่วงปีกด้วย จึงมีราคาเกือบ 2 หมื่นบาท ที่ผู้วิจัยสังเกตเห็นจากการใช้ของผู้บุกร่วงทางการได้ยิน ก็เช่น ซัมซุง E- 700 ราคาประมาณ 19,000 บาท โนเกีย 7210 ราคาประมาณ 18,000 บาท ราคาของโทรศัพท์มือถือในรุ่นที่

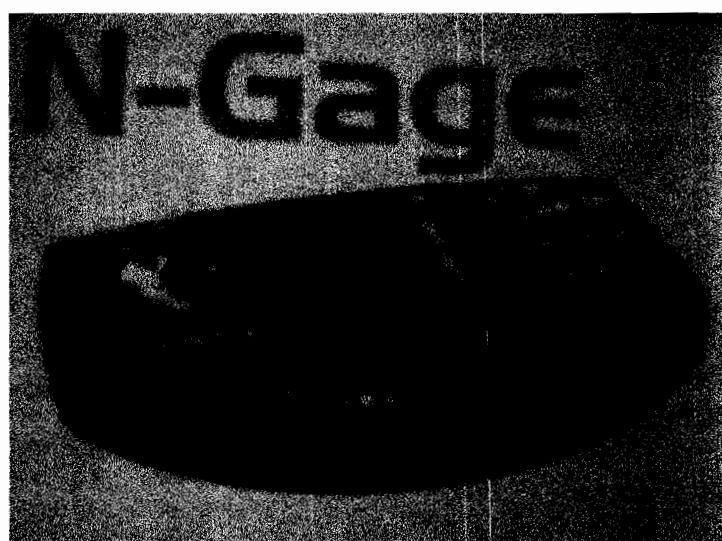
ออกใหม่ มีคุณสมบัติพิเศษที่ทันสมัยยังเป็นสิ่งที่บ่งบอกถึงฐานะทางเศรษฐกิจของผู้ใช้ เพราะผู้บุกพร่องทางการได้ชินส่วนใหญ่ซึ่งพึงพาเรื่องเงินทองจากครอบครัว คนที่สามารถซื้อโทรศัพท์มือถือรุ่นที่มีราคาแพง ๆ ใช้ได้จะสื่อถึงฐานะทางเศรษฐกิจที่แตกต่างและดีกว่าเพื่อน ๆ ในกลุ่มหรือผู้บุกพร่องทางการได้ชินคนอื่น ๆ

3.4 ความเป็นคนปกติ ผู้ใช้ได้ศึกษาข้อมูลเกี่ยวกับรุ่นและคุณสมบัติพิเศษของโทรศัพท์มือถือพบว่า มีโทรศัพท์มือถืออยู่หลาย ๆ รุ่นที่ถูกออกแบบมาให้สะดวกในการพิมพ์ข้อความ เช่น ในเกียร์รุ่น 7600, 6800, 6820 และ N-Gage โดยมีลักษณะพิเศษคือ ออกแบบให้มีแป้นพิมพ์ 2 ชั้น สามารถใช้มือพิมพ์ได้ทั้งซ้ายและขวาคล้าย ๆ กันແป็นพิมพ์คอมพิวเตอร์ซึ่งน่าจะเหมาะสมสำหรับผู้บุกพร่องทางการได้ชิน ตัวอย่างเช่น 6800 และ 6820 นั้น ถูกออกแบบมาให้มี Messaging Keyboard นั่นคือ ให้มีแป้นสำหรับการพิมพ์ที่จะช่วยให้เกิดความสะดวกต่อการส่งข้อความสั้น (SMS) โดยเฉพาะ แต่โทรศัพท์ในรุ่นเหล่านี้กลับไม่ได้รับความสนใจจากผู้บุกพร่องทางการได้ชิน เพราะว่ารูปร่างของโทรศัพท์มีความแตกต่างจากที่คนทั่ว ๆ ไปใช้กัน

โดยเฉพาะรุ่น N-Gage ซึ่งเวลา行くขึ้นโทรศัพท์ต้องใช้ด้านข้างของโทรศัพท์แบบบุ้นเบนเป็นลักษณะเด่นที่แตกต่างจากโทรศัพท์ทุกรุ่นอย่างเห็นได้ชัด ด้วยความแตกต่างนี้เองทำให้ผู้บุกพร่องทางการได้ชินมองว่ามันสร้างความแตกต่างที่ทำให้เขาไม่เหมือนคนปกติทั่วไปใช้กันทั้ง ๆ เขายังไม่มีความจำเป็นจะต้องยกขึ้นแบบบุ้นเบนเพื่อสื่อสารด้วยการพิมพ์ แต่ก็ยังใส่ใจว่าโทรศัพท์มือถือรุ่นที่เขาใช้จะต้องสื่อความหมายของคนปกติให้ได้มากที่สุด มากกว่าประทัยชน์และความสะดวกในการใช้

ภาพที่ 18

แสดงภาพโทรศัพท์มือถือที่สะดวกในการพิมพ์แต่ไม่เป็นที่นิยมของผู้บุกพร่องทางการได้ชิน



4. สีของตัวเครื่องโทรศัพท์มือถือ

ปัจจุบันผู้ผลิตโทรศัพท์มือถือได้สร้างสีสันของการใช้โทรศัพท์มือถือให้มีความน่าใช้และเอาใจผู้บริโภคมากขึ้น ด้วยการผลิตโทรศัพท์มือถือที่มีหลากหลายสีสันให้เลือกใช้ตามความชอบ และสามารถเปลี่ยนสีของหน้าจอได้ตามใจชอบ ซึ่งความหมายนั้นๆ ตรง (Denotative Meaning) ต่อสีของตัวเครื่องโทรศัพท์มือถือที่เพื่อให้เกิดความสวยงามถูกใจผู้บริโภค แต่สำหรับความหมายนั้นๆ ประวัติ (Connotative Meaning) โดยเฉพาะเมื่อถูกให้ความหมายโดยผู้บุกรุกร่องทางการได้ยิน สีของตัวเครื่องโทรศัพท์มือถือที่จะมีความหมายมากกว่าความสวยงาม ดังนี้

4.1 ความทันสมัย เมื่อผู้ผลิตออกแบบให้โทรศัพท์มือถือสามารถเปลี่ยนสีสันของหน้าจอได้ตามความชอบของผู้ใช้ การเปลี่ยนสีของหน้าจอโทรศัพท์มือถือ จึงกลายเป็นแฟชั่น และแสดงออกถึงความทันสมัยของผู้ใช้ บางคนถึงขึ้นเปลี่ยนทุกวันวันละสีเลยก็มี และความทันสมัยนี้ขึ้นสืบต่อกันมาพร้อม ๆ กับการสร้างสีสันของโทรศัพท์ให้มีไฟกระพริบ หรือเอารูปสติกเกอร์ มาติดที่ตัวเครื่อง

“โทรศัพท์มือถือที่เขาใช้กันจะมีสีสันมาก จะเปลี่ยนสีหน้าจอ อันนี้โนราณไปแล้วต้องเปลี่ยน บางคนก็ทำให้มีไฟกระพริบ เอารูปมาติดข้างหลังเครื่องขึ้น ถ่ายสติกเกอร์มาแล้วต้องนำมาโควนมาติดไว้กับโทรศัพท์” (ศรีพร คุณแจทอง, 14 มีนาคม 2547)

4.2 ความเท่าเทียมคนปกติ นั่นคือ ผู้บุกรุกร่องทางการได้ยินสามารถสร้างสีสันของการสื่อสาร ได้เหมือนคนปกติ จากการเลือกใช้โทรศัพท์มือถือในสีสันที่กำลังเป็นที่นิยม ได้เหมือนคนปกติ และบ่งสารณรดบดแต่งโทรศัพท์มือถือได้ตามที่เขาชอบและต้องการซึ่งก็ไม่ต่างอะไรกับที่คนปกติทำกัน

5. คุณสมบัติพิเศษของโทรศัพท์มือถือ (Function)

จากการสังเกตและสัมภาษณ์ ผู้วิจัยพบว่าคุณสมบัติพิเศษของโทรศัพท์มือถือที่ผู้บุกรุร่องทางการได้ยินชื่นชอบและใช้กันมากคือ กล้องถ่ายรูปที่มาพร้อมกับโทรศัพท์มือถือ ซึ่งผู้ผลิตโทรศัพท์มือถือสร้างคุณสมบัติพิเศษนี้ขึ้นมา โดยมีความหมายนั้นๆ (Denotative Meaning) คือ เป็นบริการหนึ่งเพื่อส่งภาพถ่ายซึ่งเป็นคุณสมบัติพิเศษให้ผู้ใช้บริการสามารถถ่ายภาพและส่งภาพถ่ายไปยังผู้ใช้บริการคนอื่น ๆ ที่ใช้โทรศัพท์ในรุ่นที่สามารถรับภาพถ่ายได้

สำหรับความหมายนั้นๆ (Connotative Meaning) ที่ผู้บุกรุร่องทางการได้ยินให้กับคุณสมบัติพิเศษของโทรศัพท์มือถือที่สามารถถ่ายรูปได้ ก็คือ

5.1 ความทันสมัย กล้องถ่ายรูปเป็นเหตุผลหนึ่งที่ผู้บุกรุกร่องทางการได้ยินพิจารณาตัดสินใจซื้อโทรศัพท์มือถือ เพราะโฆษณาด่า ๆ ที่ออกมาก็มักจะนำเสนอภาพหรือเรื่องราวให้เห็นว่าโทรศัพท์มือถือรุ่นใหม่ ๆ ต้องมีกล้องถ่ายรูป ถึงจะดูทันสมัย มากกว่าคุณสมบัติพิเศษอื่น ๆ ผู้บุกรุกร่องทางการได้ยินจะมีความต้องการที่จะสื่อความทันสมัยโดยผ่านการใช้โทรศัพท์มือถือที่มีกล้องถ่ายรูปด้วย รวมทั้งการถ่ายรูปเป็นสิ่งที่สามารถใช้วิธีให้เพื่อน ๆ เห็นได้ จึงเป็นสีสันหนึ่งที่เกิดขึ้นจากการใช้โทรศัพท์มือถือที่มีกล้องถ่ายรูป

“ที่ใช้รุ่นนี้เพราะมีกล้องถ่ายรูป จะได้มีรูปด้วย ไว้หน้าจอ มือถือ” (เพ็ญประภาพร พันธุ์ราษฎร์, 10 เมษายน 2547)

ภาพที่ 19

แสดงภาพโทรศัพท์มือถือรุ่นที่ผู้บุกรุกร่องทางการได้ยินชื่นชอบกันมาก



5.2 ฐานะทางเศรษฐกิจ โทรศัพท์มือถือที่มีคุณสมบัติพิเศษสามารถถ่ายรูปได้จะต้องเป็นรุ่นใหม่ ๆ ซึ่งมักมีราคาแพง ผู้ที่จะซื้อมาใช้ได้ต้องเป็นคนที่มีฐานะทางเศรษฐกิจที่ดี เพราะเมื่อซื้อมาแล้วไม่ได้หมายความว่าจะจ่ายเฉพาะค่าซื้อโทรศัพท์ที่มีราคาแพงเท่านั้น เมื่อต้องการส่งรูปไปซึ่งโทรศัพท์เครื่องอื่น ๆ ก็ต้องเสียค่าบริการที่แพงกว่าการส่งข้อความสั้น (SMS) ธรรมชาติ

ด้วย เพราะใช้บริการการส่งที่เรียกว่า MMS (Multimedia Messaging Service) ซึ่งเป็นบริการประเภทหนึ่งของการสื่อสารไร้เสียง (Nonvoice Service) ทางโทรศัพท์มือถือ

5.3 ความเป็นกลุ่มเดียวกัน เพราระการส่งข้อความที่ถ่ายจากโทรศัพท์มือถือนั้นจะส่งได้เฉพาะกับโทรศัพท์มือถือรุ่นที่มีคุณสมบัติพิเศษรองรับระบบการสื่อสารด้วยการส่งภาพถ่ายได้เท่านั้น เมื่อถ่ายภาพมาแล้วหลาย ๆ คนก็ย่อมต้องการที่จะส่งไปให้เพื่อน ๆ ในกลุ่มได้ดู ดังนั้นจึงเป็นเหตุให้สามารถในกลุ่มที่สนิทสนมกันมากจะใช้โทรศัพท์ในยี่ห้อและรุ่นเดียวกันเพื่อรับการสื่อสารด้วยการส่งภาพถ่ายได้ด้วย

5.4 ความเป็นคนปกติ ในเมื่อโทรศัพท์มือถือที่คนทั่ว ๆ ไปนิยมใช้กันในปัจจุบันคือโทรศัพท์ที่สามารถถ่ายรูปได้ ดังนั้นสิ่งหนึ่งที่จะทำให้ผู้บุกรุกรองทางการได้ยินรู้สึกว่าเขามีคนปกติก็คือการได้ใช้โทรศัพท์มือถือที่มีคุณสมบัติพิเศษเหมือนคนปกติใช่ ที่ขาดไม่ได้สำหรับทุกวันนี้ก็คือ ต้องมีกล้องถ่ายรูปด้วย นั่นเอง เพราะกล้องถ่ายรูปที่อยู่กับโทรศัพท์มือถือทำให้ผู้บุกรุกรองทางการได้ยินได้ชินได้ใช้แสดงสีหน้าท่าทางที่เหมือนคนปกติเวลาที่จะถ่ายรูปกันอย่างเวลาที่ผู้วิจัยไปเก็บข้อมูลจะพบว่า ผู้บุกรุกรองทางการได้ยินนั่ง ๆ อยู่ ไม่รู้จะทำอะไร ก็หยิบโทรศัพท์มือถือขึ้นมาถ่ายรูปตัวเองหรือไม่ก็ถ่ายรูปเพื่อน ๆ ในกลุ่ม พฤติกรรมนี้ถ้ามองข้างเรื่องของการขาดความสามารถในการสื่อสารด้วยคำพูดและการได้ยิน กลุ่มคนเหล่านี้ก็ไม่ได้แตกต่างอะไรมากจากคนปกติทั่วไป

6. การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS)

ความหมายนัยตรง (Denotative Meaning) ของการสื่อสารข้อความสั้น (SMS) หมายถึงคุณสมบัติพิเศษรูปแบบหนึ่งของการสื่อสารทางโทรศัพท์มือถือ ซึ่งสื่อถึงการพิมพ์ข้อความจากเมนูเขียนข้อความเพื่อส่งไปให้บุคคลที่เราต้องการสื่อสารด้วย

สำหรับผู้บุกรุกรองทางการได้ยิน ความหมายของการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ไม่ได้สื่อถึงความหมายตามความหมายนัยตรงเท่านั้น แต่การส่งข้อความสั้น (SMS) ยังได้สร้างความหมายนัยประหวัด (Connotative Meaning) สำหรับผู้บุกรุกรองทางการได้ยินดังนี้

6.1 ความสามารถทางการสื่อสาร นั่นเป็นเพราะผู้บุกรุกรองทางการได้ยินคือคนที่ขาดความสามารถทางการสื่อสารด้วยภาษาพูด ทำให้กลุ่มคนเหล่านี้มีความแตกต่างจากคนปกติ เครื่องมือสื่อสารที่ต้องสื่อสารด้วยภาษาพูดเป็นสิ่งที่คนกลุ่มนี้ไม่สามารถใช้ได้ แต่เมื่อโทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ได้ โดยเฉพาะเมื่อมีข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทย

การขาดความสามารถทางการสื่อสารด้วยภาษาพูดของผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินกีดูกแทนที่ด้วย การสื่อสารด้วยภาษาเจียนในรูปแบบของข้อความสั้นที่สามารถส่งข้อความไปยังบุคคลต่างๆ ได้ แทนการพูดคุย

6.2 ทักษะการใช้ภาษา ด้วยรูปแบบการสื่อสารด้วยภาษาเจียนทำให้ผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินที่สามารถสื่อสารด้วยภาษาเจียนได้ ซึ่งสื่อให้เห็นจากโทรศัพท์มือถือในมือผู้บุกพร่องทางการ ได้ยิน เพราะผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินที่จะใช้โทรศัพท์มือถือได้นั้นต้องเป็นผู้ที่มีความสามารถที่จะสื่อสารด้วยภาษาเจียนได้ ดังนั้นผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินที่สามารถสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ได้ ก็คือสัญญาณนั้นที่แสดงออกถึงความสามารถและทักษะการใช้ภาษาของคนคนนั้น

6.3 ความเป็นคนทันสมัย การให้สัญญาณถึงความทันสมัยแสดงให้เห็นว่ามนุษย์เรานั้นไม่ว่าจะมีความปกติหรือแตกต่างจากคนอื่นๆ ในสังคมย่อมต้องการเป็นอันหนึ่งอันเดียวกันกับคนอื่นๆ ในสังคม ในเมื่อสังคมบริโภคนิยมมองว่าการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) คือรูปแบบการสื่อสารที่แสดงถึงความทันสมัย คนที่สื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) มีความน่าสนใจว่าการสื่อสารด้วยการพูดเพียงอย่างเดียว

ผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินกีดูกลุ่มนั้นที่รู้สึกเข่นกันว่า เขาคุ้นเคยกันว่า เขาคุ้นเคยกันว่า เขายังคงใช้ภาษาเดียวกัน แต่เมื่อใดที่เขาได้ใช้ข้อความสั้น (SMS) ในการสื่อสาร มันจะสร้างความรู้สึกถึงความทันสมัย เพราะเขามีโอกาสได้ใช้เทคโนโลยี มีโอกาสได้สัมผัสถึงเทคโนโลยีโดยเฉพาะเทคโนโลยีโทรศัพท์มือถือที่มีการพัฒนาสิ่งใหม่อยู่เสมอๆ

“ถ้าไม่มี SMS เราเก็บสื่อสารไม่ได้ใช้ใหม่ เราเก็บรักแค่ไหน... วัยรุ่นทั่วไปเขาส่ง SMS กันแล้ว เขาไม่ได้พูดกันอย่างเดียวแล้ว แต่พอเราใช้ได้เราเก็บรักกันได้เหมือนเพื่อนเราทันสมัย” (สมชาย อภิวิชช์, 14 มีนาคม 2547)

“เพื่อนๆ เขานอกกว่าวัยรุ่นเขาส่ง SMS มีอะไรให้เลือกใช้ยอด มีรูปภาพด้วย เราเก็บรักกันได้สิ่ง SMS เราได้สื่อสารเหมือนคนในวัยเดียวกัน มันทันสมัย” (นรา อารยะสันพันธ์, 10 มีนาคม 2547)

6.4 ความเป็นคนปกติ เพราะข้อความสั้น (SMS) ทำให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินสามารถใช้โทรศัพท์มือถือได้ หากขาดการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) การใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินก็จะเป็นลักษณะของการพึงพาล่ามให้ช่วยคุยกันให้ไม่สามารถสื่อสารได้ด้วยตัวเองเหมือนกับคนปกติ แต่เมื่อมีข้อความสั้น (SMS) โดยเฉพาะเมื่อมีข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทย การสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินก็ยังเหมือนคนปกติ คือสามารถสื่อสารได้ด้วยตนเอง

7. โครงสร้างภาษาในการส่งข้อความสั้น (SMS)

ดังที่ผู้วิจัยได้เคยนำเสนอผลการวิจัยในส่วนของโครงสร้างการเขียนภาษาไทยของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ไปแล้วว่ามีความแตกต่างจากโครงสร้างการเขียนภาษาไทยตามหลักภาษา ซึ่งการสื่อสารโดยภาษาเขียนนั้น มีความหมายนัยตรง (Denotative Meaning) ก็เพื่อต้องการสื่อสารความคิด ความรู้สึก หรือเรื่องราวต่าง ๆ ออกมานะ โดยผ่านตัวอักษรในรูปของพยางค์ คำ และประโยค โดยการเขียน เพื่อให้ผู้รับสารได้ทราบถึงสิ่งที่เราต้องการนำเสนอด้วยการอ่านนั่นเอง

สำหรับผู้บุกพร่องทางการได้ยินนั้น การสื่อสารด้วยการเขียน เมื่อเขามีโครงสร้างของภาษาที่แตกต่างจากคนปกติการส่งข้อความสั้น (SMS) ด้วยภาษาไทยจึงมีความหมายนัยประหวัด (Connotative Meaning) ดังนี้

7.1 การเป็นคนมีความรู้ดีกว่าเพื่อน ๆ ในกลุ่ม จะเกิดขึ้นในกรณีของผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่มีโอกาสได้ศึกษาในสถาบันการศึกษาที่เปิดสอนสำหรับผู้บุกพร่องทางการได้ยิน โดยเฉพาะ และกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่มีโอกาสได้สื่อสารกับคนปกติน้อย ๆ คนที่มีโอกาสทางการศึกษาที่ดีกว่า หรือมีโอกาสที่จะสื่อสารกับคนปกติมากกว่า ก็จะมีพัฒนาการของการใช้ภาษาเขียนที่ดีขึ้น เมื่อเขามีความสามารถในการสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) ข้อความที่ส่งไปก็จะมีโครงสร้างภาษาที่ถูกต้องกว่าและสามารถสื่อสารเข้าใจได้ง่ายกว่าคนที่มีโอกาสทางการศึกษาน้อยหรือขาดประสบการณ์การสื่อสารกับคนปกติ

7.2 ความเป็นกลุ่มเป็นพวกเดียวกัน เพราะถึงแม้ว่าโครงสร้างภาษาของผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะกลับไปกลับมา ไม่เหมือนกับโครงสร้างที่ถูกต้องของภาษาไทย แต่ด้วยประสบการณ์ของการสื่อสารกันเป็นประจำและการเรียนรู้ร่วมกันก็ทำให้การส่งข้อความสั้น (SMS) ด้วยโครงสร้างภาษาในแบบของผู้บุกพร่องทางการได้ยินนั้นเป็นที่เข้าใจกันในกลุ่มของคนที่สื่อสารเหมือนกัน ดังนั้นการใช้โครงสร้างภาษาที่เหมือนกัน ต่อความเหมือนกัน จึงก่อให้เกิดความเป็นกลุ่ม เป็นพวกเดียวกันของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

“ถึงโครงสร้างภาษาจะไม่เหมือนพากเราแต่เขาที่สื่อสารกันรู้เรื่อง เพราะส่วนหนึ่งมันเป็นการแปลความตรง ๆ มาจากภาษาเมือง” (ลลิตา วงศ์ทวี, 14 มีนาคม 2547)

7.3 ความเป็นคนปกติ ในการเก็บข้อมูลบางครั้งผู้วิจัยจะสื่อสารกับผู้บุกร่วงทางการได้ยินด้วยการเขียนโดยติดต่อกันไปมา ทำให้ผู้วิจัยได้เห็นว่า ประสบการณ์ของการได้ใช้ภาษาเขียนบ่อย ๆ ก็ทำให้ผู้บุกร่วงทางการได้ยินมีโอกาสได้พัฒนาโครงสร้างภาษาของตนเองให้ดีขึ้น บางคนก็สามารถเขียนได้เหมือนคนปกติทั่วไป ไม่มีการลับท่ออยู่ของประชาชน กริยาและกรรม ในโครงสร้างในประเทศไทย ดังนั้นหากผู้บุกร่วงทางการได้ยินคนใหม่ที่มีความสามารถในการสื่อสารได้ตรงตามโครงสร้างประเทศไทยคนนั้นก็จะได้รับการยอมรับในกลุ่มเพื่อนว่าสามารถสื่อสารได้เหมือนคนปกติ ถึงขั้นว่าบางครั้งกล้ายเป็นผู้ช่วยของเพื่อน ๆ ในการพิมพ์ข้อความสั้น (SMS) เลยก็มี เพราะเพื่อน ๆ จะไว้ใจได้ว่าถ้าให้คนนี้พิมพ์ให้ ข้อความสั้น (SMS) ที่ส่งไปก็จะสามารถสื่อสารได้เข้าใจได้ง่ายขึ้น

8. การส่งภาพกราฟฟิก

การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ไม่ได้จำกัดเฉพาะการส่งข้อความสั้นเท่านั้นแต่ยังรวมไปถึงการส่งข้อความสั้น (SMS) ในลักษณะของภาพกราฟฟิกที่ความหมายมาจากเครือข่ายต่าง ๆ ซึ่งความหมายโดยนัยตรง (Denotative Meaning) ของ การส่งภาพกราฟฟิก คือ การสร้างสีสันและลูกเล่นของการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ให้มีความหลากหลายมากกว่าการสื่อสารด้วยข้อความเพียงอย่างเดียว เช่น เมื่อต้องการอวยพรวันเกิดก็ส่งรูปเค้กวันเกิดไปให้แทนตัวอักษรแต่สำหรับผู้บุกร่วงทางการได้ยินแล้ว การส่งภาพกราฟฟิก มีความหมายนัยประหวัด (Connotative Meaning) ดังนี้

8.1 ความทันสมัย ผู้บุกร่วงทางการได้ยินที่ส่งข้อความสั้น (SMS) ด้วยภาพกราฟฟิกต่าง ๆ สามารถสื่อได้ว่าคนคนนั้น เป็นคนที่มีความสนใจในเทคโนโลยีการสื่อสาร ไม่ยึดติดอยู่เฉพาะรูปแบบการสื่อสารแบบเดิม ๆ ส่งข้อความสั้น (SMS) ก็ไม่ได้ส่งเฉพาะข้อความเท่านั้น แต่ยังไฟหางสิ่ง ๆ ใหม่ ที่คนทั่ว ๆ ไปใช้ในการสื่อสารมาช่วยสร้างสีสันการสื่อสารให้กับตนเองด้วย

8.2 ความเป็นคนปกติ เพราะความรู้สึกโดยทั่วไปของผู้บุกร่วงทางการได้ยินคือ นักคิดว่าคนปกติมีโอกาสที่มากกว่าในการใช้เทคโนโลยีต่าง ๆ แต่เมื่อมีผู้บุกร่วงทางการได้ยินที่ให้ความสนใจไฟหางความรู้ทางเทคโนโลยี รู้จักการใช้บริการดาวน์โหลดภาพกราฟฟิกมาใช้ใน

การสื่อสารของคนเอง ก็เท่ากับว่าคนคนนั้นกำลังสร้างสัญญาณว่าตนเองเหมือนคนปกติที่สามารถทำความรู้ทางเทคโนโลยีและนำมาใช้ในการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ได้เหมือนกัน

9. การใช้สัญลักษณ์

ดังที่ผู้วิจัยได้เก็บนำเสนอไปแล้วว่าการสื่อสารด้วยภาษาเขียนของผู้บุกรุ่งทางการได้ยินนั้นมีโครงสร้างประโยคที่แตกต่างจากโครงสร้างประโยคภาษาไทย ดังนั้น ผู้บุกรุ่งทางการได้ยินจึงมักจะคิดค้นสัญลักษณ์ขึ้นมาใช้เพื่อการสื่อสาร โดยมีความหมายนัยตรง (Denotative Meaning) เพื่อใช้เป็นการสื่อความหมายต่าง ๆ แทนตัวอักษรในภาษาเขียน ซึ่งความหมายของสัญลักษณ์ต่าง ๆ จะถูกกำหนดโดยผู้ใช้สัญลักษณ์ในกลุ่มเดียวกัน

ในกรณีที่ต้องการส่งข้อความยาว ๆ ผู้บุกรุ่งทางการได้ยินบางกลุ่มก็จะมีการกำหนดสัญลักษณ์ขึ้นมาใช้เพื่อให้พินพำนัชได้เร็วขึ้น และเพื่อลดจำนวนของตัวอักษรให้สามารถเขียนข้อความได้มากขึ้นต่อการส่งหนึ่งครั้งที่ถูกกำหนดไว้ว่าไม่เกิน 70 ตัวอักษร ทำให้ลดจำนวนครั้งของการส่งข้อความโดยต้องกลับไปกลับมา และประหยัดค่าส่งได้มากกว่าส่งด้วยอักษรภาษาไทย

“เกยเห็นที่เขาส่งกันเป็นตัวเหลี่ยมน้ำเงิน เป็นสัญลักษณ์ที่ใช้เฉพาะกลุ่ม อย่างพวกเกย์พวกตุ๊ดที่บุกรุ่งทางการได้ยิน เขาจะมีสัญลักษณ์เฉพาะของเขาว่าว่าวลาก็ส่ง SMS จะใช้สัญลักษณ์อะไรแทนคำว่าอะไร” (ธนา วรรณะ. สัมภาษณ์เพื่อนผู้บุกรุ่งทางการได้ยิน, แหล่งเดิม)

ตัวอย่างที่ผู้วิจัยได้พบสัญลักษณ์ € ในโทรศัพท์มือถือของคุณจันทร์เพ็ญ ตุ้มระทึกซึ่งเป็นผู้บุกรุ่งทางการได้ยิน โดยเธออธิบายว่า หมายถึง คำว่า “ขอโทษ” สัญลักษณ์ต่าง ๆ จะมีความเข้าใจเฉพาะคนในกลุ่มเดียวกันเท่านั้น เพราะเป็นการกำหนดขึ้นมาใช้กันเองเฉพาะกลุ่ม

ส่วนความหมายนัยประหวัด (Connotative Meaning) ของการใช้สัญลักษณ์ในการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกรุ่งทางการได้ยิน สามารถสื่อความหมายได้ดังนี้

9.1 ความทันสมัย สื่อสารด้วยสัญลักษณ์ต่าง ๆ เป็นความทันสมัยในกลุ่มผู้บุกรุ่งทางการได้ยิน ที่สามารถนำเอาสัญลักษณ์ต่าง ๆ ที่มีอยู่ในโทรศัพท์มือถือมาแปลความหมายเป็นสัญลักษณ์การสื่อสารในกลุ่มของคนเอง

9.2 ความประหยัด เพราะการสื่อสารด้วยสัญลักษณ์จะทำให้ประหยัดจำนวนอักษรที่จะสื่อสาร ทำให้การส่งข้อความสั้น (SMS) หนึ่งครั้งสามารถสื่อความหมายได้มากกว่าการพิมพ์อักษรตัวต่อตัว เป็นต้น เพราะ 1 สัญลักษณ์จะเท่ากับ 1 คำ เช่น คำว่า “ขอโทษ” มีจำนวนตัวอักษรถึง

5 ตัวอักษร แต่ถ้าใช้สัญลักษณ์จะเท่ากับใช้ตัวอักษรไปแค่นั่นคือตัว ทำให้เหลือพื้นที่ในการส่งข้อความได้มากขึ้น ช่วยลดจำนวนครั้งในการส่งในกรณีที่ต้องการส่งข้อความบ่อย ๆ เพราะการส่งข้อความสั้น (SMS) หนึ่งครั้งจะส่งได้เพียง 70 ตัวอักษร อีกทั้งยังช่วยประหยัดเงินจากการที่ต้องส่งข้อความสั้น (SMS) หลาย ๆ ครั้งด้วย

9.3 ความสะดวกรวดเร็วในการสื่อสาร เพราะเมื่อมีการใช้สัญลักษณ์ในการสื่อสารก็ช่วยให้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) แต่ละครั้งสะดวกและรวดเร็วขึ้น ไม่ต้องเสียเวลาในการพิมพ์และกดคีย์ลัดคำ เลือกสัญลักษณ์มาหนึ่งสัญลักษณ์ก็สามารถแทนความหมายของคำได้เดียว

9.4 การแสดงความเป็นของกลุ่ม เพราะความหมายของสัญลักษณ์นี้ ๆ จะถูกกำหนดขึ้นมาโดยสมาชิกในกลุ่ม ดังนั้นผู้ที่เข้าใจความหมายของสัญลักษณ์นี้ ๆ ก็จะแสดงถึงความเป็นสมาชิกของกลุ่ม โดยการสื่อความหมายและใช้สัญลักษณ์ร่วมกัน

10. คนปกติ

การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ทางโทรศัพท์มือถือของผู้บุกร่วงทางการได้ยินได้ให้ความหมายนัยตรง (Denotative Meaning) ของคำว่า “คนปกติ” ว่าหมายถึง คนส่วนใหญ่ในสังคมที่มีความสามารถในการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือทั้งการสื่อสารด้วยเสียง (Voice Service) และการสื่อสารไร้เสียง (Nonvoice Service) เพราะความได้เปรียบทางกาญภาพที่เกิดมานี้ความสมบูรณ์ทางด้านร่างกายและอวัยวะที่ส่งผลต่อการรับรู้ ดังนั้นคำว่า “คนปกติ” จึงมีความหมายนัยประวัต (Connotative Meaning) ที่สะท้อนออกมายากผู้บุกร่วงทางการได้ยิน ดังนี้

10.1 สิทธิในการใช้เทคโนโลยี เมื่อจากผู้บุกร่วงทางการได้ยินมองว่าคนปกติ มีสิทธิที่จะใช้เทคโนโลยีต่าง ๆ ได้มากกว่า เพราะเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือล้วน พัฒนามาเพื่อคนปกติทั่วไปของสังคม คนปกติสามารถใช้รูปแบบการสื่อสารได้ทุก ๆ ประเภทที่มีอยู่ ในโทรศัพท์มือถือ แต่สำหรับผู้บุกร่วงทางการได้ยินนั้นมีโอกาสจะใช้โทรศัพท์มือถือในการสื่อสารกับประชาชนโดยได้จากการพัฒนาเทคโนโลยีให้สามารถสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทยได้ ซึ่งในความเป็นจริงก็เป็นการพัฒนาเพื่อคนปกติ ไม่ใช่เพื่อผู้บุกร่วงทางการได้ยิน แต่อย่างใด

10.2 โอกาส ไม่ว่าจะเป็นโอกาสในการใช้เทคโนโลยี โอกาสทางสังคม คนปกติ ล้วนมีโอกาสที่มากกว่า ทันทีที่มีเทคโนโลยีใหม่ ๆ เข้ามา คนปกติก็มีโอกาสที่จะใช้ก่อน ไม่เว้น

แม้กระทั่งการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) คนปกติส่วนใหญ่ใช้ตั้งแต่เริ่มนิการส่งข้อความสั้น (SMS) ภาษาอังกฤษ แต่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินต้องรองมีการส่งข้อความสั้นเป็นภาษาไทยจึงเริ่มนิความนิยมใช้ข้อความสั้น (SMS) อ่างแพร่หลาย นอกจากนี้คนปกติบางมีโอกาสที่จะสื่อสารกับคนทุกๆ กลุ่มในสังคม ได้มากกว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยิน รวมถึงโอกาสในการใช้เทคโนโลยีที่หลากหลายกว่าโดยไม่มีข้อจำกัดด้านภาษาภาพโดยเฉพาะการรับรู้ด้วยการฟังและการสื่อสารด้วยการพูด

การสร้างอัตลักษณ์ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

จากการให้ความหมายเชิงสัญญาในการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ทางโทรศัพท์มือถือ สรุปได้ว่า ผู้บุกพร่องทางการได้ยินมีความต้องการที่จะสร้างอัตลักษณ์ของตนให้เกิดขึ้น จากข้อมูลต่างๆ ที่เกี่ยวกับพฤติกรรมการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) และการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ได้แสดงถึงการสร้างอัตลักษณ์ได้ 3 รูปแบบคือ

1. อัตลักษณ์ในสายตาของคนปกติทั่วไปในสังคม ผู้บุกพร่องทางการได้ยินต้องการให้คนปกติทั่วไปมองว่า กลุ่มนบุคคลเหล่านี้เป็นคนที่มีความเท่าเทียมไม่แตกต่างกับคนปกติในด้านการสื่อสาร มีสิทธิที่จะใช้เทคโนโลยีที่เหมือนกัน ซึ่งสื่อถึงความสามารถด้วยการใช้โทรศัพท์มือถือในขั้นตอนที่คนทั่วไปนิยมใช้ นิยมการใช้โทรศัพท์ที่สามารถถ่ายรูปได้ บางคนก็ตั้งเสียงโทรศัพท์เอาไว้ทั้งๆ ที่ไม่สามารถได้ยินเสียงแต่รับรู้ได้โดยใช้ระบบสั่นสะเทือน รวมถึงการสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) ก็เป็นสิ่งสำคัญของการสร้างอัตลักษณ์ของความเท่าเทียมด้านการสื่อสาร ในสายตาของคนปกติ เพราะถ้าเราโทรศัพท์นั่งพิมพ์ข้อความทางโทรศัพท์อยู่ ก็ไม่สามารถบ่งบอกได้ว่าเป็นคนปกติหรือบุกพร่องทางการได้ยิน แต่เมื่อใดที่มีการสื่อสารด้วยภาษา民族ที่บ่อนเป็นที่รู้ว่าคนคนนั้นบุกพร่องทางการได้ยิน การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) จึงสามารถช่วยลดปมด้อยนี้ได้ในบางครั้ง

“ผมอยากรู้ว่าคนอื่นคิดว่าผมเหมือนกับคนปกติซึ่งโทรศัพท์มือถือก็เป็นสิ่งหนึ่งที่สามารถช่วยได้” (สมชาย อภิวงศ์, 14 มีนาคม 2547)

2. อัตลักษณ์ในสายตาของกลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกัน ซึ่งจะพบว่า ผู้บุกพร่องทางการได้ยินส่วนใหญ่จะเป็นคนที่มีฐานะไม่ค่อยดี ขาดความสามารถในการสื่อสาร มีความไม่เท่าเทียมกับคนปกติ ดังนั้นการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน จึงเป็นการสร้างอัตลักษณ์ของความนิรู้ทางเศรษฐกิจ สถานะทางสังคม ในแง่ของการศึกษาที่สามารถใช้

ภาษาเจียนได้เป็นอย่างดี และความสามารถในการใช้เทคโนโลยีใหม่ ๆ ได้เทียบเท่าคนปกติ และเมื่อผู้บุกรุกรองทางการได้ขึ้น คนใดมีทักษะการสื่อสารที่ดี เป็นผู้นำในการใช้โทรศัพท์มือถือรุ่นใหม่ ๆ ขึ้นห้องดัง ๆ คนคนนั้นก็จะได้รับการยอมรับให้เป็นผู้นำกลุ่มโดยปริยาย

3. อัตลักษณ์เฉพาะกลุ่มของผู้บุกรุกรองทางการได้ยิน แม้โทรศัพท์มือถือทำให้ผู้บุกรุกรองทางการได้ยินสามารถสื่อสารได้สะดวกและรวดเร็วขึ้นด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) สังคมการสื่อสารของผู้บุกรุกรองทางการได้ยินกันน้ำที่จะแพร่กระจายการสื่อสารกับคนปกติมากขึ้น แต่สิ่งที่ผู้บุกรุกรองทางการสัมภាយนั้นและการสังเกตกลับพบว่า ผู้บุกรุกรองทางการได้ยินส่วนใหญ่ยังคงเลือกที่จะมีสังคมการสื่อสารอยู่ในกลุ่มเดียวกัน โดยมีการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ช่วยทำให้การสื่อสารสามารถทำได้ง่ายขึ้น โดยเฉพาะเวลาที่มีข้อจำกัดด้านเวลา สถานที่ ทำให้สามารถสื่อสารได้โดยไม่ต้องรอเจอน้ำกันเพื่อส่งภายนอก

จากพฤติกรรมการใช้ข้อความสั้น (SMS) ที่ผู้บุกรุกรองทางการได้ยินเลือกที่จะสื่อสารกับผู้ที่บุกรุกรองทางการได้ยินเหมือนกันมากกว่าการสื่อสารกับคนปกติอาจเป็น เพราะการสื่อสารกับคนปกติจะทำให้ผู้บุกรุกรองทางการได้ยินรู้สึกว่าคนปกติมีความเห็นอกว่า (Dominant Power) ในด้านต่าง ๆ อย่างเช่น การสื่อสารด้วยระบบการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) กับครอบครัว ผู้บุกรุกรองทางการได้ยินจะรู้สึกถึงความเป็นผู้ปกครองอันสะท้อนถึงความมีอำนาจเหนือกว่า และในกรณีของการติดต่อ กันเพื่อนที่เป็นคนปกติก็จะรู้สึกว่าเพื่อนจะเป็นคนที่ค่อยช่วยเหลือในเรื่องต่าง ๆ เกี่ยวกับการสื่อสาร ผู้บุกรุกรองทางการได้ยินจึงรู้สึกถึงความด้อยกว่า

พฤติกรรมการสื่อสารโดยใช้ข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกรุกรองทางการได้ยิน สะท้อนให้เห็นถึงการสร้างอัตลักษณ์ในกลุ่มของผู้บุกรุกรองทางการได้ยิน ดังนี้

3.1 การสร้างอัตลักษณ์ด้วยความเสมอภาค (Equal Sharing)
ความเสมอภาคในการสื่อสารในความหมายของผู้บุกรุกรองทางการได้ยินอันเกิดจากการใช้โทรศัพท์มือถือนั้น ไม่ได้มากความว่าโทรศัพท์มือถือทำให้เข้าสามารถสื่อสารด้วยการพูดได้เหมือนคนปกติ แต่คนกลุ่มนี้มองว่า เมื่อเขามีโทรศัพท์มือถือ เขายังสามารถที่จะติดต่อกับใครต่อใครก็ได้ ไม่จำกัดเฉพาะกับผู้บุกรุกรองทางการได้ยินเหมือนกันหรือกับคนที่รู้ภาษาเดียวกันนั้น แต่กับคนปกติทั่วไปเขายังสามารถสื่อสารได้ด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) ในลักษณะของการเปรียบเทียบว่า คนปกติใช้โทรศัพท์มือถือได้พอกเจ้าก็ใช้ได้เหมือนกันเพียงแต่พูดไม่ได้เท่านั้นเอง

“โทรศัพท์มือถือทำให้ผู้บุกรุกรองทางการได้ยินมีโอกาสที่จะติดต่อกับใครต่อใครเหมือนคนปกติแม้จะไม่ได้พูด” (กมล หวังภูริฤกุล, 10 มีนาคม 2547)

“โทรศัพท์มือถือทำให้รู้สึกว่าผมมีบางสิ่งที่เหมือนกับคนปกติ เพราะใช้สื่อสารได้คนปกติใช้โทรศัพท์ได้ผมก็ใช้โทรศัพท์ได้” (ปีบะ บุณยพิท, 14 มีนาคม 2547)

“ผมอยากรู้ว่าคนอื่นคิดว่าผมเหมือนกับคนปกติซึ่งโทรศัพท์มือถือก็เป็นสิ่งหนึ่งที่สามารถช่วยได้” (สมชาย อภิวงศ์, 14 มีนาคม 2547)

“ทำให้รู้สึกว่ามีความท้าทายในการสื่อสารเท่ากับคนปกติอย่างตอนนี้ส่ง SMS ไม่ต้องรบกวนคนอื่นโทรศัพท์ตอนนี้มี SMS ภาษาไทยแล้วเราส่งเองได้ เราโทรศัพท์ได้เหมือนคนทั่วไปเพียงแต่เราพูดไม่ได้” (พวงพา จันขวางศ์, 10 มีนาคม 2547)

การสร้างอัตลักษณ์ของความเสมอภาคในการสื่อสารนั้นไม่ได้แสดงออกเฉพาะความเสมอภาคระหว่างผู้บุกพร่องทางการได้ยินกับคนปกติเท่านั้น แต่การที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่เป็นเพื่อนกันอยู่ในสังคมหรือกลุ่มเดียวกันมีโทรศัพท์มือถือกับคนทุกคนบังແแสดงถึงอัตลักษณ์ของกลุ่มที่สามารถชิกทุกคนในกลุ่มนี้โทรศัพท์มือถือใช้เพื่อการสื่อสารอย่างเสมอภาคกันอีกด้วย

3.2 การสร้างอัตลักษณ์จากการสื่อความหมายร่วมกัน (Shared Meaning) การสื่อสารร่วมกัน การสร้างกลุ่มของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน การสร้างสังคม การสื่อสารผ่านข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินด้วยกัน เป็นการสร้างอัตลักษณ์ของคนที่มีหัวอกเดียวกัน พูดจาภาษาเดียวกัน โดยเฉพาะเมื่อมีความเข้าใจในสิ่งต่าง ๆ เมื่อเรียนกันแล้วมีโอกาสได้สื่อสารกัน โดยผ่านสื่อที่ทันสมัยด้วยตัวของตัวเอง โดยที่ไม่ต้องผ่านล่าม ก็ยังทำให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้ร่วมแลกเปลี่ยนความหมายและความรู้สึกร่วมกันมากขึ้น

3.3 อัตลักษณ์ของความเป็นกลุ่มเดียวกัน ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ส่วนใหญ่เลือกที่จะสื่อสารด้วยระบบการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) กับผู้ที่มีความนักพร่องทางการได้ยินเหมือนกัน เพื่อแสดงถึงความเป็นสามาชิกหรือเป็นส่วนหนึ่งของกลุ่ม ซึ่งการรวมกลุ่มของผู้บุกพร่องทางการได้ยินนั้นสามาชิกในกลุ่มนักจะเป็นผู้บุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกันเพื่อการสื่อสารที่เข้าใจความหมายเหมือนกันและแลกเปลี่ยนความรู้ใหม่ ๆ ให้แก่กันและกัน เช่น ความรู้เกี่ยวกับภาษาเมืองและสัญลักษณ์ที่ใช้ในการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS)

“เวลาใช้โทรศัพท์ก็จะส่งหาเพื่อนที่บุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกันมากที่สุด เพราะเราไม่ต้องกลัวว่าจะไม่เข้าใจข้อความที่เราส่งไปไหน บางทีส่งหาเพื่อนที่เป็นคนปกติเขาจะต้องแปลความหมายข้อความที่เราส่งไป อีกอย่างเวลาส่งกันเพื่อนที่บุกพร่องทางการได้ยินเรา

ก็ไม่ต้องพิมพ์เป็นประ邈คเด็น ๆ ใช้สัญลักษณ์เข้าใจ เพราะจะรู้ๆ กันในกลุ่ม” (จิตตินา สุริยนนท์รินทร์, 11 มกราคม 2547)

ข้อมูลจากการวิจัยพบว่า การให้ความหมายในเชิงสัญญาต่อการใช้โทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ในกลุ่มของผู้บุกพร่องทางการได้ยินนี้ ได้ถูกสร้างขึ้นมากหมาย เช่น เกิดจากยี่ห้อของโทรศัพท์ รุ่น สีสัน ภูมิสมบัติพิเศษ เป็นต้น รวมถึงการสร้างอัตลักษณ์ด้านต่าง ๆ ขึ้นมา สะท้อนให้เห็นว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ได้ให้ความสำคัญต่อคุณค่าด้านสัญญา (Sign Value) อันเป็นสิ่งที่แสดงให้เห็นถึงการอยู่ในกระแสวัฒนธรรมปะชาณิยม (Popular Culture) เพราะจากการศึกษาของผู้วิจัยดังต่อไปนี้พฤติกรรมการใช้โทรศัพท์มือถือและการสื่อสารของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน จะพบว่า เมนูการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) จะมีคุณค่าในเชิงประโยชน์ใช้สอย (Use Value) โดยก่อให้เกิดความสะดวกในการสื่อสาร แต่ถูกลดความสำคัญลง เพราะบางมีข้อจำกัดในเรื่องการใช้ภาษาเขียนและพฤติกรรมการสื่อสารที่ยังคงเคยกับการสื่อสารด้วยภาษาเมืองมากกว่า

ผู้บุกพร่องทางการได้ยินจึงให้ความสำคัญกับความทันสมัย การแสดงถึงโอกาสของการสื่อสาร การมีการใช้สิ่งที่เหมือนคนปกติมากกว่าการคำนึงถึงคุณประโยชน์โดยแท้จริงที่จะได้รับจากการใช้การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) เพราะบุคคลกลุ่มนี้ยังใช้โทรศัพท์มือถือในเรื่องราวที่เป็นประโยชน์จริง ๆ น้อยกว่าการใช้เพื่อแสดงความทันสมัยและเท่าเทียมคนปกติ หากต้องสื่อสารเป็นเรื่องเป็นราวก็ยังคงเคยชินกับการสื่อสารแบบตัวต่อตัวหรือการสื่อสารผ่านลามากกว่าการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS)

ตอนที่ 3 ปัจจัยที่ทำให้การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินเป็นสื่อวัฒนธรรมปะชาณิยม (Popular Culture)

การเข้าไปเก็บข้อมูลในพื้นที่ซึ่งเป็นแหล่งรวมตัวของผู้บุกพร่องทางการได้ยินทำให้ผู้วิจัยได้รู้ว่า ข้อมูลเบื้องต้นที่ผู้วิจัยอ่านพบในหนังสือพิมพ์ไทยรู้ว่า ทุกวันนี้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินพิมพ์ข้อความจากโทรศัพท์มือถือมือเป็นระวังนั้น เป็นดังที่ว่าไว้จริง ๆ

การลงพื้นที่เก็บข้อมูลและสังเกตการรวมกลุ่มของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ผู้วิจัยพบว่า มีผู้บุกพร่องทางการได้ยินจำนวนมากที่ใช้โทรศัพท์มือถือ จนเรียกได้ว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยิน 10 คน จะมีผู้ใช้โทรศัพท์มือถือ 8-9 คน หรือบางกลุ่มก็ใช้โทรศัพท์มือถือกันทุกคน โดยการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินก็คือ การส่งข้อความสั้น (SMS)

เพื่อนของผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้เล่าให้ผู้วิจัยฟังว่า

“ถ้าพี่สังเกตคุเดี่ยววันี้เพجเซอร์ไม่มีแล้วนะพี่ แต่ละคนใช้โทรศัพท์มือถือกันให้พรึบ คนหนึ่งมีอีกคนก็ต้องมีเหมือนกัน” (ศศิธร ภูญเจหงส์, 14 มีนาคม 2547)

นอกจากนี้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินขังบังอกเล่าถึงการใช้โทรศัพท์มือถือของเขาว่า

“ผู้บุกพร่องทางการได้ยินส่วนมากใช้โทรศัพท์มือถือกันทั้งนั้น เพราะเครื่องมีราคาถูกลง เยอะ ถ้าเป็นเมื่อก่อนก็จะเห็นใช้กันอยู่แค่ 2-3 คน” (จิตติมา สุริบันทรินทร์, 11 มกราคม 2547)

“เดี๋ยวนี้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินมีโทรศัพท์ใช้กันทั้งนั้น รุ่นใหม่ ๆ ก็酵ะ อีกคนที่ใช้รุ่นใหม่ ๆ ดี ๆ ก็จะแหวนคอด้วยเห็นกันชัด ๆ ไปเลยว่ามีโทรศัพท์มือถือ” (จันทร์เพ็ญ ตุ้มระทึก, 10 มีนาคม 2547)

ผู้บุกพร่องทางการได้ยินบางคนก็จะเปลี่ยนโทรศัพท์มือถือบ่อยมาก ดังกรณีของ นายรุ่งชัย ตั้งนิยม ซึ่งได้เล่าถึงการใช้โทรศัพท์มือถือของเขาว่า

“ที่ใช้อยู่ตอนนี้เป็นเครื่องที่ 8 แล้ว ที่เปลี่ยนบ่อย เพราะโทรศัพท์มือถือมันมีรุ่นใหม่ ๆ ออกมาเรื่อย อย่างเมื่อก่อนถ่ายรูปไม่ได้เดี๋ยวนี้ถ่ายรูปได้ ก็เปลี่ยนมาเป็นรุ่นที่ถ่ายรูปได้ เปลี่ยนแล้วจะใช้เครื่องหนึ่งประมาณ 5-6 เดือนก็ขายเครื่องเก่าให้เพื่อนแล้วซื้อเครื่องใหม่” (รุ่งชัย ตั้งนิยม, 10 มีนาคม 2547)

ลิตา วงศ์ทวี ซึ่งเป็นเพื่อนของผู้บุกพร่องทางการได้ยินอีกคนเล่าให้ผู้วิจัยฟังว่า

“เพื่อนที่บุกพร่องทางการได้ยินเขาหาดโทรศัพท์ไม่ได้เลยนะพี่ บางคนจะออกไปข้างนอกนึกได้ว่าลืมโทรศัพท์ ขนาดไปตั้งไกกลแล้วยังกลับบ้านไม่ได้” (ลิตา วงศ์ทวี, 14 มีนาคม 2547)

โทรศัพท์มือถือจึงเป็นสิ่งที่กำลังอยู่ในความนิยมของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน จนเรียกได้ว่า เป็นวัฒนธรรมประชาชนนิยม ซึ่งอธิบายเบน แม่นนิ่ง ได้บอกว่า Popular Culture คือ “สิ่งที่ปือปุ่ล่า และอยู่ในความสนใจหรือการรับรู้ของผู้คน โดย Popular Culture นั้นจะต้องเป็นสิ่งที่ Easy & Simple (มีความง่ายและไม่ซับซ้อน) รวมทั้งเป็นส่วนหนึ่งในชีวิตของพวกรเรา”

ซึ่งปัจจัยที่ทำให้โทรศัพท์มือถือได้รับความสนใจ รับรู้ จนกลายเป็นสิ่งที่มีความง่ายและไม่ซับซ้อน สำหรับผู้บุกพร่องทางการได้ยินประกอบไปด้วย 6 ปัจจัยที่สำคัญคือ

1. ปัจจัยด้านเทคโนโลยีการสื่อสาร

ในยุคแรก ๆ ที่มีโทรศัพท์มือถือ ผู้บุกพร่องทางการได้ยินยังไม่สามารถใช้โทรศัพท์มือถือ สื่อสารได้ จนกระทั่งเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ได้ ก็ถือเป็นการเปิดช่องทางการสื่อสารให้เป็นทางเลือกใหม่ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน แต่ในช่วงแรก ๆ นั้นยังมีผู้บุกพร่องทางการได้ยินใช้โทรศัพท์มือถือกันน้อย เพราะต้องส่งเป็นภาษาอังกฤษ ดังคำบอกเล่าของผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่บ่นว่า

“ในช่วงแรก ๆ ยังส่งข้อความไม่มากนัก เพราะต้องส่งเป็นภาษาอังกฤษ ก็เลยต้องส่งหาครู่รัก โดยชื่อโทรศัพท์ให้ครู่รักใช้ แต่พอส่งเป็นภาษาไทยได้ก็มีคนใช้กันเยอะขึ้น” (สุธี โชคธรรม วัฒนา, 10 มีนาคม 2547)

จนกระทั่งมีการพัฒนาเทคโนโลยีให้สามารถส่งข้อความสั้นเป็นภาษาไทยได้ ผู้บุกพร่องทางการได้ยินจึงได้ใช้โทรศัพท์มือถือกันมากขึ้น ซึ่งกรณีดังกล่าวสามารถนำวิเคราะห์ลักษณะการยอมรับนวัตกรรม อันเกิดจากปัจจัยด้านเทคโนโลยีการสื่อสารได้ดังนี้

1.1 การรับรู้ (Awareness) การรับรู้เกี่ยวกับเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ เกิดขึ้นจากพฤติกรรมการชอบดูโทรศัพท์ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน เพราะจากการสัมภาษณ์พบว่า ผู้บุกพร่องทางการได้ยินส่วนใหญ่จะรู้จักโทรศัพท์มือถือจากการดูโทรศัพท์ ซึ่งเป็นการรับรู้ในลักษณะของการเห็นภาพ รู้จักกุญแจรั้วหน้าตาแต่ไม่ได้ยินรายละเอียดค่าต่าง ๆ

“จำได้ว่าดูโทรศัพท์แล้วเห็นโฆษณาโทรศัพท์มือถือเขาส่ง SMS เป็นภาษาไทยก็เลยไปหาตามเพื่อนว่าส่งได้จริงหรือ อีกห้องไหน รุ่นไหนที่ส่งได้” (อิทธิพันธ์ ศกุลชัยสิริวิช, 16 มกราคม 2547)

“เวลาดูโทรศัพท์ก็ไม่รู้หรอกว่าเข้ามาอย่างไรบ้าง แต่ภาพมันสวยงาม บางที่ห้องมีนักกรองใช้ บางที่ห้องก็เป็นดาวริส ดูแล้วถูกใจ รุ่นไหน อีกห้องก็จะไว้ แล้วก็ไปหาข้อมูลในหนังสือบ้าง อินเทอร์เน็ตบ้าง” (จันทร์เพ็ญ ตุ้มระทึก, 10 มีนาคม 2547)

1.2 ความสนใจ (Interest) เมื่อผู้บุกพร่องทางการได้ยินรับรู้ข้อมูลบางส่วนเกี่ยวกับโทรศัพท์มือถือจากการดูโทรศัพท์และเกิดความสนใจ ผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะสนใจ ความสนใจของตนอาจด้วยการติดตามหาข้อมูลเพิ่มเติมจากการอ่านหนังสือพิมพ์ นิตยสารต่าง ๆ หรือบางคนก็จะหาข้อมูลจากอินเทอร์เน็ต ซึ่งจะทำให้เขาได้รับข้อมูลที่ขาดหายไปจากการดูโทรศัพท์

เพราหนังสือพิมพ์ นิตยสารและอินเทอร์เน็ต ยังสามารถให้ข้อมูลรายละเอียดต่าง ๆ ได้มากและครอบคลุมคุณสมบัติของโทรศัพท์มือถือแต่ละรุ่นแต่ละยี่ห้อ ได้มาก จึงยังมีส่วนในการกระตุ้นความสนใจของผู้บุกพร่องทางการได้ยินให้มีความต้องการซื้อ ต้องการใช้โทรศัพท์มือถือกันยิ่งขึ้น

“พี่จะดูจากอินเทอร์เน็ตนะ อย่างเห็นคนเขาใช้กันรุ่นนี้สวัสดิ์ ถ้าสนใจอย่างไร รายละเอียดก็จะเข้าไปในเว็บไซต์ ไปดูว่ามันซื้อรุ่นอะไร์ ทำอะไร์ได้มั้ย ราคาเท่าไหร อย่างที่ใช้อยู่ตอนนี้ก็หาข้อมูลจากอินเทอร์เน็ตก่อนแล้วก็ไปซื้อ” (รัตนานา สนธยา, 10 มีนาคม 2547)

1.3 การประเมิน (Evaluation) จะเกิดขึ้นในลักษณะของการสอบถามและคำนับอกเล่าของเพื่อน ๆ หรือผู้ที่มีประสบการณ์ในการใช้โทรศัพท์มือถือมาก่อน ว่าใช้อย่างไร ใช้แล้วเป็นอย่างไรบ้าง หรือสัญญาณโทรศัพท์มือถือของเครือข่ายใดที่ชัดเจน มีสัญญาณครอบคลุมไม่ก่อให้เกิดปัญหาในการสื่อสาร ดังที่นางสาวศศิธร ทรัพย์วัฒน์ไพศาล เพื่อนของผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้เล่าให้ผู้วิจัยฟังเกี่ยวกับกรณีของเครือข่ายอีก ซึ่งจะจำหน่ายเครื่องในราคากลูกกว่า เครือข่ายอื่น ๆ รวมทั้งเน้นรุ่นที่มีกล้องถ่ายรูป แรก ๆ ก็จะเป็นที่สนใจของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน แต่เมื่อปัญหาระบบสัญญาณที่ยังไม่ค่อยครอบคลุม เพราะผู้บุกพร่องทางการได้ยินกลุ่มนี้เรียนอยู่ในพื้นที่จังหวัดนครปฐมมากกว่ากรุงเทพ ทำให้ความนิยมลดน้อยลง

1.4 การลองปฏิบัติใช้ (Trial) โทรศัพท์มือถือเป็นอุปกรณ์สื่อสารที่คนปกติมิใช้กันแบบจะทุกคนและใช้มากกว่า 10 ปีแล้ว เมื่อโทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) ได้ โอกาสที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะได้สัมผัสรือทดสอบใช้ก่อนที่จะซื้อและใช้จริง ๆ จึงไม่ใช่เรื่องยาก เนื่องจากชีวิตประจำวันของผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะเกี่ยวข้องและสัมพันธ์กับคนปกติและผู้ที่ใช้โทรศัพท์มือถือ ไม่ว่าจะเป็นเพื่อนหรือผู้ปกครอง ผู้บุกพร่องทางการได้ยินบางคนจึงได้ทดลองใช้โทรศัพท์มือถือของเพื่อนหรือของผู้ปกครองก่อนที่จะตัดสินใจซื้อ เพื่อให้แน่ใจก่อนว่าซื้อมาแล้วสามารถใช้ได้จริงและมีความง่ายต่อการใช้งาน รวมถึงเป็นการศึกษารายละเอียดและคุณสมบัติต่าง ๆ ของโทรศัพท์มือถือแต่ละรุ่นแต่ละยี่ห้อก่อนการตัดสินใจว่าจะเลือกรุ่นและยี่ห้ออะไร

“เคยลองใช้โทรศัพท์ของเพื่อน รู้สึกว่าใช่ง่ายดี แล้วก็น่าจะทำให้สะดวกเวลาที่เราต้องการติดต่อกันเพื่อน ๆ ก็เลยตัดสินใจซื้อโทรศัพท์มือถือมาใช้” (นางลักษณ์ แสงจันทร์, 3 เมษายน 2547)

1.5 การยอมรับปฏิบัติ (Adoption) การยอมรับปฏิบัติจะเกิดขึ้นต่อเนื่องจาก การยอมรับนวัตกรรมในส่วนต่าง ๆ ที่ผ่านมาไม่ว่าจะเป็นการรับรู้ ความสนใจ การประเมินผล และ

บางคนก็ผ่านขั้นตอนของการทดลองใช้ จนมาถึงการขอรับปฏิบัตินั่นก็คือ การตัดสินใจซื้อและใช้โทรศัพท์มือถือเพื่อการสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS)

ดังนั้นสิ่งหนึ่งที่ทำให้จำนวนผู้บกพร่องทางการได้ยินใช้โทรศัพท์มือถือเพิ่มมากขึ้น โทรศัพท์มือถือกันมากขึ้นก็คือ การพัฒนาเทคโนโลยีให้สามารถส่งข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทย ได้ จำนวนผู้ใช้บริการยิ่งเพิ่มมากขึ้น ไปอีกเมื่อมีการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารให้ง่ายขึ้น และเอื้อประโยชน์ต่อการส่งข้อความสั้น (SMS) เป็นภาษาไทย เช่น โทรศัพท์มือถือบางรุ่นมีระบบช่วยสะกดคำ บางรุ่นถูกออกแบบมาเพื่อให้ง่ายต่อการเข้าถึงเมนูส่งข้อความ รวมถึงขั้นตอนของการส่งไม่สลับชับช้อนมาก รวมทั้งโทรศัพท์มือถือบางรุ่นมีคุณสมบัติพิเศษอื่นๆ ที่มีผลต่อการดึงดูดความสนใจของผู้บกพร่องทางการได้ยิน เช่น ถ่ายรูปได้ เล่นเกมส์ได้ ก็จะช่วยให้ผู้บกพร่องทางการได้ยิน ตัดสินใจใช้โทรศัพท์มือถือกันมากขึ้น

“โทรศัพท์ที่ใช้อยู่เป็นเครื่องแรกที่ซื้อ เป็นของอัลคาเทลรุ่น 735 เพราะมีเพื่อนใช้แล้วบอกว่าใช้งาน มีระบบช่วยสะกดคำว่าที่ต้องพิมพ์ข้อความ และถ่ายรูปได้ด้วย” (สุพันธ์ศักดิ์ เดชะธนาชัย, 10 เมษายน 2547)

“ใช้โน้ตโลดา E 365 เพราะใช้งานง่าย เวลาจะส่ง SMS เข้าเมนูข้อความได้เลย ไม่สลับชับช้อนมาก” (กนล หวังภูริกุล, 10 มีนาคม 2547)

“ตอนซื้อโทรศัพท์เครื่องแรกใช้ 3310 เพราะเห็นเพื่อนใช้กันเยอะ เพื่อนบอกว่าใช้ง่าย ส่งข้อความได้สะดวกก็ลองใช้ของเพื่อนแล้วก็เลยตัดสินใจใช้รุ่นนี้” (ฐิตินา โชควนิช, 11 มกราคม 2547)

2. ปัจจัยด้านราคาเครื่องโทรศัพท์และสถานะทางการเงินของผู้ใช้

ราคาก่าเครื่องโทรศัพท์มือถือเป็นปัจจัยสำคัญอย่างหนึ่งที่ส่งผลต่อจำนวนผู้ใช้โทรศัพท์มือถือที่เพิ่มมากขึ้น ไม่ว่าจะเป็นคนปกติหรือผู้บกพร่องทางการได้ยินและส่งผลให้การใช้โทรศัพท์มือถือครอบคลุมกลุ่มผู้ใช้ไปยังทุกสาขาอาชีพ

ในส่วนของผู้บกพร่องทางการได้ยินเมื่อต้องติดต่อสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) เมื่อเครื่องโทรศัพท์มีราคาถูกลงก็ทำให้เข้าสามารถมีโทรศัพท์ใช้ได้ง่ายขึ้น จากในอดีตที่โทรศัพท์ที่สามารถส่งข้อความสั้นได้นั้นมีราคาเครื่องละกว่าหนึ่งหมื่นบาท มีราคาลดต่ำลงเหลือราคาเครื่องละสามพันกว่าบาทก็สามารถส่งข้อความสั้นเป็นภาษาไทยได้

อีกทั้งการมีโทรศัพท์มือถือสักเครื่องหนึ่งต้องมีค่าใช้จ่ายทั้งค่าซื้อเครื่องโทรศัพท์และค่าใช้จ่ายรายเดือน โดยเฉพาะในบุคคลที่ขึ้นไม่มีค่าใช้บริการในระบบเติมเงิน อย่าง วันทุกօด แอปปี้เพร้อม หรือ จัสมินล็อก ผู้ใช้โทรศัพท์มือถือจะต้องจ่ายค่าบริการแบบเหมาจ่ายรายเดือน นั่นหมายความว่า ไม่ว่าจะใช้บริการ โทรออกหรือเฉพาะส่งข้อความก็ต้องจ่ายแบบเหมาร่วม ซึ่งผู้บุกร่วงทางการได้ยินจะรู้สึกว่าเสียเปรียบ เพราะในความเป็นจริงแล้วบุคคลกลุ่มนี้จะใช้เฉพาะ การส่งข้อความเท่านั้น

จากการสำรวจพบว่า ผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินส่วนใหญ่เป็นผู้มีรายได้น้อย รายได้โดยเฉลี่ยบังอัญในหลักประมาณ 6,000 – 7,000 บาท มีจำนวนน้อยมากที่จะมีรายได้โดยเฉลี่ยถึงหลัก 10,000 บาทขึ้นไป และส่วนใหญ่บังอัญในวัยเรียน รายได้ต่อเดือนก็ยังคงน้อยลงตามความสามารถ ของครอบครัวที่จะให้ใช้จ่ายได้ ซึ่งอาจจะอยู่แค่เดือนละ 3,000 – 4,000 บาท อีกเหตุผลหนึ่งคือ ส่วนมากจะต้องเก็บเงินเพื่อซื้อโทรศัพท์มือถือเอง คนที่จะใช้โทรศัพท์ดี ๆ แพง ๆ ได้จะเป็นคนที่มีรายได้หลักหมื่นหรือครอบครัวซื้อให้

“โทรศัพท์ที่ใช้อัญต้องเก็บเงินซื้อเองก็เลยมีใช้ช้ากว่าเพื่อน ๆ ในกลุ่ม” (จากรุก้า เพชรเกา, 7 กุมภาพันธ์ 2547)

“โทรศัพท์ที่ใช้อัญปัจจุบันเป็นโนเกียรุ่น 3100 ราคา 3,000 บาทต้องเก็บเงินซื้อเองก็เลยเลือกรุ่นนี้ เพราะราคาไม่แพงแต่สามารถส่ง SMS ภาษาไทยได้” (มานพ สารีตโนเวศน์, 13 มีนาคม 2547)

“ตอนนี้ใช้โทรศัพท์ของโนเกียรุ่น 2100 ซื้อมาราคาสี่พันกว่าบาท จะใช้ระบบเติมเงิน ของອอเรนจ์ โดยเติมเงินครั้งละ 300 บาท ความจริงแล้วอย่างได้โทรศัพท์ของหัตถะ เพราะถ้าญูบีได้ด้วยแต่ก็ซื้อไม่ได้ เพราะแพงที่สำคัญถ้าเป็นหัตถ์ต้องใช้ในระบบจดทะเบียนเหมาจ่ายรายเดือน เดือนละตั้งเกือบหนึ่งพันบาท” (สุจิตรา สุขเกยม, 10 มีนาคม 2547)

“มืออาชีพค้ายารายได้เดือนละ 20,000 – 30,000 บาท โทรศัพท์ที่ใช้เป็นยี่ห้อซัมซุง รุ่น E-700 ราคา 19,500 บาท” (รัตนาน สนธยาธร, 10 มีนาคม 2547)

ดังนั้นปัจจัยเรื่องสถานภาพทางการเงินจึงมีผลต่อการใช้โทรศัพท์มือของผู้บุกร่วง ทางการได้ยินว่าคนคนนี้จะซื้อโทรศัพท์ได้เร็วกว่าเพื่อน ๆ ในกลุ่มหรือไม่ หรือ ได้ใช้โทรศัพท์ที่มียี่ห้อหรือรุ่นที่แพง ๆ จนเป็นผู้นำแฟชั่นการใช้โทรศัพท์มือถือของกลุ่มหรือไม่ รวมถึงบางคนที่อาจจะกลายเป็นคนสุดท้ายของกลุ่มที่เพิ่งจะมีโทรศัพท์มือถือใช้ และอาจจะเป็นยี่ห้อและรุ่นที่

ราคากูมีคุณสมบัติแค่ใช้ส่งและรับข้อความสั้น (SMS) เท่านั้นหรือไม่ จะถูกกำหนดด้วยปัจจัยเรื่องสถานภาพทางการเงินอย่างหลีกเลี่ยงไม่ได้ ซึ่งได้ส่งผลมาถึงแม้กระทั่งว่า ได้ซื้อได้ใช้โทรศัพท์มือถือแล้วยังต้องควบคุมเรื่องค่าใช้จ่ายในการใช้โทรศัพท์มือถือด้วย ส่งผลต่อพฤติกรรมการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินเพื่อควบคุมค่าใช้จ่าย

ผู้บุกพร่องทางการได้ยินบางคนจะตรวจสอบค่าใช้บริการโทรศัพท์อยู่ก่อนตลอดเวลา บางคนถึงขึ้นส่งข้อความสั้น (SMS) เสร็จก็ตรวจสอบยอดเงินทันที เพื่อให้มั่นใจว่าค่าส่งข้อความสั้น (SMS) แต่ละครั้งตรงตามที่โปรแกรมนั้นกำหนดไว้ บางคนเมื่อจำเป็นต้องสื่อสารด้วยการพูดคุยก็จะให้ล้มช่วยคุยก็ให้โดยใช้โทรศัพท์สาธารณะ เพราะประหัดกว่าโทรศัพท์มือถือ บางคนก็คิดรหัสขึ้นมาใช้สื่อสารกันในกลุ่มของตนเองเพื่อให้สามารถส่งเพิ่มจำนวนตัวอักษรในการส่งหนึ่งครั้ง ซึ่งจะทำให้ลดจำนวนครั้งของการส่งและประหัดค่าใช้จ่ายในการส่งข้อความสั้น (SMS)

“เวลาเช็คยอดเงินนะเขาก็ให้เรา บางทีให้เราเช็คให้แล้วไม่ไว้ใจก็จะไปให้อีกคนหนึ่งช่วย เช็คให้ต้อง 2 คนขึ้นไป ถ้าบวกตรงกันก็โอด... เชื้อ เขาจะเช็คตลอดว่าใช้ไปเท่าไรแล้ว ตอนนี้เงินเหลือเท่าไร” (ศศิธร ทรัพย์วัฒน์ไพศาล, 7 กุมภาพันธ์ 2547)

“ค่าโทรศัพท์แต่ละเดือนเราจะให้เข้าแบงใช้จากเงินที่ให้ใช้แต่ละเดือนเขาก็ต้องจัดการเองว่าจะใช้เดือนละเท่าไรจึงจะเพียงพอ” (มัลลิกา เพ็ชรภา, 13 มีนาคม 2547)

“เลือกใช้ระบบเดินเงินพาระสามารถเช็คค่าใช้บริการได้ตลอดเวลา จะเช็คตลอดเพื่อให้รู้ว่าใช้ไปเท่าไรแล้ว เหลือเงินเท่าไรแล้ว” (สุจิตรา สุขเกย์, 10 มีนาคม 2547)

“บางทีจะคุยกับพี่ของเขามา ก็จะให้เราใช้โทรศัพท์สาธารณะโทรไปบวกกับโทรศัพท์โทรศัพท์มือถือของเขามาเพื่อให้เราคุยกับพี่ที่ทั้งๆ ที่โทรศัพท์แบบเดียวกันไม่เยอะเขาก็ไม่ยอม หรือส่งเป็นข้อความสั้น ๆ ส่ง SMS ก็ได้ เขายกกว่ามันเปลี่ยนโทรศัพท์สาธารณะถูกกว่า” (ลิตา วงศ์ทวี, 14 มีนาคม 2547)

3. ปัจจัยด้านผู้บุกพร่อง

ด้วยลักษณะเฉพาะในการใช้ชีวิตของผู้บุกพร่องทางการได้ยินไม่ว่าจะเป็นวัยเด็ก วัยทำงาน หรือบางคนมีครอบครัวของตัวเองแล้วยังจะยังต้องพึ่งพาผู้บุกพร่องซึ่งอาจจะเป็นพ่อแม่ หรือคนอื่น ๆ ในครอบครัว ในหลาย ๆ เรื่องเกี่ยวกับการดำรงชีวิตประจำวัน ไม่เว้นแม้แต่เรื่องของกิจกรรมซื้อโทรศัพท์มือถือ บางคนต้องพึ่งพาแม่พ่อเรื่องเงินที่จะใช้ในการซื้อ บางคนต้องพึ่งพาเรื่องการพำนัช ไปคุยสอบถามรายละเอียดต่าง ๆ ทึ่งแม้ว่าจะมีการหาข้อมูลเบื้องต้นมาแล้วว่ารุ่นไหนยี่ห้อ

ในมีคุณสมบัติอย่างไรบ้าง แต่เมื่อต้องซื้อจริง ๆ ก็ขังต้องถ่านข้อมูลเพิ่มเติมจากทางร้าน บางคนนั้นครอบครัวก็เป็นบุคคลที่มีสิทธิในการตัดสินใจครั้งสุดท้ายว่าจะให้ซื้อรุ่นไหน ยี่ห้อไหน ไม่ว่าการซื้อโทรศัพท์มือถือนั้นจะซื้อด้วยเงินของตนเองหรือครอบครัวก็ตาม

“แรก ๆ ที่เขายังเรียนอยู่ปี 1 ปี 2 ก็คิดว่าโทรศัพท์มือถือมันยังไม่สำคัญสำหรับเขา แต่พอโตขึ้นเราก็คิดว่ามันสำคัญ เพราะว่าความสามารถจะส่ง SMS นานกว่าไม่สบายนะ ข้อความในที่ง่าย ๆ เขายังจะส่ง SMS มากเลย แต่ถ้าเรื่องไหนที่ต้องคุยกันมาก ๆ ก็จะขอให้เพื่อนโทรศัพท์มาคุยกันมันก็จะง่ายขึ้น” (มัลลิกา เพ็ชรเกา, 13 มีนาคม 2547)

“ที่น้องใช้จะเป็นโนเกียรุ่น 3310 เพราะว่าเราออกเงินเอง ตอนนี้นึงเก็บเงินซื้อให้น้องเอง แล้วอีกอย่าง ก็คือ น้องไม่มีความจำเป็นต้องใช้ฟังก์ชันอะไรอะไรมาก ก็ปกติใช้แค่รับส่ง SMS น่าจะใช้รุ่นนี้ รุ่นนี้เมื่อ 2 ปีที่แล้วก็ยังใหม่นะ” (วีระนุช นาใจคง, 10 มีนาคม 2547)

“ตอนนั้นก็ไม่ค่อยมีตังค์เท่าไหร่ บอกตรงๆ ก็ถูกอย่างได้เรารู้ว่ากับแม่... จากแม่บ้าง จากป้า น้า รวมกัน 3-4 คน ก็ซื้อให้ถูกเป็นของขวัญ ลูกก็เอาโนร์ชาร์มน้ำให้ดู พ่อนอกรุ่นนี้มันแพงไป ซึ่งแบบที่รากานหนาสามกับฐานะของเราก็ว่า คงไม่อารุณจนเลิกเกินไป ก็พอใช้ได้” (วัลลภ ทองตระการ, 7 กุมภาพันธ์ 2547)

ผู้บุกรุ่นทางการได้ยินบางคนก็ต้องเก็บเงินซื้อโทรศัพท์มือถือเอง เพราะครอบครัวเห็นว่า ไม่มีความจำเป็นที่จะต้องใช้

“โทรศัพท์มือถือที่ใช้เครื่องแรกเมื่อ 2 ปีที่แล้วต้องเก็บเงินซื้อเอง เพราะพ่อแม่บอกว่าไม่จำเป็น” (จันทร์เพ็ญ ตุ้นกระทึก, 10 มีนาคม 2547)

“โทรศัพท์ที่ใช้อยู่ปัจจุบันเป็นเครื่องที่ 3 แล้ว แต่ทุกๆ ครั้งที่ไปซื้อแม่ก็จะไปด้วยตลอด เพราะต้องไปถ่านข้อมูลต่าง ๆ เกี่ยวกับโทรศัพท์ว่าตรงตามที่โฆษณาไว้ไหม” (ภาณุพงศ์ ใจเพ็ชร, 3 เมษายน 2547)

จากข้อมูลข้างต้นจะพบว่าถ้าผู้บุกรุ่นทางการเห็นความสำคัญว่าโทรศัพท์มือถือมีความจำเป็นต่อการดำรงชีวิตและการสื่อสารของผู้บุกรุ่นทางการ ได้ยินก็จะส่งผลให้ผู้บุกรุ่นทางการได้ยิน คนนั้นมีโอกาสที่จะได้ใช้โทรศัพท์มือถือได้เร็วกว่าคนที่ผู้บุกรุ่นไม่เห็นความสำคัญ โดยเฉพาะในกลุ่มของผู้บุกรุ่นทางการ ได้ยินที่ยังอยู่ในความคุ้นเคยของผู้บุกรุ่น และหากย้อนไปถึงสมัยที่โทรศัพท์มือถือมีเฉพาะระบบจดทะเบียนผู้บุกรุ่น ก็ยังเป็นบุคคลที่มีความสำคัญมาก การซื้อ

โทรศัพท์มือถือต้องมีผู้ปกครองไปด้วยเพื่ออ่านเอกสารต่าง ๆ ก่อนที่จะตัดสินใจซื้อ แต่ปัจจุบัน การซื้อโทรศัพท์มือถือของผู้ปกครองทางการได้ยินมีความง่ายขึ้น ในกรณีของคนที่ซื้อในระบบเดิมเงิน เพราะไม่ต้องเขียนชื่อในเอกสารการซื้อขาย ทำให้ไม่ต้องรบกวนผู้ปกครองด้วย

4. ปัจจัยด้านสภาพแวดล้อมทางสังคมของผู้ปกครองทางการได้ยิน

ผู้ปกครองทางการได้ยินเป็นกลุ่มคนที่ชอบการรวมกลุ่ม การอยู่ด้วยความรู้สึกที่เป็นพวกรเดียวกันและการได้รับการยอมรับจากเพื่อน ๆ ในกลุ่ม ดังที่ผู้วิจัยได้นำเสนอข้อมูลไปแล้วว่า ในกรุงเทพมหานครนี้จะมี 2 แหล่งใหญ่คือ ห้างสรรพสินค้านานาชาติและร้านแม็คโดนัลด์ อาคารชีพี ซึ่งนอกจาก 2 สถานที่นี้แล้ว ในส่วนของผู้ปกครองทางการได้ยินที่อยู่ในวัยเรียนก็จะมีสังคมอยู่กับเพื่อน ๆ ในมหาวิทยาลัย โดยเฉพาะกับนักศึกษาที่อยู่ประจำในหอพักก็ยังมีโอกาสใกล้ชิดเพื่อนมาก ดังนั้น รูปแบบการดำเนินชีวิตของนูกคล่องต่าง ๆ ที่ผู้ปกครองทางการได้ยินพบหาอยู่ก็จะส่งผลต่อการดำเนินชีวิตของผู้ปกครองทางการได้ยินด้วย ไม่เว้นแม้แต่เรื่องของการใช้โทรศัพท์มือถือ

ดังที่ผู้ปกครองและเพื่อนของผู้ปกครองทางการได้ยิน ได้เล่าให้ผู้วิจัยฟังว่า

“ถ้าน้องเราได้ใช้โทรศัพท์มือถือเขาเก็บทันกับเพื่อนนั้น บางที่เพื่อนเขาไปไหนมาไหน กัน ไปเที่ยวต่างจังหวัด เดินทาง เขาจะนัดกันทางโทรศัพท์ แต่ถ้าน้องเราไม่มีเขาเก็บไม่รู้นี่โทรศัพท์ มือถือแล้ว มันทำให้เขาทันเพื่อนมีคุยกันกับเพื่อนด้วย” (มัลลิกา เพ็ชรเกา, 14 มีนาคม 2547)

“คนที่มีโทรศัพท์เขาเก็บจะคุยกัน ในขณะที่เพื่อนคนอื่นที่ยังไม่มีโทรศัพท์เขาเก็บจะคุยกันจะ awkward อะ ไรหรอ ไม่รู้หรอ ไม่มีหรอ เพื่อนก็จะว่าเนี่ยช้า ไม่รู้เรื่องอะ ไรเลย เนี่ยเป็นเพราะไม่มีโทรศัพท์มีเรื่องอะ ไรก็เคยบอกไม่ได้ คนที่ไม่มีเขาเก็บรู้สึกว่าไม่ได้นะเราต้องทันสมัย เขาเก็บจะคุยไม่คุยแต่จะดีหรือไม่ไม่รู้ แต่พอถ้าเพื่อน พอกันยังไงก็ตามเพื่อน” (ศรีพร กุญแจทอง, 14 มีนาคม 2547)

“ถ้าเขาไม่ได้อยู่ด้วยกัน ไม่น่าจะมีปัญหาแต่เมื่อรวมกลุ่มกันเนี่ยจะเกิดการอวดกันเลย คนโน้นมี คนนี้มี คนนี้ยังไม่มีก็อยากมีบ้าง” (อ่อ หล้าคำ, 14 มีนาคม 2547)

“เวลาใครสักคนเปลี่ยนโทรศัพท์ใหม่ต้องเอามาอวดกัน ถ้าใครใช้รุ่นเก่า ๆ อยู่ก็จะถูกมองว่านี่ยังไนร้ายจะต้องเปลี่ยนให้มีสีสัน อ่างมีอยู่ช่วงหนึ่งจะใช้ 3330 กันพรึบเลย แต่พอมีรุ่นใหม่ ๆ เขาเก็บจะเปลี่ยนไปเรื่อย ๆ ” (ศศิธร ทรัพย์วัฒน์ไพศาล, 14 มีนาคม 2547)

“เรารู้ด้วยกัน อย่างเรารุ่นใหม่ออกมาใหม่เราจะเปลี่ยน เขาจะดูว่าเราใช้รุ่นใหม่เขาจะเปลี่ยนด้วย” (สมควร ไชยลิน, 3 เมษายน 2547)

“ตอนนี้ใช้ชั้นชุง E 700 เพราะว่าเพื่อนในกลุ่มใช้กันเยอะ” (รุ่งษัย ตั้งนิยม, 10 เมษายน 2547)

นอกจากปัจจัยทางสังคมโดยเฉพาะกลุ่มเพื่อนจะส่งผลให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน มีความต้องการใช้โทรศัพท์มือถือแล้ว ยังส่งผลถึงพฤติกรรมของผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่ชอบอวด ชอบโชว์ให้เห็นโทรศัพท์มือถือที่ตนเองใช้ด้วย เพื่อหวังจะให้ได้รับการยอมรับจากกลุ่มเพื่อนและ ผู้คนในสังคมทั่วไปว่าเขามีความทันสมัย ได้ใช้ในสิ่งที่คนปกติทั่วไปก็ใช้กัน

“เขาก่อนข้างอิงกับกลุ่มใหญ่กับสังคมภายนอกนะ กับโทรศัพท์มือถือยิ่งรุ่นดี รุ่นแพง แค่ไหนยิ่งโฉว อาย่างเวลาที่ไปไหนมาไหนเนี่ยถ้าเป็นรุ่นใหม่ ๆ จะแหนวนคอลเลกค์ เวลาหนึ่ง ๆ เดิน ๆ อยู่ก็จะหยิบขึ้นมากดู แต่ถ้าใช้รุ่นเก่า ๆ แล้วก็จะใส่กระเบื้าไว้ไม่ค่อยโฉว” (ศรีพร กุญแจทอง, 14 มีนาคม 2547)

“คนหูหนวกบางคนชอบหยิบโทรศัพท์ขึ้นมาดู อาย่างเวลา กินข้าว ก็หยิบขึ้นมาดู เข้าไป สักเมนูแล้วก็ว่าง พอดักพักรักกิ้งหยิบขึ้นมาดูอีก ทั้ง ๆ เราสองคุณแล้วก็ไม่มีอะไร เขายิบมากด ๆ แล้วก็ว่าง เหมือนอย่างให้ไกร ๆ เห็นว่าเขามีโทรศัพท์นะ เขายื่อสารได้เหมือนคนปกตินะ” (รจนา วรรณะ, 12 มีนาคม 2547)

ยิ่งในกลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่ต้องทำงานร่วมกับคนปกติ ก็ยิ่งทำให้เขางามเป็นต้อง มีโทรศัพท์มือถือเพื่อให้สามารถสื่อสารและเข้าสังคมกับคนปกติได้ง่ายขึ้น เพราะการเข้าไปทำงาน ร่วมกับคนปกติในบริษัทหรือหน่วยงานต่าง ๆ ไม่ได้มีบุคลากรที่มีความสามารถด้านการสื่อสาร ภาษาไม่มีเพื่อรองรับพนักงานที่บุกพร่องทางการได้ยิน การสื่อสารด้วยภาษาไม่แบบธรรมชาติและ ภาษาเขียนจะไม่มีความสะดวกในการสื่อสารในกรณีที่เกิดมิติค้านระบบทางของการสื่อสาร การใช้ การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) จึงทำให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินสามารถเป็นส่วนหนึ่งของสังคม เพื่อร่วมงานที่สื่อสารกันได้ทุกที่ ทุกเวลา

นอกจากนี้การใช้โทรศัพท์มือถือยังมีส่วนส่งเสริมให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้รับ การยอมรับจากสังคมของผู้บุกพร่องทางการได้ยินด้วยกัน ซึ่งมักจะมองว่าคนที่มีโทรศัพท์มือถือ ก็คือ คนที่มีฐานะดี ยิ่งใช้รุ่นใหม่ ๆ ราคาแพง ๆ ก็ยิ่งบ่งบอกถึงฐานะของคนคนนั้น เพราะผู้บุกพร่อง

ทางการได้ยินส่วนใหญ่จะเป็นคนที่มีรายได้น้อย การมีโทรศัพท์มือถือใช้จึงเป็นสิ่งที่แสดงให้เห็นถึงความแตกต่างที่คึกกว่าเพื่อนคนอื่น ๆ

5. ปัจจัยด้านความต้องการเหมือนคนปกติ

จากการที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินต้องใช้ชีวิตอยู่ในสังคมร่วมกับคนปกติ การทำตัวให้เหมือนหรือเกิดความแตกต่างให้น้อยที่สุดเพื่อให้เกิดความกลมกลืนกับคนปกติและลดจุดด้อยของตนเองจึงเป็นที่ปราบนาของบุคคลกลุ่มนี้ ซึ่งสิ่งหนึ่งที่ช่วยได้ก็คือ เมื่อโทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารได้ด้วยข้อความสั้น (SMS) เป็นภาษาไทย ก็ทำให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินมีสิทธิที่จะสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือเหมือนคนปกติ สามารถสื่อสารได้ด้วยตนเองโดยไม่ต้องพึ่งพาล่ามแม้จะมีความแตกต่างที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินไม่สามารถสื่อสารด้วยการพูดคุยก็ได้ เพราะการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินคือ การส่งข้อความสั้น (SMS) แต่ก็ไม่ได้สร้างความแตกต่างนัก เพราะคนปกติทั่วไปก็นิยมส่งข้อความสั้น (SMS) เมื่อผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้ใช้โทรศัพท์มือถือส่งข้อความสั้น (SMS) ก็คือได้ทำในสิ่งที่เหมือนคนปกติ

“อยากใช้มาตั้งนานแล้ว เห็นใคร ๆ ก็ใช้ แต่ตอนนั้นยังใช้ไม่ได้ เพราะเป็นภาษาอังกฤษ พอมี SMS ภาษาไทยก็เลยรีบซื้อมาใช้” (วิชัย สิรสว่างพร. สัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน, 10 เมษายน 2547)

ผู้บุกพร่องทางการได้ยินหลาย ๆ คนบอกกับผู้วิจัยว่า แม่โทรศัพท์มือถือจะไม่ได้ทำให้เข้าพูดคุยกับเหมือนคนปกติ แต่ก็พอใจที่จะมีอะไรที่เหมือนกับคนปกติใช้กัน ความพอใจนี้ส่งผลไปถึงการเลือกรุ่นและยี่ห้อของโทรศัพท์มือถือ และสีสันของโทรศัพท์มือถือว่าต้องให้มีความกลมกลืนกับที่คนปกติใช้ ดังที่ผู้วิจัยได้เคยกล่าวถึงโทรศัพท์มือถือที่ออกแบบให้มีเป็นพินพ 2 ข้าง พินพได้ 2 มือพร้อมกันเหมือนกับเป็นพินพ์คอมพิวเตอร์ซึ่งน่าจะสะดวกและเหมาะสมกับลักษณะการใช้งานที่ส่งข้อความเป็นหลัก แต่กลับไม่เป็นที่นิยมของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน เพียงเพราะคนปกติไม่นิยมใช้กัน บางคนก็มองถึงวิธีการใช้ว่าต้องเอาด้านข้างแบบหู มันแปลก มันแตกต่างจากที่คนส่วนใหญ่ใช้กันทั้ง ๆ ที่ในความเป็นจริงเวลาใช้โทรศัพท์มือถือผู้บุกพร่องทางการได้ยินไม่มีความจำเป็นที่จะต้องยกโทรศัพท์ขึ้นแบบหูเพื่อฟังเลย

6. ปัจจัยที่เกิดจากการโฆษณาและการประชาสัมพันธ์

การโฆษณาและการประชาสัมพันธ์ของบริษัทผู้ผลิตโทรศัพท์มือถือและผู้ให้บริการเครือข่ายเป็นสิ่งที่ส่งผลต่อการรับรู้ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน จากการสัมภาษณ์พบว่า

สื่อที่ทำให้ผู้บกพร่องทางการได้ยินได้รู้จักรอร์คัพมีถือมากที่สุดก็คือ “สื่อโทรศัพท์” โดยลักษณะของการรับสื่อของผู้บกพร่องทางการได้ยินจะเป็นลักษณะของการเริ่มจากครูโทรศัพท์ ผู้บกพร่องทางการได้ยินจะชอบครูโทรศัพท์มาก แม้ว่าจะไม่ได้ยินเสียง แต่ภาพที่ปรากฏในหน้าจอโทรศัพท์ มีแสงสีและความสวยงามดึงดูดความสนใจเขามาก แม้จะไม่เข้าใจแต่ก็สนุกสนานเพลิดเพลินได้

เมื่อได้เห็นภาพโทรศัพท์มีถือมาจากโฆษณาในโทรศัพท์แล้วหากมีความสนใจ ผู้บกพร่องทางการได้ยินก็จะหาข้อมูลเพิ่มเติมในสื่อสิ่งพิมพ์ประเภทต่าง ๆ ไม่ว่าจะเป็นหนังสือพิมพ์ หรือนิตยสารที่เกี่ยวกับโทรศัพท์มีถือ เพราะเขาสามารถอ่านรายละเอียดต่าง ๆ ได้ด้วยตัวเอง รวมถึงในหนังสือพิมพ์และนิตยสารนั้นจะให้รายละเอียดได้มากทั้งราคา คุณสมบัติพิเศษต่าง ๆ วิธีการใช้งาน รวมถึงข้อมูลด้วยว่าขณะนี้รุ่นไหนกำลังเป็นที่นิยม กำลังมาแรงในหมู่วัยรุ่น วัยทำงาน เป็นต้น นอกจากนี้ผู้บกพร่องทางการได้ยินบางคนก็จะแสวงข้อมูลจากอินเทอร์เน็ตด้วย

“เห็นโฆษณาโทรศัพท์มีถือรุ่นที่ใช้อยู่นี้จากโทรศัพท์ รูปทรงมันสวยงามเกินเลยหาข้อมูลจากหนังสือพิมพ์ ดูคุณสมบัติแล้วน่าใช้ก็เลยตัดสินใจซื้อ” (กมล หวังภูริคุณ, 10 มีนาคม 2547)

“เห็นโฆษณาทางหนังสือพิมพ์ อ่านรายละเอียดดูแล้วคิดว่า่น่าใช้ดี ราคามาแรงมาก ส่ง SMS ภาษาไทย ขนาดเล็กกำลังดี ก็เลยซื้อรุ่นนี้มาใช้” (นงลักษณ์ แสงจันทร์, 3 เมษายน 2547)

“รู้จักรอร์คัพมีถือจากอินเทอร์เน็ตมากที่สุด เพราะจะเด่นเนื่องเป็นประจำ ทำให้เราได้เห็นทั้งรูปลักษณ์ของโทรศัพท์ และมีรายละเอียดต่าง ๆ อย่างครบถ้วนด้วย” (รัตนा สนธยาธาร, 10 มีนาคม 2547)

ดังนั้นสื่อโฆษณา / ประชาสัมพันธ์ จึงเป็นสิ่งหนึ่งที่ช่วยกระตุ้นการรับข้อมูล และความต้องการซื้อต้องการใช้โทรศัพท์มีถือของผู้บกพร่องทางการได้ยิน แม้ว่าการโฆษณาและประชาสัมพันธ์ของบริษัทผู้ผลิตโทรศัพท์มีถือและผู้ให้บริการเครือข่ายจะไม่เคยเอ่ยถึงคุณประโยชน์ที่ผู้บกพร่องทางการได้ยินจะได้รับจากโทรศัพท์มีถือ แต่การได้รับข้อมูลที่ชัดเจน ต่อเนื่องและมีความถี่ สร้างความรู้ ความเข้าใจต่อรูปแบบต่าง ๆ ของการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มีถือ ก็สามารถกระตุ้นความสนใจของผู้บกพร่องทางการได้ยินได้ โดยเฉพาะเมื่อมีการลงรายละเอียดวิธีการใช้ในสื่อสิ่งพิมพ์ก็ยิ่งทำให้การเรียนรู้วิธีการใช้ง่ายและสะดวกขึ้น

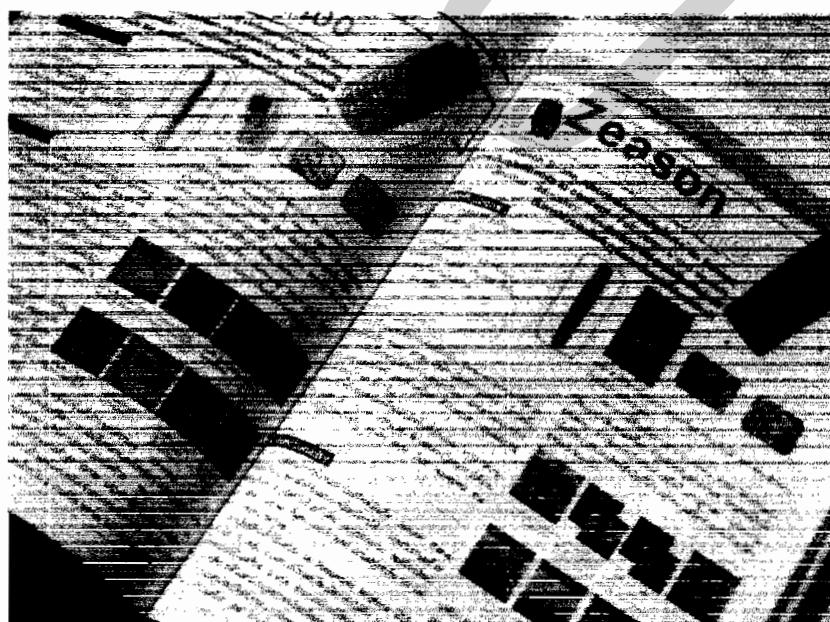
ภาพที่ 20

แสดงภาพสื่อสิ่งพิมพ์ซึ่งเป็นแหล่งข้อมูลของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน



ภาพที่ 21

แสดงภาพรายละเอียดในสื่อสิ่งพิมพ์ซึ่งทำให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้รับข้อมูลต่าง ๆ มากขึ้น



ภาพที่ 22

แสดงภาพตัวอย่างข้อมูลประชาสัมพันธ์ที่สามารถพบได้ในเว็บไซต์ค่าย ๆ

★ *Arco/los* ■■■ TECH KNOWLEDGE

ภาพจากงานเมือง

จาก BENQ -



EURO Sharing the Game [new]
ผู้ชนะมีส่วนหัก
ทุกยอดซื้อของนี้
ของชาติไทย (ถึง
2004)



ภาพจากงาน O2 - The

Eternal Chamber [new]

การแข่งขันหาผู้ชนะเดิมในงาน O2
- The Eternal Chamber

ภาพจากงาน - จราจร

ภาพจากงานเมือง

ใหม่

สำหรับโทรศัพท์มือ
ถือ ฝีมือคนไทยจาก
ค่าย SecondSoft™



ภาพจากงาน "ฟินฟิล์ฟ"

เทคโนโลยี

ที่จะมาเปลี่ยนโลก

ระบบไร้สายที่จะทำให้การทำงาน
ที่บ้านเปลี่ยนรูปแบบใหม่



KDDI ผู้นำงาน กับ

ความท้าทายใหม่ๆ

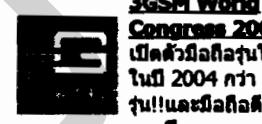
CDMA2000-1X

KDDI KDDI ศูนย์กลางความคิด
กับ I-MODE จากค่าย
NTT DoCoMo

3GSM World

Congress 2004

เปิดตัวมือถือรุ่นใหม่
ในปี 2004 กว่า 20
รุ่น!!! และมือถือเด่น
ของปี



บทที่ 5

สรุปผลการวิจัย อภิปรายผลและข้อเสนอแนะ

การศึกษาเรื่อง “การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ในฐานะสื่อวัฒนธรรมปัจจุบัน (Popular Culture) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร” เป็นการวิจัยเชิงคุณภาพ (Qualitative Research) ด้วยการสัมภาษณ์เชิงลึก (Indepth Interview) และการสังเกตแบบมีส่วนร่วม (Participation Observation) โดยผู้วิจัยได้ตั้งวัตถุประสงค์ของ การวิจัยไว้ดังนี้

- เพื่อศึกษาถึงพฤติกรรมการสื่อสารและการใช้ประโยชน์จากการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร
- เพื่อศึกษาถึงการให้ความหมายเชิงสัญญาต่อโทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร
- เพื่อศึกษาถึงปัจจัยที่ทำให้การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร เป็นสื่อวัฒนธรรมปัจจุบัน (Popular Culture)

สรุปผลการวิจัย

1. พฤติกรรมการสื่อสารของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

พฤติกรรมการสื่อสารของผู้บุกพร่องทางการได้ยินสามารถแบ่งได้เป็น 4 ประเด็นหลัก

1.1 พฤติกรรมการสื่อสารโดยทั่วไปของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

ผู้บุกพร่องทางการได้ยินมีสถานที่สำหรับการรวมตัวอยู่ที่ห้างสรรพสินค้า นานาชิ้น แหล่งรวมและที่ร้านแม่ค้าเด่นลัด อาคารซีพี (ถนนสีลม) โดยผู้บุกพร่องทางการได้ยินมักให้เหตุผลว่า การมาเจอกันที่บุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกัน เป็นการลดช่องว่างทางการสื่อสาร ได้สื่อสารกับคนที่ใช้ภาษาเดียวกัน เนื่องจากเป็นคนเดียวในครอบครัวที่มีความพิเศษทางการสื่อสาร เมื่อคนในครอบครัวไม่สามารถสื่อสารด้วยภาษาเดียวกันได้หรือสื่อสารได้น้อย จึงต้องออกตามเพื่อหาสังคม

ของคนที่สื่อสารแล้วมีความเข้าใจและมีความรู้สึกเหมือนกัน อีกทั้งการพบปะกับผู้บุคคลร่องทาง การได้ยินเหมือนกันก็ทำให้ได้เพิ่มพูนข้อมูลและเรียนรู้ภาษาเมืองใหม่ ๆ โดยพฤติกรรมการสื่อสารเมื่อเจอกันตัวต่อตัวจะเป็นการสื่อสารด้วยภาษาเมืองเท่านั้น คนที่แลกเปลี่ยนการสื่อสารก็จะเป็นลักษณะของคนรู้จักมากกว่าที่จะเรียกว่าเพื่อนสนิทที่ติดต่อสื่อสารกันอย่างสมำเสมอ

1.2 พฤติกรรมการสื่อสารภายในครอบครัว

สำหรับผู้บุคคลร่องทางการได้ยิน ครอบครัวนับว่าเป็นกลุ่มที่ติดต่อกันน้อยที่สุด ผู้วิจัยพบว่าสังคมการสื่อสารภายในครอบครัวของผู้บุคคลร่องทางการได้ยินนักจะเจออุปสรรคในการสื่อสารระหว่างพ่อ แม่ พี่หรือน้องที่ปกติแต่กลับมีลูกคนใดคนหนึ่งที่บุคคลร่องทางการได้ยิน ส่งผลให้ผู้ปกครอง หรือพี่น้องขาดความรู้ที่จะสื่อสารด้วยภาษามือที่ลูกต้อง โดยมักจะสื่อสารกันด้วยภาษาท่าทางตามธรรมชาติ จึงทำให้เกิดช่องว่างของการสื่อสารระหว่างผู้บุคคลร่องทางการได้ยินกับบุคคลอื่น ๆ ในครอบครัวที่เป็นบุคคลปกติ

แม้กระหั้นการสื่อสารด้วยโทรศัพท์ก็ไม่สามารถกระทำได้ด้วยตนเอง ต้องพึ่งพาล่านให้แปลจากภาษาเมืองเป็นคำพูดและสื่อสารกับครอบครัวโดยผ่านการพูดคุยของล่าม แต่ปัจจุบัน การสื่อสารระหว่างผู้บุคคลร่องทางการได้ยินกับครอบครัวก็มีทางเลือกเพิ่มขึ้น โดยผู้บุคคลร่องทางการได้ยินสามารถสื่อสารได้ทางໂโดยการส่งข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS)

1.3 พฤติกรรมการสื่อสารกันเพื่อน

เพื่อนเป็นกลุ่มใหญ่ที่สุดที่ผู้บุคคลร่องทางการได้ยินสื่อสารด้วย โดยเฉพาะกับเพื่อนที่มีความบุคคลร่องทางการได้ยินเหมือนกัน

กลุ่มผู้บุคคลร่องทางการได้ยินที่เรียนอยู่ที่คณะวิทยาลัยราชสุดา มหาวิทยาลัยมหิดล และโปรแกรมวิชาการศึกษาพิเศษ มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนดุสิต นั้น ส่วนใหญ่จะสื่อสารกันเพื่อนโดยใช้ภาษามือในการสื่อสาร เนื่องจากพูดเจอกันบ่อยหรือบางคนก็พักอยู่ด้วยกัน แต่เมื่อไม่ได้เจอกันหรืออยู่คนละที่การสื่อสารก็ไม่สามารถเกิดขึ้นได้ ดังนั้นเมื่อโทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ได้ก็ทำให้การสื่อสารในกลุ่มเพื่อนของผู้บุคคลร่องทางการได้ยินเกิดขึ้นได้ตลอดเวลา ไม่จำกัดสถานที่ โดยการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุคคลร่องทางการได้ยินนักจะสื่อสารกับกลุ่มเพื่อนที่บุคคลร่องทางการได้ยินเหมือนกันมากกว่าเพื่อนที่ปกติ

1.4 พฤติกรรมการสื่อสารกับคู่รัก

พฤติกรรมการสื่อสารของผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่รองลงมาจากการสื่อสารกับเพื่อนก็คือ การสื่อสารกับคู่รัก ซึ่งเป็นผู้บุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกัน เวลาที่เจอน้ำก็จะใช้การสื่อสารด้วยภาษาเมือง แต่เมื่อยุ่คานะที่หรือไม่สามารถสื่อสารด้วยภาษาเมืองได้ การส่งข้อความสั้น (SMS) ก็ได้เข้ามายืนเป็นสื่อกลางการสื่อสารของทั้งคู่

ดังนั้นเมื่อจัดลำดับการสื่อสารของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน จะพบว่า พฤติกรรมการสื่อสารของผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะสื่อสารกับเพื่อนมากที่สุด รองลงมาคือคู่รักและครอบครัวตามลำดับ

ผู้วิจัยยังพบอีกว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยินมักจะนิยมสื่อสารกับผู้ที่มีความบุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกันมากกว่าการสื่อสารกับคนปกติ โดยมีเหตุผลสำคัญก็คือ ความแตกต่างด้านโครงสร้างของภาษาที่เขียนออกมามาแล้วแตกต่างจากที่คนปกติเขียนกัน หรือแตกต่างจากโครงสร้างที่ถูกต้องตามหลักโครงสร้างภาษาไทย ไวยากรณ์ของภาษาเมืองจะเป็นแบบ ประธาน + กรรม + กริยา ทำให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินบางคนไม่พร้อมและขาดความมั่นใจในการสื่อสารกับคนปกติ

2. การใช้โทรศัพท์มือถือสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

ปัจจุบันเมื่อโทรศัพท์มือถือได้รับการยอมรับโดยทั่วไปว่า เป็นเครื่องมือสื่อสารตัวใหม่ ที่มาแรงและกำลังได้รับความนิยมใช้เพื่อการสื่อสารของคนทั่วไปในสังคม รวมถึงผู้บุกพร่องทางการได้ยินก็ได้เป็นส่วนหนึ่งของการใช้โทรศัพท์มือถือในการสื่อสาร โดยใช้การสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทย

การใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ไม่แตกต่างจากคนปกตินั้นก็คือ มีการหาข้อมูลก่อนการตัดสินใจซื้อ โดยการแสวงหาข้อมูลของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน มีสื่อประเภทหนึ่งที่ราคาไม่ถึงว่าเขาก็จะใช้ในการหาข้อมูลเกี่ยวกับโทรศัพท์มือถือนั้นก็คือ “โทรศัพท์คัน”

เมื่อแสวงหาข้อมูลแล้วการตัดสินใจที่จะใช้หรือซื้อโทรศัพท์มือถือยังไห่นั้นก็มีปัจจัยสำคัญ คือ ราคา จากการสัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ผู้วิจัยพบว่าโทรศัพท์มือถือที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินนิยมใช้จะแบ่งได้ 2 กลุ่มใหญ่ คือ กลุ่มแรกเป็นกลุ่มที่ใช้โทรศัพท์มือถือที่มีคุณสมบัติเพียงแค่ส่งข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทยได้ ซึ่งมีราคาไม่ถึงพันบาท และกลุ่มที่สอง คือ

กลุ่มที่ใช้โทรศัพท์มือถือที่มีคุณสมบัติพิเศษต่าง ๆ โดยเฉพาะสามารถถ่ายรูปได้ซึ่งมีราคาหลักหมื่นบาทขึ้นไป และยังพบว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกลุ่มที่ใช้โทรศัพท์มือถือราคาแพงมักจะเปลี่ยนโทรศัพท์มือถือบ่อย ๆ เพราะต้องการบริการเสริมต่าง ๆ รวมถึงการเปลี่ยนรุ่นของโทรศัพท์ให้มีรูปลักษณะและสีสันตามที่ตัวเองชื่นชอบ ซึ่งมักจะเป็นรุ่นที่กำลังอยู่ในช่วงของการโฆษณาผ่านสื่อต่าง ๆ

โดยพฤติกรรมการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินมักจะส่งข้อความสั้นในเรื่องทั่ว ๆ ไป เช่น การคุยกันสนุกสนาน การนัดหมายพบปะสังสรรค์ในกลุ่มเพื่อนแต่ก็จะมีบางบ้างคนที่ใช้เพื่อคิดต่อธุระเรื่องงานและการเรียน โดยจะมีลักษณะของการพิมพ์ข้อความสั้น ๆ เช่น “สถาบัน” “งานเข้าวันหรือยัง” ส่วนถ้าเป็นเรื่องของงานก็ เช่น “ช่วยส่งเอกสารมาให้ที่โต๊ะด้วย” เป็นต้น

หากเป็นกรณีที่มีธุระสำคัญที่ต้องบอกเล่ารายละเอียดมาก ๆ และต้องการการสื่อสารที่มีความแม่นยำ ได้ข้อมูลที่ถูกต้อง ก็มักจะใช้การสื่อสารด้วยคอมพิวเตอร์ส่งข้อความสั้น (SMS) โดยจะขอความช่วยเหลือจากเพื่อนหรือล่ามให้ช่วยโทรศัพท์ที่ตู้โทรศัพท์สาธารณะ

3. ลักษณะการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

3.1 ลักษณะการสื่อสารกับครอบครัว

การสื่อสารภายในครอบครัวของผู้บุกพร่องทางการได้ยินจึงเป็นลักษณะของความห่วงใยในเรื่องสวัสดิภาพและการดูแลผู้บุกพร่องทางการได้ยิน เช่น เวลาที่ออกไปข้างนอก ก็จะแจ้งว่าอยู่ที่ไหน ปลอดภัยดีไหม เพราะด้วยความไม่พร้อมทางการสื่อสารส่งผลให้ผู้บุกพร่องมีความเป็นห่วงเป็นใจ ต้องดูแลเป็นพิเศษ ซึ่งจะมีลักษณะเป็นข้อความสั้น ๆ แต่จะส่งอยู่เรื่อย ๆ เมื่อต้องเปลี่ยนหรือขยับที่อยู่ในแต่ละช่วงเวลาของวันนั้น ๆ โดยมีอัตราการส่งข้อความโดยเฉลี่ยวันละ 2 – 3 ครั้ง ลักษณะการส่งจะเพียงแค่ถามว่าอยู่ที่ไหน เมื่อได้รับการบอกกลับมาก็จะจบการสนทนา อย่างไรก็ตามเวลาที่มีธุระสำคัญหรือต้องการติดต่อในเรื่องที่มีสาระและใจความสำคัญมาก ๆ ก็ยังคงใช้วิธีขอความช่วยเหลือจากอาจารย์ เพื่อนหรือล่ามให้เป็นคนคุยโทรศัพท์ให้แทน

3.2 ลักษณะการสื่อสารในกลุ่มเพื่อน

การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ในกลุ่มเพื่อนของผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะแบ่งได้เป็น 2 กลุ่ม คือ เพื่อนที่เป็นผู้บุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกันกับเพื่อนที่เป็นคนปกติ

ในกลุ่มของเพื่อนที่เป็นคนปกตินั้นจะสื่อสารกันด้วยข้อความสั้น (SMS) ค่อนข้างน้อย เพราะการสื่อสารกับคนที่มีความบกพร่องทางการได้ยินเหมือนกันจะสื่อสารเข้าใจกันได้ดีกว่า โดยเฉพาะการส่งข้อความสั้น (SMS) จะส่งกันในกลุ่มเพื่อนที่สนิทสนมกันจริง ๆ เท่านั้น

3.3 ลักษณะการสื่อสารกับครัวรัก

จากการสัมภาษณ์พบว่า การสื่อสารกับครัวรักในกลุ่มของผู้บกพร่องทางการได้ยิน เป็นกลุ่มที่มีการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ค่อนข้างมาก ในหนึ่งครั้งของการสนทน่าจะส่งข้อความสั้น (SMS) ประมาณ 8 – 10 ข้อความโดยต่อ กัน โดยจะมีจำนวนครั้งในการสนทนา วันละประมาณ 3 – 4 ครั้ง ซึ่งผู้บกพร่องทางการได้ยินส่วนใหญ่จะมีครัวรักที่เป็นผู้บกพร่องทางการได้ยินเหมือนกัน ดังนั้นเวลาที่ไม่ได้เจอกัน โทรศัพท์มือถือจึงเป็นสิ่งสำคัญที่จะเชื่อมโยงความสัมพันธ์ระหว่างกันและกัน

3.4 ลักษณะการสื่อสารเพื่อธุรกิจ

การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) เข้ามามีบทบาทในการสื่อสารทางธุรกิจสำหรับผู้บกพร่องทางการได้ยิน ทำให้สามารถสื่อสารกับคนปกติได้เข้าใจง่ายกว่าการใช้ภาษาเมือง หรือวิธีการเขียนสื่อกระดาษ ทำให้สะดวกรวดเร็วและบั้งช่วงลดเวลาในการสื่อสาร การสื่อสารเพื่อธุรกิจจะเป็นลักษณะการสื่อสารด้วยข้อความสั้น ๆ กับคนที่ได้ติดต่อสื่อสารกันเป็นประจำ โดยข้อความก็อาจจะเป็นข้อความเดิม ๆ สื่อสารกับคนเดิม ๆ ที่เคยสื่อสารกันเป็นประจำด้วยอย่างเช่น การส่งข้อความไปเพื่อลังสินคำาจาน่าย การติดต่อเรื่องการชำระค่าสินค้าที่ต้องเก็บเงินกันวันต่อวัน หรือเพื่อยืนยันการได้รับหรือส่งสินค้า โดยเฉลี่ยวันละ 3 – 5 ครั้ง ครั้งละ 1 – 2 ข้อความ

4. การใช้ประโยชน์จากการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือของผู้บกพร่องทางการได้ยิน

การใช้ประโยชน์จากการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือของผู้บกพร่องทางการได้ยินมี 2 ประเด็นที่สำคัญคือ ประโยชน์จากการผลของการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารและประโยชน์จากการใช้เทคโนโลยีในการสื่อสาร

4.1 ประโยชน์ที่เกิดจากผลของการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสาร ประกอบไปด้วย

- เทคโนโลยีช่วยลดอิทธิพลของมิติทางระยะเวลา เวลาและพื้นที่
- เทคโนโลยีให้ความหลากหลายและความนำสนใจในการสื่อสาร

- เทคโนโลยีช่วยเป็นสื่อเสริมหรือตัวแทนข้อมูลพ่วงทางสาระ
- เทคโนโลยีทำให้เกิดความสะดวกและรวดเร็วในการสื่อสาร

4.2 ประโยชน์ที่เกิดจากการใช้เทคโนโลยีการสื่อสาร มีดังนี้

- เกิดความสะดวกและความรวดเร็วในการสื่อสาร ซึ่งประกอบไปด้วย
ความสะดวกในการติดต่อสื่อสารกับคนปกติ ความสะดวกและแม่นยำในการนัดหมาย
ความสะดวกในการติดต่อ กับครอบครัว ความสะดวกในการติดต่อเรื่องงานและธุรกิจส่วนตัว และ
ความสะดวกต่อการศึกษาเล่าเรียน

- มีความหลากหลายและเป็นอิสระในการสื่อสาร
- สามารถสื่อสารได้บ่อยครั้งมากขึ้น
- พัฒนาความสัมพันธ์กับบุคคลต่าง ๆ

5. การให้ความหมายเชิงสัญญาณต่อโทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

5.1 การสร้างความหมายและตีความสัญญาณของโทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วย ข้อความสั้น (SMS)

การสร้างความหมายและตีความสัญญาณที่น่าสนใจสำหรับการสื่อสารด้วย
ข้อความสั้น (SMS) ทางโทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน คือ การสร้างความหมาย
และตีความตามความหมายประหวัด (Connotative meaning) ดังต่อไปนี้

5.1.1 โทรศัพท์มือถือ จะมีความหมายที่หมายถึง ฐานะทางสังคม ความทันสมัย ความสามารถในการสื่อสาร ความเป็นคนปกติและความเป็นพวกรดีกวากัน

5.1.2 ตราเยี่ยห้อ (Brand) ของโทรศัพท์มือถือ ซึ่งการเลือกใช้โทรศัพท์ มือถือเยี่ยห้อใดนั้น จะมีความหมายที่สื่อให้เห็นถึง ความเป็นกลุ่ม เป็นพวกรดีกวากัน ความเป็น คนทันสมัย และความเป็นคนปกติ

5.1.3 รูปของโทรศัพท์มือถือ สามารถสร้างสัญญาณที่หมายถึง การสร้าง ความโดดเด่น เป็นผู้นำในกลุ่ม ความเป็นคนทันสมัย ฐานะทางเศรษฐกิจ และความเป็นคนปกติ

5.1.4 สีและตัวเครื่องของโทรศัพท์มือถือ จะบ่งบอกถึง ความทันสมัย และ ความเท่าเทียมคนปกติ

5.1.5 คุณสมบัติพิเศษของโทรศัพท์มือถือ (Function) มีความหมายที่ หมายถึง ความทันสมัย ฐานะทางเศรษฐกิจ ความเป็นกลุ่มเดียวกันและความเป็นคนปกติ

5.1.6 การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) หมายถึง ความสามารถทาง การสื่อสาร ทักษะการใช้ภาษา ความเป็นคนทันสมัย และความเป็นคนปกติ

5.1.7 โครงสร้างภาษาในการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) สื่อถึง การเป็น คนที่มีความรู้ดีกว่าเพื่อน ๆ ในกลุ่ม ความเป็นกลุ่มเป็นพวกเดียวกัน และความเป็นคนปกติ

5.1.8 การส่งภาพกราฟฟิก สื่อความหมายถึง ความทันสมัย และความเป็น คนปกติ

5.1.9 การใช้สัญลักษณ์ สื่อความหมายถึง ความทันสมัย การเป็น คนประยัดค ความสะดวกและรวดเร็วในการสื่อสารและการแสดงความเป็นกลุ่มเดียวกัน

5.1.10 คนปกติ คำว่าคนปกติสำหรับผู้บุกพร่องทางการได้ยิน หมายถึง การเป็นคนที่มีสิทธิในการใช้เทคโนโลยีได้นานกว่าและมีโอกาสที่ดีกว่า โดยเฉพาะเทคโนโลยี การสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือที่เป็นการพัฒนามาเพื่อคนปกติซึ่งเป็นคนกลุ่มใหญ่ในสังคม

5.2 การสร้างอัตลักษณ์ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ประกอบไปด้วย

5.2.1 อัตลักษณ์ในสายตาของคนปกติทั่วไปในสังคม ผู้บุกพร่องทาง การได้ยินต้องการให้คนปกติมองว่า กลุ่มนบุคคลเหล่านี้เป็นคนที่มีความเท่าเทียม ไม่แตกต่างกับ คนปกติในด้านการสื่อสาร มีสิทธิที่จะใช้เทคโนโลยีที่เหมือนกัน ซึ่งสื่อถึงความสามารถด้านการใช้โทรศัพท์ มือถือในยุคหอดูแลรุ่นที่คนทั่วไปนิยมใช้ โดยเฉพาะโทรศัพท์มือถือที่สามารถถ่ายรูปได้ บางคนก็ ตั้งเสียงโทรศัพท์เอาไว้ทั้ง ๆ ที่ไม่สามารถได้ยินเสียงแต่รับรู้ได้โดยใช้ระบบสั่นสะเทือน รวมถึง การสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) ที่เป็นสิ่งสำคัญของการสร้างอัตลักษณ์ของความเท่าเทียม ด้านการสื่อสารในสายตาของคนปกติ

5.2.2 อัตลักษณ์ในสายตาของกลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกัน การใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน จึงเป็นการสร้างอัตลักษณ์ของความนีฐานะ

ทางเศรษฐกิจ สถานะทางสังคม ในแง่ของการศึกษาที่สามารถใช้ภาษาเขียนได้เป็นอย่างดี และความสามารถในการใช้เทคโนโลยีใหม่ ๆ ได้เทียบเท่าคนปัจจุบัน และเมื่อผู้บุกพร่องทางการได้ยิน คนใดมีทักษะการสื่อสารที่ดี เป็นผู้นำในการใช้โทรศัพท์มือถือรุ่นใหม่ ๆ ยิ่ห้อดัง ๆ คนคนนั้นก็จะได้รับการยอมรับให้เป็นผู้นำกลุ่ม โดยปริยาย

5.2.3 อัตลักษณ์เฉพาะกลุ่มของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน พฤติกรรม การสื่อสาร โดยใช้ข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะท่อนให้เห็นถึงการสร้าง ยัตถกษณ์ในกลุ่มของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ว่าประกอบไปด้วย การสร้างอัตลักษณ์ด้วย ความเสมอภาค (Equal Sharing) การสร้างอัตลักษณ์จากการสื่อความหมายร่วมกัน (Shared Meaning) และอัตลักษณ์ของความเป็นกลุ่มเดียวกัน

6. ปัจจัยที่ทำให้การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินเป็นสื่อวัฒนธรรมประชานิยม (Popular Culture)

ปัจจัยที่ทำให้โทรศัพท์มือถือได้รับความสนใจ รับรู้ จนกลายเป็นสิ่งที่ง่ายและธรรมชาติ สำหรับผู้บุกพร่องทางการได้ยินประกอบไปด้วย 6 ปัจจัยที่สำคัญคือ

1. ปัจจัยด้านเทคโนโลยีการสื่อสาร ซึ่งประกอบไปด้วย

1.1 การรับรู้ (Awareness) การรับรู้เกี่ยวกับเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยการ ส่งข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ เกิดขึ้นจากพฤติกรรมการชอบดูโทรศัพท์ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน เพราะจากการสัมภาษณ์พบว่า ผู้บุกพร่องทางการได้ยินส่วนใหญ่จะรู้จักโทรศัพท์มือถือจากการดูโทรศัพท์

1.2 ความสนใจ (Interest) เมื่อผู้บุกพร่องทางการได้ยินรับรู้ข้อมูลบางส่วน ก็เกี่ยวกับโทรศัพท์มือถือจากการดูโทรศัพท์และเกิดความสนใจ ผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะสนใจตอน ความสนใจของตนเองคือการติดตามหาข้อมูลเพิ่มเติมจากการอ่านหนังสือพิมพ์ นิตยสารต่าง ๆ หรือ บางคนก็จะหาข้อมูลจากอินเทอร์เน็ต

1.3 การประเมิน (Evaluation) จะเกิดขึ้นในลักษณะของการสอบถามและ คำนออกเล่าของเพื่อน ๆ หรือผู้ที่มีประสบการณ์ในการใช้โทรศัพท์มือถือมาก่อน ว่าใช้อย่างไร ใช้แล้ว เป็นอย่างไรบ้าง หรือสัญญาณโทรศัพท์มือถือของเครือข่ายใดที่ชัดเจน มีสัญญาณครอบคลุม ไม่ก่อให้เกิดปัญหาในการสื่อสาร

1.4 การลองปฏิบัติใช้ (Trial) เนื่องจากชีวิตประจำวันของผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะเกี่ยวข้องและสัมพันธ์กับคนปกติและผู้ที่ใช้โทรศัพท์มือถือ ไม่ว่าจะเป็นเพื่อนหรือผู้ปกครอง ผู้บุกพร่องทางการได้ยินบางคนจึงได้ทดลองใช้โทรศัพท์มือถือของเพื่อนหรือของผู้ปกครองก่อนที่จะตัดสินใจซื้อ เพื่อให้แน่ใจก่อนว่าซื้อมาแล้วสามารถใช้ได้จริงและมีความง่ายต่อการใช้งาน รวมถึงเป็นการศึกษารายละเอียดและคุณสมบัติต่าง ๆ ของโทรศัพท์มือถือแต่ละรุ่นแต่ละยี่ห้อก่อนการตัดสินใจว่าจะเลือกรุ่นและยี่ห้ออะไร

1.5 การยอมรับปฏิบัติ (Adoption) การยอมรับปฏิบัติจะเกิดขึ้นต่อเนื่องจากการยอมรับนวัตกรรมในส่วนต่าง ๆ ที่ผ่านมาไม่ว่าจะเป็นการรับรู้ ความสนใจ การประเมินผล และบางคนกี่ผ่านขั้นตอนของการทดลองใช้ จนมาถึงการยอมรับปฏิบัตินั้นก็คือ การตัดสินใจซื้อและใช้โทรศัพท์มือถือเพื่อการสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS)

2. ปัจจัยด้านราคาเครื่องโทรศัพท์และสถานะทางการเงินของผู้ใช้

ราคาค่าเครื่องโทรศัพท์มือถือเป็นปัจจัยสำคัญอย่างหนึ่งที่ส่งผลต่อจำนวนผู้ใช้โทรศัพท์มือถือที่เพิ่มมากขึ้น ไม่ว่าจะเป็นคนปกติหรือผู้บุกพร่องทางการได้ยินและส่งผลให้การใช้โทรศัพท์มือถือครอบคลุมกลุ่มผู้ใช้ไปทุกสาขาอาชีพ จากในอดีตที่โทรศัพท์ที่สามารถส่งข้อความสั้นได้นั้นมีราคาเครื่องละกว่าหนึ่งหมื่นบาท ปัจจุบันมีราคาลดต่ำลงเหลือเครื่องละสามพันกว่าบาท ที่สามารถส่งข้อความสั้นเป็นภาษาไทยได้

ปัจจัยเรื่องราคาเครื่องโทรศัพท์และสถานะทางการเงินของผู้ใช้เป็นสิ่งที่มีความสัมพันธ์กันอย่างสูงต่อการตัดสินใจใช้โทรศัพท์มือถือยี่ห้อหรือรุ่นใด อีกทั้งราคาค่าเครื่องโทรศัพท์ที่ถูกกลบก็มีส่วนทำให้มีโทรศัพท์มือถือใช้สำหรับผู้บุกพร่องทางการได้ยินเป็นสิ่งที่ง่ายขึ้น และเมื่อโทรศัพท์มือถือมีราคาถูกลง การใช้โทรศัพท์มือถือก็จะเป็นเรื่องธรรมชาติที่โครงสร้างสามารถนำไปใช้ได้

อีกทั้งเมื่อโทรศัพท์มือถือมีระบบเติมเงินก็ยิ่งส่งผลให้การใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินง่ายขึ้น ลดภาระค่าใช้จ่ายเพรพยายามรถจ่ายได้เฉพาะการส่งข้อความสั้น ไม่ต้องรับภาระจ่ายค่าใช้โทรศัพท์เหมือนกับระบบเหมาจ่าย ทั้ง ๆ ที่ไม่ได้โทรศัพท์เพื่อสื่อสารด้วยการพูดคุย

3. ปัจจัยด้านผู้ประกอบ

ถ้าผู้ประกอบเห็นความสำคัญว่าโทรศัพท์มือถือมีความจำเป็นต่อการดำเนินธุรกิจและการสื่อสารของผู้ประกอบการได้ยินก็จะส่งผลให้ผู้ประกอบการได้ยินคนนั้นมีโอกาสที่จะได้ใช้โทรศัพท์มือถือได้เร็วกว่าคนที่ผู้ประกอบไม่เห็นความสำคัญ โดยเฉพาะในกลุ่มของผู้ประกอบการได้ยินที่ขึ้นอยู่ในความคุ้มของผู้ประกอบ หลากหลายข้อมูลถึงสมัยที่โทรศัพท์มือถือมีเฉพาะระบบจดทะเบียนผู้ประกอบก็ยังเป็นบุคคลที่มีความสำคัญมาก การซื้อโทรศัพท์มือถือต้องมีผู้ประกอบไปด้วยเพื่อช่วยอ่านเอกสารต่าง ๆ และสอบถามรายละเอียดจากผู้ขายก่อนที่จะตัดสินใจซื้อ แต่ปัจจุบันการซื้อโทรศัพท์มือถือของผู้ประกอบการได้ยินมีความง่ายขึ้น ในกรณีของคนที่ซื้อในระบบเดิมเงิน เพราะไม่ต้องเรียนรู้ในเอกสารการซื้อขาย ทำให้ไม่ต้องรับภาระผู้ประกอบด้วย

4. ปัจจัยด้านสภาพแวดล้อมทางสังคมของผู้ประกอบการได้ยิน

ปัจจัยทางสังคมโดยเฉพาะกลุ่มเพื่อนจะส่งผลให้ผู้ประกอบการได้ยินมีความต้องการใช้โทรศัพท์มือถือแล้ว ยังส่งผลถึงพฤติกรรมของผู้ประกอบการได้ยินที่ชอบอวดชื่อชื่อไว้ให้เห็นโทรศัพท์มือถือที่ตนเองใช้ด้วย เพื่อหวังจะให้ได้รับการยอมรับจากกลุ่มเพื่อนและผู้คนในสังคมทั่วไปว่าเขามีความทันสมัย ได้ใช้ในสิ่งที่คนปกติทั่วไปก็ใช้กัน

ยิ่งในกลุ่มผู้ประกอบการได้ยินที่ต้องทำงานร่วมกับคนปกติ ก็ยิ่งทำให้เขาจำเป็นต้องมีโทรศัพท์มือถือเพื่อให้สามารถสื่อสารและเข้าสังคมกับคนปกติได้ง่ายขึ้น เพราะการเข้าไปทำงานร่วมกับคนปกติในบริษัทหรือหน่วยงานต่าง ๆ ไม่ได้มีบุคลากรที่มีความสามารถด้านการสื่อสารภาษาอังกฤษเพื่อรับพนักงานที่บุกพร่องทางการได้ยิน การสื่อสารด้วยภาษาอังกฤษแบบธรรมชาติและภาษาเจ้ายังไม่มีความสะดวกในการสื่อสารในกรณีที่เกิดมิติด้านระยะเวลาของการสื่อสาร การใช้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) จึงทำให้ผู้ประกอบการได้ยินสามารถเป็นส่วนหนึ่งของสังคมเพื่อนร่วมงานที่สื่อสารกันได้ทุกที่ ทุกเวลา

นอกจากนี้การใช้โทรศัพท์มือถือยังมีส่วนส่งเสริมให้ผู้ประกอบการได้ยินได้รับการยอมรับจากสังคมของผู้ประกอบการได้ยินด้วยกัน ซึ่งมักจะมองว่าคนที่มีโทรศัพท์มือถือ คือคนที่มีฐานะดี ยิ่งใช้รุ่นใหม่ ๆ ราคาแพง ๆ ก็ยิ่งบ่งบอกถึงฐานะของคนคนนั้น เพราะผู้ประกอบการได้ยินส่วนใหญ่จะเป็นคนที่มีรายได้น้อย การมีโทรศัพท์มือถือใช้จีงเป็นสิ่งที่แสดงให้เห็นถึงความแตกต่างที่ดีกว่าเพื่อนคนอื่น

5. ปัจจัยด้านความต้องการเหมือนคนปกติ

ผู้บุกพร่องทางการได้ยินหลาย ๆ คนบอกกับผู้วิจัยว่า เมื่อโทรศัพท์มือถือจะไม่ได้ทำให้เข้าพูดคุยกับได้เหมือนคนปกติ แต่ก็พอใจที่มีสิ่งที่เหมือนกับที่คนปกติใช้กัน ความพอกใจนี้ส่งผลไปถึงการเลือกรุ่นและยี่ห้อของโทรศัพท์มือถือ และสีสันของโทรศัพท์มือถือว่าต้องให้มีความกลมกลืนกับที่คนปกติใช้ ดังที่ผู้วิจัยได้เคยกล่าวถึงโทรศัพท์มือถือที่ออกแบบให้มีแป้นพิมพ์ 2 ข้าง พิมพ์ได้ 2 มือพร้อมกันเหมือนกับแป้นพิมพ์คอมพิวเตอร์ซึ่งน่าจะสะดวกและเหมาะสมกับลักษณะการใช้งานที่ส่งข้อความเป็นหลัก แต่กลับไม่เป็นที่นิยมของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน เพียงเพราะคนปกติไม่นิยมใช้กัน บางคนก็มองถึงวิธีการใช้ว่าต้องเอาด้านข้างแบบหู มันแปลก มันแตกต่างจากที่คนส่วนใหญ่ใช้กันทั้ง ๆ ที่ในความเป็นจริงเวลาใช้โทรศัพท์มือถือผู้บุกพร่องทางการได้ยินไม่มีความจำเป็นที่จะต้องยกโทรศัพท์ขึ้นแบบหูเพื่อฟังเลข

6. ปัจจัยที่เกิดจากการโฆษณาและการประชาสัมพันธ์

เมื่อได้เห็นภาพโทรศัพท์มือถือจากโฆษณาในโทรศัพน์แล้ว หากมีความสนใจผู้บุกพร่องทางการได้ยินก็จะหาข้อมูลเพิ่มเติมในสื่อสิ่งพิมพ์ประเภทต่าง ๆ ไม่ว่าจะเป็นหนังสือพิมพ์นิตยสารหรือเว็บไซต์ที่เกี่ยวกับโทรศัพท์มือถือ เพราะเขามาตรต่อรายละเอียดต่าง ๆ ได้ด้วยตัวเอง รวมถึงจะให้รายละเอียดได้มากทั้งราคา คุณสมบัติพิเศษต่าง ๆ วิธีการใช้งาน รวมถึงยังมีข้อมูลด้วยว่าขณะนี้รุ่นไหนกำลังเป็นที่นิยม กำลังมาแรงในหมู่วัยรุ่น วัยทำงาน เป็นต้น

ดังนั้นสื่อโฆษณา / ประชาสัมพันธ์จึงเป็นสิ่งหนึ่งที่ช่วยกระตุ้นการรับข้อมูลและความต้องการซื้อต้องการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน แม้ว่าการโฆษณาและการประชาสัมพันธ์ของบริษัทผู้ผลิตโทรศัพท์มือถือและผู้ให้บริการเครือข่ายจะไม่เคยเอ่ยถึงคุณประโยชน์ที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะได้รับจากโทรศัพท์มือถือ แต่การได้รับข้อมูลที่ชัดเจน ต่อเนื่องและมีความถี่ สร้างความรู้ ความเข้าใจต่อรูปแบบต่าง ๆ ของการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือ ก็สามารถกระตุ้นความสนใจของผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้ โดยเฉพาะเมื่อมีการลงรายละเอียดวิธีการใช้ในสื่อสิ่งพิมพ์ก็ยิ่งทำให้การเรียนรู้วิธีการใช้ง่ายและสะดวกขึ้น

อภิปรายผล

พฤติกรรมการสื่อสารและการใช้ประโยชน์จากการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS)

จากแนวคิดของ D. McQuail ซึ่งมีความคิดพื้นฐานว่า “เทคโนโลยีการสื่อสารเป็นพื้นฐานของทุกสังคม และการปฏิวัติเทคโนโลยีการสื่อสารในแต่ละครั้งจะทำให้เกิดการปฏิวัติเปลี่ยนแปลงสังคม รวมถึงเทคโนโลยีแต่ละชนิดจะหมายความกับรูปแบบโครงสร้างสังคมแต่ละอย่าง” แสดงให้เห็นว่า เทคโนโลยีการสื่อสาร ได้เข้ามาเปลี่ยนแปลงสังคมของคนในปัจจุบันตั้งแต่เริ่มพัฒนา ให้มีการใช้โทรศัพท์มือถือ รูปแบบการสื่อสารของผู้คนในสังคมก็เริ่มเปลี่ยนแปลงไป จากสื่อที่สามารถใช้ได้เฉพาะที่บ้านหรือที่ทำงาน ก็สามารถที่จะพกติดตัวไปไหนมาไหนได้ จากเครื่องข่ายที่มีเฉพาะที่ได้ที่หนึ่งก็ขยายอาณาเขตครอบคลุมทั่วทั้งประเทศ จนสามารถสื่อสารได้ทั่วโลก ผู้ผลิตโทรศัพท์มือถือและผู้ให้บริการเครือข่ายจะนำเสนองานเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยรูปแบบใหม่ ๆ ผ่านโทรศัพท์มือถืออย่างไม่หยุดนิ่ง ด้วยนุ่งห่วงจะให้เกิดผลกระทบทางการตลาดคือ กระแสุนให้เกิดความต้องการซื้อสำหรับผู้ที่ชังไม่มีโทรศัพท์มือถือ และกระแสุนผู้ที่มีโทรศัพท์มือถือใช้แล้วให้เกิดความต้องการเปลี่ยนและซื้อโทรศัพท์มือถือเครื่องใหม่ รุ่นใหม่ที่มีความทันสมัยกว่าที่ใช้อยู่

การพัฒนาของเทคโนโลยี ล้วนๆ ไปที่คนส่วนใหญ่ในสังคมที่มีความสามารถทางการสื่อสาร คือ สื่อสารได้ด้วยเสียง (Voice Communication) โดยผ่านการพูดและการฟัง หนึ่งในนั้น ก็คือการพัฒนาคุณสมบัติเสริม (Function) ของโทรศัพท์มือถือให้มีบริการที่สามารถสื่อสารได้โดยไม่ต้องใช้เสียงหรือ การสื่อสารไร้เสียง (Nonvoice Communication)

จุดเริ่มต้นของการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารไร้เสียง (Nonvoice Communication) ก็คือ บริการการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) โดยเฉพาะเมื่อโทรศัพท์มือถือสามารถสื่อสารได้ด้วย ข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทย ความก้าวหน้าของเทคโนโลยีได้ไปอีกขั้นตอนหนึ่ง ให้กับคนกลุ่มนี้ของสังคม เป็นกลุ่มคนที่ในงานโฆษณาหรือการประชาสัมพันธ์โทรศัพท์มือถือไม่เคยกล่าวถึง ไม่เคยเสนอภาพการใช้โทรศัพท์มือถือ แต่คนกลุ่มนี้กำลังเป็นผู้บริโภคกลุ่มนี้ที่กำลังสนใจเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ผ่านโทรศัพท์มือถือ นั่นก็คือ “ผู้ประกอบการได้ยิน”

โดยการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) นั้น ได้ถูกพัฒนาขึ้นเพื่อคนในสังคมปักติจึงมีความหมายสมกับรูปแบบโครงสร้างสังคมของคนปักติ ดังนี้เมื่อเทคโนโลยีได้เข้ามามีบทบาทและถูกนำมาใช้ในสังคมของผู้บุกร่วงทางการ ได้ยิน จึงทำให้เทคโนโลยีไม่ได้มีผลในการที่จะเปลี่ยนแปลงสังคมของผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินอย่างเดิมที่ ซึ่งหากพิจารณาอย่างผิวเผิน ถึงแม้เทคโนโลยีการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) จะถูกสร้างขึ้นให้หมายความกับรูปแบบโครงสร้างสังคมของคนปักติแต่ผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินก็จะสามารถใช้เทคโนโลยีมาแก้ไขปัจจัยภายในทางศรีระต่อพฤติกรรมการสื่อสารของตนเอง ดังเนื้อหาของทฤษฎีเทคโนโลยี สื่อสารเป็นตัวกำหนด (ปรัชญา เวสารัชช์, 2529: 507) ที่ได้อธิบายถึงปัจจัยภายในทางศรีระที่ส่งผลต่อการแสดงออกของพฤติกรรมการสื่อสารว่า ปัจจัยทางศรีระอาจมีผลต่อพฤติกรรมการสื่อสารของเจ้าของศรีระหรือต่อพฤติกรรมของบุคคลซึ่งเจ้าของศรีระติดต่อสัมพันธ์ด้วย โดยอาจส่งผลทางตรงหรือทางอ้อมต่อพฤติกรรมการสื่อสารของเจ้าของศรีระหรือผู้ติดต่อกับเจ้าของศรีระ

ในกรณีของผู้บุกร่วงทางการ ได้ยิน ความบกพร่องทางศรีระจะส่งผลทางตรงให้ต้องหันไปพึ่งเทคโนโลยีการสื่อสารเพื่อนำมาสร้างเสริมและทดสอบความบกพร่องทางศรีระของตนเอง ได้ รวมทั้งสร้างความเปลี่ยนแปลงขึ้นในสังคมการสื่อสารของ ผู้บุกร่วงทางการ ได้ยิน เพราะบุคคลกลุ่มนี้จะมีโอกาสใช้การสื่อสารที่เหมือนกับคนทั่วไปในสังคม และเมื่อมีการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) มาช่วยเพิ่มช่องทางของการสื่อสาร ผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินน่าจะได้ใช้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) เพราะเห็นความสำคัญของมันอย่างลึกซึ้ง และน่าจะส่งผลให้สังคมการสื่อสารของผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินขยายไปสู่การสื่อสารกับคนปักติมากขึ้น

หากพิจารณาจากพฤติกรรมการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ผ่านโทรศัพท์มือถือของผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินจะพบว่า ผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินยังไม่ได้นำเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) มาใช้เพื่อสร้างเสริมหรือทดสอบข้อบกพร่องทางศรีระ ขยายเครือข่าย การสื่อสารให้กว้างขึ้น โดยเฉพาะการขยายไปสู่การสื่อสารกับคนปักติให้มากขึ้นกว่าเดิม แต่ผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินยังใช้เทคโนโลยีการสื่อสารนี้อยู่ในกลุ่มเฉพาะของผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินเหมือนกันมากที่สุด ไม่ว่าจะเป็นการสื่อสารกับเพื่อนหรือกับคู่รักก็จะอยู่ในกลุ่มของผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินเหมือนกัน การสื่อสารกับคนปักติจะอยู่ในกลุ่มเล็ก ๆ ที่มีความสำคัญมาก ๆ นั่นก็คือครอบครัว หรือผู้บุกร่วงทางการ ได้ยินที่มีอาชีพค้าขาย เป็นพนักงานในหน่วยงานต่าง ๆ ก็จะติดต่อกับคนปักติเฉพาะเรื่องที่เกี่ยวกับงาน เช่น ส่งข้อความสั้น (SMS) ไปสั่งสินค้ามาขายในร้านซึ่งก็เป็นการติดต่อกับคนที่ติดต่อกันเป็นประจำ ด้วยประโภคเหมือน ๆ กันทุกวัน การส่งข้อความก็จะเป็นเรื่องทั่ว ๆ ไปในลักษณะของการส่งไปคุยกันมากกว่าการส่งข้อความในเรื่องที่สำคัญ ๆ และเป็น

ประโยชน์ เพราะการสื่อสารธุระที่สำคัญจริง ๆ ก็ยังให้ล่ามช่วยคุยกันได้ หรือส่งข้อความนัดให้มาเจอกันเพื่อคุยกัน

สิ่งที่ส่งผลให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินไม่ใช้เทคโนโลยีการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ในการสื่อสารกับคนปกติคือ ผลทางอ้อมอันเกิดจาก ปัจจัยภาษาพหุงรูปของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ซึ่งได้ส่งผลกระทบต่อทัศนคติของบุคคลกลุ่มนี้ เช่น ผลอันเกิดจากความสามารถในการสื่อสารด้วยภาษาเขียน ซึ่งบางคนก็สื่อสารได้ดีแต่ส่วนมากจะขาดความเชี่ยวชาญในการสื่อสารอันเกิดจากความแตกต่างเรื่อง โครงสร้างประโยคในภาษาเขียน จนทำให้เกิดพฤติกรรมที่แสดงออกถึงการขาดความมั่นใจ ไม่กล้าที่จะสื่อสารกับคนปกติ ถึงแม้ว่าจะสามารถสื่อสารได้โดยการส่งข้อความสั้น (SMS) เนาก็ยังคงเลือกที่จะสื่อสารกับผู้ที่มีความบุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกัน ในลักษณะของการสื่อความหมายร่วมกันและเข้าอกเข้าใจกัน (Shared Meaning)

รวมถึงวัฒนธรรมการสื่อสารของผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่คุ้นเคยกับการสื่อสารด้วยภาษามือ เมื่อต้องสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) เป็นภาษาไทย น่าจะช่วยให้การสื่อสารทำได้ง่าย และสะดวก แต่ในความเป็นจริงเมื่อแปลภาษามือมาเป็นภาษาเขียน โครงสร้างของภาษาจะแตกต่างจากโครงสร้างภาษาไทยนั้นคือจะมีลักษณะโครงสร้างประโยคแบบ “ประธาน + กรรไณ์ + กริยา” ทำให้การสื่อสารกับคนปกติอาจจะสื่อความหมายที่คลาดเคลื่อนจากความหมายที่แท้จริงของผู้ส่งสาร แต่สำหรับผู้บุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกันจะมีความเข้าใจที่ตรงกัน เพราะผ่านการเรียนรู้มาในสิ่งที่เหมือนกันทำให้มีทักษะการใช้ภาษาที่เท่าเทียมกัน บุคคลกลุ่มนี้จึงเลือกที่จะสื่อสารกับคนที่มีความบุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกันมากกว่าสื่อสารกับคนปกติ ซึ่งเป็นลักษณะการสื่อสารกับบุคคลที่เท่าเทียมกัน (Equal Meaning)

อีกทั้งการกระทำบางอย่างทางสังคมจะส่งผลต่อจิตวิทยาการสื่อสาร ซึ่งในกรณีการกระทำการสังคมของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในลักษณะของการใช้โทรศัพท์มือถือด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) นั้นเป็นการเดินแบบและตามอย่างการใช้เทคโนโลยีที่ถูกพัฒนาเทคโนโลยี ขึ้นมาเพื่อการสื่อสารของคนปกติ การเดินแบบจากบุคคลต้นแบบเท่ากันเป็นการยอมรับว่าผู้ที่เป็นต้นแบบนั้นมีความสามารถและประสิทธิภาพในการสื่อสารมากกว่าคนเอง อันเป็นการกระทำการสังคมที่เรียกว่า “การแสดงอำนาจเหนือ (Dominant Power)” ดังที่พักษา สายหู (2532: 203) ได้แสดงทศนะถึงการสื่อสารของบุคคลว่าบางครั้งจะเกิดขึ้นเพื่อสนองตอบต่อความต้องการแสดงอำนาจที่เหนือกว่า ซึ่งหากพิจารณาในเรื่องของจิตวิทยาแล้ว ไม่มีใครที่จะชอบให้คนอื่นมาอีกอำนาจหรืออิทธิพลบางอย่างเหนือกว่าตนเอง แม้จะเป็นแค่เรื่องของการสื่อสารก็ตาม จึงทำให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินไม่ค่อยสื่อสารกับคนปกติ เพราะคนปกติจะมีความสามารถทางการสื่อสารที่เหนือกว่าทั้ง

ความสามารถในการสื่อสารด้วยการพูดและการฟัง โดยเฉพาะเมื่อต้องสื่อสารด้วยภาษาเยี่ยมคนปกติ ก็ยังมีทักษะทางการสื่อสารที่ดีกว่า ทำให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินมีความต้องการกว่าอย่างชัดเจน หากต้องสื่อสารกับคนปกติ

ดังนั้นการที่เทคโนโลยีขึ้นไม่ได้เข้ามาเปลี่ยนแปลงสังคมการสื่อสารของผู้บุกพร่องทางการได้ยินอย่างเดem ที่ ซึ่งอาจเกิดจากเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ไม่ได้ถูกพัฒนาขึ้นมาเพื่อผู้บุกพร่องทางการได้ยินโดยตรง แต่การใช้เทคโนโลยีของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน เป็นการใช้ในสิ่งที่บังเอิญมาอีกประโยชน์ให้อย่างไม่ได้ตั้งใจ จึงยังขาดปัจจัยที่มาสนับสนุนให้เกิดการเปลี่ยนแปลง เช่น ปัจจัยด้านจิตวิทยา ทัศนคติ ความสามารถในการใช้ภาษา ดังคำพูดของ E. Rogers ที่ว่า “ปัจจัยด้านเทคโนโลยีการสื่อสาร บวกผสมกับปัจจัยอื่น ๆ จะรวมกันเป็นสาเหตุแห่งการเปลี่ยนแปลงต่าง ๆ ในสังคม”

จากพฤติกรรมการสื่อสารดังกล่าวจึงสรุปได้ว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยินขึ้นไม่ได้ใช้ประโยชน์จากเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) เท่าที่ควร ในขณะที่จำนวนผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่ใช้โทรศัพท์มือถือมากขึ้นเรื่อย ๆ จึงสะท้อนให้เห็นว่าเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ได้เข้ามามีส่วนเปลี่ยนแปลงสังคมของผู้บุกพร่องทางการได้ยินให้มีโทรศัพท์มือถือใช้แต่ขึ้นไม่ได้เปลี่ยนแปลงให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินใช้ประโยชน์จากโทรศัพท์มือถืออย่างเดem ที่ หรือผู้บุกพร่องทางการได้ยินให้ความสำคัญกับการมีโทรศัพท์มือถือมากกว่าการใช้ประโยชน์จากโทรศัพท์มือถือ นั่นหมายถึงการมีโทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินไม่ได้แสดงถึงศักยภาพของการสื่อสารที่เพิ่มขึ้น แต่เป็นเพียงสัญลักษณ์ที่บ่งบอกความหมายบางอย่างเท่านั้นเอง เช่น การตั้งเสียงโทรศัพท์ทั้งที่ไม่มีความสามารถในการได้ยินเสียง ก็เพื่อบ่งบอกถึงความต้องการที่จะเนื่องอกคนปกติ การหยิบจับโทรศัพท์มือถือบ่อย ๆ เพื่อแสดงถึงการมี การใช้สิ่งที่เท่าเทียมและเนื่องอกคนปกติ หรือบางคนก็เอาโทรศัพท์แขวนคอให้เห็นอย่างชัดเจนว่าใช้โทรศัพท์มือถือ เป็นต้น

อีกทั้งกลุ่มนุกคลตี่สื่อสารกันก็ยังคงเท่าเดิมเป็นคนกลุ่มเดิม ๆ เพียงแต่เมื่อใช้โทรศัพท์มือถือแล้วทำให้เข้าสามารถสื่อสารได้สะดวกและรวดเร็วขึ้น ลดความจำเป็นในการพึงพาลามลงได้บ้าง แต่หากจะมองในแง่ของผลด้านลบที่เกิดจากการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ จากการวิจัยพบว่า จะเกิดผลกระทบในแง่ของการสื่อสารเปลี่ยนเงินทองเพื่อซื้อเครื่องโทรศัพท์และค่าใช้จ่ายรายเดือนที่เพิ่มมากขึ้นเท่านั้น หากจะมองถึงประเด็นอื่น ๆ เช่น เมื่อใช้โทรศัพท์มือถือแล้วทำให้รู้จักกับคนมากขึ้นจนเกิดการหลอกหลวง เพราะถูกมองว่าเป็นคนที่อ่อนต่อโลกนั้น ผู้วิจัยเห็นว่า มีความเป็นไปได้น้อยมาก หรือแทนไม่มีเลย เพราะถึงแม้จะมีโทรศัพท์มือถือเพื่อสื่อสารด้วย

ข้อความสั้น (SMS) คนกลุ่มนี้ยังคุ้นเคยกับการที่จะสื่อสารกับคนกลุ่มเดิม ๆ ที่สนใจสนนกันอยู่แล้ว มากกว่าการจะเปิดรับคนใหม่ ๆ เข้ามาในกลุ่ม

การให้ความหมายเชิงสัญญาต่อโทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS)

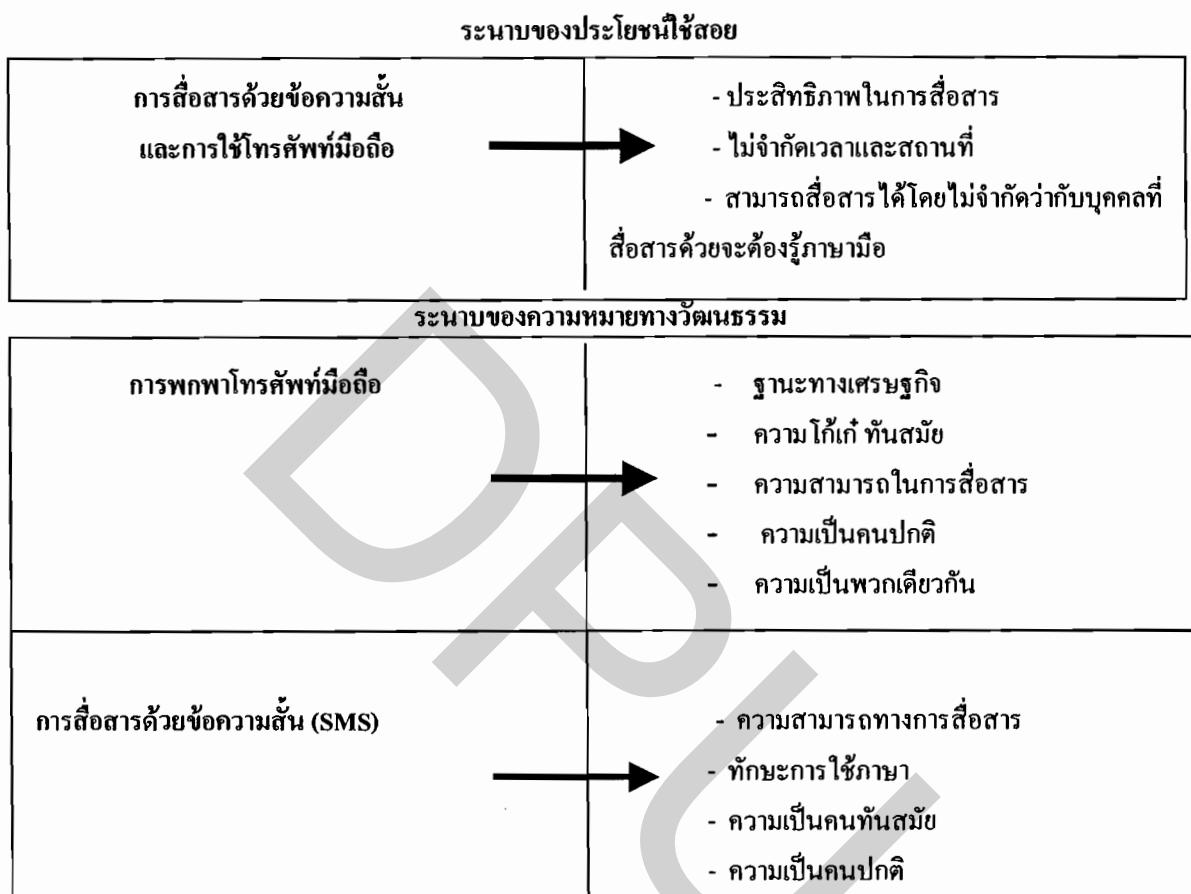
Fiske (1990) กล่าวไว้ว่า “สัญญาเป็นผลิตกรรมของมนุษย์ (Man-Made) ดังนั้นจึงเป็นผลผลิตทางวัฒนธรรม ทั้งสัญญาและรหัสจึงถูกสร้าง ถูกใช้และทำงานอยู่ได้ภายใต้รูปแบบที่ต้องการ ทั้งสัญญาและรหัสนั้นจะเปลี่ยนแปลงตามหมายเลขไปอีกประการหนึ่งหากตัววัฒนธรรมที่รองรับห่อหุ้นสัญญานั้นเปลี่ยนแปลงไป ความหมายของสัญญา ก็จะเปลี่ยนแปลงไปด้วยเช่นกัน”

จากทัศนะข้างต้นหากเราสามารถมาเปรียบเทียบการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ก็จะคล้าย ๆ กับในบุคคลที่คนปกติเพิ่งมีโทรศัพท์มือถือใช้ในช่วงแรก ๆ คือ นอกจากรดประโภชน์ที่ได้รับจากการใช้โทรศัพท์มือถือแล้ว ในสังคมของคนปกติก็ยังมีการสร้างสัญญาให้กับโทรศัพท์มือถือและใช้สื่อความหมายทางวัฒนธรรมเข้าไปด้วย เช่น การใช้ในการสร้างภาพลักษณ์ ความมีฐานะ อำนาจ ความทันสมัย ความเป็นคนรุ่นใหม่ การมีรสนิยมอันดี เป็นต้น

ในการพีของผู้บุกพร่องทางการได้ยินก็เช่นเดียวกัน นอกจากระโภชน์ที่ได้รับจากการที่โทรศัพท์มือถือมีระบบการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ที่ทำให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินสามารถใช้โทรศัพท์มือถือสื่อสารได้ด้วยตัวเองแล้ว ยังได้สร้างสัญญาของการใช้โทรศัพท์มือถือด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) ขึ้นมา และใช้สื่อความหมายทางวัฒนธรรม ดังแผนภูมิต่อไปนี้

ภาพที่ 23

แสดงแผนภูมิเปรียบเทียบระหว่างการใช้ประโยชน์จากการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ผ่านโทรศัพท์มือถือและระหว่างของความหมายทางวัฒนธรรม



ผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้ใช้สัญญาณที่ถูกสร้างขึ้นสื่อความหมายกับคน 2 กลุ่มคือ

กลุ่มแรก เป็นการสื่อสารกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินด้วยกันเอง ซึ่งสัญญาณเหล่านี้จะแสดงให้เห็นถึงความแตกต่างจากผู้บุกพร่องทางการได้ยินด้วยกัน หรือการสร้างอัตลักษณ์ของตนเองให้แตกต่างและเหนือกว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกลุ่มเดียวกัน

กลุ่มที่สอง เป็นการสื่อสารของผู้บุกพร่องทางการได้ยินกับกลุ่มคนปกติ ผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะใช้โทรศัพท์มือถือเป็นสัญญาณที่แสดงถึงความไม่แตกต่างกันระหว่างผู้บุกพร่องทางการได้ยินกับคนปกติ หรือ เป็นการสร้างอัตลักษณ์ของตนเองที่ต้องถึงความไม่แตกต่างให้ปรากฏอยู่

ในหมู่คนปกติ จึงกล่าวไว้ว่าเป็นการสร้างสัญญาที่สื่อความหมายทางวัฒนธรรม ถึง “ความต้องการเท่าเทียมคนปกติ แต่แตกต่างและเหนือกว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกัน”

จากการให้ความหมายในเชิงสัญญาต่อการใช้โทรศัพท์มือถือเพื่อสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ได้เกิดการสร้างคุณค่าด้านสัญญา (Sign Value) ขึ้นมาตามรายไม่เว้าจะเป็นความเท่าเทียมคนปกติ ความทันสมัย ฐานะทางเศรษฐกิจ หรือ ความเป็นผู้นำในสังคมเดียวกัน เป็นต้น อีกทั้งคุณค่าในเชิงประโยชน์ใช้สอย (Use Value) ได้ถูกกลบลบဏหาง เนื่องจากการใช้ประโยชน์จากโทรศัพท์มือถือยังนี้ข้อจำกัดในเรื่องการใช้ภาษาด้วยการเขียนและพูดคุยที่บังช้อมการสื่อสารด้วยภาษามือหรือจะเลือกใช้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) เนื่องในกลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกันมากกว่าที่จะสื่อสารกับคนปกติ

ดังนั้นจึงทำให้การใช้โทรศัพท์มือถือเพื่อสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในปัจจุบันเป็นลักษณะของ “การบริโภคเชิงสัญญา” (The consumption of the Sign) โดยในสังคมของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน การใช้โทรศัพท์มือถือเพื่อการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ได้ถูกใช้เพื่อเป็นสัญลักษณ์ของการมีเอกลักษณ์ที่ดี แตกต่างไปจากคนในกลุ่มและบ่งเท่าเทียมคนปกติ

มอง โบริดยาร์ด เรียกสังคมในลักษณะนี้ว่า “สังคมบริโภคนิยม” ในสังคมบริโภค เช่นนี้ เขาเห็นว่าประโยชน์ใช้สอย (Use Value) หรือประโยชน์จากวัสดุสินค้านั้น ๆ ถูกทำให้หมดบทบาทลงอย่างสิ้นเชิง ด้วยตระรากความแตกต่าง (Difference) และการบริโภคเชิงสัญญา (The consumption of the Sign) โดยสิ่งสำคัญที่เหนือกว่าคุณค่าที่เอื้ออำนวยคือ “คุณค่าด้านสัญญา (Sign Value)” นั่นคือ ยิ่ห้อหรือตราสินค้านั้น ๆ มีศักยภาพในการแสดงความแตกต่างให้ปรากฏ แก่สายตาผู้อื่น

ซึ่งเราจะพบได้จากพฤติกรรมการใช้โทรศัพท์มือถือเพื่อสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่สะท้อนภาพของสังคมบริโภค ก็คือ การที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินมักจะเลือกใช้โทรศัพท์มือถือที่ไม่แตกต่างจากคนปกติ โดยเฉพาะรูปลักษณ์ของโทรศัพท์มือถือ ซึ่งผู้บุกพร่องทางการได้ยินใส่ใจมากว่าจะต้องเหมือนกันที่คนปกตินิยมใช้กัน ทั้ง ๆ ที่ในความเป็นจริงมีโทรศัพท์มือถือที่ออกแบบในรูปลักษณ์ที่เอื้อประโยชน์และสร้างความสะดวกในการพิมพ์ข้อความแต่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินกลับไม่สนใจที่จะใช้ ด้วยเหตุผลว่าบันไม่เป็นที่นิยมในหมู่คนปกติ นอกจากรูปแบบของโทรศัพท์มือถือที่มีรูปแบบที่หลากหลายมาก เพื่อให้ได้ใช้รุ่นและยี่ห้อที่ทันสมัยอยู่เสมอ โดยศึกษาข้อมูลจากสื่อโฆษณาและสังเกตการใช้ของคนปกติ

พุทธิกรรมเหล่านี้ล้วนแสดงให้เห็นถึงการเข้าสู่กระแสวัฒนธรรมการบริโภค ที่มูลค่าการใช้สอย (Use Value) ของวัฒนธรรมการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินถูกกำหนดให้แทนโดยมูลค่าแลกเปลี่ยน (Exchange Value) และมูลค่าแลกเปลี่ยนดังกล่าวถูกผลักเข้าสู่กระบวนการบริโภควัฒนธรรม ซึ่งจะทำให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินรู้สึกสนุกสนานอยู่กับการบริโภคซึ่งเรียกว่า “ลักษณะบริโภคนิยม (*Culture of Consumerism*)”

กลไกสำคัญที่ขับเคลื่อนให้สังคมของผู้บุกพร่องทางการได้ยินเดินทางไปสู่กระแสของวัฒนธรรมบริโภคนิยมและลักษณะบริโภคนิยม ก็คือ “การสื่อสารผ่านสื่อสารมวลชน” โดยอาศัยกระบวนการของการโฆษณาและประชาสัมพันธ์ของบริษัทผู้ผลิตเครื่องโทรศัพท์มือถือและผู้ให้บริการเครือข่าย

มอง โปรดิบาร์ด ได้แสดงแนวคิดเกี่ยวกับการโฆษณาไว้ว่า มีบทบาทสำคัญในการที่จะช่วยกระตุ้นให้ผู้บริโภคสนใจและเกิดความต้องการที่จะบริโภคสินค้านั้นขึ้นมา การโฆษณาได้ใช้กลวิธีต่าง ๆ ใน การที่จะสร้างสัญลักษณ์ (Symbol) ให้กับสินค้า ว่าสินค้านั้นนิคั่น ๆ ได้แตกต่างจากสินค้าชนิดอื่น ๆ โดยใช้กระบวนการในการสร้างความแตกต่าง (Distinction) โดยมีการส่ง “ความหมาย” ไปยังผู้บริโภคแต่ละคน ด้วยวิธีการทางด้านสัญญาณ โดยผู้ผลิตของผู้บริโภคว่าเป็น “ตลาด” ที่ผู้ผลิตจะผลิตสินค้ามากน้อยออกไปจำหน่าย อันจะก่อให้เกิดรายได้มากน้อย

จากแนวคิดข้างต้นจะพบว่า สื่อที่มีความสำคัญมากในการสร้างการรับรู้และกระตุ้นความต้องการบริโภคโทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ก็คือ การโฆษณาและประชาสัมพันธ์ผ่าน “สื่อโทรศัพท์” รองลงมาคือ สื่อสิ่งพิมพ์ และอินเทอร์เน็ต ซึ่งที่ผ่านมาได้มีงานวิจัยของ พนิต เงางาม (2541) ได้ศึกษาเรื่อง “การพึงพาเข้าสู่การทำงานสื่อสิ่งพิมพ์ของคนหนุ่นวัย” พบว่า กลุ่มตัวอย่างจะเปิดรับสื่อโทรศัพท์มากกว่าสื่อหนังสือพิมพ์ รวมถึง วรรณกรรม คงถาย (2538) ได้ศึกษาเรื่อง “ปัญหาในการสื่อสารของคนหนุ่นวัยในชีวิตประจำวันที่เกี่ยวข้องกับการศึกษา” พบว่า สื่อมวลชนที่ประกาศเลือกเปิดรับมากที่สุดคือ หนังสือพิมพ์และโทรศัพท์ ซึ่งข้อมูลจากการวิจัยทั้ง 2 เรื่อง ได้ช่วยสนับสนุนว่า สื่อโทรศัพท์เป็นสื่อที่มีอิทธิพลต่อการรับรู้ข้อมูลเข้าสู่การทำงานของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

รวมถึงเนื้อหาที่นำเสนอผ่านภาพบนตัวโฆษณาทางโทรศัพท์ ก็เป็นสิ่งที่สามารถถูกลure และส่งผลต่อพุทธิกรรมการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ดังที่ ขอบ ประเสริฐสกุล (ยังถึงใน ลักษณา จิตสมุทร, 2547) ได้วิจัยเกี่ยวกับเรื่อง “การวิเคราะห์เนื้อหาภาพบนตัวโฆษณาทางโทรศัพท์” พบว่า ภาพบนตัวโฆษณาไม่ลักษณะงูงูให้ผู้บริโภคคล้อยตาม ส่งผลให้โฆษณาไม่ผลต่อ

อารมณ์ ความรู้สึก ความคิด และพฤติกรรมผู้บริโภค โดยมนุษย์ชอบที่จะทำอะไรตามกัน เพื่อให้เกิด ความรู้สึกเป็นพวกรสเดียวกันหรือมีรสนิยมที่คล้ายคลึงกัน ดังนั้นการโฆษณาจึงเป็นส่วนหนึ่งที่จะใช้ให้ ผู้บริโภคเกิดการเลียนแบบที่ได้พบเห็นในโฆษณา ตลอดจนเกิดพฤติกรรมการบริโภคสินค้าและ บริการนั้น ๆ

วัลย์ลักษณ์ คงนิล (2542) ได้ศึกษาเรื่อง “การรับรู้ การเปลี่ยนความหมาย การขาดจำและ อารมณ์ จากการเปิดรับสื่อโทรทัศน์ของคนหนุ่นวาก” พบร่วมกัน คนหนุ่นวากมีความสามารถในการรับรู้ การเปลี่ยนความหมาย รวมทั้งมีการแสดงออกทางอารมณ์ที่สัมภูติ ได้จากการรับรู้ การแสดงออก แต่ไม่ชัดเจนนัก โดยแสดงออกตามความเข้าใจเท่านั้น ซึ่งการได้รับอิทธิพลจากการโฆษณาและ ประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อโทรทัศน์ ในกรณีของผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินที่ใช้การสื่อสารด้วยข้อความ สร้างความสัมภูติ ให้เกิดการรับรู้ ที่สื่อสารผ่านภาษาที่ปรากฏให้เห็นทางหน้าจอโทรทัศน์ถึงลักษณะการใช้งาน อันส่งผลต่อ อารมณ์ ความรู้สึก ความคิดและพฤติกรรมของผู้บุกพร่องทางการ ได้ยิน ถึงแม้จะไม่สามารถรับฟังถ้อยคำจากงานโฆษณาได้เต็มที่ ได้รับรู้ ด้วยการสื่อสารผ่านภาพที่ปรากฏให้เห็นทางหน้าจอโทรทัศน์ถึงลักษณะการใช้งาน อันส่งผลต่อ อารมณ์ ความรู้สึก ความคิดและพฤติกรรมของผู้บุกพร่องทางการ ได้ยิน ถึงแม้จะไม่สามารถรับฟังถ้อยคำจากงานโฆษณาและ ประชาสัมพันธ์จะไม่มีจุดประสงค์เพื่อสื่อสารถึงผู้บุกพร่องทางการ ได้ยิน แต่การมีโอกาสได้รับ สื่อสารที่ส่งผลต่อการส่ง “ความหมาย” ไปยังผู้บริโภค ด้วยวิธีการทางด้านสัญญาณที่แฝงมาในงาน โฆษณาและประชาสัมพันธ์ที่มุ่งเป้าไปที่คนปกติแต่กลับถูกดูถูกด้วยหัวตาอย่างสังคมและ วัฒนธรรมของผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินที่ผิดเพี้ยนไปจากวัตถุประสงค์ที่แท้จริงของงานโฆษณาและ ประชาสัมพันธ์ ตามความเข้าใจของผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินเอง นั่นคือ ภาพลักษณ์ของคนปกติ จึงส่งผลให้ผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินสนใจการใช้โทรศัพท์มือถือ เพราะความต้องการเท่าเทียมหรือ ไม่ต้องการแตกต่างจากคนปกติ รวมถึงการ ได้ใช้เทคโนโลยีที่เหมือนคนปกติขึ้นแสดงให้เห็นถึง ความโดดเด่น เป็นผู้นำ และเหนือกว่าผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินด้วยกัน

อีกทั้งข้อมูลที่ได้จากการอ่านหนังสือพิมพ์ นิตยสาร หรืออินเทอร์เน็ต ได้ทำหน้าที่แทน เสียงในการสื่อความหมายของการโฆษณาและประชาสัมพันธ์ที่ขาดหายไปในสื่อโทรทัศน์ และทำให้ ทราบรายละเอียดปลีกย่อยทั้งคุณสมบัติพิเศษ วิธีการใช้งาน ราคา รวมถึงคำบรรยายเชิญชวนให้ใช้ บริการ และถอดแก่นของสินค้า

ดังนั้นเมื่อความหมายของสัญญาณที่ถูกสร้างขึ้นจากทั้งผู้ผลิตและผู้บริโภคซึ่งเป็น ผู้บุกพร่องทางการ ได้ยิน ได้ถูกเข้าใจความหมายตรงกัน และก่อให้เกิดปฏิสัมพันธ์เชิงสัญลักษณ์ ภายในกลุ่มผู้บุกพร่องทางการ ได้ยิน ต่อการใช้โทรศัพท์มือถือเพื่อสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ว่าโทรศัพท์มือถือ ได้กลายเป็นสิ่งที่มีคุณค่าทางสัญญาณ ที่ใช้สร้างความแตกต่างและโดดเด่นไปจาก คนในกลุ่มของตนเองแต่สร้างความรู้สึกเท่าเทียมกับคนปกติ และคุณค่าทางสัญญาณนี้เป็นสิ่งที่นิยม

อยู่ในความรับรู้ หรือสนใจในกลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ประกอบกับมีปัจจัยหลาย ๆ อย่าง ได้ส่งผลให้การใช้โทรศัพท์มือถือสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินให้กลายเป็นสิ่งที่ Easy & Simple (มีความง่ายและไม่ซับซ้อน) จนเป็นส่วนหนึ่งในชีวิต โทรศัพท์มือถือจึงได้กลายเป็นสื่อวัฒนธรรมชนชาติ (Popular Culture) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

ปัจจัยที่ทำให้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ในกรุงเทพมหานคร เป็นสื่อวัฒนธรรมชนชาติ (Popular Culture)

ปัจจัยที่ส่งผลต่อความเป็นวัฒนธรรมชนชาติในการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินทั้ง 6 ปัจจัยอันประกอบด้วย ปัจจัยด้านเทคโนโลยี การสื่อสาร ปัจจัยด้านราคาเครื่องโทรศัพท์และสถานะทางการเงินของผู้ใช้ ปัจจัยด้านผู้ปกครอง ปัจจัยด้านสภาพแวดล้อมทางสังคมของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ปัจจัยด้านความต้องการเหมือนคนปกติ และปัจจัยที่เกิดจากการโฆษณาและการประชาสัมพันธ์ สามารถนำมาวิเคราะห์ความเป็นสื่อวัฒนธรรมชนชาติในการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ตามแนวคิดของอดิชาเบท เมนนิ่ง ซึ่งนำเสนอไว้ว่า “สิ่งที่เป็นวัฒนธรรมชนชาติ คือ ‘สิ่งที่ป้องปุ่ล่าและอยู่ในความสนใจหรือการรับรู้ของผู้คน โดยป้องปุ่ล่าคัดเจอร์นั้นจะต้องเป็นสิ่งที่ Easy & Simple (มีความง่ายและไม่ซับซ้อน) รวมทั้งเป็นส่วนหนึ่งในชีวิตของพวกร้า” นอกจากนี้นักทฤษฎี ศิริสุนทร ยังให้ข้อสังเกตถึงสิ่งที่จะเรียกว่าป้องปุ่ล่าคัดเจอร์หรือวัฒนธรรมชนชาติว่า สิ่งเหล่านั้นมักถูกขับเคลื่อนในเชิงพาณิชย์มากกว่าที่จะเกิดขึ้นมาโดย ฯ และไม่มีที่มาที่ไป หรือไม่ก็คิดเพื่อเป็น “สัญลักษณ์แห่งยุคสมัย” และอีกข้อสังเกตหนึ่งก็คือ ป้องปุ่ล่าคัดเจอร์ หรือวัฒนธรรมชนชาติจะต้องเป็นสิ่งที่นิยมของมหาชน เป็นอะไรก็ได้ แม้แต่คำพูด นามธรรม หรือกิจกรรมทางสังคม ซึ่งไม่จำเป็นต้องมีคุณค่าทางใจหรือมีประโยชน์ต่อสังคม

การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) จึงเป็นสื่อวัฒนธรรมชนชาติ (Popular Culture) ด้วยปัจจัยดัง ๆ ดังนี้

1. ปัจจัยด้านเทคโนโลยีการสื่อสาร

แม้ว่าเหตุผลจริง ๆ ของการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือ ทั้งการส่งข้อความสั้น(SMS) การดาวน์โหลดเสียงเรียกเข้า รูปภาพ เพิ่มกล้องดิจิตอล อ่านข่าวหรือการคุยกันออนไลน์ ล้วนเป็นการพัฒนาเพื่อคนไทย ด้วยหวังผลเพื่อสร้างการกระตุ้นทางการตลาด ให้เกิดความต้องการเปลี่ยน ต้องการซื้อโทรศัพท์มือถือเครื่องใหม่ด้วยการสร้างสัญญาณของการเปลี่ยนแปลงเพื่อนำไปสู่ความทันสมัยอยู่ตลอดเวลา ผลของการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารด้วย

โทรศัพท์มือถือทำให้ความต้องการของผู้บริโภคเพิ่มขึ้นอย่างไม่มีจิตจำกด จนเป็นส่วนหนึ่งของการขับเคลื่อนเชิงพาณิชย์ ส่งผลให้ตลาดการซื้อขายโทรศัพท์มือถืออยู่ในกระแสของความนิยมงานต้องขยายพื้นที่การขายไปสู่ทุกมุมเมือง ผู้บริโภคสามารถซื้อโทรศัพท์ได้ง่ายขึ้น ไม่จำกัดอยู่เฉพาะในตัวเมืองเท่านั้น แต่ร้านค้าใหญ่ๆ ในอำเภอหรือหมู่บ้านก็มีโทรศัพท์มือถือจำหน่าย อีกทั้งบังสามารถซื้อได้ตลอด 24 ชั่วโมงในร้านสะดวกซื้อที่มีอยู่เกลื่อนเมือง

ส่วนการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน แม้จะไม่ใช่ชุดมุงหวังโดยตรง ทางการตลาดแต่ปัจจัยด้านการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารได้สร้างรูปแบบการสื่อสารที่ไปเอื้อประโยชน์ให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินสามารถสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือได้โดยการส่งข้อความสั้น (SMS) ซึ่งเป็นบริการเสริมสำหรับคนปกติ แต่ได้กลายเป็นบริการหลักของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน การใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินจึงเป็นผลผลอย่างจากการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารเพื่อการติดตามลูกค้าสำหรับคนปกติ โดยเฉพาะเมื่อพัฒนาให้สามารถสื่อสารได้ด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) เป็นภาษาไทย ได้ส่งผลให้จำนวนของผู้บุกพร่องทางการได้ยินใช้โทรศัพท์มือถือกันมากขึ้น เพราะผู้บุกพร่องทางการได้ยินส่วนใหญ่จะไม่ค่อยมีความสามารถในการสื่อสารด้วยภาษาอังกฤษ

เทคโนโลยีการสื่อสารยังได้พัฒนาให้การใช้โทรศัพท์มือถือง่ายขึ้นด้วยโปรแกรมสะกดคำ ทำให้สามารถพิมพ์ข้อความได้ง่ายขึ้นสะดวกและเร็วขึ้น หรือบางคนต้องการส่งข้อความเป็นบทกลอน คำขวัญต่างๆ ก็สามารถดาวน์โหลดข้อมูลจากอินเทอร์เน็ตแล้วส่งไปยังเครื่องของบุคคลที่ต้องการสื่อสารด้วยได้โดยไม่ต้องเสียเวลาพิมพ์และสะกดทีละคำ ๆ

นอกจากนี้การพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารยังได้ส่งผลทำให้การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินมีความง่ายและไม่ซับซ้อน (Easy & Simple) ง่ายดายเป็นสื่อสารที่มีระบบประชานิยม โดยเฉพาะเมื่อผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้มีโอกาสในการทดลองใช้เทคโนโลยีตัวนี้ก่อนที่จะซื้อมาใช้จริง เนื่องจากการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินเป็นการรับช่วงความเจริญทางเทคโนโลยีจากคนปกติ เมื่อเข้าสู่สังคมโลกในโลก โอกาสที่จะทดลองใช้ก่อนเพื่อศึกษาประโยชน์การใช้งาน ความยากง่ายในการใช้งาน ด้วยการทดลองใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการเพื่อนที่เป็นคนปกติซึ่งส่วนใหญ่มักจะมีโทรศัพท์มือถือใช้กันอยู่แล้ว หรือบางคนอาจจะทดลองใช้ของเพื่อนที่บุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกัน

2. ปัจจัยด้านราคาเครื่องโทรศัพท์และสถานะทางการเงินของผู้ใช้

ปัจจัยเรื่องราคาเครื่องโทรศัพท์มือถือและสถานะทางการเงินของผู้ใช้เป็นสิ่งที่มีความสัมพันธ์กันอย่างสูงต่อการตัดสินใจใช้โทรศัพท์มือถือหรือรุ่นใด อีกทั้งราคาค่าเครื่องโทรศัพท์มือถือที่ถูกกลงก็มีส่วนทำให้มีโทรศัพท์มือถือใช้สำหรับผู้บุกพร่องทางการได้ยินเป็นสิ่งที่ง่ายขึ้น เพราะเมื่อราคากลางโอกาสที่จะซื้อก็ง่ายขึ้น มีเงินเพียง 3 พันถึง 4 พันบาทก็สามารถเป็นเจ้าของโทรศัพท์มือถือที่สามารถส่งข้อความสั้นเป็นภาษาไทยได้แล้ว ไม่ต้องใช้เงินกว่าหนึ่งหมื่นบาทขึ้นไป เมื่อมีเงินเพื่อครองที่กระแส دقามนิยมต่อบริการเสริมด้วยการส่งความสั้น (SMS) มีขึ้นใหม่ ๆ จนคุณเห็นว่ามีการนี้และใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินเป็นเรื่องธรรมชาติ ไม่ใช่ความสามารถที่ขาดไม่ได้

ปัจจัยด้านราคาเครื่องโทรศัพท์มือถือและสถานะทางการเงินของผู้บุกพร่องทางการได้ยินบังมีความสัมพันธ์กับค่าบริการส่งข้อความสั้น (SMS) และผลจากการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสาร เพราะเมื่อโทรศัพท์มือถือพัฒนาให้สามารถสื่อสารด้วยข้อความสั้นได้ และบริษัทผู้ให้บริการเครือข่ายก็ได้พัฒนาระบบการชำระค่าบริการเป็นแบบเติมเงิน ส่งผลให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่ใช้โทรศัพท์มือถือไม่ต้องรับภาระค่าใช้บริการโทรศัพท์ทั้ง ๆ ที่เขาใช้ส่งข้อความสั้น (SMS) เพียงอย่างเดียว ค่าใช้จ่ายที่ต้องสูญเสียไปจากการใช้โทรศัพท์มือถือก็ลดน้อยลง เพราะจ่ายเพียงแค่ค่าส่งข้อความสั้น (SMS) เท่านั้น ความสนใจที่จะใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินจึงมีมากขึ้นจากปัจจัยนี้ด้วย

3. ปัจจัยด้านผู้ปกครอง

ปัจจัยในเรื่องของผู้ปกครองค่อนข้างจะมีผลโดยตรงว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยินคนนั้นจะได้ใช้โทรศัพท์มือถือหรือไม่ เพราะผู้บุกพร่องทางการได้ยินส่วนใหญ่จะเป็นผู้มีรายได้น้อยยังต้องพึ่งพาค่าใช้จ่ายต่าง ๆ จากทางบ้าน ซึ่งจากผลของการวิจัยพบว่า ผู้บุกพร่องทางการได้ยินหลาย ๆ คนต้องเก็บเงินซื้อของเพื่อทางบ้านไม่เห็นความสำคัญว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยินจำเป็นต้องใช้โทรศัพท์มือถือเหมือนกับคนปกติ

ในส่วนของผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่อยู่ในวัยเรียน จากที่ผู้วิจัยได้พูดคุยกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินและผู้ปกครอง จะพบว่า ส่วนใหญ่ผู้ปกครองจะเห็นความสำคัญจากการใช้โทรศัพท์มือถือ ซึ่งส่วนหนึ่งที่ส่งผลต่อความคิดของผู้ปกครองก็คือ การที่เพื่อน ๆ ที่บุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกันเริ่มนิยมโทรศัพท์มือถือใช้ และคนที่อยู่ในวัยเรียนส่วนใหญ่ไม่ได้อยู่กับครอบครัว ต้องอยู่ที่หอพักของมหาวิทยาลัย การมีโทรศัพท์มือถือจะทำให้ทางบ้านติดต่อได้ง่ายขึ้น แต่โทรศัพท์มือถือที่

ผู้บุกร่วมทางการได้ยินที่อยู่ในวัยเรียนใช้ส่วนใหญ่ก็จะเป็นรุ่นที่เป็นพื้นฐานของการส่งข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทย โดยเฉพาะโน้ตเกีย 3310 ซึ่งปัจจุบันมีราคาถูกเพียงแค่เครื่องละ 3 พันกว่าบาท เพราะผู้ปกครองมองว่าความจำเป็นจากการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกร่วมทางการได้ยินก็มีเฉพาะการส่งข้อความสั้นเท่านั้น ใช้รุ่นที่ราคาถูกแต่ส่งข้อความได้ก็พอแล้ว ไม่จำเป็นต้องใช้ของแพงโดยเปล่าประโยชน์

นอกจากนี้การมีและใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกร่วมทางการได้ยินเป็นสิ่งที่ยุ่งยากและซับซ้อนกว่าคนปกติ เมื่อongจากความพร่องทางการได้ยินที่ส่งผลให้ไม่สามารถสื่อสารด้วยคำพูดได้ไม่สามารถที่จะได้ยินเสียงพูดของคนอื่นได้ และเมื่อต้องสื่อสารด้วยภาษาเขียนแทน บางคนก็ไม่สามารถในการใช้ภาษาหรือสื่อสารด้วยภาษาเขียนได้บ้างเล็ก ๆ น้อย ๆ เป็นประโยชน์สัมพันธ์ ทำให้การที่จะซื้อโทรศัพท์มือถือใช้เป็นสิ่งที่ค่อนข้างยุ่งยาก โดยเฉพาะในสมัยที่ยังไม่มีโทรศัพท์มือถือระบบเติมเงิน การซื้อโทรศัพท์มือถือจะต้องมีการทำสัญญาเชื้อขายกับร้านตัวแทนจำหน่าย ดังนั้นมือผู้บุกร่วมทางการได้ยินต้องการซื้อโทรศัพท์มือถือจึงไม่สามารถทำได้ด้วยตนเองเพียงลำพังต้องพึ่งพาผู้ปกครองให้ไปช่วยดูรายละเอียดต่าง ๆ ให้ทั้งเรื่องของเอกสารและการสอบถามรายละเอียดต่าง ๆ แต่ปัจจุบันเมื่อโทรศัพท์มือถือมีระบบเติมเงิน ไม่ต้องจดทะเบียนการซื้อโทรศัพท์ของผู้บุกร่วมทางการได้ยินก็เป็นเรื่องที่ง่ายขึ้น บางคนสามารถนำไปซื้อได้ด้วยตนเองโดยไม่ต้องรบกวนผู้ปกครอง

4. ปัจจัยด้านสภาพแวดล้อมทางสังคมของผู้บุกร่วมทางการได้ยิน

ปัจจัยด้านสภาพแวดล้อมทางสังคมของผู้บุกร่วมทางการได้ยินที่ส่งผลต่อความเป็นสื่อวัฒนธรรมประชานิยมของการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ทางโทรศัพท์มือถือก็คือสภาพแวดล้อมทางสังคมของผู้บุกร่วมทางการได้ยินที่อยู่ในสถานศึกษา โดยเฉพาะที่คณะวิทยาลัยราชสุดา มหาวิทยาลัยมหิดล เพราะบุคคลกลุ่มนี้จะมีเวลาอยู่ด้วยกันตลอด 24 ชั่วโมง เนื่องจากต้องเรียนและอยู่ขอพักของมหาวิทยาลัย อีกทั้งเขายังต้องพักอาศัยร่วมกับคนปกติ ทำให้การเห็นและต้องการมีอะไรที่เหมือนกับเพื่อน ๆ เป็นสิ่งที่เกิดขึ้นได้ง่ายมาก รวมทั้งเขามีโอกาสได้เรียนรู้ร่วมกับคนปกติทำให้ความสามารถในการเข้าถึงสื่อด้วยตัวเอง มีมากขึ้น การใช้ภาษาในการสื่อสารก็ไม่จำกัดอยู่เฉพาะภาษามือเท่านั้น แต่ยังได้เรียนรู้การสื่อสารด้วยภาษาเขียนด้วย

ปัจจัยด้านสภาพแวดล้อมทางสังคมจึงส่งผลให้โอกาสที่ผู้บุกร่วมทางการได้ยินจะได้รู้จักและเรียนรู้การสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือมีมากขึ้นและง่ายขึ้น จนส่งผลต่อความต้องการใช้โทรศัพท์มือถือ อีกทั้งสภาพแวดล้อมทางสังคมยังส่งผลถึงความคิดของผู้ปกครองที่จะเห็น

ความสำคัญของการใช้โทรศัพท์มือถือ ซึ่งผู้ปกครองบางคนอาจจะไม่ได้ต้องโทรศัพท์มือถือให้กับลูกที่บ้านพร่องทางการได้ยิน เพราะเห็นความสำคัญในการสื่อสาร แต่บันเป็นสิ่งที่ทำให้ลูกมีความทัคเทียนกับเพื่อน ๆ เพื่อชดเชยความบกพร่องที่เขามีมาแต่กำเนิด

5. ปัจจัยด้านความต้องการเหมือนคนปกติ

สำหรับผู้บกพร่องทางการได้ยินนั้น “ความเป็นคนปกติ” มีความหมายนัยประหวัดที่หมายถึง “การมีโอกาสที่ดีทางการสื่อสาร ความสามารถทางการสื่อสารที่สามารถใช้สื่อได้มากกว่าและดีกว่า” ดังนั้นเมื่อโทรศัพท์มือถือได้พัฒนาเทคโนโลยีให้สามารถสื่อสารได้ด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) จึงทำให้ผู้บกพร่องทางการได้ยินหลาย ๆ คนรู้สึกว่าหากเขาสามารถสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือได้เหมือนคนปกติก็จะทำให้เขามีความสามารถทางการสื่อสารเหมือนคนปกติ เมื่อว่าการสื่อสารจะไม่ใช่คำพูดแต่ใช้การส่งข้อความสั้น (SMS) ก็ยังมีสิ่งที่เหมือนกันคือ สื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือเหมือนกัน อันเป็นสิ่งที่สามารถชดเชยความบกพร่องของเข้าได้ส่วนหนึ่ง

ความต้องการเหมือนคนปกติเป็นสิ่งที่ช่วยขับเคลื่อนการตลาดของโทรศัพท์มือถือให้มีกลุ่มผู้บริโภคโทรศัพท์มือถือเพิ่มขึ้นจากคนปกติขยายนไปสู่ผู้บกพร่องทางการได้ยิน แม้จะไม่ใช่กลุ่มเป้าหมายโดยตรงแต่ก็ช่วยเพิ่มจำนวนผู้บริโภคได้ไม่น้อยเลย เพราะโทรศัพท์มือถือทุกวันนี้ได้สนองตอบต่อความต้องการเหมือนคนปกติของผู้บกพร่องทางการได้ยินให้สามารถใช้งานได้อย่างง่าย ๆ และไม่ซับซ้อน (Easy & Simple) เพราะเทคโนโลยีได้พัฒนาให้การใช้งานง่ายด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) ภาษาไทย โปรแกรมช่วยพิมพ์และสะกดคำ แม้กระทั่งการตั้งระบบสั่นผสานกับเสียงเรียกเข้า เมื่อมีข้อความเข้ามาในเครื่องก็ช่วยทำให้การใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บกพร่องทางการได้ยินมีความเหมือนคนปกติมากขึ้น ก็ยิ่งส่งผลให้ผู้บกพร่องทางการได้ยินต้องการใช้โทรศัพท์มือถือและทำให้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) เป็นสื่อวัฒนธรรมประชาชนในยุค

6. ปัจจัยที่เกิดจากการโฆษณาและการประชาสัมพันธ์

การโฆษณาและการประชาสัมพันธ์นับเป็นปัจจัยที่ขาดไม่ได้ในการสร้างความเป็นสื่อวัฒนธรรมประชาชนในยุคให้กับการสื่อสารด้วยข้อความสั้นเกิดขึ้นกับผู้บกพร่องทางการได้ยิน เพราะแม้จะขาดความสามารถในการสื่อสารด้วยคำพูดและการได้ยินเสียงแต่ผู้บกพร่องทางการได้ยินก็ยังติดตามข่าวสารต่าง ๆ จากสื่อที่มีอยู่หลากหลาย และที่สำคัญคือ สื่อที่ทำให้ผู้บกพร่องทางการได้ยินรู้จักโทรศัพท์มือถือมากก็คือ “สื่อโทรศัพท์” เพราะแม้จะไม่ได้ยินเสียงแต่ภาพที่นำเสนอทางโทรศัพท์ก็สามารถออกเด่าเรื่องราวต่าง ๆ เกี่ยวกับโทรศัพท์มือถือให้ผู้บกพร่องทางการได้ยินได้รู้เรื่องราวในส่วนหนึ่ง โดยมีสื่อที่ผู้บกพร่องทางการได้ยินนิยมใช้เพื่อหาข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับโทรศัพท์มือถือ

ก็คือ สื่อสิ่งพิมพ์ เช่น หนังสือพิมพ์ นิตยสาร บอร์ชาร์ รวมทั้งสื่ออินเทอร์เน็ตก็เป็นอีกหนึ่งสื่อที่ทำให้ผู้บุกร่วงทางการได้ขึ้นมาข้อมูลได้โดยการอ่าน

แม้ว่าการโฆษณาและประชาสัมพันธ์โทรศัพท์มือถือจะไม่ได้มุ่งกลุ่มเป้าหมายไปที่ผู้บุกร่วงทางการได้ขึ้นเลข แต่ประเภทของสื่อที่มีความหลากหลายก็ได้ส่งผลให้ผู้บุกร่วงทางการได้ขึ้นได้รับทราบข้อมูลต่าง ๆ เกี่ยวกับโทรศัพท์มือถือ จนทำให้เขาได้รู้ว่าโทรศัพท์มือถือนี้ทางเลือกใหม่สำหรับการสื่อสารนั้นก็คือ การส่งข้อความสั้น (SMS) โดยเฉพาะเมื่อรู้ว่าส่งเป็นภาษาไทยได้ก็ยิ่งทำให้เกิดความสนใจที่จะใช้โทรศัพท์มือถือในการสื่อสาร

การโฆษณาและประชาสัมพันธ์ข้างส่งผลไปถึงข้อมูลเกี่ยวกับรุ่น ข้อห้องราคา และคุณสมบัติต่าง ๆ ของโทรศัพท์มือถือ ที่ส่งผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้โทรศัพท์มือถือที่นิยมกันมากในหมู่ผู้บุกร่วงทางการได้ขึ้นนั้นก็คือข้อห้องโนเกียและซัมซุง ด้วยเหตุผลว่ามันทันสมัย เพื่อน ๆ ใช้กันเยอะ และที่สำคัญคือ เป็นข้อห้องที่คนปกตินิยมใช้กัน โดยเฉพาะความนิยมของคนปกติมีข้อมูลที่จะพบได้ตามนิตยสารที่นำเสนอเรื่องราวเกี่ยวกับโทรศัพท์มือถือ โดยมักจะมีบทสัมภาษณ์หรือลงรายละเอียดเกี่ยวกับโทรศัพท์มือถือยอดนิยมก็จะพูดถึงโทรศัพท์มือถือทั้งสองข้อห้อนี้เสมอ ๆ

ผู้บุกร่วงทางการได้ขึ้นที่มีรายได้เป็นของตนเองมากจะใช้โทรศัพท์มือถือที่โฆษณาถึงความทันสมัย มีราคาแพง เพื่อตอบสนองต่อความต้องการเหมือนคนปกติและการสร้างความแตกต่างที่โดดเด่นกว่าผู้บุกร่วงทางการได้ขึ้นเหมือนกัน ส่วนคนที่มีรายได้น้อยก็จะใช้รุ่นที่มีราคาถูกลงมา แต่ก็ยังคงนิยมข้อห้องโนเกียหรือซัมซุง ด้วยความเป็นข้อห้องที่ได้รับการยอมรับอย่างแพร่หลายจากผู้ใช้โทรศัพท์มือถือ

การโฆษณาและประชาสัมพันธ์จึงได้ส่งผลให้เกิดความรู้ที่ส่งผลให้รู้สึกว่าการใช้โทรศัพท์มือถือเป็นสิ่งที่ง่าย ๆ และไม่ซับซ้อน (Easy & Simple) ในการสร้างความรู้สึก การหาข้อมูลประกอบการตัดสินใจซื้อ รูปแบบและวิธีการใช้งานโทรศัพท์มือถือแต่ละรุ่นแต่ละข้อห้องสร้างการขับเคลื่อนทางการตลาดของโทรศัพท์มือถือให้เกิดความเป็นสื่อวัฒนธรรมประชาชนนิยมในหมู่ผู้บุกร่วงทางการได้ขึ้น

อย่างไรก็ตามแม้ว่าโทรศัพท์มือถือจะถูกพัฒนาให้สามารถสื่อสารได้ด้วยการส่งข้อความสั้น ซึ่งเป็นรูปแบบของการสื่อสารแบบไร้เสียง (Nonvoice Communication) และได้อีกประโภชน์ให้ผู้บุกร่วงทางการได้ขึ้นสามารถใช้บริการเสริมของคนปกติมาเป็นบริการหลักเพื่อการสื่อสารของตนเอง จนกลายเป็นสื่อวัฒนธรรมประชาชนนิยมการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ก็ยังมีปัจจัยอีกหนึ่งตัวที่เป็นตัวแปรสำคัญสำหรับผู้บุกร่วงทางการได้ขึ้นบางคนที่ถึงแม้เทคโนโลยี

จะເອີ້ນປະໂຫຍນໃຫ້ແລ້ວແຕ່ກີບຢັງໄນ່ສາມາດຮັບປະໂຫຍນນັ້ນໄດ້ ນັ້ນກີບ “ປັຈິຍດ້ານຄວາມສາມາດ ໃນການສ້ອສາຮ່ວຍພາຍເໜີນ” ກຳຜູ້ນັບກຳພ່ອງທາງການໄດ້ຢັນໄມ້ມີໂຄກສໍາເລັດສຶກຂາໃນສະຖານທີ່ຈະ ຂາດທັກະລຸກ່ານການສ້ອສາຮ່ວຍພາຍເໜີນຈົນສ່າງຜລໄທ້ໄນ່ສາມາດຮັບສ້ອສາຮ່ວຍການສ່າງຂໍ້ຄວາມສັ້ນ ຮວມລື້ງຜູ້ນັບກຳພ່ອງທາງການໄດ້ຢັນບາງຄນແມ່ຈະໄດ້ສຶກຂາໃນສະຖານທີ່ຈະເຕັມໄຫ້ຄຸ້ນເຄີຍ ກັບການສ້ອສາຮ່ວຍພາຍເໜີນແລະພາຍານສຶກຂາການເໝີນຕາມໂຄຮງສ້າງພາຍທີ່ຖຸກຕ້ອງກີ່ຈະສ່າງຜລຕ່ອງ ການສ້າງຄວາມເຂົ້າໃຈທີ່ຖຸກຕ້ອງແລະຕຽງກັນຮ່ວມມືຜູ້ນັບກຳພ່ອງທາງການໄດ້ຢັນແລະຄນທີ່ສ້ອສາຮ່ວຍ

ນອກຈາກນີ້ຢັງມີແນວຄົດທີ່ຂ່ວຍແສດງໄທ້ເຫັນວ່າການໃຊ້ໂທຣັກພໍທີ່ມີອື່ອຂອງຜູ້ນັບກຳພ່ອງ ທາງການໄດ້ຢັນເປັນວັດນະຣົມປະຊານີຍມ (Popular Culture) ໂດຍ “ກັກຮ່າ ດ່ານອຸດຕາ” ໄດ້ນໍາເສນອ ແນວຄົດທີ່ຜູ້ວິຈີບສາມາດຮັນນຳມາກີປ່າຍການເກີວັດນະຣົມປະຊານີຍມ (Popular Culture) ການສ້ອສາຮ່ວຍ ຂໍ້ຂໍ້ຄວາມສັ້ນຜ່ານໂທຣັກພໍທີ່ມີອື່ອຂອງຜູ້ນັບກຳພ່ອງທາງການໄດ້ຢັນ ໄດ້ດັ່ງນີ້

1. ວັດນະຣົມປະຊານີຍມການໃຊ້ໂທຣັກພໍທີ່ມີອື່ອຂອງຜູ້ນັບກຳພ່ອງທາງການໄດ້ຢັນໄນ້ໄດ້ຈຳກັດ ອານາເຂົດ (Sphere) ຂອງຕົນເອງຜູ້ເລົາພະກລຸ່ມໄຄກລຸ່ມໜຶ່ງ ແຕ່ມີອູ້ໃນທຸກເປົ້າ ຖຸກວິຍແລະແຫບທຸກສະຖານະ ຈາກຂໍ້ມູນລວ່າວັນຕົວອອງຜູ້ນັບກຳພ່ອງທາງການໄດ້ຢັນທີ່ຜູ້ວິຈີບໄໃສ້ສັນກາຍຜົ່ນ ພນວ່າ ຜູ້ນັບກຳພ່ອງທາງການໄດ້ຢັນທີ່ ໃຊ້ໂທຣັກພໍທີ່ມີອື່ອນັ້ນມີຕັ້ງແຕ່ເຕັກອາຍຸສົບກວ່າຂວາບໄປຈົນລົງຜູ້ໃໝ່ອາຍຸກວ່າ 40 ປີ ທັ້ງໜ້າແລະໜູ້ຈີ່ອູ້ ໃນທຸກສະຖານະ ທັ້ງບຸກຄົດທີ່ອູ້ໃນວັນເຮືອນ ກ້າວາຍ ເປັນພັນກົງຈານບໍລິຫານແລະທຳຫຼຽກິຈສ່ວນຕ້ວ່າ ຈີ່ອູ້ ໄນໄຟແຕກຕ່າງອະໄຣເລຍກັນຄນປົກຕິ

2. ວັດນະຣົມປະຊານີຍມໄນ້ໃຊ້ກະແສວັດນະຣົມຈານຂວຍ ເພຣະການສ້ອສາຮ່ວຍ ຂໍ້ຂໍ້ຄວາມສັ້ນຜ່ານໂທຣັກພໍທີ່ມີອື່ອຂອງຜູ້ນັບກຳພ່ອງທາງການໄດ້ຢັນນັ້ນອູ້ໃນຄວາມຮັບຮູ້ແລະຄວາມນີຍມໃຊ້ນາ ເປັນເວລາກວ່າ 5 ປີແລ້ວ ແລະສາມາດເທັ່ນໄດ້ຈາກຈຳນວນຂອງຜູ້ນັບກຳພ່ອງທາງການໄດ້ຢັນທີ່ໃຊ້ການສ້ອສາຮ່ວຍ ຂໍ້ຂໍ້ຄວາມສັ້ນນີ້ເພີ່ມເຈັ້ນເຮືອຍ ງາ

3. ແລ້ວທີ່ນາຂອງວັດນະຣົມປະຊານີຍມໄນ້ໃຊ້ນີ້ເພີ່ມປະເທດສຫ້ອມເມຣິກາດັ່ງທີ່ມີຄຳພູດວ່າ “Popular Culture is America culture” ເຊັ່ນເດີຍກັບ Popular Culture ຂອງໂທຣັກພໍທີ່ມີອື່ອສໍາຫັບຜູ້ນັບກຳພ່ອງທາງການໄດ້ຢັນກີ່ໄນ້ໄດ້ແພຣ່ກະຈາຍມາຈາກຜູ້ນັບກຳພ່ອງທາງການໄດ້ຢັນຈາກພາຍນອກປະເທດ ແຕ່ເປັນການເຮີນຮູ້ຈາກສ້ອແລະບຸກຄລກາຍໃນປະເທດຈີ່ນີ້ທັງຄົນປົກຕິແລະຜູ້ນັບກຳພ່ອງທາງການໄດ້ຢັນ ແນ້ອນກັນ

4. ຄົນສ່ວນນາກນັກຄົດວ່າ ວັດນະຣົມປະຊານີຍມນີ້ຂອນບ່າຍຈຳກັດເລົາພະຄວາມບັນເທິງຫົວໆ ແພ້ໜ້າ ແຕ່ວັດນະຣົມປະຊານີຍມ ສາມາດເກີດເຈັ້ນໄດ້ກັບກຳພື້ນການສ້ອສາຮ່ວຍ ຈີ່ອູ້ຈີ່ນີ້ ດີຍໃຊ້ເທັກໂນໂລຢີການສ້ອສາຮ່ວຍໂທຣັກພໍທີ່ມີອື່ອດ້ວຍຮະບນການສ່າງຂໍ້ຄວາມສັ້ນ (SMS) ນອກຈາກນີ້ ການໃຊ້ໂທຣັກພໍທີ່ມີອື່ອຂອງຜູ້ນັບກຳພ່ອງທາງການໄດ້ຢັນໄນ້ໄດ້ຈຳກັດເລົາພະການສ່າງຂໍ້ຄວາມສັ້ນ (SMS)

เท่านั้น เมื่อผู้ให้บริการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารรูปแบบอื่น ๆ ด้วยโทรศัพท์มือถือ ผู้บุกพร่องทางการได้ยินบางคนก็ได้ใช้บริการเทคโนโลยีการสื่อสารอื่น ๆ ด้วย เช่น การถ่ายภาพจากโทรศัพท์มือถือประเภทที่มีกล้องคิจิตอลในตัวแล้วส่งไฟล์รูปภาพไปให้ครุกรหรือเพื่อนที่ใช้โทรศัพท์มือถือรุ่นที่สามารถรับ – ส่งรูปภาพได้

5. วิธีที่จะ帮忙เพร์วัฒนธรรมประชาชนนิยมที่ดีที่สุดคือ ให้เกิดการประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อ สำหรับกรณีของผู้บุกพร่องทางการได้ยินแล้วสื่อที่มีผลต่อการรับรู้ข้อมูลเบื้องต้นเกี่ยวกับโทรศัพท์มือถือมากที่สุดคือ “โทรศัพท์” โดยผู้บุกพร่องทางการได้ยินว่า แม้จะฟังไม่รู้เรื่องว่า นำเสนออะไร แต่ก็สามารถดูภาพประกอบกับวิธีการดำเนินเรื่องในโฆษณาช่วยให้เข้าใจข้อมูลบางส่วน จากการโฆษณา อีกอย่างคือ โฆษณาในโทรศัพท์จะมีเรื่องราวและเสียงการนำเสนอที่น่าสนใจและรับรู้ได้โดยไม่ต้องอาศัยการสื่อสารด้วยเสียงก็ได้ โดยผู้บุกพร่องทางการได้ยินนิยมที่จะหาข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับโทรศัพท์มือถือที่ตนเองสนใจจากสื่อสิ่งพิมพ์ทั้งหนังสือพิมพ์ นิตยสารต่าง ๆ และอินเทอร์เน็ต เพื่อให้ทราบรายละเอียดที่ชัดเจนขึ้น

6. วัฒนธรรมประชาชนนิยมไม่สามารถเกิดขึ้นโดยปราศจากการสนับสนุนจากชนชั้นกลาง ซึ่งกรณีของโทรศัพท์มือถือนั้นทั้งผลิตโทรศัพท์และเครื่องข่ายที่ให้บริการต่างทุ่มงบประมาณ ทั้งการโฆษณาและประชาสัมพันธ์เพื่อสร้างการรับรู้และยอมรับที่จะใช้โทรศัพท์มือถือขึ้นห้อและเครื่องข่ายของตนเอง การโฆษณาและประชาสัมพันธ์นี้เองที่ได้กระตุ้นการรับรู้ไปสู่ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน แม้จะไม่ใช่กลุ่มเป้าหมายที่แท้จริงของการทำการตลาดโทรศัพท์มือถือก็ตาม

7. วัฒนธรรมการให้ความสำคัญเรื่องตัวบุคคลมีผลต่อการเกิดวัฒนธรรมประชาชนนิยมซึ่งในวัฒนธรรมของผู้บุกพร่องทางการได้ยินนั้น จะมีการให้ความสำคัญกับตัวบุคคล ทั้งการให้ความสำคัญกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินด้วย นั่นคือ ผู้บุกพร่องทางการได้ยินคนใดที่มีโอกาสได้ใช้โทรศัพท์มือถือที่มีราคาแพง รุ่นและยี่ห้อที่ทันสมัยก็จะได้รับการยอมรับในกลุ่มเพื่อนว่าเป็นผู้มีฐานะดี มีความเป็นผู้นำ หากสามารถสื่อสารด้วยภาษา夷เป็นได้ดีถูกต้องตามโครงสร้างภาษาหรือใกล้เคียงกับคนไทยจะได้รับการยอมรับว่าเป็นคนที่มีความสามารถทางการสื่อสาร รวมไปถึง “คนปกติ” ที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินส่วนใหญ่ให้เหตุผลของการใช้โทรศัพท์มือถือ ว่าไม่ต้องการให้ตนเองแตกต่างจากคนปกติ ได้ใช้เครื่องมือสื่อสารที่เหมือนกัน

8. วัฒนธรรมประชาชนนิยมไม่จำเป็นที่จะต้องมีแหล่งกำเนิดในสังคมใดสังคมหนึ่งเท่านั้น การเกิดวัฒนธรรมประชาชนนิยม ไม่จำเป็นที่ สามารถถ่ายทอดจากสังคมหนึ่งไปสู่อีกสังคมหนึ่ง ไม่ว่า จะเป็นจากสังคมที่สูงกว่า ไปหาสังคมที่ต่ำกว่า หรือจากสังคมที่ต่ำกว่าเข้าไปหาสังคมที่สูงกว่าก็ได้

ในกรณีของการเกิดวัฒนธรรมประชาชนนิยมการสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือเป็นการถ่ายทอดวัฒนธรรมการสื่อสารจากคนปักติดมาสู่ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

ปัจจัยเหล่านี้จึงเป็นตัวอีกหนึ่งที่ทำให้เกิดวัฒนธรรมประชาชนนิยม (Popular Culture) การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ผ่านโทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ดังความหมายของอัลชาเบร์แมนนิ่ง เผرأผลจากการพัฒนาเทคโนโลยี ราคาเครื่องและค่าบริการที่ถูกคลง การเห็นความสำคัญของผู้บุกพร่อง สภาพแวดล้อมทางสังคมของผู้บุกพร่องทางการได้ยินไม่ว่าจะเป็นคนปักติดและผู้บุกพร่องทางการได้ยินเหมือนกันล้วนใช้โทรศัพท์มือถือกันหมดเกลี้ยอน รวมไปถึงผลจากการโฆษณาและประชาสัมพันธ์ สิ่งต่างๆเหล่านี้ได้ส่งผลต่อการใช้โทรศัพท์มือถือเพื่อสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ให้อยู่ในความสนใจ การรับรู้ ทำให้โทรศัพท์มือถือและการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) เป็นสิ่งที่ Easy & Simple จนกลายส่วนหนึ่งในชีวิตของผู้บุกพร่องทางการได้ยินไปแล้ว

ข้อเสนอแนะ

1. ข้อเสนอแนะจากผู้บุกพร่องทางการได้ยิน

ข้อมูลจากการที่ผู้วิจัยได้สัมภาษณ์ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน บุคคลกลุ่มนี้ได้เสนอแนะเกี่ยวกับสิ่งที่ต้องการให้มีในบริการการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือ ดังนี้

1. ต้องการให้โทรศัพท์มือถือมีจอกาฟที่เห็นหน้ากันได้เพื่อจะได้ส่งภาษาเมืองทางโทรศัพท์แทนการส่งข้อความสั้น (SMS)
2. ต้องการให้ค่าบริการถูกคลง
3. ต้องการให้มีบริการเฉพาะของคนหูหนวก เวลาไม่จำาราวะไรก็ต้องการให้ผู้ให้บริการแจ้งให้ทราบด้วย
4. ต้องการให้โทรศัพท์มือถือสามารถพิมพ์โต้ตอบได้ทันทีเหมือนกับการคุยโต้ตอบเป็นภาษาพูด
5. ต้องการให้มีโทรศัพท์ที่ทำออกแบบเพื่อคนหูหนวกใช้สำหรับส่งข้อความโดยเฉพาะ

6. ต้องการให้โทรศัพท์สามารถส่งข้อความได้เหมือนกับโทรศัพท์มือถือจะได้ไม่ต้องเปลี่ยนเงินซื้อโทรศัพท์มือถือ

7. เวลาที่ติดต่อ กับโรงพยาบาลน่าจะส่งข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือได้ด้วย

2. ข้อเสนอแนะจากผู้วิจัย

ผู้วิจัยขอเสนอแนะใน 2 ประเด็น ดังนี้

1. จากการลงพื้นที่เก็บข้อมูลค่วยการสัมภาษณ์เชิงลึกและการสังเกตแบบมีส่วนร่วม เพื่อศึกษาเรื่อง การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ในฐานะสื่อวัฒนธรรม ประชาชนบุคคลที่มีความนักพร่องทางการ ได้ยินในเขตกรุงเทพมหานคร ผู้วิจัยพบว่า การทำวิจัยกับบุคคลที่มีความนักพร่องทางการ ได้ยินนั้น จะต้องมีความละเอียดอ่อนในการวิจัย ค่วยการใช้จิตวิทยาในการสื่อสารเพื่อให้เข้าใจในวัฒนธรรมการสื่อสารของบุคคลกลุ่มนี้ให้มาก และ หากผู้วิจัยต้องการให้ได้ข้อมูลที่ลึกซึ้ง ควรจะมีการศึกษาการใช้ภาษา มีจ่อนสามารถสื่อสารได้ ในระดับหนึ่ง เพื่อให้สามารถสัมภาษณ์ได้ด้วยตนเอง โดยไม่ต้องผ่านล่าม ซึ่งจะทำให้การสัมภาษณ์ มีความตรงประเด็น และสร้างความรู้สึกที่คิริระหว่างผู้วิจัยกับกลุ่มตัวอย่าง เพราะหากผู้วิจัยสามารถ สื่อสารด้วยภาษามือได้ จะทำให้การผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินรู้สึกว่าผู้วิจัยคือสมาชิกคนหนึ่งของกลุ่ม และเข้าพร้อมที่จะพูดคุยกับผู้วิจัยได้

2. ครอบครัวที่มีผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินเป็นสมาชิกในครอบครัวน่าจะหาโอกาส ในการศึกษาเรียนรู้การใช้ภาษามือที่เป็นสาขเพื่อจะ ได้สื่อสารกับผู้บุกพร่องทางการ ได้ยิน อันจะเป็น การลดช่องว่างทางการสื่อสาร ทำให้มีโอกาสในการสื่อสารมากขึ้น สามารถสื่อสารกันได้ง่ายขึ้นและ มีความเข้าใจกันมากขึ้น

3. ข้อเสนอแนะทางวิชาการ

จากการศึกษาของผู้วิจัยพบว่า การใช้การสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ผ่านโทรศัพท์ มือถือ เป็นเพียงผลพลอยได้จากการพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสาร โดยที่ผู้บุกพร่องทางการ ได้ยิน ยังไม่ใช่กลุ่มเป้าหมายหลักทางการตลาดทั้งของบริษัทผู้ผลิตและผู้ให้บริการเครือข่ายโทรศัพท์ มือถือ ทั้ง ๆ ที่ในประเทศไทยมีผู้บุกพร่องทางการ ได้ยินอยู่ไม่น้อย ผู้ดำเนินธุรกิจด้านนี้จึงน่าจะให้ ความสำคัญของการขยายฐานลูกค้าสู่กลุ่มของผู้บุกพร่องทางการ ได้ยิน โดยให้ความสนใจ ในการศึกษาวิจัยเพื่อให้ทราบถึงพฤติกรรมการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการ ได้ยิน

รวมถึงหากมีการทำการตลาดด้วยการสร้างเสริมความรู้เกี่ยวกับการใช้ประโยชน์จากการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือ การพัฒนาเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือเพื่อให้อีอีประโยชน์ในการสื่อสารแก่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินก็น่าจะช่วยขยายฐานลูกค้าได้อีกไม่น้อย

แม้ว่าผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะรับสื่อต่าง ๆ เพื่อเรียนรู้และปฏิบัติตามเพื่อให้ตนเองไม่แตกต่างจากคนปกติ จนส่งผลให้เจ้าของผลิตภัณฑ์และผู้ให้บริการเครือข่ายโทรศัพท์มือถือไม่เห็นความสำคัญของการผลิตสื่อโฆษณาและประชาสัมพันธ์เพื่อรับรับต่อความต้องการรับรู้ข้อมูลของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน หรือมัวเสียเวลาด้วยความรู้สึกของคนปกติว่าหากมีการมุ่งขยายกลุ่มลูกค้าไปยังผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะทำให้คนปกติรู้สึกว่าขาดดองใช้ของที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินใช้งานเป็นการลดคุณค่าทางการตลาดของสินค้าลงไป หากผู้บุกพร่องทางการได้ยินเป็นเจ้าของผลิตภัณฑ์เห็นความสำคัญของการสร้างภาพลักษณ์ทางการตลาด โดยใส่ใจในคุณประโยชน์ที่ผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะได้รับจากการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือ โดยไม่ยึดติดเรื่องของผลกระทบทางจิตใจของคนปกติว่ากำลังใช้สินค้าที่เหมือนกับผู้บุกพร่องทางการได้ยินใช้ออกไปบ้าง ด้วยกลยุทธ์การโฆษณาแบบ Advertorial นั่นก็คือ การโฆษณาถึงประชาสัมพันธ์ในสื่อสิ่งพิมพ์ โดยให้เนื้อหาเป็นคลื่นน้ำในนิตยสารหรือหนังสือพิมพ์ เพื่อให้ความรู้เกี่ยวกับผลกระทบประโยชน์หรือคุณค่าเพิ่มของผลิตภัณฑ์ที่แทรกหรือฝังตัวอยู่ในความทันสมัย และให้มากกว่าการเป็นเครื่องมือสื่อสารเพื่อคนทั่วไปในสังคม แต่ยังคงสร้างประโยชน์ต่อผู้บุกพร่องทางการได้ยิน โดยการใช้การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ก็จะช่วยสนับสนุนให้วัฒนธรรมประชาชนนิยมการใช้โทรศัพท์มือถือเพิ่มมากขึ้นและส่งผลต่อฐานการตลาด มีกลุ่มลูกค้ามากขึ้น เพราะข้อมูลจากการศึกษาพบว่าปัจจุบันในประเทศไทยมีผู้บุกพร่องทางการได้ยินอยู่เกือบ 2 แสนคน

อีกทั้งหากผู้ให้บริการโทรศัพท์มือถือมีการทำโครงการประสานงานกับหน่วยงานราชการ และเอกชน เช่น สถานีตำรวจนครบาล โรงพยาบาล โรงเรียน ให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินมีเบอร์โทรศัพท์ซึ่งเป็นเบอร์กลางที่สามารถถือสื่อสารได้ด้วยข้อความสั้น ก็น่าจะส่งผลให้ผู้บุกพร่องทางการได้ยินได้ใช้โทรศัพท์มือถือในแง่ของผลกระทบประโยชน์มากขึ้น ส่งผลต่อความต้องการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยินและยอดการจำหน่ายโทรศัพท์มือถือ

แนวทางการศึกษาในอนาคต

ผู้วิจัยมองว่า การศึกษาในประเด็นที่เกี่ยวกับสื่อสารของผู้บุกพร่องทางการได้ยินนี้ ยังมีสิ่งที่น่าสนใจศึกษาอีกมาก ทั้งประเด็นที่เกี่ยวกับการใช้สื่อเพื่อการสื่อสาร และการสื่อสารกัน

ภายในกลุ่มของผู้บุกพร่องทางการได้ยินด้วยกันเอง ดังนั้นผู้วิจัยขอเสนอแนวทางการวิจัยที่นำเสนอใจจะศึกษาเพิ่มเติมดังนี้

1. การศึกษาในประเด็นที่เกี่ยวกับการใช้บริการการสื่อสารรูปแบบอื่น ๆ ที่เป็นบริการพิเศษของโทรศัพท์มือถือ เพราะโทรศัพท์มือถือเป็นสื่อที่มีการพัฒนารูปแบบการใช้งานและบริการเสริมต่าง ๆ อย่างไม่หยุดนิ่ง โดยเฉพาะบริการในลักษณะของการสื่อสารไร้เสียง (Nonvoice Communication) ซึ่งเป็นบริการที่ล้วนสร้างสีสันให้กับการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือ

2. การศึกษาในประเด็นที่เกี่ยวกับเครือข่ายการสื่อสารของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน เพราะจากการเก็บข้อมูลงานวิจัยเรื่องนี้ ผู้วิจัยพบว่ากลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยินเป็นกลุ่มนหนึ่งในสังคมที่มีรูปแบบการดำเนินชีวิตที่น่าสนใจและเป็นเอกลักษณ์ของตนเอง ซึ่งอาจจะศึกษาเป็นการศึกษาเครือข่ายการสื่อสารระหว่างบุคคล การสื่อสารภายในกลุ่ม และการพึ่งพาเทคโนโลยีในการสื่อสาร

3. การศึกษาวิจัยเพิ่มเติมผลพวงกลุ่ม เช่น กลุ่มวัยรุ่น วัยทำงาน ฯลฯ

อย่างไรก็ตาม สำหรับผู้ที่สนใจศึกษาวิจัยการสื่อสารของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ไม่ว่าจะเป็นการสื่อสารในรูปแบบใด จะสื่อสารด้วยสื่ออะไร มีสิ่งที่ผู้วิจัยไม่ทราบของข้ามคือ การให้ความสนใจถึงความแตกต่างด้านสรีระ อันจะส่งผลต่อ ทัศนคติ พฤติกรรม ที่แตกต่างจากคนปกติ อย่างที่เราไม่คาดคิดมาก่อน เพื่อจะได้งานวิจัยที่มีความลึกซึ้งต่อจิตวิทยาการสื่อสารร่วมด้วย

สรุป

การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในกรุงเทพมหานคร ได้แสดงให้เห็นถึงการอยู่ในกระแสของวัฒนธรรมประชาชนนิยม (Popular Culture) อย่างแท้จริง เนื่องจากเทคโนโลยีการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือไม่ได้พัฒนาเพื่อผู้บุกพร่องทางการได้ยินโดยตรง แต่เป็นผลมาจากการพัฒนาถูกเล่นและคุณสมบัติเสริมที่ช่วยกระตุ้นผลทางการตลาดในคนปกติที่กลับกลายมาเป็นรูปแบบการสื่อสารหลักในการใช้โทรศัพท์มือถือของผู้บุกพร่องทางการได้ยิน จึงส่งผลให้ประโยชน์ที่ได้รับจากการใช้โทรศัพท์มือถือด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) มีข้อจำกัดในด้านต่าง ๆ เช่น ด้านการใช้ภาษาที่มีความแตกต่างด้านโครงสร้างและพฤติกรรมของผู้บุกพร่องทางการได้ยินที่บังขnobการสื่อสารด้วยภาษาเมืองมากกว่าวิธีอื่น เป็นต้น จึงทำให้การใช้โทรศัพท์มือถือด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินจะมุ่งให้

ความสำคัญในเรื่องของคุณค่าด้านสัญญา (Sign Value) มากกว่าคุณค่าด้านประโยชน์ใช้สอย (Use Value)

ดังนั้นเมื่อคุณค่าในเชิงสัญญาที่ถูกสร้างขึ้นจากผู้บุกพร่องทางการได้ยิน และผู้ผลิตโทรศัพท์มือถือผ่านการโฆษณา ประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อต่าง ๆ โดยเฉพาะสื่อโทรทัศน์ ได้ถูกเข้าใจ ความหมายตรงกัน จนก่อให้เกิดปฏิสัมพันธ์เชิงสัญลักษณ์ภายในกลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ต่อการใช้โทรศัพท์มือถือเพื่อสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ว่าโทรศัพท์มือถือได้กลายเป็นสิ่งที่มี คุณค่าทางสัญญา ที่ใช้สร้างความแตกต่างและโดดเด่นไปจากคนในกลุ่มของตนเองแต่สร้าง ความรู้สึกเท่าเทียมกับคนปกติ และคุณค่าทางสัญญานี้เป็นสิ่งที่นิยม อยู่ในความรับรู้ หรือสนใจ ในกลุ่มผู้บุกพร่องทางการได้ยิน ประกอบกับมีปัจจัยทางด้านเทคโนโลยีการสื่อสาร ราคาและสถานะ ทางการเงิน ผู้ปกครอง สภาพแวดล้อม ความต้องการเหมือนคนปกติ การโฆษณาและ ประชาสัมพันธ์ ได้ส่งผลให้การใช้โทรศัพท์มือถือสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ของผู้บุกพร่องทาง การได้ยินเป็นดังคำกล่าวของอลิชาเบธ แมนนิ่ง ว่า สิ่งที่เป็นวัฒนธรรมประชาชนนิยม (Popular Culture) คือ สิ่งที่ง่าย ๆ ไม่ซับซ้อน (Easy & Simple) และเป็นส่วนหนึ่งของชีวิต อีกทั้งยังถูกขับเคลื่อนด้วย กลไกในเชิงพาณิชย์

งานวิจัยเรื่องนี้จึงเป็นสิ่งที่ชี้ให้เห็นว่า การสื่อสารด้วยข้อความสั้นผ่านโทรศัพท์มือถือ (SMS) ของผู้บุกพร่องทางการได้ยินในเขตกรุงเทพมหานคร เป็นสื่อที่ตอบอธิบายในกระแสวัฒนธรรม ประชาชนนิยม (Popular Culture) นั่นเอง



บรรณานุกรม

ภาษาไทย

หนังสือ

กาญจนา แก้วเทพ. สื่อสารมวลชน ทฤษฎีและแนวคิดทางการศึกษา. พิมพ์ครั้งที่ 2. กรุงเทพฯ: เอ迪สัน เพรส โปรดักส์ จำกัด, 2543.

กาญจนา แก้วเทพ. การวิเคราะห์สื่อ แนวคิดและเทคนิค. พิมพ์ครั้งที่ 2. กรุงเทพฯ: เอ迪สัน เพรส โปรดักส์ จำกัด, 2542.

กาญจนา แก้วเทพ. ศาสตร์แห่งสื่อและวัฒนธรรมการศึกษา. กรุงเทพฯ:เอ迪สัน เพรส โปรดักส์ จำกัด, 2544.

จิราภา เติงไตรรัตน์ และคนอื่น ๆ. จิตวิทยาทั่วไป. พิมพ์ครั้งที่ 3. กรุงเทพฯ: สำนักพิมพ์มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, 2544.

ธันยบัชน์ ใจบรรณ. Case Study 5.0. กรุงเทพฯ: เลิฟ แอนด์ เลิฟ, 2545.

นันทวน สุชาโต และคนอื่น ๆ. พฤติกรรมการสื่อสาร หน่วยที่ 9-15. พิมพ์ครั้งที่ 2. กรุงเทพฯ: โรงพยาบาลจุฬารัตนราช, 2540.

นันทรวง ศิรสุนทร. เปเลียยปีอน. กรุงเทพฯ: เนชั่นแนลเมดิคัล กรุ๊ป จำกัด, 2545.

ประมะ สะตะเวทิน. หลักนิเทศศาสตร์. พิมพ์ครั้งที่ 9. กรุงเทพฯ: ภาพพิมพ์. 2540.

ประสิทธิ์ ทองอุ่น และคณะ. พฤติกรรมมนุษย์กับการพัฒนาตน. กรุงเทพฯ: เซร์คเวฟ เอ็คคูเคชั่น จำกัด, 2542.

ไฟโรมัน ไววนิชกิจ และกนล เบนเมรังศี. เปิดโลกการสื่อสารໄร้าย. กรุงเทพฯ: ชีเอ็คยูเคชั่น จำกัด (มหาชน), 2529.

ศักดิ์ไทย สรกิจนวาร. จิตวิยาสังคม ทฤษฎีและปฏิบัติการ. กรุงเทพฯ :สุริยาสาสน, 2545.

สมควร กวีขะ. สื่อมวลชนคลชีวิต. กรุงเทพฯ: แก้วนำ, 2540.

สมรักษ์ ชัยสิงห์กานานนท์. รสนิยม ภาษาในสังคมไทยยุคบริโภคنيยม. กรุงเทพฯ: โครงการหนังสือเล่น สถาบันวิจัยสังคม จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2544.

สรีชัย หวานแก้ว. โลกกว้าง – จิตแคน ลู่ทางเลือกทางวัฒนธรรมและความเป็นไทยในยุคโลกาภิวัตน์. กรุงเทพฯ: มูลนิธideek, 2545.

สุไหทัยธรรมาริราช. จิตวิทยาทั่วไป หน่วยที่ 1-7. กรุงเทพฯ: สำนักพิมพ์มหาวิทยาลัยสุโขทัย
ธรรมาริราช, 2529.

สุไหทัยธรรมาริราช. พฤติกรรมความสตร์การสื่อสาร หน่วยที่ 1-8. กรุงเทพฯ: โรงพิมพ์อักษรไทย, 2532.

สุไหทัยธรรมาริราช. พฤติกรรมความสตร์การสื่อสาร หน่วยที่ 9-15. กรุงเทพฯ: โรงพิมพ์อักษรไทย, 2532.
วรรณรัตน์ ปีลันธน์โยวาท. การสื่อสารเพื่อการโน้มน้าวใจ. พิมพ์ครั้งที่ 2. กรุงเทพฯ: สำนักพิมพ์
แห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2542.

เชอร์เบิร์ด ไอ. ชิลเวอร์. การสื่อสารและการครอบจักรองทางวัฒนธรรม. พิมพ์ครั้งที่ 2. กรุงเทพฯ:
สำนักพิมพ์แห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2544.

วารสาร

เกย์ยร เศรษฐีระ. “ความเป็นไทยแบบโพลีเมเดีย ตอนเสรีภาพที่จะบริโภค.” ผู้จัดการรายวัน.
26 ธันวาคม 2530: 8.

กัثار ค่านอุดม. “หากไม่คือเป็นการรวมกวนที่จะชวนมาศึกษา Popular Culture กัน.” รัฐสาสตร์สาร.
ปีที่ 20 ฉบับที่ 3 (2541)

พอด มนัสถาวร. “SMS กระแสเทคโนโลยีใหม่ ผ่านจอมือถือ.” อินเตอร์เน็ตแม็กกาซีน.
ฉบับที่ 12 (ธันวาคม 2544) หน้า 110 – 112.

วุฒิก ศินธุวะทิน. “Mobile 3.0 โลกทั่วไปให้นายคนเดียว.” Brand Age. 2: 9(September 2001)
110- 119.

เศรษฐพ คุครีพิทักษ์. “การกำกับดูแลกิจการโทรคมนาคมเพื่อการสื่อสารอย่างโปร่งใส”.

วารสารวิชาการครอบรอบ 30 ปี คณะนิเทศศาสตร์. มหาวิทยาลัยกรุงเทพฯ, มปป : 37
“วันนี้คุณมีมือถือแล้วหรือยัง” สุดสัปดาห์. 469 (16 สิงหาคม 2545) 112 – 116

เอกสารอื่น ๆ

โรงเรียนเศรษฐีบิร. อยากรู้ไหมคนหูหนวกสั่งเพ้ออย่างไร ไม่ยากดูที่นี่. เอกสารอัดสำเนา, 2542.

วิรัตน์ แสงทองคำ. Technovision บทเรียนลับผู้จัดการ. กรุงเทพฯ: พีเพรส จำกัด, 2542.

ศринธร รัตน์เจริญพร. ร้านกาแฟ : ความหมายในวัฒนธรรมไทยยุคบริโภค. เอกสารประกอบการประชุม 27 – 29 มีนาคม 2545.

สุริชัย หวานแก้ว. การเปลี่ยนแปลงทางสังคมไทยและแนวโน้มในอนาคต ตอนปัญหาคนไทยในยุคสังคมแห่งการบริโภค : บริโภคนิยมและตอนปัญหาแห่งความขัดแย้งในการจัดสรรงรรพยากร.
เอกสารประกอบการบรรยาย 8-9 กันยายน 2540.

ข่าวในหนังสือพิมพ์

“โลกสวยคัวบมือถือ วันนี้ของคนหูหนวก” หนังสือพิมพ์ไทยรัฐ. (27 กุมภาพันธ์ 2546) 1-2.

วิทยานิพนธ์

พนิต เกจาม. “การพัฒนาข่าวสารทางสื่อสิ่งพิมพ์ของคนหูหนวก” วิทยานิพนธ์ปริญญาโทในสาขาสื่อสารมวลชน บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2541.

วรรณรรณ คงคล้าย. “ปัญหาในการสื่อสารของคนหูหนวกในชีวิตประจำวันที่เกี่ยวข้องกับการศึกษา” วิทยานิพนธ์ปริญญาโทในสาขาสื่อสารมวลชน บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2538.

วลัยลักษณ์ คงนิด. “การรับรู้ การแปลความหมาย การจดจำและอารมณ์ จากการเปิดรับสื่อโทรทัศน์ของ คนหูหนวก” วิทยานิพนธ์ปริญญาโทในสาขาสื่อสารมวลชน บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2542.

ลักษณา จุติสมุทร. “การกระตุ้นการบริโภค บริการรับส่งข้อมูลความสั้น (SMS) ผ่านสื่อสิ่งพิมพ์และ สื่ออินเทอร์เน็ต” วิทยานิพนธ์ปริญญาโทในสาขาสื่อสารมวลชน บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัย ชุรักิจบัณฑิตย์, 2547.

สัมภาษณ์

- กมล วงศ์ภูริคุล. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 10 มีนาคม 2547.
- กัญญาพร ล้านเหลือ. เพื่อนผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 14 มีนาคม 2547.
- ภาระเกตุ โยธินสิริทอง. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 2 มีนาคม 2547.
- จันทร์เพ็ญ ศุภมกระทึก. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 10 มีนาคม 2547.
- จิตติมา สุริยนนท์รินทร์. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 11 มกราคม 2547.
- จริระพันธ์ ทองสุโชค. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 14 มีนาคม 2547.
- ชาครา เพ็ชรเกา. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 7 กุมภาพันธ์ 2547.
- ชัชวรรษ พาตรีกิริณณ์. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 3 เมษายน 2547.
- เชาวลี แสงศรี. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 14 มีนาคม 2547.
- โชคชัย พวงมาลี. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 14 มีนาคม 2547.
- ฐิติมา โชควนิช. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 6 มีนาคม 2547.
- คุณขกกา ออยช์ชวาล. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์ 11 มกราคม 2547.
- ทฤษฎี เบญจารีวัฒน์. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 14 มีนาคม 2547.
- นงลักษณ์ แสงจันทร์. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 3 เมษายน 2547.
- นพวรรณ ธรรมศิริบุญ. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 6 มีนาคม 2547.
- นรา อารยะสันพันธ์. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 10 มีนาคม 2547.
- บริราษ กาญจนานนท์. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 7 มีนาคม 2547.
- ปรัชญา เมฆลักษณ์. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 14 มีนาคม 2547.
- ปีชา บุพชาติ. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 14 มีนาคม 2547.
- ปั่นแก้ว ตันสิงห์. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 11 มีนาคม 2547.
- มุสตี มีอ่าพล. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 13 มีนาคม 2547.
- พงศ์ชัย แซ่ดัง. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 20 มีนาคม 2547.
- พวงพก จันยาวงศ์. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 10 มีนาคม 2547.
- เพ็ญประภาพร พันธุ์ราษฎร์. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 10 เมษายน 2547.
- ภาณุพงศ์ ใจเพชร. ผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 3 เมษายน 2547.
- มัลลิกา เพ็ชรเกา. ผู้ปักครองผู้บุกพร่องทางการได้ชิน. สัมภาษณ์, 13 มีนาคม 2547.

- นานพ จารีตนิเวศน์. ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 13 มีนาคม 2547.
- รอนา วรรณะ. เพื่อนผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 12 มีนาคม 2547.
- รัตนา สารธารา. ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 10 มีนาคม 2547.
- รุ่งชัย ตั้งนิช. ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 10 เมษายน 2547.
- ลดิตา วงศ์ทวี. เพื่อนผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 14 มีนาคม 2547.
- วัลลภ ทองคระการ. ผู้ปักครองผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 7 กุมภาพันธ์ 2547.
- วิชัย สิรสว่างพร. ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 10 เมษายน 2547.
- วีระบุช นาใจคง. ผู้ปักครองผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 10 มีนาคม 2547.
- สมชาติ ชาติทอง. ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 10 มีนาคม 2547.
- ศศิธร ทรัพย์วัฒนาไพศาล. เพื่อนผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์ 14 มีนาคม 2547.
- ศธิพร ฤทธิ์แจทอง. เพื่อนผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 14 มีนาคม 2547.
- สมควร ไชยลัม. เพื่อนผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 3 เมษายน 2547.
- สมชาย อภิวิช. ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 14 มีนาคม 2547.
- สิริพร ถิรไสสุดินานนท์. ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 12 มีนาคม 2547.
- สุจิตรา ตุขเกยม. ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 10 มีนาคม 2547.
- สุธี ใจธิธรรมวัฒนา. ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 10 มีนาคม 2547.
- สุพันธ์ศักดิ์ เศษชนะชัย. ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 10 เมษายน 2547.
- อิทธิพันธ์ ศกุลชัยสิริวิช. ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 16 มกราคม 2547.
- อติสิสา พงษ์เงา. ผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์, 3 มีนาคม 2547.
- เอ่ หล้าคำ. เพื่อนผู้บุกพร่องทางการได้ยิน. สัมภาษณ์ 14 มีนาคม 2547.

ภาษาอังกฤษ

Books

Atkin, K.C., Anticipated Communication and Mass Media Information Seeking, **Public Opinion Quarterly**, (N. Y : Free Press, 1973)

Becker S.L. **Discovering mass communication.** Illinois : Scott Foresman and Company Glenview, 1978.

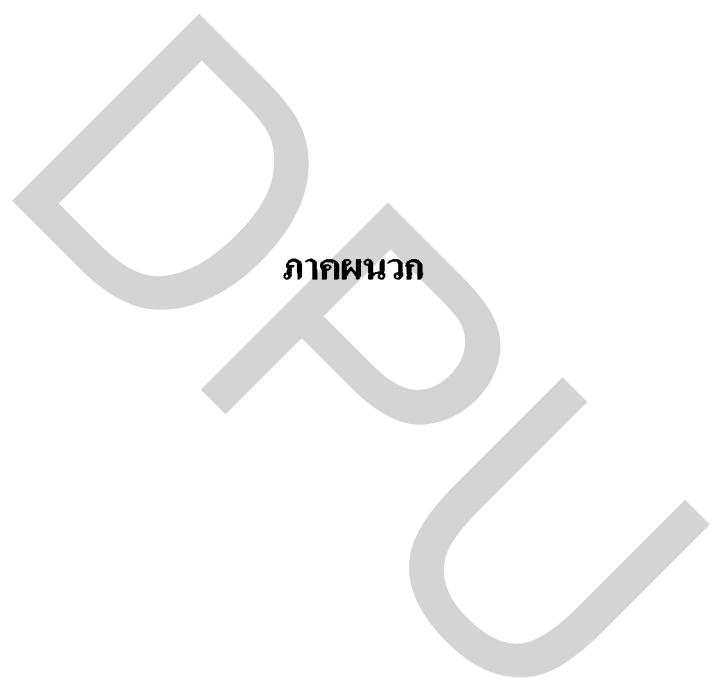
DE Flour. **Melvin L. Theories of Mass Communication.** New York : David McKay Company, Inc., 1970.

ເວັບໄຊຕ໌

www.Kmit.ac.th

www.brandage.com ນິກີ້ & ອນບັນທຶກ







**คําถามประกอบการสัมภาษณ์
สำหรับการสัมภาษณ์ผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน**

1. คุณใช้โทรศัพท์มือถือนานานหรือยัง
2. ก่อนที่จะใช้โทรศัพท์มือถือคุณได้ใช้เครื่องมือสื่อสารประเกทอื่นหรือไม่
3. คุณทราบได้อย่างไรว่าคุณสามารถใช้โทรศัพท์มือถือในการสื่อสารได้
4. คุณเรียนรู้วิธีการใช้โทรศัพท์มือถือในการติดต่อสื่อสารจากครัวหรือรู้ได้อย่างไร
5. อะไรเป็นเหตุจุงใจให้ใช้โทรศัพท์มือถือ (ความจำเป็น ความนิยมของคนในสังคม)
6. อะไรคือเหตุผลที่สำคัญที่สุดที่ทำให้คุณตัดสินใจใช้โทรศัพท์มือถือ
7. ก่อนที่จะตัดสินใจซื้อโทรศัพท์มือถือรุ่นที่ใช้อะญี่งุนนี้คุณพิจารณาจากอะไรบ้าง
8. ทำไมคุณถึงใช้โทรศัพท์มือถือรุ่นที่ใช้อะญี่งุนนี้ในขณะนี้
9. คุณเคยเปลี่ยนรุ่นหรือระบบของโทรศัพท์มือถือหรือไม่ (เคยหรือไม่เคยพยายามอะไร)
10. นอกจากการสื่อสารด้วยการส่งข้อความสั้น (SMS) คุณได้ใช้วิธีการอื่น ๆ ในสื่อสารผ่านทางโทรศัพท์มือถือหรือไม่ (รูปภาพ หรือรหัสเฉพาะกลุ่ม เป็นต้น)
11. วิธีการใดที่ช่วยให้คุณสามารถสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือได้รวดเร็วและสะดวกที่สุด
12. คุณใช้โทรศัพท์มือถือติดต่อกับครอบครัวที่อยู่ห่างไกล
13. คุณใช้โทรศัพท์มือถือในเรื่องใดมากที่สุด (งาน, ธุระสำคัญ, ติดต่อกับที่บ้าน, พูดคุยกับเพื่อน)
14. นอกจากโทรศัพท์มือถือแล้วจะมีอะไรบ้างที่คุณได้ใช้เครื่องมือสื่อสารประเกทอื่นบ้างหรือไม่ (เช่น อินเทอร์เน็ต)
15. ระหว่างโทรศัพท์มือถือกับอุปกรณ์การสื่อสารประเกทอื่นที่คุณใช้ สิ่งไหนที่สร้างความสะดวกและรวดเร็วในการสื่อสารได้มากกว่ากัน
16. คุณคิดว่าการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS) ได้ก่อให้เกิดประโยชน์อย่างไรบ้าง
17. คุณมีความต้องการบริการอะไรเพิ่มเติมจากโทรศัพท์มือถืออีกบ้างไหม

**ค่าตอบประกอบการสัมภาษณ์
สำหรับการสัมภาษณ์ผู้ที่ต้องสารกับผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน**

1. คุณใช้โทรศัพท์มือถือในการตื่อสารกับผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินนานานหรือซึ่ง
2. คุณไม่มีโอกาสสื่อสารกับผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินบ่อยครั้งหรือไม่
3. มีผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินที่คุณสื่อสารด้วยประมาณกี่คน
4. นอกจากโทรศัพท์มือถือแล้วคุณได้ใช้หรือเคยใช้อุปกรณ์การสื่อสารใดบ้างกับผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน
5. ในกรณีของผู้ที่มีส่วนในการซื้อโทรศัพท์มือถือให้กับผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน คุณซื้อตัวอย่างดูทดลองได้
6. เหตุผลสำคัญของการใช้โทรศัพท์รุ่นและยี่ห้อที่ใช้อยู่ในปัจจุบันเพื่ออะไร โทรศัพท์ที่คุณใช้ได้ทำให้เกิดความสะดวกในการสื่อสารระหว่างคุณกับผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินหรือไม่
7. คุณใช้วิธีการใดบ้างทางการสื่อสารด้วยโทรศัพท์มือถือกับผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน
8. คุณมีรหัสหรือวิธีการสื่อสารเฉพาะตัวหรือเฉพาะกลุ่มในการสร้างความเข้าใจและรวดเร็วในการสื่อสารผ่านโทรศัพท์มือถือกับผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินหรือไม่
9. คุณคิดว่าโทรศัพท์มือถือมีความจำเป็นมากน้อยแค่ไหนต่อผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน
10. คุณคิดว่าอะไรคือประโยชน์ที่ผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยินได้รับจากการสื่อสารด้วยข้อความสั้น (SMS)
11. คุณคิดว่าโทรศัพท์มือถือน่าจะมีบริการอะไรเพิ่มเติมเพื่อผู้ที่มีความบกพร่องทางการได้ยิน



เหตุผลที่ต้องบริโภคโทรศัพท์มือถือ

สกู๊ปพิเศษ นิตยสารสุดสัปดาห์ได้ให้เหตุผลของความนิยมในการบริโภคโทรศัพท์มือถือ ของคนเมืองว่า วนอกเหนือจากสัญญาณที่ชัดเจน ใช้ได้ครอบคลุมทุกพื้นที่แล้ว ยังมีปัจจัยอื่น ๆ ที่ทำให้มือถือเป็นที่นิยมไปทั่ว เพราะว่า

1. นอกจากจะใช้สำหรับโทรศัพท์ กัน ส่งข้อความถึงกัน โทรศัพท์มือถือชั้นสามารถส่งรูปภาพ ข้อความ ได้มากกว่าเดิมอย่างที่เป็นอยู่และเมื่อนำมาเชื่อมต่อกับพ็อกเก็ตซีพีกีสำนารถท่องโลกอินเทอร์เน็ต ได้ทุกที่ทุกเวลา
2. ราคาตัวเครื่องโทรศัพท์มือถือถูกลง เพราะแต่ละค่ายล้วนใจให้คนหันมาใช้สัญญาณของตัวเองด้วยไปร่วมชั้นพิเศษสุด ๆ
3. โทรศัพท์มือถือนี้มีถูกเล่นมากขึ้น เช่น เล่นเกมส์ได้สารพัด มีกล้องติดหน้าจอ โหลดรูปหน้าคนโทรศัพท์มาได้ พังเพลงได้ เป็นต้น
4. นอกจากนี้ตลาดโทรศัพท์มือถือมีสองเป็นที่นิยม ไม่น้อยเพราราคาถูก นี้ให้เลือกหลายชั้น หลากหลายรุ่น เช่นเดียวกับของใหม่ แยกกล่อง
5. ชนการดูของทุกค่ายราคาถูกลง ไม่กี่ร้อยบาทก็มีเบอร์โทรศัพท์มือถือใหม่ไว้แจกเพื่อน ๆ ได้
6. ราคาค่าโทรศัพท์ไม่หยอดเงินอย่างที่เคยเป็น เช่น คุยกับ 5 คน ไม่ถึงชิบด้วยราคาระหว่าง หรือ 5 เมอร์คันพิเศษนาทีละ 1 บาท หรือโทรศัพท์ไทยราคาเดียว
7. เพื่อน ๆ 10 คนในที่ทำงานมีมือถือไปแล้ว 9 คน ยกเว้นคุณคนเดียวสุดท้ายเลยต้องซื้อ
8. ในกลุ่มเพื่อนซี้มีมือถือใช้แล้ว 4 คนยกเว้นคุณคนเดียว
9. เด็กนักเรียน นักศึกษาซึ่งยังไม่มีรายได้แต่เมื่อมีมือถือใช้พาระพ่อแม่ซื้อให้ จะได้รู้ว่าถูกอยู่ในกลุ่มเดียวกันเพื่อความสนับสนุนของคนในครอบครัว
10. สาว ๆ บางคนมีมือถือใช้พาระแพ่นหนุ่นซื้อให้เพื่อจะได้โทรศัพท์มือถือที่ต้องใช้ในทุกเวลา



อยากรู้ไหม?

คนหนุนแกล้งเพ้ออย่างไร?

ไม่ยาก

เด็ก



ข้อแนะนำในการใช้ชีวิตรักษาสุขภาพ

1. จดหมายที่จะส่งข้อความทั้งหมดให้เรียบร้อยก่อน
2. ยกน้ำใจให้กับผู้รับ
3. นายอดหนึ่ง แล้วนุนหมายเลขที่ต้องการ เช่น บริษัทสามารถเพจ กดเลข 1187
แล้วตามด้วยเบอร์เพียงเจ็ดตัวของผู้รับ
4. เมื่อมีสัญญาณหรือค่าหนึ่งเลข 0 ปรากฏ หรือจำนวนเงินที่นายอดคลัง
5. กดรหัสที่ต้องการส่งทั้งหมด
6. เมื่อหมดข้อความ วางน้ำใจให้กับผู้รับ

ขอขอบคุณทุกในโลย์และสิ่งอำนวยความสะดวกทางด้านความสะดวก
ที่เอื้อต่อคนพิการในการดำเนินชีวิต

๖๖๖๖๖๖

เรียนเรียง
เอกสารโดย
โรงเรียนแห่งสูงสุด
อ.ศรีสุน ๑.กรุงเทพฯ

๘๘๘๘ ๒๕๔๒

ទីតាំងរបស់ខ្លួននៃការងារ

គ្មានអ្នកដែលមានសារការណ៍ដោយតាមលេខគម្ពុជា
និងចំណាំនៃការងារ

1XX

01=វិញ្ញាណ	25=21.00 ន.	50=ម៉ោង
02=វិញ្ញាណការ	26=22.00 ន.	51=ម៉ោង
03=វិញ្ញាណ	27=23.00 ន.	52=ម៉ោង
04=វិញ្ញាណអប់រំ	28=24.00 ន.	53=ម៉ោង
05=វិញ្ញាណក្បារ	29=នាក់	54=ក្រោមក្បារ
06=វិញ្ញាណនៅរៀង	30=ម៉ោង	55=ការងារ
07=វិញ្ញាណភាពិត្យ	31=គុណឃាតា	56=ការងារ
08=ពេលវេលា	32=គុណឃាតា	57=ខេច
09=ពេលវេលានៅរៀង	33=គុណឃាតា	58=ឈរ
10=6.00 ន.	34=គុណឃាតា	59=កោរប់
11=7.00 ន.	35=គុណឃាតា	60=កោរប់
12=8.00	36=គុណឃាតា	61=ឬ
13=9.00	37=គុណឃាតា	62=ឬ
14=10.00	38=គុណឃាតា	63=ឬ
15=11.00	39=ថ្ងៃ	64=ឬ
16=12.00	40=សៀបាន់	65=ឬ
17=13.00	42=វិញ្ញាណ	66=ឬ
18=14.00	43=វិញ្ញាណ	67=ឬ
19=15.00	44=វិញ្ញាណ	68=ឬ
20=16.00	45=វិញ្ញាណ	69=ឬ
21=17.00	46=វិញ្ញាណ	70=ឬ
22=18.00	47=វិញ្ញាណ	71=ឬ
23=19.00	48=វិញ្ញាណ	72=ឬ
24=20.00	49=ឬ	73=ឬ

74=ນ້ອງຫຍາຍ

75=ນ້ອງສາກ

76=ສູດ

77=ນລານ

81=ເພື່ອນຫຍາຍ

78=ມູາຄີພັນອອງ

79=ແຮ່ນ

80=ເພື່ອນ

82=ຜູ້ມະວິທະຍະ

83=VS

84=END



2XX

01=กับ	20=กำลังคุยกับเพื่อน	39=แกล้ง
02=กัน	21=กำลังเขียนอภิ	40=โกรก
03=กิน	22=การเล่นไฟ	41=โกรธ
04=กี	23=กระบวนการ	42=โกรธແສ້ວດີກັນ
05=ກີ	24=ການຕື່ນ	43=ໄກສ
06=ກິໄສ	25=ກະບາຍ	44=ໄກລ
07=ກຸນາ	26=ກັງຈາລ	45=ຂອ
08=ງົງ	27=ກາງເຫັນເຫຼົ່າ	46=ຂອງ
09=ກົດໜີ	28=ການສູນ	47=ຂອຍືນ
10=ກວ່າ	29=ເກັ່ງ	48=ຂອອກົງ
11=ກ່ອນ	30=ເກຳມາ	49=ຂອສອນ
12=ກອດ	31=ເກີນ	50=ຂອໂທນ
13=ກະສ່ອນ	32=ເກີນໄວ້	51=ຂອປັດວຍຄນ
14=ກັ້າ	33=ເກີນເຈີນ	52=ຂອເມີລື່ອນວັນ
15=ກລັວ	34=ເກົງ	53=ຂອເມີລື່ອນພະທີ
16=ກລັນ	35=ເກົງໃຈ	54=ຂອເມີລື່ອນເກາ
17=ກລົມຕົກ	36=ເກລີຍດ	55=ຂອໃໝ່ໂຮຄຕີ
18=ກຳສັງ	37=ເກີດອະໄໄນ້ນ	56=ຂອໃໝ່ໜາຍເຊົາງ
19=ກຳສັງກິນໜ້າວອງ	38=ເກີດຄຸມຕົມເຫຼຸດ	

๓๗

01=ขอให้หายใจ	20=ช้ำสต	39=คุย
02=ขอให้ฟื้นตัว	21=ขณะนี้กำลังกินชา	40=คืน
03=ขอให้มีความสุข	22=ขณะนี้กำลังได้ออก	41=ครั้ง
04=ขอให้สบุก	23=ขณะนี้อาจมันไปแล้ว	42=คน
05=ขอให้รวยๆ	24=เรียนรู้ในหนึ่ง	43=คนชรา
06=ขอให้ร่าเริงในทันที	25=ชั้น	44=คนเดียว
07=ขอให้หัวใจดีๆ	26=ชั้นปีน	45= 2 คน
08=ขอให้หลับฝันดี	27=ชั้นเหล	46= 3-4 คน
09=ขอให้สุนทรียะแจ้งแรง	28=ชั้นนิ้ว	47= 5-6 คน
10=ขอให้เดินทางโดยสวัสดิภาพ	29=ชั้นโง	48= คนสองคนหากมีซักกัน
11=ขอให้ดี๊ดีไปเลย	30=ชั้นเกลี้ยด	49= ครอบครัว
12=ขออภัยรหัสผ่านดี	31=ชั้นเห็นยา	50= ควบค้ากัน
13=ขอแสดงความยินดี	32=ช้อสอบ	51= ครุรักษ์
14=ขอแสดงความเสียใจ	33=เชี่ยนจุดหมายมาหาบ้านน้ำ	52= คิด
15=ชั้น	34=เข้าใจ	53= คิดถึง
16=ชั้นเมฆ	35=เข้าใจผิด	54= คิดถึงคุณมาก
17=ชั้บรถอยู่	36=เข้ามาร่วมมือกัน	55= คุยก
18=ชั้นกรดดีๆนะ	37=เข้ารู้จักชื่นกันและกัน	56= คุยกัน
19=ช้ายช่อง	38=เขานี่คามรู้ไหม?	

4XX

01=ຄຸນ	20=ຈຳນອນ	39=ຂະໂກະມາໄໝ
02=ຄຸນພູດອະໄໄ	21=ງານຖົງເຍອະ	40=ຂະຄີຕັດຄສິນໄຟ
03=ຄຸນທຳງານອະໄໄ	22=ງານເຄສີບົກ	41=ຂະຊາມໄປກື້ນສົງ
04=ຄຸນກຳລັງກິນອະໄໄ	23=ໂຟ	42=ຂະຫວານໄປຮັອມປິ່ນ
05=ຄວາມ	24=ເຜີຍນ	43=ຂະຫວານໄປຄູກາຫຍຸ້ນຕົກ
06=ຄວາມສໍາເລົດ	25=ຈົບ	44=ຂະຫວານໄປຕ່າງຈັງຫວັດ
07=ຄວາມຮັບຜິດຮອນ	26=ຈໍາຍ	45=ຂະຫວານໄປກຳນົງ
08=ຄໍາໜາຍານ	27=ຈົນ	46=ຂະຫວານໄປອອກກຳລັງກາຍ
09=ກໍາງໝານ	28=ຈົນາ	47=ເຮັດ
10=ເກົ່າງໂກ່ໃນລິ້ງຄໍ	29=ຈົອງ	48=ເຊີງ
11=ເກົ່າງເລັ່ນເວົ້າໂອ	30=ຈາກ	49=ເຈັນໃໝ
12=ເກຍ	31=ຈໍາໄກ	50=ເຈົ້າຫຼູ
13=ເກົ່າຍດ	32=ຈໍາເປັນ	51=ແຮ້ງ
14=ແຄ້ນໄຣ	33=ຈົງເລຍ	52=ໃຈດີ
15=ໄຄຮ	34=ຢູ່ມູກ(ຢູ່ມູກໄດ້ຈໍາຍາ)	53=ໃຈຕໍາ
16=ໄຄຮ	35=ຂະ	54=ໃຈຮ້າຍ
17=ຂ	36=ຂະຫັບ	55=ໃຈຮອນ
18=ເສີນ	37=ຂະທຳອະໄກໄກໄດ້	56=ໃຈເຢືນ
19=ຈໍາຍາ	38=ຂະໂກຮັ້ນ	

5xx

01=ໃຈນອຍ	20=ກະບະ	39=ດິນພອກຫາງໝູ
02=ໃຈລອຍ	21=ຮອບ	40=ຕີ
03=ໃຈເຕັ້ນເງົາ	22=ກຳນ	41=ຕີໄຟ
04=ໃຈຄຽງກັນ	23=ຂ່າະຄໍານິກາຮ	42=ຕີກວ່າ
05=ໃຈນີ້ຄຽງກັນ	24=ຫ້າຍ	43=ຕີທີ່ສຸດ
06=ັກ	25=ຫ້າຍດ້າຍ	44=ຄົມນາກ
07=ຂສາຄ	26=ຫ້າຍຜ່າກ	45=ຄູ້ທັງໝາດຕີ
08=ເຂຫາງ	27=ເຫຼົາ	46=ຕູ
09=ຫ້າ	28=ເຫືນ	47=ຕູແລ
10=ຫ້ອງ 3	29=ເຫືອໃຈ	48=ຕູ TV
11=ຫ້ອງ 5	30=ໂໂກດີ	49=ຕູໜັງ
12=ຫ້ອງ 7	31=ເຫົກຮ້າຍ	50=ຕູຖຸກ
13=ຫ້ອງ 9	32=ໄໝ	51=ດີກມາກແລ້ວກັບກລັບນ້ຳນັນ
14=ຫ້ອງ 11	33=ໄໝ	52=ຕີ
15=ໄTV	34=ຫ້ອ	53=ຄ່າ
16=ຫ້	35=ຂອຍ	54=ຄ່ວນ
17=ຫ້ວ້າ	36=ຫ້າກ	55=ຕ້ວຍ
18=ຫ້ອ	37=ຫຼັກນັ້ນແລະວັນ	56=ເຫົາ
19=ຫ້ວ້າມ	38=ເໝົາຫ້າງ	

6xx

01=ເດືອນ	20=ຕ່າງໆ	39=ຄົດຄ່ອກສັບທີ່ກ່າວງານ
02=ເດືອນນີ້	21=ດ້ວຍ	40=ເລົ່າມໍເອາເຈີນມາເຫັນ
03=ເດືອນຈະນາ	22=ຄົດຄ່ອງ	41=ເຊີມ
04=ໂຄນ	23=ຕ່າງໆ	42=ເຊື່ອນ
05=ໄດ້	24=ຄວາມ	43=ເລົ່າມໍ
06=ໄຕ້ຮັມເພິ່າ	25=ຫຼຸດ	44=ເຕີບໃຕ
07=ໄດ້ຮັບຢັດໝາຍແລ້ວ	26=ຄອນແຮສ	45=ແມ່
08=ຕ່ອງ	27=ຕະຫຼານໜ້າ	46=ແຜ່ງຈານ
09=ຕາຍ	28=ຕ້ອງ	47=ແຜ່ງຕັ້ງເຫັນປັດຍ
10=ຕາມ	29=ຕ້ອງກາງ	48=ແຜ່ງຕັ້ງແນກະສົມ
11=ຕາມໃຈ	30=ຕ້ອນຮັບ	49=ແຜ່ງຕັ້ງຄານສູບາຍ
12=ຕາມທີ່ຕົກລົງກັນ	31=ຄອນດ້ວຍ	50=ກາມ
13=ຄືນ	32=ຄອນນີ້	51=ຄ້າ
14=ຄືນແດ້ນ	33=ຄອນນີ້ອອຸງຖຸກ	52=ຄື່ນ
15=ສັ້ງໃຈ	34=ຄອນນີ້ຮູບຂະໄໝ	53=ຖຸກ
16=ສົກໃຈ	35=ຄອນນີ້ໄປໄຄນັງ	54=ຖຸກດັດສາຍໂຟນເສັ້ນ
17=ສົກ	36=ຄອນນີ້ໃໝ່ຫາກໄຟໄຫນ	55=ຖຸກດັ່ນແກສັ່ງ
18=ສົກສູງ o.k	37=ຄົດຄ່ອກສັບດ່ວນ	56=ຖຸກດຸດໍາວ່າງຫຼຸນແພງ
19=ຕ່າງໆ	38=ຄົດຄ່ອກສັບນ້ຳນັນ	

7xx

01=ทำ	20=ทิ้ง	39=ปากรัก
02=ทำไม้	21=ทิ้งหมดดี	40=ปาเกลี่ยด
03=ทำไม้ไม่คิดคืนมา	22=ทานข้าว	41=อนหนลับ
04=ที่	23=ทราบแล้ว	42=นัดที่ไหน
05=ที่ร้าน	24=ทราบแล้วหัวเรือยัง	43=นัดก่อนอย
05=ทำงาน	25=เท่าไหร	44=นัดประชุมค่วน
07=ทำอย่างไร	26=เที่ยว	45=นัดเวลาเมื่อไหร่เดิม
08=ทำบุญ	27=เทคโนโลยี	46=น้ำก่ำ
09=ทำให้	28=โทรศัพท์	47=นำก้อนลงถ่ายทุปมาตัว
10=ทำอะไรอยู่	29=โภภารัชัยปานใจ	48=นำก้อนลงแม่มาตัว
11=ทำความสะอาด	30=โภษรหัสร้อความในรูเช่อง	49=แนใจ
12=หอม	31=เชย	50=ແພັນອນ
13=ทุเตកฯ	32=ธรรมชาติ	51=ໃນ
14=ทุกวัน	33=นาน	52=ໃນอนาคต
15=ทุกคน	34=น้อย	53=ນາປ
16=ทุกอย่าง	35=นอกใจ	54=ນາກ
17=ทุกอย่างເຕີມຮ້ອຍດີ	36=นินทา	55=ນອກ
18=ทะເຄາະ	37=ນີ້	56= ປອບໆ
19=ทะສິ່ງ	38=ນະ	

๓๗๙

01=บ้าน	20=บ่ระbum	39=เป็นใช้
02=บ้า	21=ประทึก	40=แมลกใจ
03=บ้าๆบอๆ	22=ประวาน	41=เมีบเดี้ย
04=บ้าตามาย	23=ประหัต	42= มีรด
05=บิชัท	24=มีะโยชน์	43=โปรดอย่าที่เดิน
06=บิษัทจำกัด	25=ประหลาดใจ	44=โปรดทราบมาแล้วดี
07=บรรยาย	26=ปรับปุ่งร้านใหม่	45=โปรดทราบเชื่องในญี่
08=มาก	27=บ่องกัน	46=โปรดเห็นใจกันนะ
09=เมื่อ	28=บ่องกันทุกด้าน	47=โปรดลงต่อเวลาตัวเอง
10=เมอร์	29=เม็ต	48=โปรดแต่งกายสุภาพ
11=เม้ม	30=เมล่า	49=ไม
12=นี่	31=เมล่อน	50=ไมหรือเมล่า
13=นิต	32=เมล่อนใจ	51= ไม่นน
14=ปูก	33=เมิน	52=ไมในเก็บต่อ
15=ปัว	34=เมินห่วง	53=ไมเท่า
16=ปฏิเสธ	35=เมินห่วงมาก	54=ไมเยี่ยม
17=ปากซอย	36=เมินจะไม่ไป	55=ไมรด
18=บัญชา	37=เมินใจห่วง	56=ไมคระ
19=บัญญาอ่อน	38=เมินคน	

9xx

- | | |
|---------------------|-----|
| 01=ไปกับเพื่อน | 20= |
| 02=ไปกับครอบครัว | 21= |
| 03=ไปกับแฟน | 22= |
| 04=ไปงานศพ | 23= |
| 05=ไปงานวันเกิด | 24= |
| 06=ไปรุณเดียง | |
| 07=ไปเล่นไฟ | |
| 08=ไปเล่นเมล์ลิ่ง | |
| 09=ไปเล่นสนุกเกอร์ | |
| 10=ไปเล่นสเก็ตบอร์ด | |
| 11=ไปแต่งงาน | |
| 12=ไปต่างประเทศ | |
| 13=ไปต่างจังหวัด | |
| 14=ไปห้องน้ำ | |
| 15=ไปโน๊ต | |
| 16=ไปมีฤก | |
| 17=ไปไม้ทัน | |
| 18=ไปคุยหนัง | |
| 19=ไปนอนกับเพื่อน | |

ประวัติผู้เขียน

นายสหภพ พ่อค้าทอง จบการศึกษาระดับปริญญาตรีคณะรัฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยรามคำแหง

ประวัติการทำงาน

- นักธุรกิจ ในนามศิลปินวงทุ บริษัทอาร์.อส. โปรดไม่ชื่น จำกัด มหาชน
- นักแสดง ละคร และภาพยนตร์
- ครีเอทีฟ บริษัทมิวสิกօอนເອົ້າກ
- วิทยกรพิเศษ บรรยายเกี่ยวกับการแสดงและกำกับการแสดง การผลิตมิวสิกวิดีโอ การผลิตรายการ โทรทัศน์ มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนดุสิต