



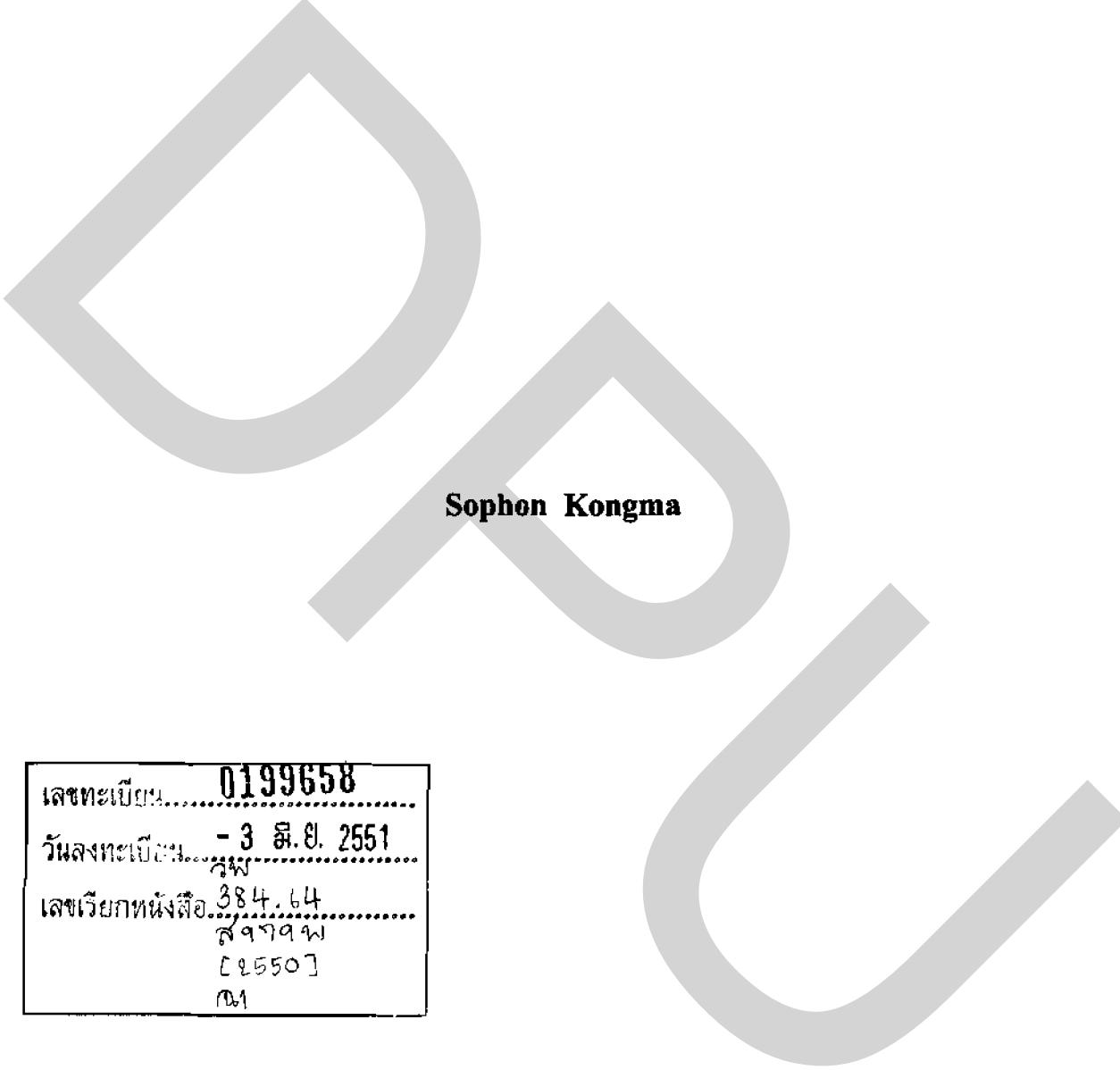
พฤติกรรมที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ
001 และ 009 ของ บมจ.กสท โทรคมนาคม ในเขตกรุงเทพมหานคร

เอกสาร คงมา

สารนิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาวิทยาศาสตรมหาบัณฑิต
สาขาวิชาการจัดการโทรคมนาคม บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยธุรกิจบัณฑิตย์

พ.ศ. 2550

**Affecting Behavior to Choose Oversea Call Services of Customer 001 and
009 of CAT Telecom Public Company Limited in Bangkok Metropolitan
Area**



Sophon Kongma

| | |
|-----------------------|----------------|
| เลขทะเบียน..... | 0199658 |
| วันเดือนปีเกิด..... | - 3 ส.ค. 2551 |
| เลขเรียกทั้งสิ้น..... | 384.64 |
| | ๘๙๗๙๖ |
| | [๒๕๕๐] |
| | ๑๑ |

A Term Paper Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements

for the Degree of Master of Science

Department of Telecommunications Management

Graduate School, Dhurakij Pundit University

2007



ใบรับรองสารนิพนธ์

บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยธุรกิจบัณฑิตย์

ปริญญา วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต

หัวข้อสารนิพนธ์ พฤติกรรมที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ
001 และ 009 ของ บมจ. กสทช. โทรคมนาคม ในเขตกรุงเทพมหานคร

สถานศึกษา โภษณ คงนา

สาขาวิชา การจัดการโทรคมนาคม

อาจารย์ที่ปรึกษาสารนิพนธ์ ดร.ธงชัย จำรัสสนบูรณ์

ได้พิจารณาเห็นชอบโดยคณะกรรมการสอนสารนิพนธ์แล้ว

.....ประธานกรรมการ
(ดร.ประสาร จันทรากิจพิบูล)

.....อาจารย์ที่ปรึกษาสารนิพนธ์
(ดร.ธงชัย จำรัสสนบูรณ์)

.....กรรมการ
(ดร.นัฐวุฒิ สฤษดิ์)
(รศ.ดร.นงการ หอมนาน)

บัณฑิตวิทยาลัยรับรองแล้ว

.....คณบดีบัณฑิตวิทยาลัย
(ผศ.ดร.สมศักดิ์ คำริชอน)
วันที่ ... ๑๕ เดือน พฤษภาคม พ.ศ. ๒๕๖๓

กิตติกรรมประกาศ

สารนิพนธ์นี้สำเร็จลงได้ด้วยความกรุณาจาก ท่านรองคณบดีฝ่ายวิชาการ ดร.ธงชัย ธรรมสมบูรณ์ ซึ่งเป็นอาจารย์ที่ปรึกษาสารนิพนธ์ น.อ.ดร.วีระชัย เจริญกานต์ ที่มีความกรุณาให้ คำปรึกษาและนำช่วยเหลือตรวจทาน ด้วยความเอาใจใส่เป็นกันเองอย่างดี คุณทศพร เกนวารี ผู้ช่วยผู้อำนวยการฝ่ายบริหารคุณภาพ และผู้จัดการส่วน บมจ.กสท โทรคมนาคม เป็น ผู้เชิญชากุปะเมินและวิเคราะห์แบบสอบถาม ขอทราบขอบพระคุณอย่างสูง

สุดท้ายนี้ ผู้วิจัยขอขอบพระคุณในความตั้งใจมุ่งมั่นของท่านอาจารย์ น.ดร.วิทยาลักษณ์ กิจ บัณฑิตย์และอาจารย์พิเศษทุกท่านที่ได้ให้ความรู้ ความคิดสร้างสรรค์ผู้วิจัย เพื่อให้ผู้วิจัยได้สำเร็จ การศึกษาและนำความรู้ที่ได้รับไปใช้ให้เกิดประโยชน์ในการพัฒนาตนเอง องค์กรและส่วนรวม สืบไป

ไสกณ คงมา

สารบัญ

| | หน้า |
|--|------|
| บทคัดย่อภาษาไทย..... | ๔ |
| บทคัดย่อภาษาอังกฤษ..... | ๕ |
| กิตติกรรมประกาศ..... | ๖ |
| สารบัญตาราง..... | ๗ |
| สารบัญภาพ..... | ๘ |
| บทที่ | |
| 1. บทนำ..... | |
| 1.1 ความเป็นมาและความสำคัญของปัจจุบัน..... | 1 |
| 1.2 วัตถุประสงค์ในการวิจัย..... | 3 |
| 1.3 สมมติฐานในการวิจัย..... | 3 |
| 1.4 กรอบแนวความคิดในการวิจัย..... | 3 |
| 1.5 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ..... | 4 |
| 1.6 ขอบเขตในการวิจัย..... | 4 |
| 1.7 นิยามศัพท์เฉพาะ..... | 5 |
| 2. แนวคิด ทฤษฎี และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง..... | 6 |
| 2.1 วิวัฒนาการของระบบการสื่อสาร..... | 6 |
| 2.2 วิวัฒนาการการบริการ โทรศัพท์ระหว่างประเทศของไทย..... | 8 |
| 2.3 การให้บริการ โทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของ บมจ.กสท โทรคมนาคม..... | 26 |
| 2.4 แนวคิดเกี่ยวกับพฤติกรรมผู้บริโภคและกระบวนการซื้อ..... | 29 |
| 2.5 แนวคิดเกี่ยวกับการประเมินคุณภาพบริการ..... | 36 |
| 2.6 ผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง..... | 39 |
| 3. วิธีดำเนินการวิจัย..... | 41 |
| 3.1 ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง..... | 41 |
| 3.2 เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมข้อมูล..... | 42 |
| 3.3 การรวบรวมข้อมูล..... | 44 |
| 3.4 สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์..... | 44 |

สารนัญ (ต่อ)

| | หน้า |
|---|------------|
| 4. ผลการวิเคราะห์ข้อมูล..... | 45 |
| 4.1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม และพฤติกรรม การใช้บริการ โทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ..... | 45 |
| 4.2 การประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการ โทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการของ บมจ. กสทฯ โทรคมนาคม..... | 50 |
| 4.3 ผลการทดสอบสมมติฐาน..... | 54 |
| 5. สรุป อกีประยุผล และข้อเสนอแนะ..... | 77 |
| 5.1 สรุปผลการศึกษา..... | 77 |
| 5.2 อกีประยุผลการวิจัย..... | 79 |
| 5.3 ข้อเสนอแนะ..... | 82 |
| บรรณานุกรณ..... | 83 |
| ภาคผนวก..... | 87 |
| ภาคผนวก ก แบบสอบถาม..... | 88 |
| ข ค่าสถิติที่วิเคราะห์ด้วยโปรแกรม SPSS..... | 95 |
| ประวัติผู้เขียน..... | 130 |

สารบัญตาราง

| ตารางที่ | หน้า |
|--|------|
| 1.1 แสดงอัตราค่าใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ..... | 2 |
| 2.1 แสดงคุณสมบัติสำคัญของ VoIP..... | 25 |
| 4.1 จำนวนและร้อยละของปัจจัยบุคคล..... | 45 |
| 4.2 จำนวนและร้อยละของพฤติกรรมการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ..... | 47 |
| 4.3 ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานของคุณภาพ การบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของผู้ใช้บริการ โดยรวม และรายค้าน..... | 50 |
| 4.4 ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานของคุณภาพ การบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของผู้ใช้บริการ ด้านบริการที่เชื่อดีได..... | 51 |
| 4.5 ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานของคุณภาพ การบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของผู้ให้บริการ ด้านการตอบสนองต่อถูกคำ..... | 52 |
| 4.6 ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานของคุณภาพ การบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของผู้ใช้บริการ ด้านการสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ..... | 53 |
| 4.7 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคล ของผู้ใช้บริการกับการเลือกใช้ระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศ..... | 54 |
| 4.8 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคล ของผู้ใช้บริการกับเหตุผลในการเลือกใช้ระบบเรียก อัตโนมัติ (ISD)..... | 56 |
| 4.9 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคล ของผู้ใช้บริการกับเหตุผลในการเลือกใช้ระบบ เรียกผ่านอินเทอร์เน็ต (VOIP)..... | 58 |
| 4.10 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคล ของผู้ใช้บริการกับระบบโทรศัพท์เคลื่อนที่ที่ใช้โทรออกต่างประเทศ..... | 60 |

สารบัญตาราง(ต่อ)

| ตารางที่ | หน้า |
|--|------|
| 4.11 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคล ของผู้ใช้บริการกับช่วงเวลาที่ใช้บริการ..... | 62 |
| 4.12 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคล ของผู้ใช้บริการกับความถี่ในการใช้บริการต่อระยะเวลา 15 วัน..... | 64 |
| 4.13 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคล ของผู้ใช้บริการกับระยะเวลาในการใช้บริการในแต่ละครั้ง..... | 66 |
| 4.14 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคล ของผู้ใช้บริการกับโฉนดที่ใช้บริการ..... | 68 |
| 4.15 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคล ของผู้ใช้บริการกับยอดค่าใช้จ่ายโดยเฉลี่ยต่อเดือน..... | 70 |
| 4.16 การเปรียบเทียบการประเมินคุณภาพการบริการ จากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของผู้ใช้บริการ จำแนกตามเพศ..... | 72 |
| 4.17 การเปรียบเทียบการประเมินคุณภาพการบริการ จากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของผู้ใช้บริการ จำแนกตามอายุ..... | 73 |
| 4.18 การเปรียบเทียบการประเมินคุณภาพการบริการ จากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของผู้ใช้บริการ จำแนกตามการศึกษา..... | 74 |
| 4.19 การเปรียบเทียบการประเมินคุณภาพการบริการ จากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของผู้ใช้บริการ จำแนกตามอาชีพ..... | 745 |
| 4.20 การเปรียบเทียบการประเมินคุณภาพการบริการ จากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของผู้ใช้บริการ จำแนกตามรายได้..... | 76 |

สารบัญภาพ

| ภาพที่ | หน้า |
|---|------|
| 2.1 งานรับสัญญาณดาวเทียม..... | 12 |
| 2.2 ตัวอย่างการวางแผนตำแหน่งดาวเทียมเพื่อส่งสัญญาณกรอบคุณทั่วโลก..... | 13 |
| 2.3 การต่อสารผ่านดาวเทียม..... | 14 |
| 2.4 แสดงการต่อสารแบบไอพีเพ็กเกต..... | 22 |
| 2.5 แสดงการต่อสารผ่านทางเครือข่ายไอพีด้วยมีเราท์เตอร์ (Router)..... | 22 |
| 2.6 กระบวนการตัดสินใจซื้อ..... | 33 |
| 2.7 ขั้นตอนการตัดสินใจซื้อ..... | 34 |
| 2.8 แสดงแบบจำลองคุณภาพการบริการ..... | 37 |

| | |
|------------------|--|
| หัวข้อสารนิพนธ์ | พฤติกรรมที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ 001 และ 009 ของ บมจ. กสทฯ โทรคมนาคม ในเขตกรุงเทพมหานคร |
| ชื่อผู้เขียน | ไสวณ พงมา |
| อาจารย์ที่ปรึกษา | ดร. ทรงชัย ธรรมสมบูรณ์ |
| สาขาวิชา | การจัดการโทรคมนาคม |
| ปีการศึกษา | 2550 |

บทคัดย่อ

การวิจัยเรื่องพฤติกรรมที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ 001 และ 009 ของ บมจ. กสทฯ โทรคมนาคม ในเขตกรุงเทพมหานคร มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างถ้าข้อมูลทางด้านประชากรศาสตร์ของผู้ใช้บริการกับพฤติกรรมการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ บมจ. กสทฯ โทรคมนาคม และคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ ผู้ใช้บริการของ บมจ. กสทฯ โทรคมนาคม จำแนกตามปัจจัยลักษณะประชากร กลุ่มด้วอย่างคือผู้ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ บมจ. กสทฯ โทรคมนาคม ในเขตกรุงเทพมหานคร จำนวนตัวอย่าง 382 คน เนพะะ กลุ่มที่ใช้โทรศัพท์เคลื่อนที่ เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยเป็นแบบสอบถาม สถิติที่ใช้ในการวิจัยได้แก่ ร้อยละ ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานและ t-test, ANOVA และ χ^2 -test

ผลการศึกษาพบว่า ผู้ใช้บริการส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง มีอายุ 30 – 39 ปี ทำงานเป็นพนักงานบริษัทเอกชนมากที่สุด วุฒิการศึกษาระดับปริญญาตรี และมีรายได้ 15,001 – 20,000 บาท และพฤติกรรมการใช้โทรศัพท์ระหว่างประเทศ พบว่า ผู้ใช้บริการส่วนใหญ่เลือกรอบ 001 มากกว่ารอบ 009 เหตุผลที่เลือกรอบ 001 เพราะเรียกหมายเลขปลายทาง ได้ดีขึ้นเอง ส่วนเหตุผลที่เลือกรอบ 009 เพราะเครื่องข่ายมีประสิทธิภาพ โดยผู้ใช้บริการใช้โทรศัพท์เคลื่อนที่ระบบ AIS โทรศัพท์ต่างประเทศ ใช้บริการในช่วงเวลา 18.01 – 24.00 น. โดยใช้บริการจำนวน 2 – 5 ครั้ง ในระยะเวลา 15 วัน และมีระยะเวลาในการใช้บริการในแต่ละครั้ง 15 – 30 นาที จุดหมายปลายทางคือโซนเอเชีย ซึ่งมียอดค่าใช้จ่ายโดยเฉลี่ยต่อเดือน 1,001 – 3,000 บาท ส่วนคุณภาพบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ โดยภาพรวมอยู่ในระดับปานกลาง โดยด้านที่มีคุณภาพมากที่สุดคือด้านบริการที่เชื่อถือได้ รองลงมาคือ ด้านการสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ

และด้านการตอบสนองต่อสูงก้าว และการทดสอบสมมติฐานพบว่าปัจจัยส่วนบุคคล “ได้แก่ เพศ อาชีพ การศึกษา และรายได้มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ เพศ อาชีพ และรายได้ที่แตกต่างกันมีการประเมินคุณภาพการบริการจากการเดือกดึงบริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05



| | |
|--------------------|--|
| Term Paper Title | Affecting Behavior to Choose Oversea Call Service of Customer 001 and 009 of CAT Telecom Public Company Limited in Bangkok Metropolitan Area |
| Author | Sophon Kongma |
| Term Paper Advisor | Dr. Thongchai Charanasomboon |
| Department | Telecommunications Management |
| Academic Year | 2007 |

ABSTRACT

The objective of this research was to study behavior that affected international phone users in Bangkok Metropolitan Area using CAT Telecom international phone 001 and 009 services. Area of the study covered the relationship between population features and behavior of using overseas call services of CAT Telecom and the quality of services from choosing overseas call from CAT Telecom customers categorized by population feature factors. The sample was international phone users of CAT Telecom in Bangkok Metropolitan Area of 382 selected mobile phone users via questionnaires. The statistics employed in the analysis of data included percentage, means, standard deviation, t-test, ANOVA and χ^2 -test

Results showed that the majority of mobile phone users using CAT Telecom international calls 001 and 009 service was female age between 30-39 years old, working in private business, with bachelor degree and had a monthly income between 15,001-20,000 Baht. In regards of using international telephone behavior, the majority opted to use 001 service over 009 due to convenience self-service, while the reason for users to use 009 was the reliability of the service. AIS mobile phone users made international call between 18.01-24.00 for two to five times in 15 days, with the duration of 15-30 minutes. The destinations were countries in Asia, and the average

monthly expense was between 1,000 – 3,000 Baht. Concerning the quality of services in choosing the international phone services, it was found that overall quality was fair scale, and the salient reason for users to use the service was the reliability of the service, followed by the aspect of the confidence of the users of the services and customers responsiveness of the company. Another hypothesis finding was that sex, age, career, educational background, and income correlated with the international phone behavior. The study also found that sex, career, and income in terms of quality assessment of the international phone service, had a statistically significant difference at 0.05 level.

บทที่ 1

บทนำ

1.1 ความเป็นมาและความสำคัญของปัจจุบัน

การติดต่อสื่อสารระหว่างประเทศของประเทศไทย เป็นการให้บริการติดต่อสื่อสารในรูปของเสียง ที่ผู้ใช้บริการสามารถเรียกติดต่อได้จากหมายเลขโทรศัพท์ต้นทางในประเทศไทย เพื่อติดต่อไปยังหมายเลขโทรศัพท์ปลายทางในต่างประเทศ ซึ่งการให้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศนับว่ามีความสำคัญอย่างมากต่อโลกธุรกิจปัจจุบัน ที่สามารถทำให้มีการติดต่อสื่อสารเพื่อการค้าขาย การติดต่อทางธุรกิจ ได้รวดเร็วนากขึ้น ทั้งนี้การเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยีโทรศัพท์ในโลกมานาคมที่มีการพัฒนาอย่างรวดเร็ว มีทิศทางการพัฒนาไปในทางการรวมตัวกับคอมพิวเตอร์ และสื่อสารโทรศัพท์มานาคม ทำให้เกิดโครงข่ายสื่อสารโทรศัพท์มานาคมเป็นหนึ่งเดียว แต่เดิมการบริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ให้บริการด้วยระบบเรียกอัตโนมัติ (International Subscriber Dialing : ISD) ซึ่งเป็นที่นิยมแพร่หลายมากที่สุด เนื่องจากสะดวก และรวดเร็ว โดยหมายเลขอัตโนมัติของสื่อสารแห่งประเทศไทย คือ 001 แต่ต่อมา จากการที่มีการพัฒนาระบบการสื่อสารในการให้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศมากขึ้น ทำให้ผู้ใช้บริการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศได้หลากหลายมากขึ้น โดยเฉพาะการพัฒนาการใช้บริการโทรศัพท์ได้จากรูปแบบที่ผสมผสานรวมอยู่ในบริการอินเทอร์เน็ต โดยใช้เทคโนโลยี VOIP (Voice Over Internet Protocol) ที่ปัจจุบันเป็นระบบที่นิยมนิยมสำหรับการสื่อสาร รวมถึง บมจ. กสท โทรศัพท์มานาคม ด้วย

ปัจจุบันหน่วยงานของรัฐมีนโยบายการแปรรูปจากรัฐวิสาหกิจเป็นบริษัท (มหาชน) จำกัด ที่มีรูปแบบการดำเนินกิจการเป็นเอกชน โดยการสื่อสารแห่งประเทศไทยได้เปลี่ยนชื่อเป็น บมจ. กสท โทรศัพท์มานาคม จากผลของการแปรรูปเป็นบริษัทดังกล่าว นอกจากจะให้บริการเพื่อสาธารณะแล้ว ยังต้องมีการนำกลยุทธ์ทางการตลาดมาใช้ให้มากขึ้น เพื่อให้ได้รายได้มากขึ้น จากการที่ต้องแข่งขันซึ่งกันและกันมากขึ้น ทั้งการนำระบบที่มีประสิทธิภาพมาให้บริการ การกำหนดราคาค่าโทรศัพท์ให้เหมาะสมกับมาตรฐาน ซึ่งต้องคำนึงถึงความต้องการของลูกค้า ตลอดจนต้องคำนึงถึงความต้องการของผู้ใช้บริการ ที่ต้องการให้บริการโทรศัพท์มานาคม ค่า 001 ที่มีการให้ส่วนลด และลดราคาในช่วงเวลาที่โทรศัพท์ดังตารางที่ 1.1

ตารางที่ 1.1 แสดงอัตราค่าใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ

| รหัสประเทศ | : 1 ประเทศ : THE UNITED STATES OF AMERICA | | | | | |
|------------------------|---|----------------------------------|----------------------------------|-------------------|---------|-----|
| รหัสเมือง | : 312 เมือง : CHICAGO [IL] | | | | | |
| อัตราค่าใช้บริการ(บาท) | | | | | | |
| เวลา | ระบบอัตโนมัติ(001)/ระบบผ่านไอเพอร์เทอเรอร์(100) | | | | | |
| มาตรฐาน | นาทีแรก | | | ทุก 6 วินาทีต่อไป | | |
| GMT | ปกติ | ประทับด | ลด | ปกติ | ประทับด | ลด |
| -13/-12 | 9(reduced sine Oct 1,2004) | 9(reduced sine Oct 1,2004) | 9(reduced sine Oct 1,2004) | 0.9 | 0.9 | 0.9 |

ที่มา : บมจ. กสท โทรคมนาคม, 2549.

และนอกจากนี้ บริษัทฯ จำเป็นต้องมีการวางแผนการประชาสัมพันธ์ที่ต้องมีการโฆษณาห้างทางสื่อโทรทัศน์และวิทยุมากขึ้น ตามความรุนแรงของการเปลี่ยนทางธุรกิจการสื่อสารที่มีอยู่ในปัจจุบัน

ดังนั้น ในการศึกษานี้ ผู้วิจัยจึงสนใจศึกษาพฤติกรรมที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของบมจ. กสท โทรคมนาคม โดยทำการเปรียบเทียบ 2 ระบบที่ใช้อยู่ในปัจจุบัน คือระบบเรียกอัตโนมัติ (ISD) กดหมายเลข 001 และการเรียกด้วยผ่านระบบอินเทอร์เน็ต (VOIP) ที่กดหมายเลข 009 โดยทำการศึกษาลักษณะ การใช้บริการ และการประเมินคุณภาพการบริการ เพื่อจะได้นำผลที่ได้มาใช้ในการกำหนดกลยุทธ์ การตลาด ได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมกับสภาพการณ์ โทรศัพท์ระหว่างประเทศที่เปลี่ยนแปลงไป รวมถึงสภาพการณ์ที่มีต่อความต้องการใช้โทรศัพท์ระหว่างประเทศ เพื่อเตรียมความพร้อมในการแข่งขันจากการที่มีการเปิดเสรีโทรคมนาคมของธุรกิจการสื่อสารต่อไป

1.2 วัตถุประสงค์ในการวิจัย

1.2.1 เพื่อศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างลักษณะทางด้านประชากรศาสตร์ของผู้ใช้บริการ กับพฤติกรรมการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ บมจ. กสท โทรคมนาคม

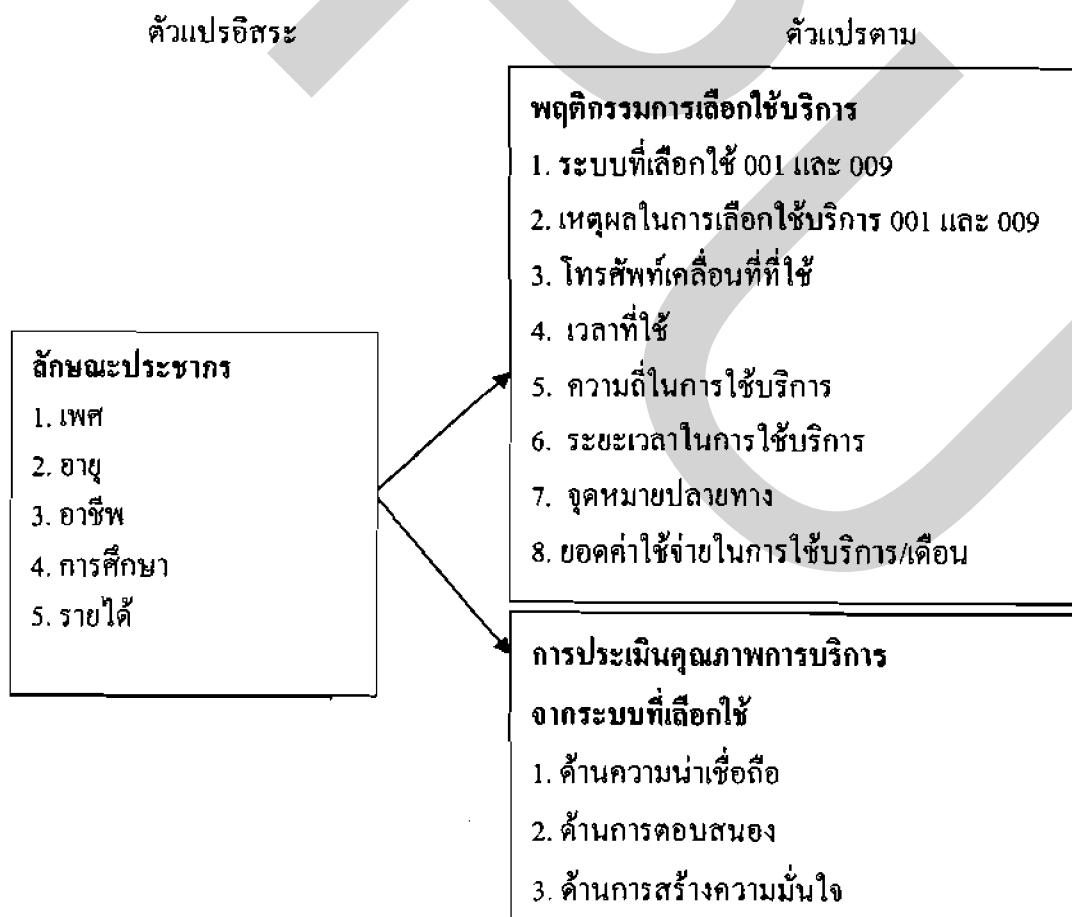
1.2.2 เพื่อศึกษาคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของผู้ใช้บริการของ บมจ. กสท โทรคมนาคม จำแนกตามปัจจัยลักษณะประชากร

1.3 สมมติฐานในการวิจัย

1.3.1 ลักษณะทางด้านประชากรศาสตร์ของผู้ใช้บริการมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรม การใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ

1.3.2 ผู้ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศที่มีลักษณะทางด้านประชากรศาสตร์ แตกต่างกัน มีการประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ แตกต่างกัน

1.4 กรอบแนวความคิดในการวิจัย



1.5 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

1.5.1 การได้ทราบถึงลักษณะการใช้บริการ โทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของผู้ใช้บริการ ของ บมจ. กสท โทรคมนาคม ที่จะเป็นแนวทางในการปรับปรุงและพัฒนาการให้บริการให้ เหมาะสมและเป็นไปตามความต้องการของผู้บริโภค

1.5.2 บริษัทผู้ให้บริการสามารถนำข้อมูลปัจจัยทางประชากรศาสตร์ ที่มีผลต่อการ เลือกใช้บริการ และคุณภาพการบริการจากการใช้ระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศที่เลือกใช้ ไปเป็น แนวทางปรับปรุงและพัฒนากลยุทธ์การตลาดของผู้ผลิต

1.5.3 บริษัทผู้ผลิตหรือหน่วยงานที่เกี่ยวข้องสามารถนำผลการวิจัยไปใช้ในการ วางแผนการตลาดและนโยบายการตลาดในการให้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศให้มี ความสามารถในการแข่งขันในตลาดได้ดียิ่งขึ้น

1.6 ขอบเขตในการวิจัย

1.6.1 ขอบเขตด้านประชากรที่ศึกษาคือผู้ใช้บริการ โทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของ บมจ. กสท โทรคมนาคม ในเขตกรุงเทพมหานคร ผู้ใช้บริการที่โทรศัพท์จากโทรศัพท์เคลื่อนที่ จำนวน 8,636 คน (ข้อมูลผู้ใช้บริการ ปี 2544, บริษัท บมจ. กสท โทรคมนาคม) การกำหนดกลุ่ม ตัวอย่างด้วยวิธีการของยามานาเม่ ได้จำนวนตัวอย่าง 382 คน และทำการสุ่มกลุ่มตัวอย่างเป็นแบบ เฉพาะเจาะจง จากรายชื่อ และเบอร์โทรศัพท์เคลื่อนที่

1.6.2 ขอบเขตการศึกษา เป็นการรวบรวมข้อมูลจากบุคคลทั่วไปที่ทำงานบริษัท เนื้องกิจการ และนักศึกษาที่ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศใน 2 ระบบคือ 001 และ 009

1.6.3 ตัวแปรในการวิจัย

1.6.3.1 ตัวแปรอิสระ (Independent Variable) คือ ปัจจัยลักษณะทางประชากร ได้แก่ เพศ อายุ อารีพ การศึกษา และรายได้

1.6.3.2 ตัวแปรตาม (Dependent Variable) คือ

1) พฤติกรรมการเลือกใช้บริการ ได้แก่ ระบบที่เลือกใช้เหตุผลในการ เลือกใช้ระบบโทรศัพท์เคลื่อนที่ใช้โทรศัพท์ เวลาที่ใช้ ความถี่ในการใช้บริการ ระยะเวลาในการใช้ บริการ จุดหมายปลายทาง และบอดค่าใช้จ่ายในการใช้บริการต่อเดือน

2) ประเมินคุณภาพการบริการ ได้แก่ ความน่าเชื่อถือ ด้านการตอบสนอง และด้านการสร้างความนั่นใจ

1.7 นิยามศัพท์เฉพาะ

โทรศัพท์ระหว่างประเทศ หมายถึง การให้บริการโทรศัพท์ทางไกลระหว่างประเทศ โดยใช้จากโทรศัพท์พื้นฐาน ด้วยการใช้บริการโทรศัพท์ 2 ระบบ คือระบบ ISD และระบบ VOIP ของ บมจ. กสท โทรคมนาคม

ระบบ ISD (International Subscriber Dialing) หมายถึงการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศโดยใช้ระบบที่ผ่านชุมสายด้วยดิจิทัล กดรหัส 001

ระบบ VOIP (Voice Over Internet Protocol) หมายถึงการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศโดยผ่านระบบอินเทอร์เน็ต กดรหัส 009

พฤติกรรมการเลือกใช้บริการ หมายถึงลักษณะการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ จาก 2 ระบบ คือ ระบบ ISD (001) และ ระบบ VOIP (009)

คุณภาพการบริการ หมายถึง การประเมินคุณภาพของการบริการตามการรับรู้ของผู้ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ คือการประเมินหรือลงความเห็นเกี่ยวกับความดีเลิศของการบริการ โดยภาพรวมในด้านความน่าเชื่อถือ การตอบสนอง และการสร้างความมั่นใจ

ความน่าเชื่อถือ หมายถึง เป็นความคาดหวังถึงความสามารถในการบริการทางด้านการตลาด ที่มีการปฏิบัติตามที่ตกลงกัน โดยไม่มีความผิดพลาด

การตอบสนองต่อลูกค้า หมายถึง การให้บริการทางด้านการตลาดนั้นสามารถช่วยเหลือลูกค้า และพร้อมที่จะให้บริการทันที เป็นที่พอใจของลูกค้า

การสร้างความมั่นใจ หมายถึง การนำเสนอทางด้านการตลาดนั้นสามารถทำให้ลูกค้า เชื่อมั่นและไว้วางใจในคุณภาพของสินค้าและบริการ

ผู้ใช้บริการ หมายถึง ผู้ใช้บริการโทรศัพท์ทางไกลระหว่างประเทศโดยใช้บริการจากโทรศัพท์พื้นฐาน 2 ระบบคือ ISD และ VOIP ของบมจ. กสท โทรคมนาคม

บทที่ 2

แนวคิด พฤติกรรม และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

ในการศึกษาวิจัยเรื่องพฤติกรรมที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ 001 และ 009 ของ บมจ.กสท โทรคมนาคม ในเขตกรุงเทพมหานครผู้วิจัยได้ศึกษาเอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง ดังหัวข้อต่อไปนี้

- 2.1 วิวัฒนาการของระบบการสื่อสาร
- 2.2 วิวัฒนาการการบริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของไทย
- 2.3 การให้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ บมจ.กสท โทรคมนาคม
- 2.4 แนวคิดเกี่ยวกับพฤติกรรมผู้บริโภคและกระบวนการซื้อ
- 2.5 แนวคิดเกี่ยวกับการประเมินคุณภาพบริการ
- 2.6 งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

2.1 วิวัฒนาการของระบบการสื่อสาร

วิวัฒนาการการสื่อสารของข้อมูลผ่านระบบเครือข่าย เมื่อโทรศัพท์มีการหมุนเลขหมายเพื่อโทรออกเครื่องโทรศัพท์จะสร้างสัญญาณขึ้นมาสัญญาณหนึ่งซึ่งสอดคล้องสัมพันธ์กับเลขหมายที่หมุนสัญญาณนี้ เรียกว่าสัญญาณไดอัล (Dial Signal) ซึ่งสัญญาณนี้ จะถูกส่งไปยังชุมสายโทรศัพท์เพื่อให้ชุมสายทำการตรวจสอบ ค้นหา และต่อผู้รับให้ สัญญาณที่ถูกส่งไปนี้คือรหัสเลขหมายโทรศัพท์นั้นเอง โดยรหัสนี้เครื่องโทรศัพท์จะเป็นผู้สร้างขึ้นมาทันทีที่มีการหมุน แต่ในการสื่อสารผ่านอุปกรณ์เครือข่ายรหัสนี้ จะถูกเปลี่ยนแปลงรูปแบบเพื่อใช้ในการสื่อสารในระบบทางไกล ซึ่งสามารถสรุปเป็นวิวัฒนาการการสื่อสารของข้อมูลผ่านระบบเครือข่ายได้ (พิพยารรณ เกียรติศิน และคณะ, 2548 : 7-9) ดังนี้

2.1.1 ระบบการสื่อสารแบบล็อกทั้งระบบ

ระบบการสื่อสารแบบล็อกทั้งระบบ เป็นระบบการสื่อสารแบบเก่า โดยจะส่งสัญญาณในการสื่อสารเป็นแบบต่อเนื่องที่ทุก ๆ ค่าที่เปลี่ยนแปลงไปของระดับสัญญาณจะมีความหมาย การส่งสัญญาณแบบนี้ จะถูก Gronkwan ให้มีการแปลงความหมายผิดพลาดได้ง่าย เนื่องจากค่าทุกค่าถูกนำมาใช้งาน ซึ่งสัญญาณแบบแบบล็อกนี้ จะเป็นสัญญาณที่สื่อถึงการส่วนมากใช้อยู่

เช่น สัญญาณเสียงในสายโทรศัพท์ เป็นต้น ปัจจุบันได้มีการพัฒนาการสื่อสารแบบแอนะล็อกจน ประยุกต์ให้สามารถส่งข่าวสาร ได้ด้วยปัญหาสำคัญสำหรับการสื่อสารแบบแอนะล็อกคือเรื่อง สัญญาณรบกวน แต่เมื่อจะสัญญาณในธรรมชาติทั้งหมดเป็นสัญญาณแอนะล็อก จึงยังคงเห็น การพัฒนาของ การสื่อสารแบบแอนะล็อกอยู่ในปัจจุบัน

2.1.2 ระบบการสื่อสารกึ่งแอนะล็อกกึ่งดิจิทัล

ระบบการสื่อสารกึ่งแอนะล็อกกึ่งดิจิทัล จะเป็นการนำเครื่อข่าย IDN (Integrated Digital Network) มาใช้ในการสื่อสารซึ่งเป็นการรวมการส่งข้อมูลดิจิทัลกับระบบสวิทช์ดิจิทัล เข้าด้วยกัน ข้อมูลที่ผ่านเข้าสู่สวิทช์ดิจิทัลของเครื่อข่ายจะต้องเป็นข้อมูลดิจิทัลเท่านั้น ดังนั้นข้อมูล แอนะล็อกจากต้นทางจะต้องแปลงเป็นข้อมูลดิจิทัลก่อน ด้วยการมอดูลेट (Modulate) แบบ PCM (Pulse Code Modulation) จากนั้นจึงมักคิเพล็กซ์ (Multiplex) สัญญาณเป็นวิธีการรวมข้อมูลจาก หลากหลาย ชุดแล้ว ส่งผ่านไปตามสายส่งเพียงสายเดียว โดยวิธีแบ่งตามเวลาหรือ TDM (Time Division Multiplex) จากนั้นข้อมูลที่เป็นดิจิทัลแล้วจะถูกส่งมาบัง Stanton สวิทช์ดิจิทัล เพื่อทำการจัด เส้นทางข้อมูล ส่งต่อไปยังปลายทางต่อไป

2.1.3 ระบบการสื่อสารบริการร่วมดิจิทัล

ระบบการสื่อสารบริการร่วมดิจิทัล หรือเครื่อข่ายบริการร่วมระบบดิจิทัล (Integrated Service Digital Network : ISDN) หมายถึง การรวมสัญญาณเสียงดิจิทัล และข่าวสารดิจิทัลอื่น ๆ ส่งผ่านเครื่อข่ายระบบดิจิทัลไปพร้อม ๆ กัน จุดประสงค์หลักของการพัฒนาเครื่อข่าย ISDN คือ ลดค่าบริการและให้บริการสื่อสาร ข่าวสาร ข้อมูล และเสียง ในเครื่อข่ายโทรศัพท์ดิจิทัล สาธารณะที่ให้บริการสื่อสาร ข่าวสาร ข้อมูลทั่วโลกให้แก่ผู้ใช้บริการทุกประเภทในเครือข่ายซึ่ง จะประกอบด้วยระบบสวิทช์แบบดิจิทัล สายสื่อสารดิจิทัล และเทคนิคสำหรับระบบการสื่อสาร บริการร่วมดิจิทัล (Network : ISDN)

2.1.4 ระบบอินเทอร์เน็ต

การใช้งานอินเทอร์เน็ตในประเทศไทยก็เหมือนกับในต่างประเทศ ก็เริ่มมาจากการใช้ งานในมหาวิทยาลัยก่อน จนเมื่อราศี พ.ศ. 2538 การสื่อสารแห่งประเทศไทย (กสท) ได้เล็งเห็นว่า บริการอินเทอร์เน็ตในประเทศไทยมีการใช้งานอย่างแพร่หลาย และเพื่อให้ประเทศไทย ท้าวเข้าสู่ ยุคข้อมูลข่าวสารเพื่อพัฒนาคุณภาพชีวิตของประชาชนให้ก้าวทันโลก การสื่อสารแห่งประเทศไทย จึงได้ให้สิทธิในการดำเนินการในการให้บริการแก่บุรุษและ女士เป็นผู้ให้บริการอินเทอร์เน็ต หรือที่ เรียกว่า Internet Service Provider (ISP) เพื่อขยายการให้บริการอินเทอร์เน็ตออกไปสู่ประชาชนผู้ใช้ ทั่วไป โดยที่การสื่อสารแห่งประเทศไทยทำหน้าที่เป็นเพียงผู้ดูแลการให้บริการ นยกหนื้นจากสิทธิ

ที่ได้รับจากการสื่อสารแห่งประเทศไทย ขณะนี้มีจำนวน ISP ที่ให้บริการอยู่ 18 รายโดยที่ ISP แต่ละรายสามารถเชื่อมต่อระหว่างประเทศไปยังประเทศสหรัฐอเมริกาได้โดยตรงหรือสามารถต่อ กับชุมชนยินเทอร์เน็ตของ การสื่อสารแห่งประเทศไทยที่เรียกว่า Thailand Internet Exchange (THIX) และ International Internet Gateway (IIG)

ปัจจุบันเครือข่ายอินเทอร์เน็ตที่ให้บริการของ ISP แบ่งประเภทของผู้ใช้เป็น 2 ประเภท คือ ผู้ใช้ส่วนบุคคล (Individual User) ที่เรียกผ่านชุมชนสายโทรศัพท์เข้ามา (Dial-up) และผู้ใช้ในนิติบุคคล (Corporate User) ที่ติดต่อกับ ISP ตลอดเวลาคือวงจรเช่า (Leased Circuit) ซึ่ง ISP ได้ดำเนินการให้บริการในเขตกรุงเทพฯ และปริมณฑลเป็นส่วนใหญ่ การให้บริการในส่วนภูมิภาคนั้นมีการขยายการให้บริการออกไปในจังหวัดที่มีผู้ใช้บริการอยู่ แต่ไม่ครอบทุกจังหวัด ทั้งที่เป็นการขยายโดย ISP เอง และบริษัทเอกชนทั่วไปที่สนใจทำธุรกิจนี้ การสื่อสารแห่งประเทศไทยได้กำหนดระยะเวลาเบ็ดเตล็ดตั้งตัวแทนของ ISP ขึ้นมาเพื่อให้เป็นแนวทางเดียวกัน ตัวแทนการให้บริการนี้ 3 ประเภท คือตัวแทนให้บริการสาธารณะ ตัวแทนให้บริการแบบขายต่อและตัวแทนทำ การตลาด

2.2 วิวัฒนาการการบริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของไทย

บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของไทย ได้มีการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง นับแต่อดีตจนถึงปัจจุบัน โดยสามารถแบ่งการพิจารณาออกเป็นสองช่วงใหญ่ๆ ตามระยะเวลาของหน่วยงานผู้รับผิดชอบการให้บริการได้แก่ กรมไปรษณีย์โทรเลข ซึ่งเป็นการดำเนินการในระยะเริ่มแรกโดยการสื่อสารแห่งประเทศไทย (กสท) นับตั้งแต่ปี 2520 ถึงปัจจุบัน โดยมีรายละเอียดความเป็นมาและวิวัฒนาการ (ประกาศรัฐสภา กฎหมายรัฐธรรมนูญ 2538 : 7-18) ดังนี้

ประเทศไทย ได้เริ่มเปิดให้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศแก่สาธารณะ เป็นครั้งแรก เมื่อวันที่ 15 เมษายน 2474 ระหว่างกรุงเทพ-กรุงเบอร์ลิน โดยผู้ใช้บริการ นอกจากสามารถติดต่อไปยังปลายทางในประเทศไทยเองแล้ว ก็ยังสามารถติดต่อส่งข่าวทางโทรศัพท์ผ่านกรุงเบอร์ลิน ไปยังประเทศต่างๆ ในทวีปยุโรปได้ด้วย หลังจากนั้นไม่นานก็ได้มีการขยายการติดต่อทางโทรศัพท์ไปยัง กรุงมะนิลา ประเทศไทยกับปีนัส เมืองบันคุง บันเกะชาوا ประเทศอินโดนีเซีย และกรุงกัวลาลัมเปอร์ ซึ่งสามารถต่อไปถึง สิงคโปร์ และท่าสหพันธ์รัฐมาเลเซีย ตามลำดับ ในระยะแรกนี้ การให้บริการจะเป็นลักษณะวิทยุโทรศัพท์ระบบสีเส้น คือสายพูด 2 เส้น สายฟัง 2 เส้น ไม่สามารถต่อเข้ากับโทรศัพท์ธรรมดาได้ ดังนั้น ผู้ใช้บริการจึงต้องมาใช้บริการที่ห้องพูดวิทยุโทรศัพท์ ที่กรมไปรษณีย์โทรเลข จัดไว้ท่ามกลาง

ในปี 2479 จึงได้มีการนำวิทยุโทรศัพท์ระบบสายสองเส้น พร้อมเครื่องต่อปลายทางเข้ามาใช้งาน ทำให้สามารถต่อวิทยุโทรศัพท์เข้ากับโทรศัพท์ธรรมชาติ ไปยังที่อยู่อาศัยหรือสำนักงานของผู้ใช้บริการได้ ช่วยให้การใช้บริการมีความสะดวกขึ้น พร้อมกันนั้นก็ได้มีการเปิดการติดต่อ กับประเทศญี่ปุ่น เพิ่มขึ้นอีกหนึ่งประเทศ

จนกระทั่งวันที่ 4 เมษายน 2488 การให้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของไทย จำเป็นต้องรับลงเป็นการชั่วคราว เนื่องจากขาดกระแสไฟฟ้าใช้งาน อันเป็นผลมาจากการทึบระเบิดยังโรงไฟฟ้าที่มีอยู่ 2 แห่ง ในกรุงเทพมหานครระหว่างสัปดาห์ที่ 2

กรมไปรษณีย์โทรเลข ได้เปิดให้บริการติดต่อทางวิทยุโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ขึ้นอีกครั้งในปี 2489 ระหว่างกรุงเทพฯ-กรุงเบอร์น ประเทศสวิตเซอร์แลนด์ โดยในครั้งนี้ นอกจากจะสามารถให้บริการไปยังประเทศต่างๆ ในทวีปยุโรปได้แล้ว ผู้ใช้บริการยังสามารถต่อผ่านไปยังประเทศสวิตเซอร์แลนด์ได้ด้วย หลังจากนั้นก็ได้ขยายเปิดการติดต่อกับประเทศต่างๆ ในทวีปเอเชียอีก 6 ประเทศ ได้แก่ พิลิปปินส์ ย่องกง ญี่ปุ่น สิงคโปร์ อินเดีย และได้วัน ตามลำดับ

ในปี 2506 ประเทศไทยได้เริ่มเปิดการติดต่อสายตรงกับประเทศสหรัฐอเมริกา แทนการติดต่อเดิม ซึ่งต้องผ่านทางกรุงเบอร์น นับเป็นประเทศที่ 8 ที่ไทยเปิดให้การติดต่อสายตรง รวมวงจรวิทยุโทรศัพท์ระหว่างประเทศให้บริการทั้งสิ้น 9 วงจร

เนื่องจาก ในช่วงระยะเวลาหนึ่ง การค้าและธุกรรมระหว่างประเทศ ของระบบการค้าโลก ได้ขยายตัวขึ้นอย่างรวดเร็ว ส่งผลให้เกิดการขยายตัวทางเศรษฐกิจในประเทศต่างๆ รวมทั้งในประเทศไทย ทั้งทางด้านการค้า อุตสาหกรรม และการท่องเที่ยว ขณะเดียวกันความเจริญก้าวหน้าทางเทคโนโลยีที่พัฒนาควบคู่กันมาก จนกระทั่งได้มีการนำเทคโนโลยีทางด้านความทึบมืดเข้ามาใช้ร่วมกับการให้บริการโทรศัพท์มือถือ รวมทั้งได้ผลเป็นอย่างดีแล้วนั้น ประเทศไทยจึงได้เริ่มนําระบบการสื่อสารผ่านความทึบมืดเข้ามาใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ โดยได้เปิดใช้งานสถานีโทรศัพท์มือถือพื้นดินผ่านความทึบมืดศรีราชา ๑ เป็นครั้งแรก ในปี 2511 และสถานีโทรศัพท์มือถือพื้นดินผ่านความทึบมืดศรีราชา ๒ ในปี 2513 ตามลำดับ มีผลให้การบริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศมีความสะดวก รวดเร็ว คุณภาพเสียงชัดเจน และติดต่อได้ตลอด 24 ชั่วโมง มีจำนวนวงจรโทรศัพท์ระหว่างประเทศใช้งานทั้งสิ้น 19 วงจร ติดต่อสายตรงกับประเทศต่างๆ ทั้งในยุโรปและเอเชีย รวม 17 ประเทศ สำหรับประเทศไทยที่ยังไม่สามารถให้บริการผ่านความทึบมืดได้นั้น ก็ยังคงใช้ระบบวิทยุความถี่สูงเช่นเดิม

ต่อมาในปี 2514 ได้มีการนำชุดสายโทรศัพท์ระหว่างประเทศระบบ Crossbar Switch ซึ่งเป็นระบบกึ่งอัตโนมัตินำด้วยสาย 50 วงจรระหว่างประเทศ เข้ามาใช้งานแทนการให้บริการในระบบ Manual ซึ่งใช้งานอยู่เดิม ทำให้การให้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศเป็นไปอย่างสะดวก และ

รวดเร็วขึ้น เนื่องจากพนักงานสลับสายต้นทางสามารถเรียกไปยังผู้รับปลายทางได้โดยตรง โดยไม่ต้องผ่านสลับสายปลายทาง

เนื่องจากปริมาณความต้องการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่าง ได้ขยายตัวเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ กรมไปรษณีย์โทรเลข จึงได้ทำการติดตั้งชุมสายโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ระบบ Crossbar Switch เพิ่มขึ้นอีก 1 ชุมสาย ในขนาด 295 วงระหว่างประเทศ ในปี 2519 และเปิดให้บริการในปี 2520 รวมวงโทรศัพท์ระหว่างประเทศที่เปิดให้บริการทั้งสิ้น 85 วงจร

ในช่วงปลายของการให้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ โดยกรมไปรษณีย์โทรเลขนี้ ได้มีการปรับปรุงระบบการบริหารงานของกรมไปรษณีย์ใหม่ โดยทำการแยกงานในส่วนของการให้บริการออกมานอกตัวเป็นรัฐวิสาหกิจขึ้น เพื่อให้เกิดความคล่องตัวในการให้บริการ โดยในวันที่ 24 กุมภาพันธ์ 2520 จึงได้มีการจัดตั้ง การสื่อสารแห่งประเทศไทยขึ้น ตามพระราชบัญญัติ การสื่อสารแห่งประเทศไทย พ.ศ. 2519

ภายหลังจากที่ได้รับมอบหมายงานการให้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ จากกรมไปรษณีย์โทรเลขมาแล้ว ในปี 2521 การสื่อสารแห่งประเทศไทย ก็ได้เปิดวงโทรศัพท์ระหว่างประเทศเพิ่มขึ้นเป็น 134 วงจร และได้ขยายเป็น 242 วงจร ในปี 2523 สามารถติดต่อโดยตรงกับประเทศต่างๆ 23 ประเทศ

แต่เนื่องจาก ความต้องการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ มีแนวโน้มสูงขึ้น ขณะที่จำนวนวงจรที่มีใช้งานอยู่เกินขีดความสามารถ จำเป็นต้องเพิ่มจำนวนวงจรเพื่อรับรองความต้องการในอนาคต ประกอบกับความก้าวหน้าทางเทคโนโลยี ทางด้านชุมสายโทรศัพท์ได้พัฒนาจากระบบ Crossbar Switch มาสู่ระบบ Stored Program Control (SPC) ซึ่งเป็นเทคโนโลยีชุมสายสมัยใหม่ในระบบคิจทัลที่ใช้เทคนิคของคอมพิวเตอร์ ประสานกับวิธีการสลับสาย และสามารถให้บริการแบบ Demand Service กือ ผู้ใช้บริการสามารถของผู้ดูแลโดยตรงกับพนักงานสลับสาย และถือสายรอผู้ดูแลทันที โดยไม่ต้องวงหูรอเรียกกลับ วนทั้งให้บริการ ISD Service (International Subscriber Dialing Service) โดยผู้ใช้บริการสามารถเรียกต่อไปยังเลขหมายปลายทางต่างประเทศได้ล่วงคุณเอง ในขณะที่ชุมสาย Crossbar Switch ที่ใช้อยู่นั้น ผู้ใช้บริการต้องของผู้ดูแลพนักงานสลับสาย และรอเรียกกลับประมาณ 15 นาที ดังนั้นในปี 2528 จึงได้มีการเปิดใช้งานชุมสายโทรศัพท์ระหว่างประเทศขึ้นคือ ITSC I (International Transit Switching Center I) ขนาด 1000 วงจร ต่างประเทศ ขึ้นอีกชุมสายหนึ่ง ทำให้มีขีดความสามารถในการให้บริการ โดยในขณะนี้สามารถให้บริการได้ 25 ประเทศ และสามารถเรียกผ่านไปยังประเทศต่างๆ ที่เปิดให้บริการโทรศัพท์ระหว่าง โดยผ่านดาวเทียมได้ทั่วโลก ตลอด 24 ชั่วโมง

จนกระทั่งในปี 2533 ได้มีการขยายวงจรโทรศัพท์ระหว่างประเทศ อีก 2000 วงจร ต่อไปนี้เพื่อทดแทนชุดสาย Crossbar Switch และได้ขยายเพิ่มขึ้นอีกเป็น 500 วงจร ในปี 2534 เพื่อรับรองการประชุมสภากลุ่มว่าการธนาคารโลกและกองทุนเงินระหว่างประเทศที่จัดขึ้นในประเทศไทย

ตั้งนั้นตั้งแต่ปี 2532 การสื่อสารแห่งประเทศไทยจึงได้มีการติดตั้งชุดสายโทรศัพท์ระหว่างประเทศด้วยระบบ ITSC มีชุดสาย I, II, III และ IV เป็นจำนวน 16000 วงจรระหว่างประเทศ

เครือข่ายโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ก็คือ การขยายโทรศัพท์ทางไกลของไปรษณีย์ เดตแคนของประเทศไทย องค์ประกอบสำคัญของการให้บริการจะประกอบด้วยชุดสายโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ซึ่งทำหน้าที่เป็นชุดสายต่อผ่านชุดสายระหว่างประเทศ ซึ่งในปัจจุบันเปิดใช้งานอยู่ 2 ชุดสายคือชุดสายโทรศัพท์ระหว่างประเทศระบบ SPC (ITSC I) ที่บารัก กรุงเทพฯ และชุดสายโทรศัพท์ระหว่างประเทศระบบ SPC (ITSC III) ที่ศรีราชา จังหวัดชลบุรี ชุดสายโทรศัพท์ระหว่างประเทศของประเทศต่าง ๆ จะถูกเชื่อมโยงถึงกันด้วยระบบเชื่อมโยงระหว่างประเทศ โดยแต่ละประเทศจะจัดหาอุปกรณ์ในการต่อเชื่อมระหว่างประเทศเอง สำหรับระบบเชื่อมโยงที่นิยมใช้งานในปัจจุบันมี 4 ระบบหลัก คือ การสื่อสารด้วยดาวเทียม การใช้เส้นใยแก้วนำแสงในระบบสื่อสารโทรศัพท์ภาคพื้นโลก โครงข่ายบริการสื่อสารดิจิทัล และอินเทอร์เน็ต (สถาบันส่งเสริมการสอนวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี (สวท.), 2549) ดังนี้

1. การสื่อสารด้วยดาวเทียม

การสื่อสารผ่านดาวเทียมเป็นการสื่อสารที่มีสถานีรับส่งอยู่ที่พื้นดิน ส่งตรงเข้าไปยังดาวเทียมแล้วส่งต่อลงมาอีกครั้งหนึ่ง ดาวเทียมจะส่งสัญญาณกลับไปยังสถานีถ่ายทอดสัญญาณที่ติดตั้ง เพราะถ้อยอยู่บนห้องฟ้าในระดับสูงมาก

ประเทศไทยเริ่มใช้ดาวเทียมสื่อสารครั้งแรกตั้งแต่ปี พ.ศ. 2510 การสื่อสารแห่งประเทศไทย ตั้งสถานีภาคพื้นดินที่อำเภอศรีราชา ชลบุรี โดยเข้าซองสัญญาณจำนวน 13 ช่องสัญญาณ เพื่อติดต่อสื่อสารระหว่างประเทศไทยดาวเทียมที่ใช้ในบุคคลเดียวของบริษัท ชื่อว่าจีเอช ซึ่งเป็นดาวเทียมทางทหารของสหรัฐอเมริกา งานรับสัญญาณดาวเทียมที่สถานีภาคพื้นดินมีขนาดใหญ่นำาก เช่น งานรับสัญญาณดาวเทียมอิเกลแซท ที่ศรีราชา มีขนาดเส้นผ่าศูนย์กลางประมาณ 97 ฟุต สามารถสื่อสารข้ามมหาสมุทรเป็นระยะทางไกลและมหาสมุทรอินเดีย



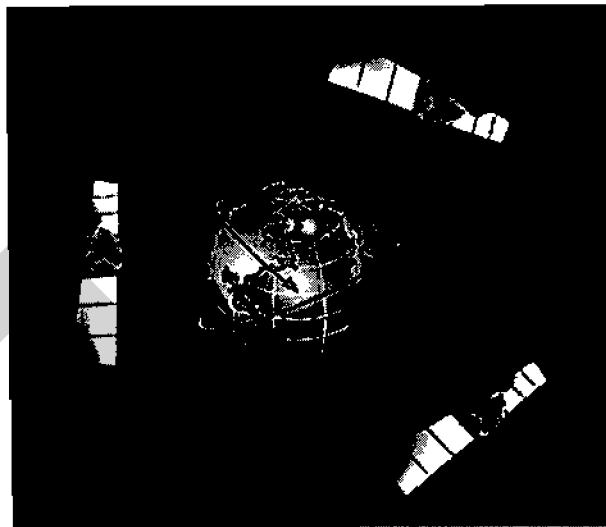
ภาพที่ 2.1 งานรับสัญญาณดาวเทียม

ที่มา : สถาบันส่งเสริมการสอนวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี (สวท.), 2549.

ใน พ.ศ. 2522 สถานีโทรทัศน์ในประเทศไทยมีการขยายเครือข่ายทั่วประเทศ ในกรณีนี้ มีการเข้าซ่องสัญญาณจากดาวเทียมไปทางอินเตอร์เน็ต ทำให้ระบบการถ่ายสัญญาณโทรทัศน์ ของประเทศไทยกระจายไปยังเมืองใหญ่ๆ ได้ทั่วประเทศ งานรับสัญญาณดาวเทียมภาคปานีขนาด เส้นผ่านศูนย์กลาง 1-3 เมตร ซึ่งนับว่าเป็นงานขนาดใหญ่พอสมควร การถ่ายทอดสัญญาณโทรทัศน์ ผ่านดาวเทียมทำได้ง่าย เพราะไม่ต้องเสียเวลาเดินสายหรือเรื่องโงยด้วยไมโครเวฟ

ดาวเทียมสื่อสารที่ใช้งานต้องมีลักษณะพิเศษคือ เป็นดาวเทียมถ้างฟ้า ซึ่งมีค่าจาก ดาวเทียมจารกรรมทางทหาร ดาวเทียมสำราจทรัพยากรที่ประเทศไทยนำเข้ามาส่งเข้าไป ดาวเทียมเหล่านั้นจะเคลื่อนที่ikoจรอรอบโลกผ่านทุกส่วนของพื้นผิวโลก โดยจะกลับมาที่เดิมในระยะเวลา ประมาณ 9-11 วัน

ดาวเทียมถ้างฟ้า เป็นดาวเทียมที่ต้องอยู่บริเวณเหนือเส้นศูนย์สูตรและโคจรรอบโลก 1 รอบ ใน 1 วัน พอดีกับเวลาที่โลกหมุนรอบตัวเอง ระดับความสูงและความเร็วการโคจรต้อง เหมาะสม ดาวเทียมถ้างฟ้าที่ใช้ในการสื่อสารอยู่ที่ระดับความสูง 42,184.2 กิโลเมตร



ภาพที่ 2.2 ตัวอย่างการวางแผนตำแหน่งดาวเทียมเพื่อส่งสัญญาณครอบคลุมทั่วโลก

ที่มา : สถาบันส่งเสริมการสอนวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี (สสวท.), 2549.

บริษัทชั้นนำในด้านการข่าว เช่น ซีเอ็นเอ็น จะมีความเที่ยมของคนเองทำให้สามารถส่งข่าวสารหรือรับข่าวสารได้ตลอดเวลาจากทั่วโลก ผู้รับสัญญาณโทรทัศน์ ซีเอ็นเอ็น ต้องมีงานรับสัญญาณจึงจะรับได้ และต้องปรับทิศให้ตรงกับตำแหน่งดาวเทียม เพื่อให้ดาวเทียมแพร่สัญญาณได้ทุกพื้นที่ในโลกจะต้องมีดาวเทียมหลายดวงรอบโลก สัญญาณจะครอบคลุมทั่วโลกได้ ต้องใช้ดาวเทียมอย่างน้อยสามดวง

ในช่วงปลาย พ.ศ. 2536 บริษัทชินวัตรได้รับอนุมัติจากรัฐบาลไทยให้ส่งดาวเทียมสื่อสารของไทยขึ้นเป็นดาวดวงแรกมีชื่อว่า “ไทยคน” การสื่อสารของไทย จึงมีความก้าวหน้าและสามารถตอบสนองความต้องการของผู้ใช้งานมากขึ้น

การสื่อสารผ่านดาวเทียมในประเทศไทยจึงเป็นอีกก้าวหนึ่งที่ทำให้ประเทศไทยมีทางเลือกของการสื่อสารมากขึ้น การรับรู้ข้อมูลข่าวสารจะทำได้เร็วขึ้น การส่งสัญญาณผ่านดาวเทียมเป็นหนทางหนึ่งที่จะส่งไปข้างหน้าที่ไกล ได้ในประเทศไทย เมื่อจะอยู่ในป่าเขาร่อง มีสิ่งกีดขวางทางภาคพื้นดิน ดังนั้น การกระจายข่าวสารในอนาคตจะมีบทบาทเพิ่มขึ้น การใช้ข้อมูลข่าวสารจะเจริญเติบโตไปพร้อมกับความต้องการหรือการกระจายตัวของระบบสื่อสาร



ภาพที่ 2.3 การสื่อสารผ่านดาวเทียม

ที่มา : สถาบันส่งเสริมการสอนวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี (สวท.), 2549.

2. การใช้เส้นใยแก้วนำแสงในระบบสื่อสารโทรคมนาคม

ระบบสื่อสารโทรคมนาคมมีการประยุกต์ใช้เส้นใยแก้วนำแสงมากน้อย แบ่งออกตามขั้นเบ็ดการใช้งานที่เหมาะสมได้เป็น 3 ประเภท (ประสิทธิ์ ทีพุฒิ, 2547 : 54-56) คือใช้กับเครื่องข่ายที่เชื่อมต่อระหว่างชุมชนสายโทรศัพท์ ใช้กับเครื่องข่ายผู้ให้บริการที่เชื่อมต่อระหว่างบ้านและที่ทำงาน และใช้กับสายเคเบิลใต้น้ำในการส่งสัญญาณทางไกล

ระบบการสื่อสารโทรคมนาคมด้วยเส้นใยแก้วนำแสงที่บริษัท Nippon Telegraph & Telephone (NTT) ของประเทศญี่ปุ่นได้พัฒนาและนำมาใช้ก่อนการใช้งานอื่นๆ ได้แก่ การใช้งานกับเครื่องข่ายที่เชื่อมต่อระหว่างชุมชนสายโทรศัพท์ ซึ่งช่วยในการประหยัดเงินตราได้อย่างมาก ใน การพัฒนาและวิจัยระบบใยแก้วนำแสงที่ใช้ความยาวคลื่นสั้น (0.85 ไมโครเมตร) และระบบที่ใช้ความยาวคลื่นยาว (1.30 ไมโครเมตร) จะพบว่าอยุการใช้งานของเลเซอร์ไอดีodiode (Laser Diode : LD) สำหรับความยาวคลื่นยาวมีอยุการใช้งานได้นาน และมีการสูญเสียในเส้นใยแก้วนำแสงน้อย จึงนำมาใช้งานได้ดี ในปี ก.ศ. 1981 จึงเริ่มนีการนำระบบที่ใช้ความยาวคลื่นสั้นซึ่งใช้ในระบบ F-32 M ที่ส่งสัญญาณที่มีความจุ 32 Mb/s ใช้เส้นใยแก้วนำแสงแบบ G1-Type ซึ่งสามารถใช้ส่งสัญญาณโทรศัพท์ได้ 480 ช่องสัญญาณ และระบบ F-100 Mb/s ที่ส่งสัญญาณที่มีความจุ 100 Mb/s ใช้เส้นใยแก้วนำแสงแบบ G1-Type ซึ่งสามารถใช้ส่งสัญญาณโทรศัพท์ได้ 1,440 ช่องสัญญาณ

จากผลของการนำระบบเหล่านี้มาใช้งาน ทำให้เกิดแนวความคิดในการพัฒนาระบบการสื่อสารด้วยเส้นใยแก้วนำแสงที่มีความจุของช่องสัญญาณในการส่งสัญญาณมาก ซึ่งสามารถนำไปใช้กับระบบเครือข่ายของชุมชนสายต่างๆ ได้เป็นอย่างดีและช่วยในการประหยัดเวลา ในปี ก.ศ. 1983 ได้มีการนำเคเบิลเส้นใยแก้วนำแสงแบบ SM-Type (Single Mode) ใช้เป็นตัวกลางในการส่งสัญญาณที่มีแบบความถี่กว้างมากมาใช้งาน โดยการใช้เลเซอร์โดยที่มีอัตราพุตสูงและแบบสเปคตรัมแคบ ทำให้เกิดระบบ F-400 M และ F-400 M นี้เป็นระบบที่ใช้งานเป็นสายนำสัญญาณเชื่อมต่อจากหนึ่งไปยังอีกหนึ่ง

การพัฒนาทางเทคโนโลยีของเส้นใยแก้วนำแสงและของอุปกรณ์แสงเป็นไปอย่างก้าวหน้ามาก โดยเฉพาะการทำให้เส้นใยแก้วนำแสงมีราคาถูก และการพัฒนาตัวมัลติเพล็กซ์และตัวมัลติเพล็กซ์ชั้นมา ทำให้สามารถนำระบบการสื่อสารด้วยเส้นใยแก้วนำแสงที่มีความจุอยู่ชั้งไม่เกินหนึ่ม่าใช้ทางธุรกิจมาใช้งานได้

ในบริการที่ต้องใช้แบบคิดที่กว้าง เช่น บริการส่งสัญญาณภาพ จำเป็นต้องใช้ระบบที่มีความจุมากกว่า F-400 M ขึ้นไป ความสำเร็จในการสร้างเลเซอร์ที่ให้กำเนิดแสงที่มีความขาวคล้ายเดียว (Unity) มีความจุมาก และมีการลดตอนสัญญาณรบกวนให้น้อยลง ทำให้สามารถสร้างระบบ F-16 G ที่มีความจุเป็น 4 เท่าของระบบ F-400 M สามารถใช้ส่งสัญญาณโทรศัพท์ได้ 23,000 ช่องสัญญาณ และมีบทบาทในการใช้งานที่สำคัญในอนาคต ในขณะเดียวกัน การพัฒนาสิ่งที่ทำควบคู่ไปกับการเพิ่มความจุให้มากขึ้นคือการพัฒนาการขยายระยะห่างของสถานีทวนสัญญาณ เพื่อให้การส่งสัญญาณอย่างมีประสิทธิภาพได้ใกล้ชิด จากการทดลองใช้เส้นใยแก้วนำแสงที่มีความขาวคลื่นแสง 1.55 ไมครอน จะพบว่าการสูญเสียของเส้นใยแก้วนำแสงจะน้อยมากซึ่งสามารถใช้ระบบการสื่อสารด้วยเส้นใยแก้วนำแสงที่มีระยะห่างของสถานีทวนสัญญาณมากกว่า 100 กิโลเมตร

ข้อดีของระบบการสื่อสารด้วยเส้นใยแก้วนำแสงคือ มีส่วนประกอบของสายสั้นง่าย ไม่บุ่งยาก คุณภาพของสัญญาณดี มีความจุมาก ทำให้มีการนำไปใช้งานค้านต่างๆ มากมาย เช่น การใช้งานของเครือข่ายผู้ให้บริการที่เชื่อมระหว่างบ้านและที่ทำงาน ใช้กับระบบวิดีโอด่อนเพื่อเรนซ์ เป็นต้น นิการพัฒนาให้มีการส่งสัญญาณด้วยความเร็วสูงขึ้น มีความจุในการส่งข้อมูลได้สูงขึ้น

เกี่ยวกับสภาพลิ่งแวดล้อมต่างๆ ที่ต่อระหว่างชุมชนสายโทรศัพท์กับผู้ให้บริการนั้น มีส่วนสำคัญในการเลือกประเภทของสายเคเบิล เช่น เส้นใยแก้วนำแสงที่ใช้ภายในชุมชน เส้นใยแก้วนำแสงที่ใช้ภายในอาคารและเส้นใยแก้วนำแสงที่ใช้ภายในบ้าน ที่ต้องการเคเบิลที่ปรับให้เข้ากับสภาพแวดล้อมภายในบ้านและภายในที่ทำงาน สำหรับพื้นที่ที่ทำงานที่ปูพรมจะใช้เคเบิลอย่างมากที่สามารถเดินสายได้พรมได้ ส่วนเทคโนโลยีการส่งสัญญาณที่สอดคล้องกับบริการต่างๆ หลายรูปแบบมักจะใช้เทคโนโลยี

การนักดิเพล็กซ์ความยาวคลื่น ซึ่งทำให้ได้ข่ายงานที่ไม่ต้องยกและประยัดค การประยุกต์ใช้งาน มากมาย เช่น ระบบภาพ ระบบส่งสัญญาณดิจิทัลความเร็วสูง และระบบส่งสัญญาณโทรศัพท์ซึ่งนี้ ใช้ได้ทั้งระบบระยะทางไกล เป็นต้น

ระบบการสื่อสารด้วยเส้นใยแก้วนำแสงที่เรื่องทางใต้น้ำแบ่งพื้นที่เป็น 2 ระบบคือ ระบบที่ขัดตั้งอุปกรณ์ของสถานีทวนสัญญาณไว้บนบก และมีเคเบิลเส้นใยแก้วนำแสงเท่านั้นที่วางอยู่ใต้น้ำ กับระบบที่มีสถานีทวนสัญญาณอยู่ใต้น้ำเช่นเดียวกับเคเบิลเส้นใยแก้วนำแสง ความน่าเชื่อถือในการส่งของอุปกรณ์ทวนสัญญาณและเคเบิลเส้นใยแก้วนำแสงเป็นเรื่องสำคัญมาก มีการพัฒนาสร้างอุปกรณ์และเคเบิลเส้นใยแก้วนำแสงมาใช้ในงานนี้โดยเฉพาะ เช่น ระบบ FS 400 M โดยที่ S หมายถึง Submarine แปลว่าใต้น้ำ สามารถใช้ส่งสัญญาณด้วยความเร็ว 400 Mb/s

ระบบที่ขัดตั้งอุปกรณ์ของสถานีทวนสัญญาณไว้บนบก และมีเคเบิลเส้นใยแก้วนำแสง เท่านั้นที่วางอยู่ใต้น้ำ ใช้ระบบตามปริมาณแทรฟฟิกที่เกิดจากการใช้งาน มักใช้ช่วงความยาวคลื่น แสงสำหรับชั้นส่วนอุปกรณ์แสงใช้ LD APD (Laser Diode Avalanche photodiode) สำหรับ ความเร็วของสัญญาณ 1.5 Mb/s (ส่งสัญญาณโทรศัพท์ได้ 24 คู่สาย และสามารถส่งไปได้ไกล ถึงสุด 45 กิโลเมตร โดยไม่ต้องมีสถานีทวนสัญญาณระหว่างกลาง)

การส่งสัญญาณที่ความเร็ว 1.5 Mb/s เป็นการเพิ่มระยะทางส่องออกให้ไปได้ไกลมากขึ้น เทคโนโลยีที่ใช้ซึ่งแตกต่างกัน ประสีทธิภาพของเส้นใยแก้วนำแสงที่ใช้ก็มีผลลัพธ์เหมือนกัน ใช้แก้วนำแสงที่ใช้บนบก แต่เมื่อแตกต่างกันตรงความแข็งแรงของผิวนอกของสายเพื่อป้องกันเส้นใยแก้วนำแสงขาดอันเนื่องมาจากแรงดึงและการฟัง โครงสร้างของเคเบิลเส้นใยแก้วนำแสงที่ใช้ได้น้ำต้องเน้นเก็บกับวิธีการที่ทำให้ทนต่อแรงดันของน้ำและหุ้มด้วยวัสดุด้านนอกที่มีความหนามากกว่าปกติ สถานีทวนสัญญาณหรืออุปกรณ์ทวนสัญญาณที่ใช้ได้น้ำจะต้องมีความเชื่อถือได้สูง เมื่อเทียบกับสิ่งที่ใช้บนบก การหาความบกพร่องของสายเคเบิลที่อยู่ใต้น้ำก็สามารถทำได้โดย การควบคุมระยะไกล (Remote Control) จากภาคพื้นดิน โดยการหาช่วงที่สายเกิดขัดข้องได้อย่างแน่นอน

3. โครงข่ายบริการสื่อสารร่วมระบบดิจิทัล

โครงข่ายบริการสื่อสารร่วมระบบดิจิทัล (Integrated Services Digital Network : ISDN) เป็นระบบการสื่อสารมาตรฐานที่กำลังจะถูกนำไปใช้ในการสื่อสาร โทรคมนาคมต่อไป และจะเป็นระบบที่เข้าไปแทนที่ระบบโทรศัพท์เดิม ซึ่งขณะนี้บริษัท ที โอ ที จำกัด (มหาชน) ได้เปิดดำเนินการ และมีการทดสอบใช้บ้างแล้ว

เพื่อให้เข้าใจพื้นฐานของโครงข่ายบริการสื่อสารร่วมระบบดิจิทัลได้ชัดขึ้น ให้พิจารณา ระบบสื่อสารโทรคมนาคมที่เป็นระบบสลับสายด้วยสัญญาณแอนะล็อก ก่อตัวคือสัญญาณเสียงพูดที่ ปลายทางจะได้รับการสลับสายไปยังอีกด้านหนึ่งด้วยวงจรสลับสายแบบกลไก สัญญาณเสียงจะ ส่งผ่านเสมือนการต่อเส้นลวดทองแดงจากด้านทางไปยังปลายทางได้

ต่อมา มีการสลับสายด้วยหลักการทางดิจิทัล เช่น ชุมสายเอสพีซีของบริษัท ที โอ ที จำกัด (มหาชน) ในปัจจุบัน สัญญาณเสียงที่เกิดขึ้นด้านทางจะผ่านไปตามสายในลักษณะเป็น สัญญาณ แอนะล็อก ไปตามเส้นลวดทองแดงไปถึงชุมสายจะเปลี่ยนสัญญาณแอนะล็อกนี้ให้เป็น สัญญาณดิจิทัล และสลับสัญญาณ ดิจิทัลเข้าไปในช่องเวลาของอีกวงจรหนึ่งอย่างรวดเร็วทำให้เกิด การสลับสายด้วยหลักการดิจิทัล ไปมาระหว่างวงจร ดังนั้นวงจรคู่สายจึงไม่ได้ต่อ กันในลักษณะ ตัวนำทองแดง แต่ใช้วิธีการของสัญญาณคอมพิวเตอร์ที่มีความเร็วสูง อย่างไรก็ได้ช่วงระหว่างเครื่อง ผู้ให้ถึงชุมสายก็ยังเป็นสัญญาณ แอนะล็อกแต่จะได้รับการเปลี่ยนสัญญาณให้เป็นสัญญาณดิจิทัลที่ ชุมสาย

เมื่อความต้องการใช้งานเครือข่ายชุมสายโทรศัพท์มีสูงขึ้น การประยุกต์กิริยาของมาก ขึ้น นิการนำเอาโทรศัพท์มาใช้ มีการส่งข้อมูลระหว่างคอมพิวเตอร์เข้าช่องสัญญาณโทรศัพท์ เพื่อ ใช้ในกิจการค้ามากขึ้น เช่น ใช้ส่งไปรษณีย์อิเล็กทรอนิกส์ การแลกเปลี่ยนข่าวสาร ระบบโทรศัพท์ จึงต้องมีการพัฒนาตามไปด้วย

เทคโนโลยีทางด้านการรับส่งสัญญาณดิจิทัล ได้รับการพัฒนาให้ก้าวหน้าเป็นลำดับจน สามารถก้าวหน้าให้สายจากด้านทางส่งสัญญาณเข้าชุมสายโทรศัพท์ที่เป็นแบบดิจิทัล ได้ทำการผสม สัญญาณทางดิจิทัลจึงทำได้ง่าย การใช้งานหลาย ๆ อย่าง ไปบนสายโทรศัพท์เดินด้วยกันจึงมีทาง เป็นไปได้ เช่น บริการเครือข่ายข้อมูลซึ่งเป็นการส่งข้อมูลไปบนสายโทรศัพท์พร้อมกับการใช้งาน โทรศัพท์ได้ เมื่อเป็นเช่นนี้มาตรฐานโครงข่ายบริการสื่อสารร่วมระบบดิจิทัลจึงเกิดขึ้น การส่ง พื้นฐานที่เรียกว่าช่อง มาตรฐานนี้ได้แบ่งแต่ละช่องในการใช้สายโทรศัพท์ออกเป็นແถบย่อๆชั้นนี้ แบบB อยู่ 2 ช่อง แต่ละช่องมีความเร็วการส่งข้อมูลขนาด 64 kb/s และແถบการส่งสัญญาณข้อมูล อีกช่องหนึ่งเรียกว่าช่อง D ระบบมาตรฐานโทรศัพท์โครงข่ายบริการสื่อสารร่วมระบบดิจิทัลขนาดนี้จึงเป็น 2B+D โดยช่อง D มีความเร็ว 16 kb/s เมื่อร่วมความสามารถของสายโทรศัพท์จะทำให้สามารถส่ง สัญญาณข้อมูลได้ 144 kb/s

การที่ใช้มาตรฐาน 2B+D นี้ทำให้สายโทรศัพท์ที่ใช้งานทำการรับข้อมูลหรือส่ง ได้ พร้อมกับความจริงแล้วถ้าต้องใช้งานในระบบแอนะล็อกสายโทรศัพท์เดินหนึ่งจะใช้บริการได้เพียง อย่างเดียวแต่ถ้าเป็นระบบโทรศัพท์โครงข่ายบริการสื่อสารร่วมระบบดิจิทัลจะทำให้สามารถใช้สัญญาณได้ พร้อมกันมากกว่าสองช่องของสัญญาณเสียง และสามารถใช้ร่วมกับสัญญาณข้อมูลอื่นพร้อมกัน

การประยุกต์ใช้โครงข่ายบริการสื่อสารร่วมระบบดิจิทัลนี้จึงเป็นเรื่องที่รวมการบริการหล่ายอดเยี่ยมในเครือข่ายโทรศัพท์ เช่น การประชุมทางโทรศัพท์ การรับส่งข้อมูลทางโทรศัพท์ที่มีภาพประกอบ หรือเห็นภาพผู้รับปลายทางอย่างชัดเจน การใช้ร่วมระหว่าง โทรศัพท์กับข้อมูล เช่น เมื่อมีลูกค้าเรียกเข้ามาจะเรียกเข้ามายังทราบหมายเลขเดินทางที่เรียกเข้ามา ระบบคอมพิวเตอร์จะกันหาข้อมูลและประกันข้อมูลบนภาพเดียวกับลูกค้าคนนั้นได้ทันที การให้บริการโครงข่ายบริการสื่อสารร่วมระบบดิจิทัลทำให้ระบบการส่งโทรสารรวดเร็วขึ้นจากเดิม เพราะใช้มาตรฐานที่เรียกว่า จี3 (G3) โทรสารส่งได้รวดเร็วสุดที่ความเร็ว 9600 b/s หรือหนึ่งหน้ากระดาษขนาด A4 จะใช้เวลาประมาณ 17 วินาที แต่ถ้าใช้มาตรฐานโครงข่ายบริการสื่อสารร่วมระบบดิจิทัลจะส่งได้ด้วยความเร็ว 64 kb/s หรือหนึ่งหน้ากระดาษขนาด A4 จะใช้เวลาเพียง 3 วินาที ระบบโครงข่ายบริการสื่อสารร่วมระบบดิจิทัลเป็นมาตรฐานที่นำทุกสิ่งทุกอย่างเข้าสู่ระบบดิจิทัลเป็นการรวมกันระหว่างเสียงพูดแต่เดิมเป็นแอนะล็อกกับระบบข้อมูลที่เป็นดิจิทัลได้อย่างประสานราบเป็นเนื้อเดียวกัน

อย่างไรก็ได้โครงข่ายบริการสื่อสารร่วมระบบดิจิทัล 2B+D นี้ สร้างขึ้นมาเพื่อให้ใช้กับข่ายสายโทรศัพท์ที่มีอยู่แล้วโดยไม่ต้องวางแผนสายกันใหม่ ในอนาคตโครงข่ายบริการสื่อสารร่วมระบบดิจิทัลจะมีการนำเส้นใยนำแสงเข้ามายังแทนเครือข่ายสายทองแดง ซึ่งเมื่อเวลาผ่านไปนั้นสายที่ต่อไปยังบ้านจะเป็นเส้นใยแก้วนำแสงทั้งหมด การสื่อสารทางสายนี้จะรวมได้แม้กระหั้นส่งสัญญาณโทรศัพท์คนผ่านสายไปยังบ้าน ให้ผู้ชุมชนบ้านได้รับการโทรศัพท์ทั้งทางสาย

4. อินเทอร์เน็ต

เครือข่ายอินเทอร์เน็ตเป็นเครือข่ายที่ใหญ่ที่สุดในโลก อินเทอร์เน็ตนี้มีพัฒนาการมาตั้งแต่แรกๆ ของ ARPANET ในปี พ.ศ. 2512 โดยได้รับการสนับสนุนจากกระทรวงกลาโหมสหรัฐอเมริกาเพื่อเชื่อมโยงศูนย์งานวิจัยของมหาวิทยาลัยในสหรัฐอเมริกา เครือข่ายอินเทอร์เน็ตมีการกำหนดค่าคอมพิวเตอร์หลักที่ต้องบูรณาการเครือข่ายให้มีหมายเลขประจำตัวของกันหมายเดียวโทรศัพท์ หมายเลขนี้จะเป็นเอกสารที่ไม่ซ้ำกัน เช่น เครื่องนี้ที่ใช้รหัสหมายเลข 158.108.207.1 รหัสประจำเครื่องที่ทำให้เครื่องคอมพิวเตอร์สามารถติดต่อสื่อสารกันได้ แต่อาจบุกรุกต่อผู้ใช้เพื่อความคุ้มครองด้วยกฎหมายตัว จึงมีการสร้างชื่อเครื่องคอมพิวเตอร์ในหลักสำคัญเพื่อให้มีเรียกตามและเป็นที่เข้าใจง่ายยิ่งขึ้น เช่น nontri.ku.ac.th

ประโยชน์จากอินเทอร์เน็ต

อินเทอร์เน็ตเป็นเครือข่ายที่มีอนุเครื่องข่ายโทรศัพท์ที่เชื่อมโยงเข้าหากันได้ทั่วโลก ด้วยเหตุนี้การเชื่อมโยงคอมพิวเตอร์จึงกระทำได้ในทุกเครือข่ายทั่วโลก การใช้ประโยชน์จากเครือข่ายอินเทอร์เน็ตนานากราย เช่น

1. “ปรัชญาอิเล็กทรอนิกส์ เป็นสิ่งที่ใช้กันอย่างกว้างขวาง สามารถส่งข่าวสารถึงกันได้ทั่วโลก มีแนวโน้มการขยายตัวและจำนวนผู้ใช้อย่างรวดเร็ว มีความเร็วในการส่งข่าวสารถึงกันได้มากกว่าทางไปรษณีย์ปกติ

2. การสนับสนุนแบบเชื่อมตรง ผู้ใช้งานบนเครือข่ายสามารถคุยกับคนอื่นในลักษณะได้ตอบกันผ่านทางของภาพและแฟ้มเป็นพิมพ์อักษร การพูดคุยผ่านทางตัวหนังสือมีความซักเจนและเข้าใจกันได้

3. การศึกษาข้อมูล คอมพิวเตอร์มีเพื่อข้อมูลจำนวนมาก ข้อมูลเหล่านี้เป็นข้อมูลที่สะสมและเก็บจากหลาย ๆ ผู้ใช้ และมีบางส่วนที่ต้องการเผยแพร่โดยไม่คิดค่าเอกสารหนังสือหรือแม้แต่ไปรษณีย์ก็สามารถได้รับการซื้อก็จะและเผยแพร่แก่ผู้สนใจที่อยู่ในเครือข่ายอินเทอร์เน็ต ผู้ใช้งานทุกคนมีสิทธิ์ที่จะเข้าถึงข้อมูลที่เข้าของอนุญาตให้สำเนา มีการจัดตั้งกลุ่มผู้สนใจเฉพาะด้านกันมาก เมื่อมีกลุ่มก็มีการรวบรวมข้อมูลและเก็บไว้เผยแพร่ระหว่างกัน อินเทอร์เน็ตจึงเป็นแหล่งข้อมูลแหล่งใหญ่มาก

4. กระดานข่าว บนเครือข่ายอินเทอร์เน็ตมีการจัดตั้งกระดานข่าวมากกว่า 2,000 กลุ่ม ทุก ๆ วันจะมีผู้ส่งข่าวสารกันผ่านกระดานข่าว กระดานข่าวส่วนใหญ่แบ่งเป็นกลุ่ม เช่น กลุ่มผู้สนใจดนตรีที่มีการฝึกเพลงหรือเรื่องราวเกี่ยวกับดนตรี กลุ่มวัฒนธรรม กลุ่มไทยกูป กลุ่มผู้สนใจขักรyan

5. เกมและนันทนาการ มีการเด่นเกมแบบเครือข่าย เกมที่รู้จักกันดีคือเกมเอ็นบูดี (Multi User Dungeon: MUD) เกมที่ผงผางภัยต่างๆ ที่เล่นในเครือข่ายมีการสนับสนุนโดยตอบกันในระยะห่างไกล

อินเทอร์เน็ตในประเทศไทย

เครือข่ายคอมพิวเตอร์ในประเทศไทยได้เชื่อมโยงโดยสมบูรณ์เข้ากับอินเทอร์เน็ต คือ ศูนย์กลางกรณีมหาวิทยาลัย โดยเชื่อมเครื่องคอมพิวเตอร์หลัก chulkn.chula.ac.th เข้ากับเครือข่ายหลังจากนั้นอีกต่อมา 1 ปี ศูนย์เทคโนโลยีอิเล็กทรอนิกส์และคอมพิวเตอร์แห่งชาติซึ่งเป็นเครือข่ายเชื่อมโยงเครือข่ายไทยสารซึ่งเป็นเครือข่ายข้ามเชื่อมโยงของมหาวิทยาลัยต่าง ๆ เข้ากับเครือข่าย

อินเทอร์เน็ต ในปัจจุบันเครื่องข่ายอินเทอร์เน็ตในประเทศไทยเริ่มไปงำเข้าสู่ต่างประเทศสองทางคือ ที่มาทางลงกรณ์มหาวิทยาลัย และที่ศูนย์เทคโนโลยีอิเล็กทรอนิกส์และคอมพิวเตอร์แห่งชาติ

ระบบวิดีโอเวอร์ไชฟ์ (VoIP) ผ่านเครือข่ายอินเทอร์เน็ต

การเชื่อมโยงระบบอินเทอร์เน็ตเพื่อการนำมานำใช้ในการให้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ เรียบง่ายระบบ วอลต์ ไอเวอร์ไอพี (VoIP) โดยมีรายละเอียด (VoIP Thailand, 2549)

ในศักยภาพสื่อสาร โทรคมนาคมในปัจจุบัน จะเป็นลักษณะการรวมบริการหลายอย่างไว้ในโครงข่ายเดียว ซึ่งสามารถให้บริการได้ทั้งสัญญาณเสียง, ข้อมูล, ภาพ ภายใต้โครงข่ายแบบเพ็กเกต โดยการส่งข้อมูลทั้งสัญญาณภาพ และเสียงเป็นชุดของข้อมูล ที่สัญญาณเสียง จะถูกแบ่งเป็นข้อมูล ก่อนที่จะถูกส่ง ในโครงข่าย โดยใช้ไอพี (Internet Protocol: IP) และจะมีการใช้เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องในอนาคตและกำลังเป็นสิ่งที่ได้รับความสนใจ เป็นอย่างมาก ทั้งในส่วนขององค์กรธุรกิจ และผู้ให้บริการ โครงข่ายหลาระหว่างสถาบันการศึกษาต่างๆ ที่นำมาใช้ระหว่างวิทยาเขต และ บริษัทฯ ที่นำมาใช้ระหว่างสำนักงานเป็นต้น

เมื่อainทอร์เน็ตมีบทบาทกับชีวิตประจำวันมากขึ้นและใช้งานกันอย่างกว้างขวาง โดยเฉพาะอย่างยิ่งความจำเป็นที่จะต้องแชร์ข้อมูลหรือที่จะต้องใช้ข้อมูลร่วมกันระหว่างผู้คน ความต้องการประยุกต์แบบใหม่ ๆ บนainทอร์เน็ตจึงได้รับการพัฒนาเพื่อรองรับการสื่อสาร รูปแบบต่าง ๆ เช่น การใช้โทรศัพท์บันเครือข่าย การติดต่อด้วยเสียง ระบบวิดีโอคอนเฟอเรนซ์ การกระจายสัญญาณเสียงหรือภาพบนเครือข่าย และสิ่งหนึ่งที่มีการพัฒนาการคือระบบการสื่อสาร ด้วยเสียงผ่านเครือข่าย IP งานสามารถใช้งานได้ดีขึ้นเพื่อได้รับประโยชน์มากที่สุดและ มีความสะดวกมากขึ้น

Internet Protocol (IP)

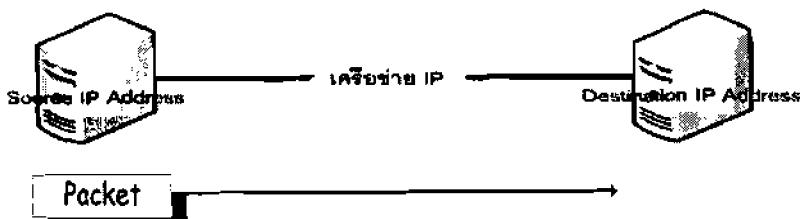
Internet Protocol หรือ IP จะเป็นโปรโตคอลที่ใช้ในการสื่อสารข้อมูลในระบบ Internet ซึ่งในส่วนของการทำงานคร่าวๆ ของโปรโตคอล IP นี้ DCOMPUTER (2549) ได้สรุปอย่างชัดเจนดังนี้

1. ข้อมูลจะถูกแบ่งย่อยออกเป็นส่วนๆ
2. แต่ละส่วนของข้อมูลจะถูกส่งออกไปในเส้นทางที่อาจจะแตกต่างกันบนระบบ
3. ข้อมูลย่อยแต่ละส่วนนั้นจะไปถึงปลายทางในเวลาและลำดับที่ไม่พร้อมเพรียงกัน
4. หลังจากนั้นจะมีโปรโตคอลอิกหนึ่งตัวเข้ามายังข้อความนี้叫做 Transmission Control Protocol (TCP) ซึ่ง TCP นี้จะเข้ามาช่วยเก็บกันการเรียงลำดับข้อมูลที่มาถึงปลายทางนี้ให้อยู่ในลำดับและรูปแบบที่ถูกต้องเหมือนข้อมูลต้นแบบก่อนที่จะถูกส่งออกมานะ
5. โปรโตคอล IP นี้จะเป็นโปรโตคอลในการสื่อสารแบบที่เรียกว่า Connectionless Protocol ซึ่งเป็นการสื่อสารที่บุคคลทางและบุคคลปลายทางของการสื่อสาร ไม่จำเป็นที่จะต้องสร้างชุดเชื่อมต่อ(Connection) ขึ้นมา ณ เวลาที่ต้องการทำการสื่อสาร

หลักการพื้นฐานของเครือข่ายไอพี

เครือข่ายไอพี (Internet Protocol) มีพัฒนามาจากฐานระบบการสื่อสารแบบแพ็กเกต โดยระบบมีการกำหนดเดรสนั้นที่เรียกว่า “ไอพีแอดเดรส” จากไอพีแอดเดรสหนึ่งถ้าต้องการส่งข่าวสารไปยังอีกไอพีแอดเดรสหนึ่งใช้หลักการบรรจุข้อมูลใส่ในแพ็กเกตแล้วส่งไปในเครือข่ายระบบการจัดส่งแพ็กเกตกระทำด้วยอุปกรณ์สื่อสารจำนวนรายเดอร์ (Router) มีหลักพื้นฐานการส่งแบบไปรษณีย์สมัยเก่าบางที่เรียกการส่งแบบนี้ว่าค่าแกรม

การสื่อสารแบบไอพีแพ็กเกต จะเป็นการส่งแพ็กเกตเข้าไปในเครือข่าย โดยไม่มีการประกันว่าแพ็กเกตนั้นจะถึงปลายทางเมื่อไร ดังนั้นรูปแบบของเครือข่ายไอพีจึงไม่เหมาะสมกับการสื่อสารแบบต่อเนื่อง เช่น ส่งเสียง หรือวิดีโอ

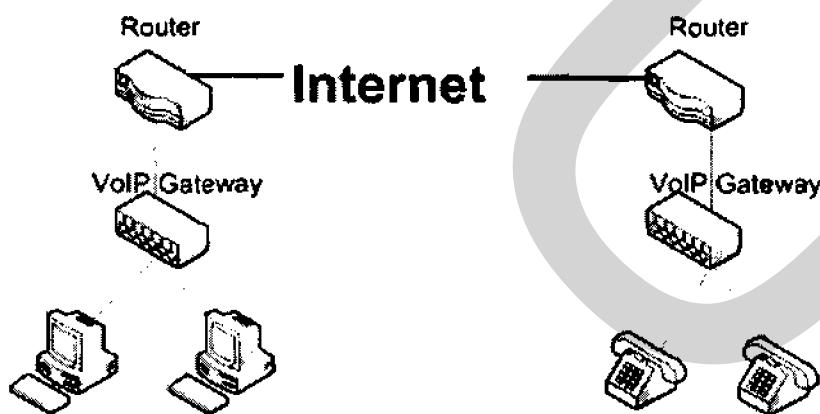


ภาพที่ 2.4 แสดงการสื่อสารแบบไอพีแพ็คเกต (Packet)

ที่มา : VoIP Thailand. การสื่อสารด้วยระบบ Voice-over-IP (VoIP), 2549.

เมื่อจะส่งสัญญาณเสียง ครั้ง เมื่อมีเครือข่ายไอพีร่วงขวางและเชื่อมโยงกันมากขึ้น ความต้องการส่งสัญญาณข้อมูลเสียงที่ได้คุณภาพเกิดขึ้น สิ่งที่สำคัญ คือระบบประกันคุณภาพ การสื่อสาร โดยจัดลำดับความสำคัญ หรือของซองสัญญาณไว้ให้ก่อน ระบบการสื่อสารในรูปแบบใหม่นี้ จะต้องกระทำโดยเราท์เตอร์ (Router)

การส่งเสียงบนเครือข่ายไอพี หรือเรียกว่า VoIP-Voice Over IP หรือที่เรียกว่า “VoIP Gateway” เป็นระบบที่แปลงสัญญาณเสียงในรูปของสัญญาณไฟฟ้ามาเปลี่ยนเป็นสัญญาณดิจิทัลคือข้อมูลเสียงนาบินอัดและบรรจุลงเป็นแพ็คเกต ไอพี (IP) แล้วส่งไปโคลนท์เราท์เตอร์ (Router) มีวิธีการปรับตัวเพื่อรับสัญญาณแพ็คเกต และขังแก้ปัญหาบางอย่างให้ เช่น การบีบอัดสัญญาณเสียงให้มีขนาดเล็กลง การแก้ปัญหาเมื่อมีบางแพ็คเกตสูญหาย หรือได้มาล่าช้า (delay)



ภาพที่ 2.5 แสดงการสื่อสารผ่านทางเครือข่ายไอพีด้วยเราท์เตอร์ (Router)

ที่มา : VoIP Thailand. การสื่อสารด้วยระบบ Voice-over-IP (VoIP), 2549.

ระบบ VoIP เป็นระบบที่นำสัญญาณเสียงที่ผ่านการดิจิตัล โดยหนึ่งช่องเสียงมีเปล่งเป็นข้อมูลจะมีขนาด 64 kb/s การนำข้อมูลเสียงขนาด 64 kb/s นี้ ต้องนำมาบีบอัด โดยทั่วไปจะเหลือประมาณ 8-10 kb/s ต่อช่องสัญญาณเสียงแล้วจึงบรรจุลงในไอพีแพ็กเกต เพื่อส่งผ่านทางเครือข่ายไอพี

การสื่อสารผ่านทางเครือข่ายไอพีต้องมีเรทเทอร์ (Router) ที่ทำหน้าที่พิเศษเพื่อประกันคุณภาพของสัญญาณไอพีนี้ เพื่อให้ข้อมูลไปถึงปลายทางหรือกลับมาได้อย่างถูกต้อง และอาจมีการให้สิทธิพิเศษก่อนแพ็กเกตไอพีอื่น (Quality of Service : QoS) เพื่อการให้บริการที่ทำให้เสียงมีคุณภาพ

จากระบบตั้งกล่าวเนี้ยเอง จึงสามารถนำมาประยุกต์ใช้กับระบบเครื่องโทรศัพท์ดิจิตัล ใจกลางงาน โดยแต่ละสำนักงานสามารถใช้ระบบสื่อสารโทรศัพท์ผ่านทางเครือข่ายไอพี (VoIP) รวมถึงยังสามารถรับส่งข้อมูล (data) ไปพร้อมๆ กันได้

ขั้นตอนการทำงานของ VoIP

- เมื่อผู้พูดโทรศัพท์จากเครื่องโทรศัพท์ธรรมดา หรือพูดผ่านไมโครโฟนที่ถูกต่อเข้ากับการ์ดเสียงของเครื่องคอมพิวเตอร์ คลื่นสัญญาณเสียงแบบอะนาล็อก ก็จะได้รับการแปลงเป็นสัญญาณดิจิตัล จากนั้นจะถูกบีบอัดด้วยตัวถอดรหัสผ่านอุปกรณ์ PBX (Private Branch Exchange) หรือ VoIP Gateway

- เมื่อผ่าน VoIP Gateway แล้วก็จะถูกส่งต่อไปยัง Gatekeeper เพื่อกันหาเครื่องปลายทางที่จะรับการติดต่อ เช่นหมายเลขไอพี หมายเลขโทรศัพท์ เป็นต้น แล้วแปลงเป็นแพ็กเกตข้อมูล ส่งออกไปบนระบบเครือข่ายอินเทอร์เน็ตนั่นเอง

- จะผ่านมาที่ VoIP Gateway ปลายทางแล้วจึงทำการข้อนกระบวนการทั้งหมดเพื่อส่งให้กับผู้รับปลายทางต่อไป

องค์ประกอบของ VoIP

- Software Client หรือ IP Telephony อาจจะเป็นเครื่องคอมพิวเตอร์ที่ได้รับการติดตั้งโปรแกรมสื่อสารไอพี หรืออุปกรณ์ที่ได้รับการออกแบบขึ้นมา สำหรับการใช้งานโทรศัพท์ผ่านระบบอินเทอร์เน็ตโดยเฉพาะ

- VoIP Gateway เป็นเครื่องเซิร์ฟเวอร์ที่ใช้งานสำหรับให้บริการโทรศัพท์ผ่านระบบอินเทอร์เน็ต เป็นตัวกลางในการเชื่อมต่อเข้ากับเครื่องโทรศัพท์ด้วยสายโทรศัพท์สาธารณะ PSTN

(Public Switched Telephone Network) กับระบบเครือข่ายอินเทอร์เน็ตอย่างเครือข่ายไอพี ซึ่งการจะใช้งานระบบโทรศัพท์ไอพีต้องอาศัยอุปกรณ์นี้เป็นตัวกลางก่อน

3. Gatekeeper เป็นเครื่องเซิร์ฟเวอร์ที่เชื่อมต่อเข้ากับระบบอินเทอร์เน็ต เป็นตัวกลางที่ให้บริการจัดการ และควบคุมการให้บริการของ VoIP Gateway กับเครื่องคอมพิวเตอร์ที่ติดตั้งซอฟต์แวร์สำหรับใช้งาน VoIP หรือเครื่องโทรศัพท์แบบไอพี

คุณสมบัติของอุปกรณ์ VoIP

อุปกรณ์ที่จำเป็น จะต้องมีเมื่อใช้งานเครื่องคอมพิวเตอร์สำหรับบริการโทรศัพท์ผ่านอินเทอร์เน็ต นอกจากจะเป็นเครื่องคอมพิวเตอร์ที่มีอยู่แล้ว ก็ประกอบไปด้วยการติดตั้ง ล่าโพง ในโทรศัพท์ หรือหูฟังพร้อมกับไมโครโฟน เอิบอร์คลิป แอนด์ เช็ต กล้องวิดีโอและอุปกรณ์ที่ใช้ติดตั้งสายระหว่างล่าโพงกับแอนด์ เช็ต จากนั้นก็มีโปรแกรมซอฟต์แวร์สำหรับใช้งาน แต่ถ้าเป็นอุปกรณ์ที่ได้รับการออกแบบมาเฉพาะงานนี้ ก็มี 2 อุปกรณ์หลักๆ ก็คือ IP Telephony หรือโทรศัพท์ไอพี ซึ่งนอกจากจะมีหน้าตาที่คล้ายกับโทรศัพท์โทรศัพท์โดยทั่วไป ที่ใช้งานกันอยู่นั้น ก็ยังมีองค์ประกอบที่แตกต่างกันอยู่ก็คือ จะมีพอร์ตแบบ RJ-45 สำหรับเชื่อมต่อเข้ากับสวิตช์ในระบบเครือข่ายไอพี และพอร์ตที่เชื่อมต่อเข้ากับตู้ PBX ได้ ทำให้สามารถใช้งานได้ทั้งการโทรศัพท์แบบปกติทั่วไป หรือจะเลือกใช้งานในแบบโทรศัพท์ไอพีก็สามารถทำได้เช่นเดียวกัน

นอกจากนี้แล้ว ก็ยังมีโทรศัพท์ไอพีแบบโนบายล์ ที่มีรูปแบบเช่นเดียวกับโทรศัพท์มือถือทั่วๆ ไป โดยสามารถติดต่อสื่อสารในแบบไร้สายมาตรฐาน Wi-Fi ซึ่งต้องเชื่อมต่อผ่านแอปพลิเคชันที่เข้าสู่อินเทอร์เน็ตด้วยแล้ว ก็ยังทำให้การใช้งานนั้นมีความยืดหยุ่นยิ่งขึ้นไปอีกตัว

VoIP Gateway เป็นอุปกรณ์ในรูปแบบเราท์เตอร์ ที่มีคุณสมบัติเช่นเดียวกับเราท์เตอร์ที่ใช้งานกันอยู่ แต่มีคุณสมบัติที่ถูกเพิ่มเติม ให้สามารถรองรับโทรศัพท์อุตสาหกรรม VoIP นั้นก็คือ โทรศัพท์ H.323, SIP (Session Initiation Protocol) หรือ MGCP (Media Gateway Control Protocol) เป็นต้น ซึ่ง VoIP Gateway เป็นอุปกรณ์ที่ใช้เชื่อมตอกับระบบอินเทอร์เน็ต เพื่อให้สามารถโทรศัพท์ผ่านเครือข่ายได้ โดยถ้าต้องการใช้งานเป็นชุดเชื่อมต่อเครื่องโทรศัพท์ธรรมดาก็ต้องเครื่องโทรศัพท์ให้ใช้งานร่วมกับ VoIP ได้ ก็ต้องเลือกรุ่นที่มีพอร์ตแบบ FXS (Foreign Exchange Station ports) ซึ่งเป็นพอร์ตที่ใช้เชื่อมเข้ากับเครื่องโทรศัพท์ หรือถ้าต้องการเชื่อมต่อเข้ากับกล่องอุปกรณ์ PBX หรือ PSTN ก็เลือกรุ่นที่มีพอร์ตแบบ FXO (Foreign Exchange Office ports) นอกจากนี้ยังมีรุ่นที่มีทั้งสองพอร์ตให้เลือกใช้ก็ยังให้ความคุ้มค่าได้มากน่ายที่เดียว

ตาราง 2.1 แสดงคุณสมบัติสำคัญของ VoIP

| | |
|--------------------------|---|
| มาตรฐานที่สนับสนุน | มาตรฐาน VoIP: โปรโตคอล ITU H.323 V3 VoIP หรือโปรโตคอล SIP มาตรฐาน IP: IEEE802.3, 10BASE-T, IEEE802.3u, 100BASE-TX |
| พอร์ต | IP Telephony: พอร์ต RJ-45 สำหรับเชื่อมต่อเข้ากับเครือข่ายไอพี, พอร์ต RJ-11 สำหรับเชื่อมต่อเข้ากับระบบโทรศัพท์ VoIP Gateway: พอร์ต FXS สำหรับเชื่อมต่อโทรศัพท์, โทรศาร์/พอร์ต FXO สำหรับเชื่อมต่อ กับอุปกรณ์ PBX หรือ PSTN, พอร์ต RJ-45 สำหรับเชื่อมต่อเข้ากับเครือข่ายไอพี |
| จอแสดงผล LCD | แบบ Dot Matrix 16 x 2 (สำหรับ IP Telephony) |
| ฟังก์ชันการเข้ารหัสเสียง | มาตรฐาน G.711A/g law, G723.1, G729A |
| ไฟจอร์ค้านเสียง | ลอดสัญญาณรบกวนได้ สามารถป้องกันเสียงสะท้อนได้, ให้สัญญาณเสียงที่คมชัด |

ที่มา : VoIP เสียงกระซิบจากเทคโนโลยีแห่งอนาคต, นิตยสาร BuyComs, สิงหาคม, 2547.

สิ่งที่เป็นแรงจูงใจให้ผู้ใช้หันมาใช้บริการโทรศัพท์ผ่านระบบอินเทอร์เน็ตกันมากขึ้น ได้แก่ อัตราค่าบริการที่ถูกกว่ามาก เมื่อเปรียบเทียบกับการใช้งานโทรศัพท์ทางไกลผ่านระบบโทรศัพท์ในแบบธรรมด้า โดยผู้ใช้งานนั้นจะเสียค่าใช้จ่ายเช่นเดียวกับการโทรศัพท์ภายในพื้นที่เท่านั้น เมื่อจากการโทรศัพท์ทางไกลนั้นจะเรียกผ่านระบบเครือข่ายอินเทอร์เน็ตแทนนั้นเอง

ข้อดีของการนำเทคโนโลยี VoIP มาใช้งาน

ทิพยวารรณ เกียรติสินและคณะ (2548 : 16-17) ได้สรุปถึงข้อดีของการนำเทคโนโลยี VoIP มาใช้งานไว้วดังนี้

1. ประหยัดต้นทุน (Cost Savings) การนำเทคโนโลยี VoIP มาใช้งานนั้น เราสามารถนำมาประยุกต์ในงานได้กับระบบเครือข่ายการสื่อสารข้อมูลที่เรามีอยู่แล้ว ไม่ว่าจะเป็นอุปกรณ์ Router หรือ Switch ก็ตาม ทำให้เราสามารถประหยัดค่าใช้จ่ายได้ เนื่องจากเราสามารถนำอุปกรณ์ที่มีอยู่เดิมมาใช้งานได้ และถ้าหากเรามีการนำเทคโนโลยี VoIP มาประยุกต์ใช้งานในลักษณะ

การสื่อสารระยะทางไกล เช่น ต่างจังหวัด หรือต่างประเทศ ก็จะทำให้สามารถประชุมค่าบริการทางไกลของระบบโทรศัพท์แบบปกติได้อีกด้วย

2. เพิ่มผลิตภาพ (Increase Productivity) การนำเทคโนโลยี VoIP มาใช้งานนี้ จะทำให้สามารถติดต่อสื่อสารกันระหว่างสาขาที่อยู่ในระยะทางไกลกันนี้ จะทำให้องค์กรได้ประโยชน์ในแง่ของข้อมูลข่าวสารต่างๆ ระหว่างองค์กรมากยิ่งขึ้น เนื่องจากมีการสื่อสารแลกเปลี่ยนข่าวสารกันระหว่างสาขาขององค์กรมากยิ่งขึ้น โดยที่ไม่ต้องกังวลในเรื่องของค่าใช้จ่ายของการสื่อสารทางไกลอีกต่อไป ทำให้แต่ละสาขาได้รับข่าวสารข้อมูลล่าสุดขององค์กรอย่างทันท่วงที และไม่ต้องมีการรอซึ่งกันและกันในการดำเนินการต่อเนื่อง

3. ปรับปรุงการบริการ (Improved Level of Services) สำหรับองค์กรที่นำเทคโนโลยี VoIP ไปใช้งานเพื่อเป็นการติดต่อสื่อสารกันระหว่างสาขาที่อยู่ในระยะทางไกลกันนี้ จะทำให้องค์กรได้ประโยชน์ในแง่ของข้อมูลข่าวสารต่างๆ ระหว่างองค์กรมากยิ่งขึ้น เนื่องจากมีการสื่อสารแลกเปลี่ยนข่าวสารกันระหว่างสาขาขององค์กรมากยิ่งขึ้น โดยที่ไม่ต้องกังวลในเรื่องของค่าใช้จ่ายของการสื่อสารทางไกลอีกต่อไป ทำให้แต่ละสาขาได้รับข่าวสารข้อมูลล่าสุดขององค์กรอย่างทันท่วงที และไม่ต้องมีการรอซึ่งกันและกันในการดำเนินการต่อเนื่อง

4. ลดค่าใช้จ่ายค่าเนินการ (Reduce Operating Expenses) การนำ VoIP มาใช้งานนี้ ทำให้สามารถลดค่าใช้จ่ายในด้านต่างๆ ได้อย่างที่เราอาจจะไม่รู้ตัวด้วย ไม่ว่าจะเป็นค่าใช้จ่ายทางด้านค่าบริการโทรศัพท์ทางไกล ซึ่งถือเป็นปัจจัยสำคัญที่เรามีการนำเทคโนโลยี VoIP นี้มาใช้งาน หรือรวมทั้งการที่เราสามารถลดค่าใช้จ่ายทางด้านบุคลากรที่จะมาคุ้มครองในเรื่องของการให้บริการทางโทรศัพท์ได้อีกด้วย เพราะสามารถใช้แค่คนเดียวเพื่อให้บริการลูกค้าผ่านระบบโทรศัพท์กลางขององค์กรและเชื่อมต่อไปยังสาขาต่างๆ ด้วยเทคโนโลยี VoIP

2.3 การให้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ บมจ.กสทฯ โทรคมนาคม

ผู้ใช้บริการที่มีเครื่องโทรศัพท์อยู่แล้ว สามารถใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศได้โดยการหุนหรือกดหมายเลขเลข 4 กลุ่ม ซึ่งประกอบด้วยกลุ่มเลขหมายรหัสทางไกลระหว่างประเทศ เป็นเลขหมายที่ผู้ใช้บริการต้องเรียกหน้าต่อ คือ เลขหมาย “ 001 ” ในระบบอัตโนมัติตามด้วยกลุ่มเลขหมายรหัสประเทศ ซึ่งประเทศต่างๆ ส่วนใหญ่จะใช้รหัสประเทศที่แตกต่างกัน อยู่ระหว่าง 1-3 หลักตัวอักษร ตามด้วยกุญแจรหัสเมือง และกลุ่มเลขหมายปลายทาง ที่หมายความว่าโทรศัพท์ผู้บุคคล ปลายทาง โดยรูปแบบการใช้บริการนี้ 2 ระบบ (บมจ.กสทฯ โทรคมนาคม, 2549) คือ

2.3.1 บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศระบบเรียกตรงอัตโนมัติ (001)

บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศระบบเรียกตรงอัตโนมัติ (International Subscriber Dialing : ISD) เป็นบริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศที่ผู้ใช้บริการสามารถเรียกติดต่อไปยังประเทศปลายทางได้ด้วยต้นทางโดยตรงอัตโนมัติ โดยการกดรหัส “ 001 ” ตามด้วยรหัสประเทศ รหัสเมือง

และเลขหมายปลายทาง ในกรณีที่โทรศัพท์ของผู้ใช้บริการเป็นเลขหมายใหม่ ซึ่งจะไม่สามารถเรียก 001 ได้ ผู้ใช้บริการสามารถทำเรื่องขอเปิดให้โทรศัพท์ระหว่างประเทศได้ที่ สำนักงานบริการโทรศัพท์ องค์การโทรศัพท์แห่งประเทศไทย ที่ดูแลเลขหมายของผู้ใช้บริการ

อัตราค่าใช้บริการ

คิดค่าใช้บริการอย่างต่อ 1 นาที นาทีต่อไปคิดเป็นหน่วย ๆ ละ 6 วินาที เศษของหน่วยคิด เป็น 1 หน่วย ในกรณีการใช้บริการในเวลาควบคู่กันระหว่างอัตราค่าใช้บริการหนึ่งกับอีกอัตราค่าใช้บริการหนึ่ง ให้ถืออัตราค่าใช้บริการของเวลาที่เริ่มต้นใช้บริการเป็นหลัก โดยแบ่งอัตราค่าใช้บริการออกเป็น 3 อัตรา คือ

- 1) อัตราปกติ (Standard Rate) จาก 07.00 น. - 21.00 น. (วันอาทิตย์คิดอัตราราคาเดียวกับอัตราประจำด้วย)
- 2) อัตราประหยัด (Economy Rate) ลด 20% จาก 21.00 น. - 24.00 น. และระหว่างเวลา 05.00 น.- 07.00 น.
- 3) อัตราลด (Reduced Rate) จาก 24.00 น.- 05.00 น.

และสำหรับวันอาทิตย์ การสื่อสารแห่งประเทศไทย ลดอัตราค่าบริการลงอีก 20 % ในช่วงเวลา 07.00 น. - 21.00 น. โดยคิดอัตราราคาเดียวกับอัตราประจำด้วย

วิธีการใช้บริการ

กด 001 + รหัสประเทศ + รหัสเมือง + เลขหมายปลายทาง

ตัวอย่าง การเรียกโทรศัพท์ระหว่างประเทศไปสหอสแตนเจลิส ประเทศสหรัฐอเมริกา

กด 001 + 1 + 213 + xxxxxxxx

001 = รหัสทางไกลระหว่างประเทศชัต โนมัติ

1 = รหัสประเทศสหรัฐอเมริกา

213 = รหัสลอดสแตนเจลิส (บางประเทศไม่ต้องใช้)

xxxxxxx = เลขหมายปลายทาง

ก่อนกด ISD (001) ควรปฏิบัติดังนี้

ตรวจสอบรหัสประเทศ รหัสเมือง และเลขหมายปลายทางให้ถูกต้องเตรียม ข้อความที่ต้องการจะพูดก่อนติดต่อโทรศัพท์หลังจากกดเลขหมายปลายทางแล้ว รอฟังสัญญาณเรียกประมาณ 30 วินาที หลังจาก 30 วินาทีแล้ว ขึ้นไปได้รับสัญญาณเรียก ให้วางสายแล้วเริ่มกดเรียกใหม่ หลังจากพูดกับปลายทางเรียบร้อยแล้ว ควรตรวจสอบดูว่าทางสายโทรศัพท์เรียบร้อยหรือไม่ เพราะ

การคิดค่าใช้บริการจะเริ่มต้นเมื่อผู้พูดปลายทางยกหูโทรศัพท์และจะสิ้นสุดลงเมื่อผู้พูดดันทางได้ ทางสายเรียบร้อยแล้ว

และการฟื้นที่เรียกออกจากเครื่องวิทยุคมนาคมระบบเซลลูล่าร์ คิดค่าบริการเท่าระบบ อัตโนมัติ ISD (001) โดยไม่คิดค่าบริการเรียกออก 3 บาท/นาที ของระบบเซลลูล่าร์โทรศัพท์ระหว่าง ประเทศระบบเรียกผ่านพนักงานสลับสาย (100)

2.3.2 การส่งเสียงบนเครือข่ายไอพี หรือเรียกว่า VoIP-Voice Over IP

บริการ CAT 009

เป็นการบริการผ่านเครือข่ายโทรศัพท์ระบบระหว่างประเทศที่มีประสิทธิภาพ สูงสุด CAT 009 ทางเลือกใหม่ของการโทรศัพท์ทางไกลระหว่างประเทศ โทรประชุม อัตราเดียว ตลอด 24 ชั่วโมง ครอบคลุม 152 ประเทศทั่วโลก เพียงกด 009 จากโทรศัพท์บ้านและ โทรศัพท์มือถือทุกเครือข่าย (สำหรับเครื่องโทรศัพท์บ้าน ของ TOT กด 001-809)

อัตราค่าใช้บริการ

อัตราเดียวกับโทรศัพท์ระหว่างประเทศ CAT PhoneNet คิดราคາเดียวกันตลอด 24 ชม. และนอกจากนี้ ได้มีการปรับเปลี่ยนอัตราค่าบริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ CAT 009 เนื่องจากการเปลี่ยนแปลงในส่วนของศั้นทุนในการคำนินการ ซึ่งจะมีทั้งในส่วนที่เพิ่มและลด CAT TELECOM จึงได้ปรับเปลี่ยนอัตราค่าใช้บริการตามศั้นทุนที่แท้จริง โดยแยกคิดค่าใช้บริการ ที่ติดต่อไปยังเลขหมายปลายทางที่เป็นโทรศัพท์พื้นฐาน และโทรศัพท์เคลื่อนที่ออกจากกัน รวมทั้งสิ้น 41 ประเทศปลายทาง ส่วนใหญ่จะเป็นการปรับลด โดยมีการปรับอัตราค่าใช้บริการให้ ต่ำสุดที่นาทีละ 5 บาททั้งปลายทางที่เป็นโทรศัพท์พื้นฐานและโทรศัพท์เคลื่อนที่มากถึง 14 ประเทศปลายทางคือ อาลาสก้า บราวน์ แคนาดา จีน ชาวยิ ช่องกง คุวเตา ลาว มาเก๊า มาเลเซีย รัสเซีย สิงคโปร์และสหรัฐอเมริกา ซึ่งอัตราคั่งกล่าวจะมีผลตั้งแต่วันที่ 1 พฤษภาคม 2549 เป็นต้นไป (มาตรฐานระหว่างประเทศ 2549)

วิธีใช้

โทรศัพท์จากเครื่องโทรศัพท์บ้าน หมายเลขของ true, TT&T และ PCT

เครื่องโทรศัพท์มือถือทุกระบบ (AMPS, CDMA, DTAC, AIS, TRUE MOVE) :

กด 009 + รหัสประเทศ + รหัสเมือง + หมายเลขโทรศัพท์

โทรศัพท์จากเครื่องโทรศัพท์บ้าน ของ TOT :

กด 001-809 + รหัสประเทศ + รหัสเมือง + หมายเลขโทรศัพท์

เงื่อนไขพิเศษ

สำนารถใช้บริการได้โดยไม่ต้องจดทะเบียน สำหรับลูกค้าที่จดทะเบียน
Volume Discount จะได้รับส่วนลด 5 %ในการใช้บริการ 50,000 บาทขึ้นไป/เดือน/ใบแจ้งหนี้
(ตั้งแต่บาทแรก)

2.4 แนวคิดเกี่ยวกับพฤติกรรมผู้บริโภคและกระบวนการซื้อ

พฤติกรรมผู้บริโภคจะเป็นผู้กำหนดครูปัลกัมณ์ (Feature) และคุณประโยชน์ (Benefit) ของสินค้าหรือบริการ ที่นักการตลาดต้องการทำความรู้ว่าควรจะให้สินค้าหรือบริการมีอยู่ปัจจุบัน ลักษณะแบบใด ราคาเท่าไร ต้องจัดจำหน่ายที่ใดและต้องทำการส่งเสริมอย่างไร ลักษณะแบบใด ราคาเท่าไร ต้องจัดจำหน่ายที่ใด และต้องทำการส่งเสริมอย่างไร ให้ตรงกับความต้องการ ความสามารถในการซื้อ และพฤติกรรมของผู้บริโภค เนื่องจากผู้บริโภคในปัจจุบันมีอิสระในการเลือกมากขึ้น การศึกษาพฤติกรรมผู้บริโภคจะทำให้เข้าใจถึงความต้องการของผู้บริโภคได้ดังนั้นก่อนที่จะศึกษาถึงพฤติกรรมผู้บริโภค การทำความเข้าใจถึงความหมายและความสำคัญของ พฤติกรรมผู้บริโภคเพื่อทำความเข้าใจถึงลักษณะและขอบเขตของพฤติกรรมผู้บริโภคได้ดียิ่งขึ้น

2.4.1 ความหมายเกี่ยวกับพฤติกรรมผู้บริโภค

Schiffman and Kanuk (1994 : 5) กล่าวว่า พฤติกรรมผู้บริโภคหมายถึงพฤติกรรมซึ่ง ผู้บริโภคทำการค้นหา การซื้อ การใช้ การประเมินผล การใช้สอยผลิตภัณฑ์ และการบริการซึ่ง คาดว่าจะสนองความต้องการของเจ้า

ศิริวรรณ เสรีรัตน์ และคณะ (2541 : 77) ได้กล่าวว่า พฤติกรรมผู้บริโภค หมายถึง การศึกษาถึงพฤติกรรม การตัดสินใจ และการกระทำการของผู้บริโภคที่เกี่ยวกับการซื้อและใช้สินค้า

ธงชัย สันติวงศ์ (2549 : 27) กล่าวว่า พฤติกรรมผู้บริโภค หมายถึง การกระทำการของ บุคคลใดบุคคลหนึ่งซึ่งเกี่ยวข้องโดยตรงกับการซื้อขายให้ได้มาและการใช้ซึ่งสินค้าและบริการ ทั้งนี้ หมายรวมถึงกระบวนการตัดสินใจซึ่งมีนาอยู่ก่อนแล้ว และซึ่งมีส่วนในการกำหนดให้มีการกระทำ ดังกล่าว

ฉัตรยาพร เสมอใจและมัทนียา สมมิ (2546 : 23) กล่าวว่า พฤติกรรมผู้บริโภคหมายถึง กระบวนการหรือพฤติกรรมการตัดสินใจ การซื้อ การใช้ และการประเมินผลการใช้สินค้าหรือ บริการของบุคคล ซึ่งจะมีความสำคัญต่อการซื้อสินค้า และบริการ ทั้งในปัจจุบันและอนาคต

2.4.2 ความหมายของผู้บริโภค

ผู้บริโภค หมายถึง บุคคลผู้ที่ทำการซื้อหรือคาดว่าจะซื้อสินค้าหรือบริการจากแหล่งหนึ่ง ซึ่งผู้ซื้ออาจจะไม่ได้เป็นผู้ใช้ (User) สินค้าหรือบริการนั้นก็ได้ สามารถแบ่งลูกค้าออกเป็น 2 ประเภท คือ (ผัดขยาย เสนอใจและมัฟนียา สมมิ, 2546 : 11-12)

2.4.2.1 ลูกค้าบุคคล (Personal Customer) หมายถึง ผู้ซื้อซึ่งสินค้าหรือเพื่อการใช้ส่วนตัวหรือในครอบครัว เช่น นักเรียนซื้อคอมพิวเตอร์ไว้ใช้ส่วนตัว แม่บ้านซื้อข้าวเพื่อบริโภคในครอบครัว เป็นต้น

2.4.2.2 ลูกค้าองค์การ (Organizational Customer) หมายถึง องค์การซึ่งซื้อสินค้าหรือบริการ เพื่อใช้เป็นส่วนประกอบ ใช้ในการผลิตสินค้าและบริการหรือการดำเนินงานขององค์การ ลูกค้าองค์การจึงสามารถเรียกอีกอย่างหนึ่งว่า ผู้ใช้ทางอุตสาหกรรม (Industrial User)

2.4.3 บทบาทของผู้บริโภคเกี่ยวกับการตัดสินใจซื้อและรูปแบบของการซื้อบทบาทของบุคคลที่เกี่ยวข้องในการตัดสินใจซื้อสามารถแบ่งออกเป็น 5 สักษณะ (ศิริวรรณ เสรีรัตน์ และคณะ, 2541 : 94) ได้แก่

2.4.3.1 ผู้เริ่ม (Initiator) หมายถึง บุคคลผู้ซื้อรับรู้ถึงความจำเป็นหรือความต้องการและเริ่มความคิดเกี่ยวกับการซื้อและความต้องการสินค้าหรือบริการ

2.4.3.2 ผู้มีอิทธิพล (Influencer) หมายถึง บุคคลผู้ซึ่งแสดงพฤติกรรมได้ฯ เป็นสิ่งกระตุ้นหรือชี้ทางไปต่อบุคคลอื่น ทั้งที่ตั้งใจและไม่ตั้งใจ ซึ่งมีอิทธิพลต่อการตัดสินใจซื้อ และ/หรือการใช้สินค้าหรือบริการ

2.4.3.3 ผู้ตัดสินใจ (Decider) ผู้ที่ตัดสินใจหรือมีส่วนร่วมในการตัดสินใจว่าจะซื้อหรือไม่ซื้อ ซื้ออะไร ซื้อที่ไหน ซื้อมีอะไร และซื้อจำนวนเท่าใด

2.4.3.4 ผู้ซื้อ (Buyer) หมายถึง บุคคลผู้ซึ่งดำเนินการซื้อจริง

2.4.3.5 ผู้ใช้ (User) หมายถึง บุคคลผู้ซึ่งเกี่ยวข้องกับการบริโภคสินค้าหรือบริการโดยตรง และจะเป็นการใช้สินค้าและบริการนั้นๆ ด้วย

2.4.4 การตัดสินใจของผู้บริโภค

การตัดสินใจ (Decision Making) หมายถึง กระบวนการในการเลือกที่จะกระทำสิ่งใดสิ่งหนึ่งจากการเลือกที่จะกระทำสิ่งใดสิ่งหนึ่งจากทางเลือกต่างๆ ที่มีอยู่ ซึ่งผู้บริโภคอาจจะต้องตัดสินใจในทางเลือกต่างๆ ของสินค้าและบริการอยู่เสมอในชีวิตประจำวัน โดยที่เขาจะเดือกสินค้าหรือบริการตามข้อมูลและข้อจำกัดของสถานการณ์ การตัดสินใจจึงเป็นกระบวนการที่สำคัญ

และอยู่ภายใต้จิตใจของผู้บริโภค ซึ่งถ้าหากการตลาดสามารถทำความเข้าใจและเข้าถึงจิตใจของผู้บริโภค การวางแผนการกระจายสินค้าและสร้างความยอมรับของผู้บริโภคก็จะมีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น (พัฒนาพร เสนอใจ และมานะนิยา สมมิ, 2546 : 23)

2.4.4.1 ความเสี่ยงของการตัดสินใจซื้อสินค้า ผู้บริโภคจะตัดสินใจซื้อสินค้า หรือบริการแต่ละประเภทที่แตกต่างกัน สำหรับสินค้าบางประเภทผู้ค้าบางประเภทกลับใช้เวลาสั้น ไม่ต้องการข้อมูลมากนัก แต่สำหรับสินค้าบางประเภทกลับใช้เวลาสั้น ไม่ต้องการข้อมูลมากนักในการตัดสินใจ หรือบางครั้งผู้บริโภคอาจจะตัดสินใจสำหรับสินค้าหรือบริการประเภทใด ผู้บริโภคจะมีความเสี่ยงจากการตัดสินใจ คือนอกจากสิ่งที่คาดหวังว่าจะได้รับแล้ว ผู้บริโภคต้องยอมรับในสิ่งที่เขาไม่พึงปรารถนาจากการตัดสินใจซื้อนั้นๆ ด้วย ซึ่งความเสี่ยงต่างๆอาจเกิดได้จากสาเหตุต่างๆ ต่อไปนี้ (พัฒนาพร เสนอใจ และมานะนิยา สมมิ, 2546 : 24-25)

1) หน้าที่ของผลิตภัณฑ์ เป็นความเสี่ยงที่ผลิตภัณฑ์จะไม่ทำหน้าที่ตามที่ผู้ซื้อคาดหวัง ได้แก่ หน้าที่หรือคุณสมบัติของผลิตภัณฑ์ไม่เป็นไปตามกำหนดล่วงของผู้ผลิต และจำหน่าย ไม่เป็นไปตามมาตรฐานของสินค้า/บริการ หรือ ไม่เป็นไปตามความคาดหวังของผู้ซื้อ

2) ลักษณะทางกายภาพ เป็นความเสี่ยงจากรูปลักษณ์ภายนอกของผลิตภัณฑ์ที่ผู้บริโภคปรารถนา เช่น ขนาด สีสัน รูปร่าง หรือ ความสะท้อนในการใช้เป็นต้น ซึ่งจะเป็นส่วนสำคัญที่ผู้ผลิตนำກับมาพิจารณาและปรับให้ตรงกับความต้องการของผู้บริโภคมากยิ่งขึ้น

3) ราคา เป็นความเสี่ยงจากคุณภาพของสินค้าและบริการ ที่ได้รับต่ำกว่าราคาที่จ่ายโดยเบริกเทียบ เช่น ผู้ซื้อคาดหวังจะได้รับคุณภาพที่ดีกว่า รวมถึงผู้บริโภคที่ถูกโง่ ราคางานผู้ประกอบการที่ไม่มีจรรยาบรรณ ชอบเอารัดเอาเปรียบผู้บริโภค

4) การยอมรับของสังคม เป็นความนั่นใจในการยอมรับจากสังคม หากใช้สินค้าที่ไม่ได้คุณภาพอาจไม่เป็นที่ยอมรับของสังคม เช่น การใช้สินค้าเดิมแบบโดยรุ่่นใหม่ถึงกรณี ทำให้ผู้ที่นิยมสินค้าเดิมแบบเกิดการไม่ยอมรับ เป็นต้น

5) จิตวิทยา ความรู้สึกภายในจิตใจของตนเอง เมื่อใช้ผลิตภัณฑ์นั้น เช่น หากผู้บริโภครู้สึกไม่แน่ใจว่าสินค้าที่ใช้เหมาะสมสมกับคนหรือไม่ จะทำให้ใช้แล้วไม่มั่นใจ

6) เวลาและการเข้าถึง ผลิตภัณฑ์บางชนิดเป็นผลิตภัณฑ์ที่ขายก่ออาช่องเวลาในการค้นหาผลิตภัณฑ์ หรือผลิตภัณฑ์ที่เก็บไว้ เช่น อะไหล่รถยนต์สำหรับรถยนต์บางประเภท หรืออะไหล่ของผลิตภัณฑ์ที่มีเทคโนโลยีเข้ามาเกี่ยวข้องสูง เช่น คอมพิวเตอร์ อุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ สินค้าเหล่านี้เป็นสินค้าที่มีการเปลี่ยนแปลงค่อนข้างรวดเร็ว ทำให้อะไหล่รุ่นเดิมหายาก เป็นต้น

2.4.4.2 สาเหตุและการบูรณะของผู้บริโภค ในการวิเคราะห์พฤติกรรมผู้บริโภค ต้องทำการศึกษาเหตุหรือข้อบ่งชี้ในการบริโภค พิษณุ งสิติย์วัฒนา (2548 : 54-55) ได้แบ่งออกเป็น 2 หัวข้อใหญ่ คือ

1) การบูรณาการมั่นคง

- (1.1) การบ่มความต้องการของประชาทั้ง 5
- (1.2) ความกล้า
- (1.3) การพักผ่อนและพักฟื้น
- (1.4) ความประณานะและศักดิ์ศรี
- (1.5) การสังคม

2) การบูรณาการผล

- (2.1) ความสะดวกสบายในการใช้
- (2.2) ประสิทธิภาพ
- (2.3) ความเชื่อถือในคุณภาพ
- (2.4) ความทนทาน
- (2.5) ความประหยัดในการใช้

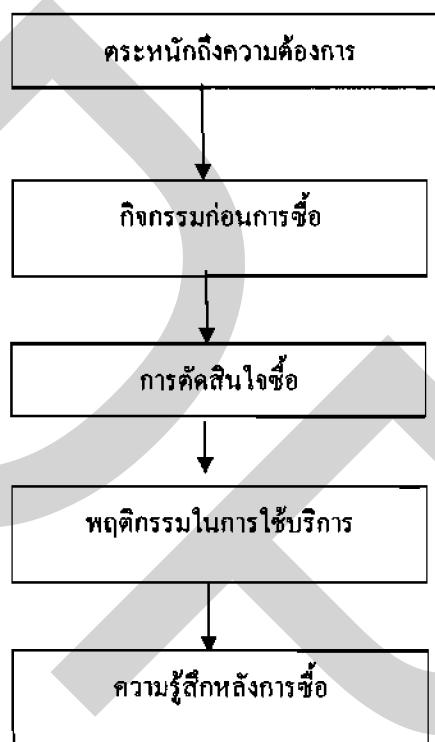
2.4.4.3 กระบวนการในการตัดสินใจซื้อ การตัดสินใจในการซื้อสินค้าและบริการ ตามปกติแล้ว อาจแบ่งออกเป็น 5 ขั้นตอนใหญ่ ๆ แต่ในขั้นตอนต่าง ๆ ก็มีขั้นการตัดสินใจย่อยลงไปอีก ดังภาพที่ 2.6 ดังนี้ (พิษณุ งสิติย์วัฒนา, 2548 : 55-59)

1) ทราบนักถึงความต้องการ ที่เป็นการเฉพาะของผู้ผลิตภัณฑ์ชนิดใด ชนิดหนึ่ง โดยเฉพาะหรืออาจถึงเฉพาะจราผลิตภัณฑ์

2) กิจกรรมก่อนการซื้อ หลังจากทราบนักถึงความต้องการที่จะซื้อ ผลิตภัณฑ์หรือบริการ ผู้บริโภคจะเตรียมตัวซื้อ แต่ในระหว่างนี้ผู้บริโภคอาจกำลังตรึกตรอง และความรู้เพิ่มเติมเกี่ยวกับสินค้าและบริการนั้น ผู้บริโภคส่วนใหญ่ต้องผ่านขั้นตอนย่อของขั้นการตัดสินใจอีก 4 ขั้นตอน คือ

(2.1) ทราบนักถึงปัญหา (Problem Recognition) 乍ดปัญหาเริ่มขึ้น เมื่อนักคลูสึกถึงความแตกต่างระหว่างสภาพที่เป็นอยุคปัจจุบัน กับสภาพเป็นจริงของชุดปัญหาเริ่มขึ้น เมื่อนักคลูสึกถึงความแตกต่างระหว่างสภาพที่เป็นอยุคปัจจุบัน กับสภาพเป็นจริง ของสิ่งต่างๆ ที่เกิดขึ้นกับตนเอง โดยปัญหาของแต่ละบุคคลจะมีสาเหตุแตกต่างกันไป

(2.2) การแสวงหาข้อมูล (Search for Information) เมื่อเกิดปัญหาผู้บริโภคก็ต้องแสวงหาทางแก้ไขโดยหาข้อมูลเพื่อช่วยในการตัดสินใจ โดยจะหาข้อมูลเพื่อช่วยในการตัดสินใจ ซึ่งหาข้อมูลจากแหล่งข้อมูลต่อไปนี้



ภาพที่ 2.6 กระบวนการตัดสินใจซื้อ

ที่มา : พิมพุ จงสิติ์วัฒนา, 2548 : 56

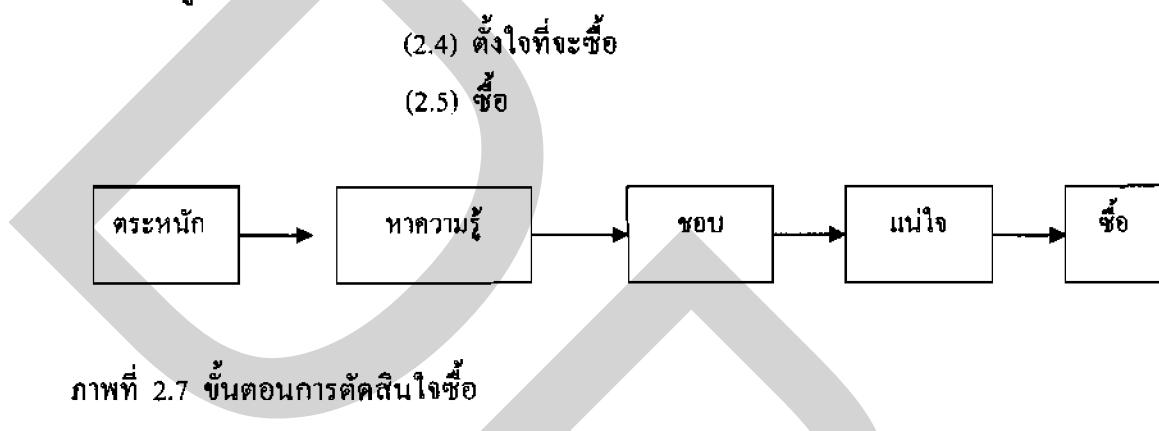
1. ข้อมูลภายใน ผู้บริโภคจะเรียนหาข้อมูลจากแหล่งภายใน คือเริ่มจากความทรงจำของตนที่สามารถระลึกได้อันดับต้นๆ ก่อน ซึ่งนักการตลาดจะต้องพยายามทำให้สินค้าของตนประทับออยู่ในความทรงจำและความลึกถึงของผู้บริโภคเป็นยีห้อต้นๆ ก่อน

2. ข้อมูลภายนอก เป็นแหล่งข้อมูลจากแหล่งต่างๆ ที่สามารถใช้ข้อมูลเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ได้ เช่น การโฆษณาผ่านสื่อต่างๆ ขายสินค้า

(2.3) การประเมินทางเดือก (Evaluation) นักการตลาดต้องพยายามให้จุดเด่นของสินค้าตรงกับมาตรฐานในการเดือกดูของผู้บริโภค ซึ่งอาจจะเป็นราคารูปแบบ หรือคุณสมบัติที่เหมาะสมกับความต้องการหรือสถานะของผู้บริโภค

1. การแสดงรายการคุณสมบัติของสินค้า เป็นการประเมินโดยใช้รายการคุณสมบัติของสินค้า แล้วนำมาระเบิดตามความต้องการ ความรู้สึก และสถานภาพของผู้บริโภค โดยผู้บริโภคจะพิจารณาคุณสมบัติที่เห็นว่าสำคัญที่สุดเป็นอันดับต้น ๆ

2. การให้คะแนนความสมบัติของสินค้า เป็นการประเมิน
โดยให้คะแนนความสมบัติจากสินค้าแต่ละชิ้นห่อที่ต้องการจะตัดสินใจเลือกซื้อ ซึ่งกำหนดเป็นคะแนน
จากคำว่าดี



ที่มา : พิมพุ งสติตย์วัฒนา, 2548 : 57

3) การตัดสินใจซื้อ (Decision Making) ปกติผู้บริโภคแต่ละคนจะต้องการข้อมูลและระยะเวลาในการตัดสินใจสำหรับผลิตภัณฑ์แต่ละชนิดแตกต่างกัน คือผลิตภัณฑ์บางอย่างต้องการข้อมูลมาก ต้องใช้ระยะเวลาในการพิจารณาเบริษบเทีบนาน เช่น ผลิตภัณฑ์ที่มีเทคโนโลยีสูง

4) พฤติกรรมในการใช้บริการ การวิเคราะห์ถึงพฤติกรรมในการใช้ เช่น ควรใช้บริการบ้าง ใช้ที่ไหน อย่างไร ความสำคัญในการศึกษาและวิเคราะห์พฤติกรรมในการใช้ที่มีต่อผู้การตลาด ก็คือ ทำให้สามารถผลิตสินให้ถูกต้องกับการใช้

5) ความรู้สึกหลังการซื้อ

หลังจากซื้อและทดลองใช้สินค้าหรือบริการ ผู้บริโภคจะมีประสบการณ์เกี่ยวกับความพอใจหรือไม่พอใจในผลิตภัณฑ์ที่นักการตลาดต้องพยายามทราบถึงระดับความพอใจของผู้บริโภคหลังการซื้อ

2.4.5 ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจของผู้บริโภคปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจ ซึ่งประกอบด้วยปัจจัยภายในและปัจจัยภายนอก

2.4.5.1 ปัจจัยภายใน (Internal Factors) เป็นปัจจัยที่เกิดขึ้นจากตัวบุคคล ในด้านความคิดและการแสดงออก ซึ่งมีพื้นฐานมาจากสภาพแวดล้อมต่างๆ โดยที่ปัจจัยภายในประกอบด้วยองค์ประกอบต่างๆ ได้แก่ ความจำเป็น ความต้องการ หรือความปรารถนา ซึ่งอธิบายได้ดังนี้

1) ความจำเป็น (Need) ความต้องการ (Want) และความปรารถนา (Desire) ความจำเป็น ความต้องการ และความปรารถนา เป็นคำที่มีความหมายใกล้เคียงกันและสามารถใช้แทนกันได้ ซึ่งเราจะใช้คำว่าความต้องการในการสื่อความเป็นส่วนใหญ่ โดยที่ความต้องการสิ่งใดสิ่งหนึ่งของบุคคลจะเป็นจุดเริ่มต้นของความต้องการในการใช้สินค้าหรือบริการ คือ เมื่อเกิดความจำเป็นหรือความต้องการ ไม่ว่าด้านร่างกายหรือจิตใจขึ้น บุคคลก็จะหาสนองความจำเป็นหรือความต้องการนั้น ๆ

2) แรงจูงใจ (Motive) เมื่อบุคคลเกิดปัญหาทางกายหรือในจิตใจขึ้น และหากปัญหานั้นไม่รุนแรงเข้าจะปล่อยวาง ไม่คิด ไม่สนใจ หรือไม่ทำการตัดสินใจใด ๆ แต่หากปัญหานั้นๆ ขยายตัวหรือเกิดความรุนแรงขึ้น ก็จะเกิดแรงจูงใจในการพยาบาลที่จะแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้น ด้วยย่างเข่น ผู้หญิงคนหนึ่งต้องการใช้โทรศัพท์มือถือ แต่เชื่อคิดว่าขังไม่มีความจำเป็นมากนักในการใช้งาน จึงขับยังการซื้อโทรศัพท์ไว้ก่อน

3) บุคลิกภาพ (Personality) เป็นลักษณะนิสัยโดยรวมของบุคคลที่พัฒนาขึ้นมาจากการคิด ความเชื่อ อุปนิสัย ระยะยาวและแสดงออกมาในด้านต่างๆ ซึ่งมีผลต่อการกำหนดรูปแบบในการสนอง ของแต่ละบุคคลแตกต่างกัน เช่น ผู้ที่มีลักษณะเป็นผู้น่าจะแสดงออกหรือตอบสนองต่อปัญหาด้วยความมั่นใจ และกล้าแสดงออกความคิดเห็น มีความเป็นตัวเองสูง ในขณะที่ผู้ที่ขาดความมั่นใจในตนเองไม่กล้าแสดงออกความคิดเห็นและรับอิทธิพลจากผู้อื่น ได้ง่าย

4) ทัศนคติ (Attitude) เป็นการประเมินความรู้สึกหรือความคิดเห็นต่อสิ่งใดสิ่งหนึ่งของบุคคล โดยทัศนคติจะมีผลต่อพฤติกรรมต่างๆ ของบุคคล ดังนั้น เมื่อเราต้องการให้บุคคลใด ๆ เปลี่ยนแปลงพฤติกรรม เราจะต้องพยาบาลที่จะเปลี่ยนทัศนคติของเขาก่อน เนื่องจากเป็นสิ่งที่ถูกสร้างขึ้นในจิตใจ ดังนั้น การปรับตัวให้เข้ากับพฤติกรรมของผู้บุริโภค ย่อมกระทำได้ร่างกว่าการปรับเปลี่ยนพฤติกรรมของผู้บุริโภค

5) การรับรู้ (Perception) เป็นกระบวนการของบุคคลในการยอมรับความคิดหรือการกระทำของบุคคลอื่น ทั้งแรกของการเข้าสู่ความคิดในการสร้างความต้องการแก่ผู้บุริโภคคือต้องการให้เกิดการรับรู้ก่อน โดยการสร้างภาพพจน์ของสินค้าหรือองค์การให้มีคุณค่าในสายตาของผู้บุริโภค

๖) การเรียนรู้ (Learning) เป็นการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมของบุคคลที่เกิดจากการรับรู้และประสบการณ์ของบุคคล ซึ่งจะเป็นการเปลี่ยนแปลงและคงอยู่ในระยะยาว ดังนี้ หากมีการรับรู้ แต่ยังไม่มีการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรม หรือไม่เกิดการเปลี่ยนแปลงอย่างค่อนข้างคงที่ ก็ซึ่งไม่ถือว่าเป็นการเรียนรู้ เช่น นักเรียนรับรู้ว่าการให้เด็กคุณภาพนั้นตามธรรมเนียมส่งผลต่อสภาพจิตใจและพฤติกรรมเด็ก แต่ก็ยังปล่อยให้เด็กได้ดู

2.4.5.2 ปัจจัยภายนอก (External Factors) ได้แก่ สภาพเศรษฐกิจ ครอบครัว สังคม วัฒนธรรม การศึกษา ธุรกิจ

ธุรกิจบริการสามารถให้บริการได้ถูกต้องตรงกับความต้องการของลูกค้า โดยอาศัยปัจจัยที่เกี่ยวข้อง (วีระรัตน์ กิจเลิศไพร่อน, 2547 : 103) ดังนี้

- 1) วัตถุประสงค์ของการใช้บริการ
- 2) ไกรเป็นผู้ตัดสินใจเลือกใช้บริการ
- 3) เวลาในการใช้บริการ
- 4) ลูกค้าใช้บริการคนเดียวหรือลูกค้าใช้บริการกับคนอื่นเป็นกลุ่ม
- 5) มีไกรอยู่ในกลุ่มที่ลูกค้าสามารถใช้บริการด้วยบ้าง

2.5 แนวคิดเกี่ยวกับการประเมินคุณภาพบริการ

2.5.1 นิยามและการประเมินคุณภาพการบริการ

คุณภาพการบริการ (Service Quality) เป็นการประเมินของผู้บริโภคเกี่ยวกับความดี เดิมหรือความเหนือกว่าของงานบริการ (Zeithaml, 1988)

พาราสุรามัน และคณะ (Parasuraman et al., 1988) ได้เสนอเพิ่มเติมว่า คุณภาพของ การบริการตามการรับรู้ (Perceived Service Quality) ของผู้บริโภคก็คือการประเมินหรือลงความเห็นเกี่ยวกับความดีเดิมของการบริการ โดยภาพรวม

สุพรรณี อินทร์แก้ว (2549 : 28) คุณภาพบริการ หมายถึงการให้บริการที่สามารถตอบสนองความต้องการได้ตรงตามความต้องการหรือเกินความคาดหวังของลูกค้า และทำให้เกิดความพึงพอใจ

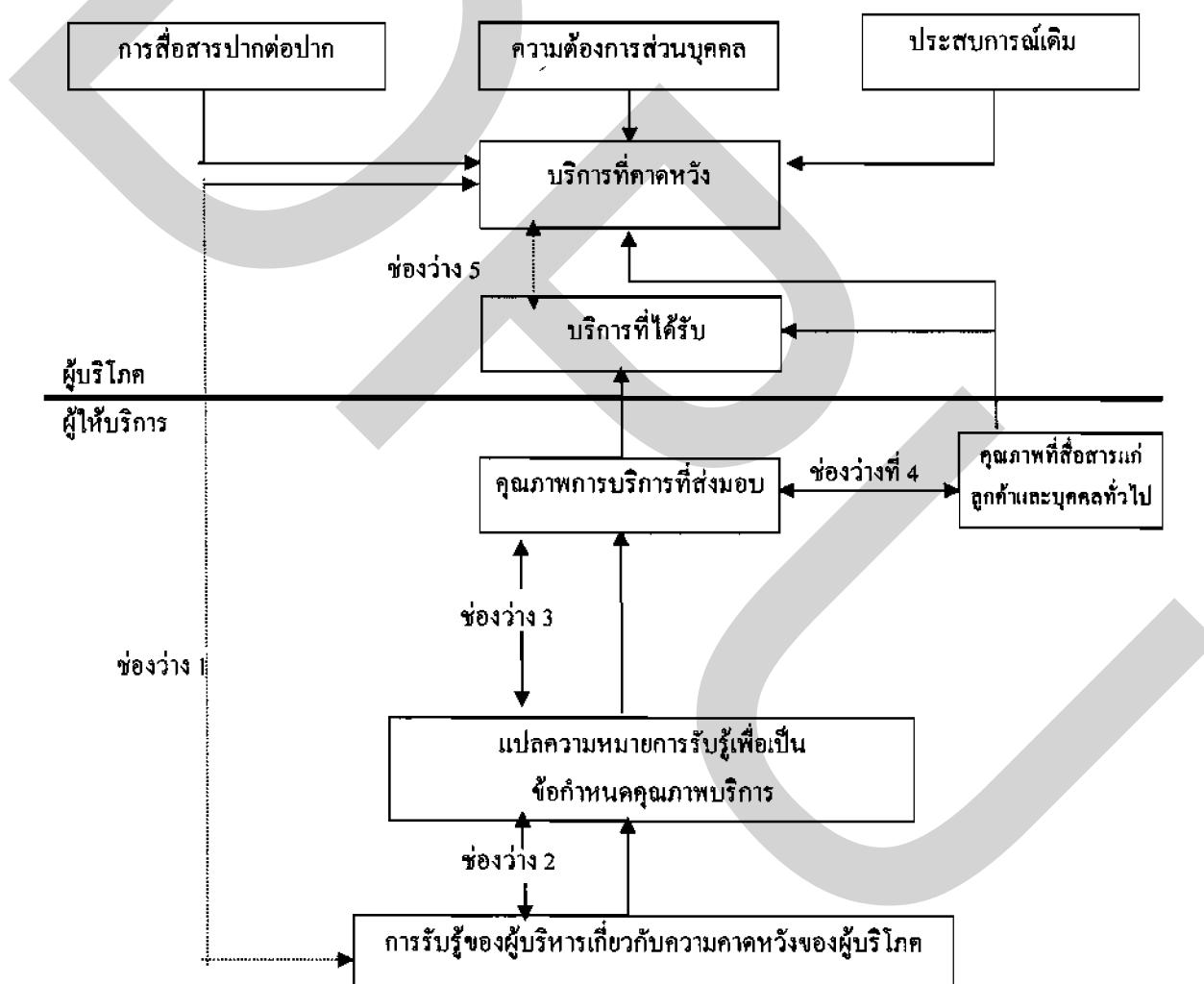
วีระรัตน์ กิจเลิศไพร่อน (2547 น: 270) กล่าวว่า หลังจากที่ลูกค้าใช้บริการ ลูกค้าจะทำการเปรียบเทียบระหว่างสิ่งที่ลูกค้าคาดหวังว่าจะได้รับจากใช้บริการ กับสิ่งที่ลูกค้าได้รับจริงจากบริการ

กล่าวโดยสรุปเกี่ยวกับการรับรู้ของผู้บริโภคเกี่ยวกับคุณภาพของการบริการและความพึงพอใจนั้นเป็นผลลัพธ์ของการประเมินของผู้บริโภคที่มีต่อการบริการ โดยขึ้นอยู่กับช่วงเวลาที่รับ

ความแตกต่างระหว่างการบริการที่คาดหวังและการบริการที่ได้รับตามการรับรู้ หากการบริการที่ได้รับเป็นไปตามหรือสูงกว่าความคาดหวัง ผู้บริโภคก็จะเกิดความพึงพอใจและประเมินว่า การบริการนั้นมีคุณภาพสูง

2.5.2 แนวความคิดเกี่ยวกับคุณภาพการบริการ (Service Quality)

บุพารธรรม วรรณวณิชย์ (2548 : 179-180) สรุปถึงตัวแบบคุณภาพงานบริการ (Service Quality Model) ซึ่งไดரะบุถึงประเด็นต่างๆ ที่จะต้องให้ความสำคัญในการให้บริการแก่ลูกค้า เพื่อ ให้คุณภาพดีตรงตามที่ลูกค้าคาดหวังไว้ ดังนี้



ภาพที่ 2.8 แสดงแบบจำลองคุณภาพการบริการ

ที่มา : บุพารธรรม วรรณวณิชย์, 2548 : 179.

แบบจำลองคังกล่าวได้แสดงให้เห็นถึงช่องว่าง (Gaps) 4 ประการที่ทำให้การบริการไม่ประสบความสำเร็จ ดังนี้

ช่องว่างที่ 1 เป็นความแตกต่างระหว่างสิ่งที่ผู้บริโภคคาดหวังในงานบริการกับการรับรู้ของผู้บริหารในสิ่งที่ผู้บริโภคคาดหวัง เช่น ผู้บริหารอาจคิดว่าผู้ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศให้ความสำคัญกับระบบสัญญาณที่ดี แต่ในความเป็นจริงแล้วผู้ใช้บริการต้องการให้มีการลดราคากลับ

ช่องว่างที่ 2 เป็นความแตกต่างระหว่างการรับรู้ของผู้บริการในสิ่งที่ผู้บริโภคคาดหวังกับข้อกำหนดที่แสดงถึงคุณภาพของบริการที่ส่งมอบ เช่น มีนโยบายว่าจะต้องให้บริการที่รวดเร็วแก่ลูกค้าแต่ไม่ได้ระบุอุปกรณ์เป็นเกณฑ์ที่เหมาะสมซึ่งวัดได้ในเชิงปริมาณ

ช่องว่างที่ 3 เป็นความแตกต่างระหว่างข้อกำหนดที่แสดงถึงคุณภาพงานบริการที่จะส่งมอบคุณภาพที่เกิดขึ้นจริง เมื่อมีการส่งมอบบริการ

ช่องว่างที่ 4 เป็นความแตกต่างระหว่างคุณภาพที่เกิดขึ้นจริง เมื่อส่งมอบบริการกับคุณภาพที่ได้ตั้งไว้ ให้บุคคลทั่วไปได้ทราบ เช่น ช่องว่างที่เกิดขึ้นในการปฏิบัติหน้าที่ให้ได้ตามมาตรฐานที่องค์กรกำหนดไว้

ช่องว่างที่ 5 เป็นความแตกต่างระหว่างบริการที่คาดหวังกับบริการที่ได้รับ ผู้บริโภคจะประเมินเทียบระหว่างการบริการที่ตนเองได้รับ กับระดับของการบริการที่ได้คาดหวังไว้ และจะประเมินค่าของอุปกรณ์คุณภาพของบริการ โดยปัจจัยที่ลูกค้าใช้ประเมินคุณภาพบริการ ขึ้นอยู่กับ ผลผลิตที่ลูกค้าได้รับจากการบริการและกระบวนการที่ทำให้ได้มาซึ่งผลผลิตดังกล่าว

ผลจากการวิจัยส่วนมากพบว่าการประเมินคุณภาพบริการมีอยู่ 10 ปัจจัย (วีระรัตน์ กิตติไพบูลย์, 2547 : 272-273) คือ

1. ความเชื่อถือ ได้ในมาตรฐานคุณภาพบริการจะเกี่ยวข้องกับผลงานและความพร้อมให้บริการอย่างต่อเนื่องสม่ำเสมอ เช่น การออกแบบเว็บไซต์ที่เข้าใจง่าย การเก็บข้อมูลลูกค้าต้องให้บริการตามเวลาที่กำหนด

2. การตอบสนองจะเกี่ยวข้องกับความเห็นใจหรือความพร้อมในการบริการของพนักงานและการให้บริการที่รวดเร็ว

3. บริการอย่างมีความสามารถ หมายถึงทักษะและความรู้ที่จะทำงานบริการนั้น ๆ

4. การเข้าถึงจะเกี่ยวข้องกับการติดต่อต่าง ๆ ที่สามารถทำได้ง่ายและมีความคล่องตัว

5. อัชญาติไม่ต้องจะเกี่ยวข้องกับความสุภาพ การให้เกียรติ การคำนึงถึงความรู้สึกของลูกค้า มิตรภาพที่ได้จากการติดต่อกับพนักงานให้บริการ

6. การติดต่อสื่อสาร หมายถึง การมั่นให้ข้อมูลแก่ลูกค้าด้วยภาษาที่เข้าใจได้ง่าย พร้อมทั้งขึ้นตัวรับฟังความคิดเห็นของลูกค้า

7. ความเชื่อถือไว้วางใจได้เกี่ยวกับความมีคุณค่า น่าเชื่อถือและความซื่อสัตย์ทั้งนี้ ความเชื่อถือไว้วางใจได้สัมพันธ์กับการคำนึงถึงผลประโยชน์สูงสุดของลูกค้า สิ่งที่เอื้อประโยชน์ต่อการมีความเชื่อถือไว้ใจได้ คือ ชื่อเสียงของบริษัท บุคลิกภาพของหนังงาน ความซื่อสัตย์จริงใจของผู้ให้บริการ

8. ความปลอดภัย คือ ปลอดภัยจากอันตราย ความเสี่ยง เช่น ความมั่นคงทางการเงิน การเก็บรักษาความลับ

9. เข้าใจ/รู้จักลูกค้าจริง จะเกี่ยวข้องกับความพยายามเข้าใจความต้องการของลูกค้า โดยศึกษาความคาดหวังและความต้องการของลูกค้า เอาใจใส่ลูกค้า

10. บริการที่เป็นรูปธรรม เป็นปัจจัยเดียวที่ลูกค้าสามารถจับต้องได้ ประกอบด้วย สิ่งอำนวยความสะดวก เครื่องมือเครื่องใช้อุปกรณ์ เป็นต้น

แต่ต้องมาได้มีการรวมปัจจัยเข้าด้วยกันที่เป็นปัจจัยที่ใช้ในการประเมินคุณภาพบริการ เหลือ 5 ปัจจัย ดังนี้ คือ

1. บริการที่เป็นรูปธรรม
2. ความเชื่อถือได้ในมาตรฐานคุณภาพบริการ
3. การตอบสนอง
4. ความมั่นใจได้
5. ความเข้าใจและความเห็นอกเห็นใจ

2.6 ผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

ประภาศรี กาญจนรัมย์ (2538 : บทคัดย่อ) ศึกษาการวิเคราะห์อุปสงค์และรายได้ บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ผลการศึกษา พบว่า ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อความต้องการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ประกอบด้วยผลิตภัณฑ์ภายในประเทศที่แท้จริง มูลค่าการส่งออก มูลค่าการนำเข้า และราคา/อัตราค่าบริการเฉลี่ยของการใช้โทรศัพท์ระหว่างประเทศ ใน การศึกษาทฤษฎีทางเศรษฐศาสตร์ พบว่า ด้านการกำหนดราคา พบว่าการกำหนดราคแบบ TWO-PART Tariffs ไม่มีผลกระทบในทางลบต่อรายได้การให้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ และมีความน่าเชื่อถือ ในการให้บริการ

สหพร กลัคคั่น (2541 : บทคัดย่อ) การคาดคะเนปริมาณการใช้โทรศัพท์ระหว่างประเทศ มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาปัจจัยทางเศรษฐศาสตร์ที่มีผลกระทบต่อปริมาณการใช้โทรศัพท์

ทางไกกระหว่างประเทศ และใช้พยากรณ์ปริมาณการใช้ในอนาคต เพื่อคำนวณหาจำนวนวงจร และจำนวนอุปกรณ์ DTI ให้มีความเหมาะสมกับปริมาณทรัพย์สินที่จะเกิดขึ้น โดยทำการศึกษาในช่วงปี พ.ศ. 2526-2539 ผลการศึกษา พบว่าปริมาณการใช้โทรศัพท์ทางไกกระหว่างประเทศขึ้นอยู่กับมูลค่าการส่งออก มูลค่าการนำเข้า จำนวนธุรกิจของคนต่างด้าว จำนวนนักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้ามาในประเทศไทย และจำนวนคนไทยที่เดินทางออกประเทศ ผลการคาดคะเน ความมีจำนวนอุปกรณ์ DTI เท่ากับ 360, 369, 390 และ 398 ตามลำดับ

ชนิต อ้อหิรัญญาวนนท์ (2544 : บทคัดย่อ) "ได้ศึกษาความพึงพอใจต่อการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของการสื่อสารแห่งประเทศไทย กรณีศึกษา เรียกต่อไปย่อๆ คือบตรง (001) และเรียกผ่านพนักงานสลับสาย (100) กลุ่มตัวอย่างเป็นผู้ใช้บริการ จำนวน 250 คน ผลการวิเคราะห์พบว่า ผู้ใช้บริการที่มีเพศ ชาย อาชีพ และรายได้ ที่แตกต่างกันมีความพึงพอใจในด้านราคา ด้านพนักงาน (กรณีพนักงานสลับสาย) ด้านบริการเสริม ด้านคุณภาพ และด้านชื่อเสียงขององค์กร แตกต่างกัน

สุพี เด็กมาน (2545 : บทคัดย่อ) "ได้ศึกษาปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ วัตถุประสงค์ในการวิจัย คือ ศึกษาปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ศึกษารูปแบบความต้องการของปัจจัยต่าง ๆ ที่เป็นองค์ประกอบของการบริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ และความพึงพอใจของผู้ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศที่มีต่อการจัดให้บริการ กลุ่มตัวอย่างเป็นผู้ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของการสื่อสารแห่งประเทศไทย ที่มีค่าใช้จ่ายเดือนตั้งแต่ 10,000 บาท จำนวน 200 ชุด ผลการศึกษา พบว่า ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ พบว่าให้ความสำคัญกับผลิตภัณฑ์หรือการบริการมากที่สุด และปัจจัยราคาค่าใช้บริการ ซึ่งทางการชำระค่าบริการ และปัจจัยการส่งเสริมการตลาดในระดับที่รองลงมา และปัจจัยด้านคุณภาพบริการและปัจจัยด้านราคา มีความสัมพันธ์กับการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ และผู้ใช้บริการมีความพึงพอใจต่อปัจจัยที่เป็นองค์ประกอบของการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศส่วนใหญ่มีความพอใจในระดับน้อย

บทที่ 3

วิธีดำเนินการวิจัย

ผู้วิจัยได้ใช้วิธีการวิจัยเชิงพรรณนา (Descriptive Research) และเป็นการวิจัยเชิงสำรวจ โดยใช้แบบสอบถามในการรวบรวมข้อมูล เพื่อศึกษาพฤติกรรมที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการ โทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ ระหว่าง 001 และ 009 ของ บมจ.กสท โทรคมนาคม ในเขตกรุงเทพมหานคร โดยมีวิธีการดำเนินการวิจัย ดังนี้

3.1 ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง

3.1.1 ประชากรที่ใช้ในการศึกษา คือผู้ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ บมจ.กสท โทรคมนาคม ระบบ 001 และ 009 ผู้ใช้บริการโทรจากเครื่องโทรศัพท์เคลื่อนที่ในเขต กรุงเทพมหานคร จำนวนผู้ใช้บริการ 8,636 ราย (ข้อมูลผู้ใช้บริการ ปี 2544, บมจ. กสท โทรคมนาคม)

3.1.2 กลุ่มตัวอย่าง คือผู้ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ บมจ.กสท โทรคมนาคม ระบบ 001 และ 009 โดยโทรจากเครื่องโทรศัพท์เคลื่อนที่ โดยขนาดตัวอย่าง คำนวณหาขนาดของ ตัวอย่างที่เหมาะสม จากประชากรที่ใช้บริการทั้งหมดจำนวน 8,636 คน โดย ใช้สูตรของ Yamane' (Yamane', 1973 : 125) ซึ่งเป็นวิธีการกำหนดขนาดของตัวอย่างที่นิยมใช้กับ ข้อมูลระดับช่วงมาตรา (Interval scale) และทราบจำนวนประชากรที่แน่นอน กำหนดให้มีความ คลาดเคลื่อนของตัวอย่างที่ยอมรับได้ 0.05 หรือร้อยละ 5 ตามสูตร

$$n = \frac{N}{1 + Ne^2}$$

โดย n = ขนาดของตัวอย่าง

N = จำนวนประชากรทั้งหมด

e = ความคลาดเคลื่อนที่ยอมรับได้ ที่ระดับ 0.05

ดังนั้น

$$\begin{aligned}
 n &= \frac{8,636}{1+8,636(0.05)^2} \\
 &= \frac{8,636}{1+21.59} \\
 &= 382.2
 \end{aligned}$$

ได้ขีดขนาดของตัวอย่าง 382 คน

3.1.3 การสุ่มตัวอย่างการวิจัยครั้งนี้ผู้วิจัยเก็บข้อมูลจากประชากรที่ใช้บริการ โภรศพที่ระหว่างประเทศ ที่ใช้ระบบ 001 และ 009 โดยใช้การสุ่มตัวอย่างแบบแบ่งพวง (Stratified Random Sampling) และมีขั้นตอนการสุ่มตัวอย่างดังนี้

3.1.3.1 นำรายชื่อผู้ใช้บริการ โภรศพที่ระหว่างประเทศในระบบ 001 และ 009 มาทำการเลือกจากผู้ที่ใช้บริการมากกว่า 3 เดือน

3.1.3.2 สุ่มตัวอย่าง โดยใช้วิธีการตารางเลขสุ่มจากหมายเลข โภรศพที่เคลื่อนที่ ลงท้ายด้วยเลขคู่ จนได้จำนวนกลุ่มตัวอย่างที่ต้องการ

3.2 เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมข้อมูล

เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมข้อมูลในการทำวิจัยครั้งนี้ คือ แบบสอบถาม ซึ่งมีขั้นตอน ในการสร้างแบบสอบถามดังนี้

3.2.1 ศึกษาจากเอกสาร ผู้ทำการวิจัยได้ทำการศึกษาเกี่ยวกับลักษณะการใช้บริการ โภรศพที่ระหว่างประเทศ และการประเมินคุณภาพบริการ จากเอกสาร วารสาร สิงพินพัตางฯ ตลอดจนงานวิจัยที่เกี่ยวข้องเพื่อนำมาเป็นแนวทางในการสร้างแบบสอบถามให้เหมาะสม

3.2.2 การสร้างแบบสอบถาม มี 3 ส่วนดังต่อไปนี้

ส่วนที่ 1 เป็นคำถามเกี่ยวกับข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม ได้แก่ เพศ อายุ อาชีพ การศึกษาและรายได้

ส่วนที่ 2 พฤติกรรมการใช้บริการ โภรศพที่ระหว่างประเทศ เป็นคำถามสำหรับ ผู้ใช้บริการทั้งในระบบ 001 และ 009 ได้แก่ ระบบที่เลือกใช้เหตุผลที่เลือก ระบบ โภรศพที่เคลื่อนที่ ที่ใช้เวลาที่ใช้ ความถี่ในการใช้บริการ ระยะเวลาในการใช้บริการ ชุดหมายปลายทาง และยอดเงิน ค่าใช้จ่ายต่อเดือน

ส่วนที่ 3 การประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศเป็นการประเมินในด้านบริการที่เชื่อถือได้ ด้านการตอบสนองต่อลูกค้า และด้านการสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ เป็นการแสดงความคิดเห็นต่อข้อความดังกล่าวว่าทำเห็นด้วยในระดับใด จาก 1-5 ดังนี้

- 1 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง
- 2 หมายถึง ไม่เห็นด้วย
- 3 หมายถึง ไม่แน่ใจ
- 4 หมายถึง เห็นด้วย
- 5 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง

สามารถคำนวณแบ่งช่วงระดับคุณภาพการบริการ ในด้านองค์ประกอบการบริการ แต่ละประเภท เป็น 3 ช่วงคะแนน (อัญชลี ลินวิภาต, 2543 : 42; วรรณลักษณ์ ท้วนจัน, 2544 : 68)
ดังนี้

$$\frac{\text{คะแนนสูงสุด} - \text{คะแนนต่ำสุด}}{\text{จำนวนชั้น}} = \frac{5 - 1}{3} = 1.33$$

โดยกำหนดค่าเฉลี่ย (Mean) ดังนี้

คะแนนเฉลี่ย 1.00- 2.33 หมายถึง ไม่เห็นด้วย แสดงว่าคุณภาพการบริการอยู่ในระดับต่ำหรือควรปรับปรุง

คะแนนเฉลี่ย 2.34- 3.66 หมายถึง ไม่แน่ใจ แสดงว่าคุณภาพการบริการอยู่ในระดับปานกลาง

คะแนนเฉลี่ย 3.67- 5.00 หมายถึง เห็นด้วย แสดงว่าคุณภาพการบริการอยู่ในระดับสูง

3.2.3 การทดสอบเครื่องมือในการวิจัย

3.2.3.1 ผู้วิจัยได้นำแบบสอบถามที่สร้างขึ้นให้อาจารย์ที่ปรึกษาและผู้เชี่ยวชาญตรวจสอบจำนวน 3 ท่าน พิจารณาและให้ข้อเสนอแนะ แล้วนำไปหาความเที่ยงตรงซึ่งเนื้อหาด้วยการวิเคราะห์หาค่า IOC และทำการเต็อกข้อที่มีคะแนนมากกว่า .50 ไว้ หลังจากนั้นทำการปรับแก้ในภาษาที่ใช้ให้มีความเหมาะสม

3.2.3.2 นำแบบสอบถามที่ได้รับการแก้ไขไปทดสอบกับประชากรที่มีไว้ตัวอย่าง จำนวน 30 ชุด เพื่อทดสอบความเข้าใจในข้อความ แล้วน้ำผลที่ได้มามีเคราะห์หาความเที่ยง หรือความเชื่อมั่นของแบบสอบถามโดยการหาค่าสัมประสิทธิ์แอลfa (Alpha Coefficient) ตามวิธีของครอนบัค (Cronbach Method) (วัลลภ ถ้าพา, 2549 : 119) ได้ค่าความเชื่อมั่นเท่ากับ .92 ถือว่ามีค่าความเชื่อมั่นสูง จึงได้นำไปใช้เป็นเครื่องมือในการวิจัยต่อไป

3.3 การรวบรวมข้อมูล

3.3.1 นำแบบสอบถามที่ผ่านการทดสอบแล้ว ผู้วิจัยไปเก็บข้อมูลกับกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยโดยการเจาะรายละเอียด และขอความร่วมมือในการเก็บข้อมูล

3.3.2 การรวบรวมข้อมูลในช่วงเดือนกุมภาพันธ์ พ.ศ. 2550

3.3.3 การรวบรวมข้อมูลผู้ใช้บริการ โทรศัพท์ระหว่างประเทศ เป็นการรวบรวมข้อมูลจากผู้ที่ใช้บริการมากกว่า 3 เดือน

3.4 สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์

จากข้อมูลที่ได้มาจากการกลุ่มตัวอย่างต้องอาศัยสถิติในการจัดระบบข้อมูล การนำเสนอข้อมูล การวิเคราะห์ข้อมูล ตลอดจนการแปลความหมายข้อมูลซึ่งสถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์หนึ่งดังนี้

3.4.1 สถิติเพื่อบรรยาย (Descriptive Statistic) เป็นสถิติที่ใช้สำหรับการบรรยายลักษณะคุณสมบัติของประชากรที่ศึกษา และพฤติกรรมการใช้บริการ ซึ่งในกรณีนี้ใช้การแจกแจงความถี่ ร้อยละ

3.4.2 คำนวณหาค่าเฉลี่ยและค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานในการประเมินคุณภาพของการบริการ

3.4.3 สถิติเพื่อการทดสอบสมมุติฐาน (Test Statistics) เป็นสถิติที่ใช้สำหรับตัดสินใจว่าสมมุติฐานที่ได้กำหนดไว้นั้น ยอมรับ (Accept) หรือปฏิเสธ (Reject) โดยใช้การทดสอบด้วย t-test และ ANOVA และ χ^2 -test

บทที่ 4

ผลการวิเคราะห์ข้อมูล

ผลการศึกษาพฤติกรรมที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการระหว่าง 001 และ 009 ของ บมจ. กสท โทรคมนาคม ในเขตกรุงเทพมหานครจาก การเก็บแบบสอบถามจำนวน 382 ชุด ได้ผลวิเคราะห์และนำเสนอข้อมูลตามด้าน ดังนี้

ตอนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม และพฤติกรรมการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ

ตอนที่ 2 การประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ

ตอนที่ 3 ผลการทดสอบสมมติฐาน

3.1 ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลกับพฤติกรรมการใช้โทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ

3.2 การเปรียบเทียบการประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ จำแนกตามปัจจัยส่วนบุคคล

4.1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม และพฤติกรรมการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของผู้ใช้บริการ

ตารางที่ 4.1 จำนวนและร้อยละของปัจจัยบุคคล

| ปัจจัยบุคคล | จำนวน | ร้อยละ |
|-------------|-------|--------|
| เพศ | | |
| ชาย | 143 | 37.4 |
| หญิง | 239 | 62.6 |
| รวม | 382 | 100.0 |

ตารางที่ 4.1 (ต่อ)

| ปัจจัยบุคคล | จำนวน | ร้อยละ |
|--------------------------|-------|--------|
| อายุ | | |
| 20 – 29 ปี | 56 | 14.7 |
| 30 – 39 ปี | 145 | 38.0 |
| 40 – 49 ปี | 126 | 33.0 |
| 50 – 60 ปี | 55 | 14.4 |
| รวม | 382 | 100.0 |
| อาชีพ | | |
| พนักงานบริษัทเอกชน | 170 | 44.5 |
| ข้าราชการ | 68 | 17.8 |
| พนักงานรัฐวิสาหกิจ | 49 | 12.8 |
| เจ้าของกิจการ | 42 | 11.0 |
| อาชีพอิสระ | 53 | 13.9 |
| รวม | 382 | 100.0 |
| การศึกษา | | |
| ต่ำกว่าปริญญาตรี | 53 | 13.9 |
| ปริญญาตรี | 233 | 61.0 |
| สูงกว่าปริญญาตรี | 96 | 25.1 |
| รวม | 382 | 100.0 |
| รายได้ | | |
| 10,000 – 15,000 บาท | 70 | 18.3 |
| 15,001 – 20,000 บาท | 108 | 28.3 |
| 20,001 – 25,000 บาท | 82 | 21.5 |
| 25,001 – 30,000 บาท | 68 | 17.8 |
| มากกว่า 30,000 บาทขึ้นไป | 54 | 14.1 |
| รวม | 382 | 100.0 |

ตารางที่ 4.1 ผู้ใช้บริการส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง ร้อยละ 62.6 เพศชาย ร้อยละ 37.4 มีอายุระหว่าง 30 – 39 ปี มากที่สุด ร้อยละ 38.0 รองลงมาคือ 40 – 49 ปี ร้อยละ 33.0 และ 20 - 29 ปี ร้อยละ 14.7 มีความการศึกษาปริญญาตรี มากที่สุด ร้อยละ 61.0 รองลงมาคือ สูงกว่าปริญญาตรี ร้อยละ 25.1 โดยประมาณอาชีพนักงานบริษัทเอกชน มากที่สุด ร้อยละ 44.5 รองลงมาคือ ข้าราชการ ร้อยละ 17.8 และอาชีพอิสระ ร้อยละ 13.9 มีรายได้ 15,001 – 20,000 บาท มากที่สุด ร้อยละ 28.3 รองลงมาคือ 20,001 – 25,000 บาท ร้อยละ 21.5 และ 10,000 – 15,000 บาท ร้อยละ 18.3

ตารางที่ 4.2 จำนวนและร้อยละของผู้ติดограмการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ

| ผู้ติดogramsการใช้บริการ | จำนวน | ร้อยละ |
|--|-------|--------|
| ระบบที่เลือกใช้ 001 และ 009 | | |
| เลข 001 | 209 | 54.7 |
| เลข 009 | 173 | 45.3 |
| รวม | 382 | 100.0 |
| เหตุผลในการใช้บริการเลข 001 | | |
| เรียกหมายเลขปลายทางได้ด้วยตนเอง | 153 | 73.2 |
| อัตราค่าใช้บริการมีหลักอัตรา | 52 | 24.9 |
| มีอัตราประหยัดในวันอาทิตย์ | 4 | 1.9 |
| รวม | 209 | 100.0 |
| เหตุผลในการใช้บริการเลข 009 | | |
| เครื่องข่ายมีประสิทธิภาพ | 90 | 52.0 |
| อัตราค่าใช้บริการมีอัตราเดียว | 54 | 31.2 |
| มีบริการส่วนลด 5% | 29 | 16.8 |
| รวม | 173 | 100.0 |
| ระบบโทรศัพท์เคลื่อนที่ที่เลือกใช้ | | |
| CDMA | 41 | 10.7 |
| DTAC | 105 | 27.5 |
| TRUE MOVE | 114 | 29.8 |
| AIS | 122 | 31.9 |
| รวม | 382 | 100.0 |

ตารางที่ 4.2 (ต่อ)

| พฤติกรรมการใช้บริการ | จำนวน | ร้อยละ |
|--|-------|--------|
| ช่วงเวลาที่ใช้บริการ | | |
| 06.01 – 12.00 น. | 73 | 19.1 |
| 12.01 – 18.00 น. | 67 | 17.5 |
| 18.01 – 24.00 น. | 175 | 45.8 |
| 00.01 – 06.00 น. | 67 | 17.5 |
| รวม | 382 | 100.0 |
| ความถี่ในการใช้บริการต่อระยะเวลา 15 วัน | | |
| ทุกวัน | 77 | 20.2 |
| 2 – 5 ครั้ง | 237 | 62.0 |
| 6 – 10 ครั้ง | 55 | 14.4 |
| มากกว่า 10 ครั้ง | 13 | 3.4 |
| รวม | 382 | 100.0 |
| ระยะเวลาในการใช้บริการในแต่ละครั้ง | | |
| น้อยกว่า 15 นาที | 166 | 43.5 |
| 16 – 30 นาที | 216 | 56.5 |
| รวม | 382 | 100.0 |
| โซนที่ใช้บริการ | | |
| เอเชีย | 104 | 27.2 |
| อเมริกา | 67 | 17.5 |
| ออกสหเครเดีย | 94 | 24.6 |
| อเมริกาใต้ | 8 | 2.1 |
| ยุโรป | 88 | 23.0 |
| ทุกโซน | 21 | 5.5 |
| รวม | 382 | 100.0 |

ตารางที่ 4.2 (ต่อ)

| พฤติกรรมการใช้บริการ | จำนวน | ร้อยละ |
|---------------------------------------|------------|--------------|
| ยอดค่าใช้จ่ายโดยเฉลี่ยต่อเดือน | | |
| น้อยกว่า 1,000 บาท | 77 | 20.2 |
| 1,001 – 3,000 บาท | 229 | 59.9 |
| 3,001 – 5,000 บาท | 18 | 4.7 |
| 5,001 – 7,000 บาท | 28 | 7.3 |
| 7,001 – 10,000 บาท | 20 | 5.2 |
| มากกว่า 10,000 บาท | 10 | 2.6 |
| รวม | 382 | 100.0 |

ตารางที่ 4.2 ผู้ใช้บริการส่วนใหญ่เลือกรอบบ 001 ร้อยละ 54.7 และรอบบ 009 ร้อยละ 45.3 เหตุผลที่เลือกรอบบ 001 เพราะเรียกหมายเหตุปลายทางได้ด้วยตนเองมากที่สุด ร้อยละ 73.2 รองลงมาคือ มีอัตราค่าใช้บริการมีหลักทรัพย์ต่อเดือน ร้อยละ 24.9 และเหตุผลที่เลือกรอบบ 009 เพราะเครื่องข้ามมีประสิทธิภาพมากที่สุด ร้อยละ 52.0 รองลงมาคือ อัตราค่าใช้บริการมีอัตราเดียว ร้อยละ 31.2 โดยผู้ใช้บริการใช้โทรศัพท์เคลื่อนที่ระบบ AIS โทรออกมากที่สุด ร้อยละ 31.9 รองลงมาคือ TRUE MOVE ร้อยละ 29.8 และ DTAC ร้อยละ 27.5 ใช้บริการในช่วงเวลา 18.01 – 24.00 น.มากที่สุด ร้อยละ 45.8 รองลงมาคือ 06.01 – 12.00 น. ร้อยละ 19.1 ส่วนความถี่ในการใช้บริการต่อระยะเวลา 15 วัน ใช้จำนวน 2 – 5 ครั้ง มากที่สุด ร้อยละ 62.0 รองลงมาคือ ทุกวัน ร้อยละ 20.2 และ 6 – 10 ครั้ง ร้อยละ 14.4 และมีระยะเวลาในการใช้บริการในแต่ละครั้ง 15 – 30 นาทีมากที่สุด ร้อยละ 56.5 รองลงมาคือ น้อยกว่า 15 นาที ร้อยละ 43.5 โดยใช้บริการไปยังไหนเอซี่มากที่สุด ร้อยละ 27.2 รองลงมาคือ ออสเตรเลีย ร้อยละ 24.6 และญี่ปุ่น ร้อยละ 23.0 ยอดค่าใช้จ่ายโดยเฉลี่ยต่อเดือน 1,001 – 3,000 บาท มากที่สุด ร้อยละ 59.9 รองลงมาคือ น้อยกว่า 1,000 บาท ร้อยละ 20.2 และ 5,001 – 7,000 บาท ร้อยละ 7.3

**4.2 การประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ
ของ บมจ. กสทฯ โทรศัพท์มือถือ**

**ตารางที่ 4.3 ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานของคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการ
โทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการโดยรวม และรายด้าน**

| คุณภาพการบริการ | ค่าเฉลี่ย | ส่วนเบี่ยงเบน มาตรฐาน | ระดับคุณภาพ การบริการ |
|--|-----------|--------------------------|--------------------------|
| ด้านบริการที่เชื่อถือได้ | 3.73 | .27 | สูง |
| ด้านการตอบสนองต่อลูกค้า | 3.49 | .33 | ปานกลาง |
| ด้านการสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ | 3.51 | .35 | ปานกลาง |
| รวม | 3.58 | .28 | ปานกลาง |

ตารางที่ 4.3 คุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ โดยภาพรวมมีคุณภาพการบริการอยู่ในระดับปานกลาง ค่าเฉลี่ย 3.58 เมื่อพิจารณาเป็นรายด้านพบว่าด้านที่มีค่าเฉลี่ยระดับคุณภาพการบริการสูง คือด้านบริการที่เชื่อถือได้ ค่าเฉลี่ย 3.73 ส่วนด้านที่มีค่าเฉลี่ยระดับคุณภาพการบริการปานกลาง มี 2 ด้านคือ ด้านการสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ ค่าเฉลี่ย 3.51 และด้านการตอบสนองต่อลูกค้า ค่าเฉลี่ย 3.49 ตามลำดับ

**ตารางที่ 4.4 ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานของคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการ
โทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ ด้านบริการที่เขื่องถือได้**

| คุณภาพการบริการ ด้านบริการที่เขื่องถือได้ | ค่าเฉลี่ย | ส่วนเบี่ยงเบน มาตรฐาน | ระดับ คุณภาพ การบริการ |
|--|-----------|--------------------------|------------------------------|
| ระบบให้บริการมีประสิทธิภาพตามที่โฆษณา | 3.99 | .46 | สูง |
| การคิดอัตราค่าโทรศัพท์มีความถูกต้องแม่นยำ | 3.52 | .55 | ปานกลาง |
| การแสดงรายละเอียดค่าใช้จ่ายบริการชัดเจน | 3.62 | .67 | ปานกลาง |
| อัตราค่าบริการมีความเหมาะสม | 3.82 | .46 | สูง |
| การชำระค่าบริการมีความสะดวกและรวดเร็ว | 3.70 | .72 | สูง |
| การให้บริการสอบถามตามเลขหมายต่างประเทศ เป็นไปอย่างถูกต้องและรวดเร็ว | 3.49 | .60 | ปานกลาง |
| การให้บริการสอบถามอัตราค่าโทรศัพท์ต่างประเทศ เป็นไปอย่างถูกต้องและรวดเร็ว | 3.65 | .64 | ปานกลาง |
| อัตราค่าใช้บริการต่อสูตรนาทีละ 5 บาท มีความ เหมาะสม | 3.68 | .57 | สูง |
| การใช้ส่วนลด 20% ในช่วงเวลา 21.00 – 24.00 น. และ 05.00 – 07.00 น. มีความเหมาะสม | 3.82 | .45 | สูง |
| การลดอัตราค่าบริการลงอีก 20% ในช่วง 07.00 – 21.00 น. ในวันอาทิตย์ มีความเหมาะสม | 3.93 | .30 | สูง |
| รวม | 3.72 | .27 | สูง |

**ตารางที่ 4.4 คุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ
ผู้ใช้บริการ ด้านบริการที่เขื่องถือได้โดยภาพรวมมีคุณภาพการบริการอยู่ในระดับสูง ค่าเฉลี่ย 3.72
เมื่อพิจารณาเป็นรายข้อ พบว่ามีข้อที่มีค่าเฉลี่ยระดับสูงจำนวน 6 ข้อ โดยข้อที่มีค่าเฉลี่ยสูง 3
ลำดับแรก ได้แก่ การมีระบบให้บริการมีประสิทธิภาพตามที่โฆษณา ค่าเฉลี่ย 3.99 รองลงมาคือ
การลดอัตราค่าบริการลงอีก 20% ในช่วง 07.00 – 21.00 น. ในวันอาทิตย์ มีความเหมาะสม ค่าเฉลี่ย
3.93 และอัตราค่าบริการมีความเหมาะสม ค่าเฉลี่ย 3.82 ตามลำดับ และข้อที่มีระดับคุณภาพ
การบริการอยู่ในระดับปานกลาง 4 ข้อ โดยข้อที่มีค่าเฉลี่ยสูงสุดคือ การให้บริการสอบถามอัตรา
ค่าโทรศัพท์ต่างประเทศเป็นไปอย่างถูกต้องและรวดเร็ว ค่าเฉลี่ย 3.65**

**ตารางที่ 4.5 ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานของคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการ
โทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ ด้านการตอบสนองต่ออุปกรณ์**

| คุณภาพการบริการ ด้านการตอบสนองต่ออุปกรณ์ | ค่าเฉลี่ย | ส่วนเบี่ยงเบน มาตรฐาน | ระดับ คุณภาพการ บริการ |
|---|-------------|--------------------------|------------------------------|
| การเชื่อมต่อสายมีความรวดเร็ว | 3.78 | .49 | สูง |
| ไม่ต้องรอสัญญาณเรียกปลายทางนานเกินกว่า ที่กำหนด คือ 30 วินาที | 3.44 | .61 | ปานกลาง |
| ความคมชัด ไม่มีเสียงรบกวนขณะสนทนา | 3.47 | .53 | ปานกลาง |
| การสนทนาเป็นไปอย่างต่อเนื่อง สายไม่ขาด | 3.31 | .64 | ปานกลาง |
| ในการสนทนา เตียงไม่ขาดหายเป็นช่วง ๆ หรือ ตะกูกะกะกัก | 3.24 | .54 | ปานกลาง |
| การใช้โทรศัพท์ระหว่างประเทศของ CAT ประหนึดค่าใช้บริการมากกว่าผ่านเครือข่าย โทรศัพท์อื่น | 3.47 | .51 | ปานกลาง |
| พนักงานให้บริการมีทักษะและความรู้ในการ ให้บริการเป็นอย่างดี | 3.55 | .59 | ปานกลาง |
| เครื่องมืออุปกรณ์ที่นำมาใช้มีความทันสมัย ตอบสนองต่อการใช้บริการเป็นอย่างดี | 3.62 | .61 | ปานกลาง |
| รวม | 3.49 | .33 | ปานกลาง |

ตารางที่ 4.5 คุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ
ผู้ใช้บริการด้านการตอบสนองต่ออุปกรณ์โดยภาพรวมมีคุณภาพการบริการอยู่ในระดับปานกลาง
ค่าเฉลี่ย 3.49 เมื่อพิจารณาเป็นรายข้อ พบว่ามีข้อที่มีค่าเฉลี่ยระดับสูงจำนวน 1 ข้อ คือการเชื่อมต่อ
สายมีความรวดเร็ว มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.78 และข้อที่มีระดับคุณภาพการบริการอยู่ในระดับ
ปานกลาง 7 ข้อ โดยข้อที่มีค่าเฉลี่ยสูง 2 ลำดับแรก คือเครื่องมืออุปกรณ์ที่นำมาใช้มีความทันสมัย
ตอบสนองต่อการใช้บริการเป็นอย่างดี ค่าเฉลี่ย 3.62 และพนักงานให้บริการมีทักษะและความรู้ใน
การให้บริการเป็นอย่างดี ค่าเฉลี่ย 3.55 ตามลำดับ

**ตารางที่ 4.6 ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานของคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการ
โทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ ด้านการสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ**

| คุณภาพการบริการ ด้านการสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ | ค่าเฉลี่ย | ส่วนเบี่ยงเบน มาตรฐาน | ระดับ คุณภาพการบริการ |
|--|-------------|--------------------------|--------------------------|
| การเรียนภาษาอังกฤษที่ดี ต้องการมีความถูกต้อง | 3.56 | .66 | ปานกลาง |
| เข้าหน้าที่สามารถแก้ปัญหาในการให้บริการได้ อย่างรวดเร็ว เมื่อผู้ใช้บริการร้องเรียนปัญหา | 3.22 | .53 | ปานกลาง |
| เข้าหน้าที่สามารถแก้ไขข้อมูลระบบได้ อย่างรวดเร็ว เมื่อระบบการซ่อมต้องมีปัญหา | 3.22 | .51 | ปานกลาง |
| การคำนวณค่าน้ำบริการมีความแม่นยำ เที่ยงตรง | 3.44 | .55 | ปานกลาง |
| การส่งรายการแจ้งหนี้ค่าใช้จ่ายตรงกับเวลาการ ใช้ของผู้ใช้บริการ | 3.53 | .62 | ปานกลาง |
| การคำนวณให้ส่วนลดตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ ถูกต้อง | 3.82 | .53 | สูง |
| การทำรายการแจ้งหนี้ให้บุคคลที่ใช้เป็นไป อย่างถูกต้อง แม่นยำ | 3.39 | .52 | ปานกลาง |
| ระบบชุมสายในการซ่อมต่อระหว่างประเทศมี คุณภาพมาตรฐานตามที่คาดหวังไว้ | 3.60 | .60 | ปานกลาง |
| ความรู้สึกมั่นใจในการใช้บริการโทรศัพท์ ระหว่างประเทศของ CAT | 3.84 | .46 | สูง |
| รวม | 3.51 | .35 | ปานกลาง |

ตารางที่ 4.6 คุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ
ผู้ใช้บริการ ด้านการสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ โดยภาพรวมมีคุณภาพการบริการอยู่ใน
ระดับปานกลาง ค่าเฉลี่ย 3.51 เมื่อพิจารณาเป็นรายข้อ พนับว่ามีข้อที่มีค่าเฉลี่ยระดับสูงจำนวน
2 ข้อ คือความรู้สึกมั่นใจในการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ CAT ค่าเฉลี่ย 3.84 และ⁷
การคำนวณให้ส่วนลดตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ถูกต้อง ค่าเฉลี่ย 3.82 และข้อที่มีระดับคุณภาพ
การบริการอยู่ในระดับปานกลาง 7 ข้อ โดยข้อที่มีค่าเฉลี่ยสูงสุดคือ ระบบชุมสายในการซ่อมต่อ
ระหว่างประเทศมีคุณภาพมาตรฐานตามที่คาดหวังไว้ ค่าเฉลี่ย 3.60

4.3 ผลการทดสอบสมมติฐาน

4.3.1 ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยต่างๆกับคุณภาพผู้ให้บริการกับมาตรฐานบริการใน โทรศัพท์ระหว่างประเทศ

ตารางที่ 4.7 แสดงถึงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยต่างๆกับคุณภาพผู้ให้บริการกับคุณภาพการให้บริการในโทรศัพท์ระหว่างประเทศ

| ปัจจัยบุคคล | | เสนา 001 | เสนา 009 | รวม | ค่าทดสอบ นัยสำคัญ |
|--------------------|--|----------|----------|-----|----------------------|
| เพศ | | | | | |
| ชาย | | 73 | 70 | 143 | $\chi^2 = 1.23$ |
| หญิง | | 136 | 103 | 239 | P = .28 |
| รวม | | 209 | 173 | 382 | |
| อายุ | | | | | |
| 20 – 29 ปี | | 32 | 24 | 56 | $\chi^2 = 2.73$ |
| 30 – 39 ปี | | 78 | 67 | 145 | P = .43 |
| 40 – 49 ปี | | 64 | 62 | 126 | |
| 50 – 60 ปี | | 35 | 20 | 55 | |
| รวม | | 209 | 173 | 382 | |
| อาชีพ | | | | | |
| พนักงานบริษัทเอกชน | | 103 | 67 | 170 | $\chi^2 = 20.49*$ |
| ข้าราชการ | | 31 | 37 | 68 | P = .00 |
| พนักงานรัฐวิสาหกิจ | | 34 | 15 | 49 | |
| เจ้าของกิจการ | | 12 | 30 | 42 | |
| อาชีพอื่นๆ | | 29 | 24 | 53 | |
| รวม | | 209 | 173 | 382 | |

ตารางที่ 4.7 (ต่อ)

| ปัจจัยบุคคล | เลข 001 | เลข 009 | รวม | ค่าทดสอบ นัยสำคัญ |
|--------------------------|------------|------------|------------|----------------------|
| การศึกษา | | | | |
| ต่ำกว่าปริญญาตรี | 37 | 16 | 53 | $\chi^2 = 5.70^*$ |
| ปริญญาตรี | 121 | 112 | 233 | $P = .05$ |
| สูงกว่าปริญญาตรี | 51 | 45 | 96 | |
| รวม | 209 | 173 | 382 | |
| รายได้ | | | | |
| 10,000 – 15,000 บาท | 41 | 29 | 70 | $\chi^2 = 38.91^*$ |
| 15,001 – 20,000 บาท | 49 | 59 | 108 | $P = .00$ |
| 20,001 – 25,000 บาท | 67 | 15 | 82 | |
| 25,001 – 30,000 บาท | 34 | 34 | 68 | |
| มากกว่า 30,000 บาทขึ้นไป | 18 | 36 | 54 | |
| รวม | 209 | 173 | 382 | |

จากตารางที่ 4.7 แสดงว่าเพศ และอายุของผู้ใช้บริการ ไม่มีความสัมพันธ์กับการเลือกระบบในการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ

อาชีพของผู้ใช้บริการมีความสัมพันธ์กับการเลือกรอบในการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ กล่าวคือ ผู้ใช้บริการที่ทำงานบริษัทเอกชนเลือกใช้ระบบเรียกอัตโนมัติ 001

ระดับการศึกษาของผู้ใช้บริการมีความสัมพันธ์กับการเลือกรอบในการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ กล่าวคือ ผู้ใช้บริการที่มีการศึกษาปริญญาตรี เลือกใช้ระบบเรียกอัตโนมัติ 001 มากกว่ากลุ่มอื่น

รายได้ของผู้ใช้บริการมีความสัมพันธ์กับการเลือกรอบในการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ กล่าวคือ ผู้ใช้บริการรายได้ 15,001 – 20,000 บาท เลือกใช้ระบบอินเทอร์เน็ต (VOIP) หรือ 009

ตารางที่ 4.8 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลของผู้ใช้บริการกับเหตุผลในการเลือกใช้ระบบเรียกอัตโนมัติ (ISD)

| ปัจจัยบุคคล | เรียกได้ด้วยตนเอง | อัตราค่าใช้่มีผลอย่างต่อ | ประยัดวันอาทิตย์ | รวม | ค่าทดสอบนัยสำคัญ |
|--------------------|-------------------|--------------------------|------------------|-----|--------------------|
| เพศ | | | | | |
| ชาย | 51 | 18 | 4 | 73 | $\chi^2 = 7.62^*$ |
| หญิง | 102 | 34 | - | 136 | P = .02 |
| รวม | 153 | 52 | 4 | 209 | |
| อายุ | | | | | |
| 20 – 29 ปี | 28 | - | 4 | 32 | $\chi^2 = 35.56^*$ |
| 30 – 39 ปี | 60 | 18 | - | 78 | P = .00 |
| 40 – 49 ปี | 42 | 22 | - | 64 | |
| 50 – 60 ปี | 23 | 12 | - | 35 | |
| รวม | 153 | 52 | 4 | 209 | |
| อาชีพ | | | | | |
| พนักงานบริษัทเอกชน | 79 | 20 | 4 | 103 | $\chi^2 = 45.67^*$ |
| ข้าราชการ | 16 | 15 | - | 31 | P = .00 |
| พนักงานรัฐวิสาหกิจ | 33 | 1 | - | 34 | |
| เข้าของกิจการ | 2 | 10 | - | 12 | |
| อาชีพอิสระ | 23 | 6 | - | 29 | |
| รวม | 153 | 52 | 4 | 209 | |

ตารางที่ 4.8 (ต่อ)

| ปัจจัยบุคคล | เรียกได้ ด้วย ตนเอง | อัตราคำใช้มี หมายอคติ | ประยัจด วันอาทิตย์ | รวม | ค่าทดสอบ นัยสำคัญ |
|--------------------------|---------------------------|--------------------------|-----------------------|-----|----------------------|
| การศึกษา | | | | | |
| ต่ำกว่าปริญญาตรี | 22 | 11 | 4 | 37 | $\chi^2 = 32.76^*$ |
| ปริญญาตรี | 83 | 38 | - | 121 | $P = .00$ |
| สูงกว่าปริญญาตรี | 48 | 3 | - | 51 | |
| รวม | 153 | 52 | 4 | 209 | |
| รายได้ | | | | | |
| 10,000 – 15,000 บาท | 35 | 2 | 4 | 41 | $\chi^2 = 55.21^*$ |
| 15,001 – 20,000 บาท | 34 | 15 | - | 49 | $P = .00$ |
| 20,001 – 25,000 บาท | 35 | 32 | - | 67 | |
| 25,001 – 30,000 บาท | 34 | - | - | 34 | |
| มากกว่า 30,000 บาทขึ้นไป | 15 | 3 | - | 18 | |
| รวม | 153 | 52 | 4 | 209 | |

จากตารางที่ 4.8 แสดงว่าปัจจัยบุคคลของผู้ใช้บริการ มีความสัมพันธ์กับเหตุผลในการเลือกใช้ระบบเรียกอัตโนมัติ ก่อว่าคือ ผู้ใช้บริการเพศหญิง ที่มีอายุ 30 – 39 ปี ศึกษาปริญญาตรี ทำงานเป็นพนักงานบริษัทเอกชน มีรายได้ 20,001 – 25,000 บาท เลือกใช้ระบบขัตโนมัติเพราจะสามารถเรียกได้คัวข์ด้วยตัวเอง

ตารางที่ 4.9 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลของผู้ใช้บริการกับเหตุผลในการเลือกใช้ระบบเรียกผ่านอินเทอร์เน็ต (VOIP)

| ปัจจัยบุคคล | เครื่องข่ายมีประสิทธิภาพ | โทรศัพท์เดียว | รับส่วนลด 5% | รวม | ค่าทดสอบนัยสำคัญ |
|--------------------|--------------------------|---------------|--------------|-----|-------------------------------|
| เพศ | | | | | $\chi^2 = 8.38^*$ P = .01 |
| ชาย | 28 | 30 | 12 | 70 | |
| หญิง | 62 | 24 | 17 | 103 | |
| รวม | 90 | 54 | 29 | 173 | |
| อายุ | | | | | $\chi^2 = 34.02^*$ P = .00 |
| 20 – 29 ปี | 15 | 5 | 4 | 24 | |
| 30 – 39 ปี | 27 | 32 | 8 | 67 | |
| 40 – 49 ปี | 41 | 5 | 16 | 62 | |
| 50 – 60 ปี | 7 | 12 | 1 | 20 | |
| รวม | 90 | 54 | 29 | 173 | |
| อาชีพ | | | | | $\chi^2 = 60.33^*$ P = .00 |
| พนักงานบริษัทเอกชน | 37 | 9 | 21 | 67 | |
| ข้าราชการ | 9 | 25 | 3 | 37 | |
| พนักงานรัฐวิสาหกิจ | 5 | 5 | 5 | 15 | |
| เจ้าของกิจการ | 18 | 12 | - | 30 | |
| อาชีพอิสระ | 21 | 3 | - | 24 | |
| รวม | 90 | 54 | 29 | 173 | |
| การศึกษา | | | | | $\chi^2 = 3.64$ P = .45 |
| ต่ำกว่าปริญญาตรี | 9 | 3 | 4 | 16 | |
| ปริญญาตรี | 54 | 38 | 20 | 112 | |
| สูงกว่าปริญญาตรี | 27 | 13 | 5 | 45 | |
| รวม | 90 | 54 | 29 | 173 | |

ตารางที่ 4.9 (ต่อ)

| ปัจจัยบุคคล | เครื่องข่ายมี ประสิทธิภาพ | โทรศัพท์ เดียว | รับ [*] ส่วนลด 5% | รวม | ค่าทดสอบ นัยสำคัญ |
|--------------------------|------------------------------|-------------------|----------------------------------|------------|----------------------|
| รายได้ | | | | | |
| 10,000 – 15,000 บาท | 9 | 16 | 4 | 29 | $\chi^2 = 74.29*$ |
| 15,001 – 20,000 บาท | 28 | 7 | 24 | 59 | $P = .00$ |
| 20,001 – 25,000 บาท | 10 | 4 | 1 | 15 | |
| 25,001 – 30,000 บาท | 12 | 22 | - | 34 | |
| มากกว่า 30,000 บาทขึ้นไป | 31 | 5 | - | 36 | |
| รวม | 90 | 54 | 29 | 173 | |

จากตารางที่ 4.9 แสดงว่า เพศ อาชีพ และรายได้ของผู้ใช้บริการ มีความสัมพันธ์ กับเหตุผลในการเลือกใช้ระบบเรียกผ่านอินเทอร์เน็ต กล่าวคือ ผู้ใช้บริการเพศหญิง ทำงานเป็น พนักงานบริษัทเอกชน และมีรายได้ 15,001 – 20,000 บาท เลือกใช้ เพราะเครื่องข่ายมีประสิทธิภาพ และผู้ใช้บริการที่มีอายุ 30 – 39 ปี เลือกใช้ เพราะอัตราเดียวลด 24 ชั่วโมง

ส่วนระดับการศึกษาของผู้ใช้บริการ ไม่มีความสัมพันธ์กับเหตุผลในการเลือกใช้ระบบ เรียกผ่านอินเทอร์เน็ต

ตารางที่ 4.10 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลของผู้ใช้บริการกับระบบโทรศัพท์เคลื่อนที่ที่ใช้โทรศัพต์ในประเทศไทย

| ปัจจัยบุคคล | CDMA | DTAC | TRUE MOVE | AIS | รวม | ค่าทดสอบ นัยสำคัญ |
|--------------------|------|------|-----------|-----|-----|---------------------------------|
| เพศ | | | | | | $\chi^2 = 10.77^*$ $P = .01$ |
| ชาย | 21 | 46 | 43 | 33 | 143 | |
| หญิง | 20 | 59 | 71 | 89 | 239 | |
| รวม | 41 | 105 | 114 | 122 | 382 | |
| อายุ | | | | | | $\chi^2 = 73.95^*$ $P = .00$ |
| 20 – 29 ปี | 8 | 23 | 22 | 3 | 56 | |
| 30 – 39 ปี | 20 | 41 | 54 | 30 | 145 | |
| 40 – 49 ปี | 10 | 34 | 33 | 49 | 126 | |
| 50 – 60 ปี | 3 | 7 | 5 | 40 | 55 | |
| รวม | 41 | 105 | 114 | 122 | 382 | |
| อาชีพ | | | | | | $\chi^2 = 92.40^*$ $P = .00$ |
| พนักงานบริษัทเอกชน | 27 | 59 | 21 | 63 | 170 | |
| ข้าราชการ | 5 | 4 | 42 | 17 | 68 | |
| พนักงานรัฐวิสาหกิจ | 3 | 4 | 26 | 16 | 49 | |
| เจ้าของกิจการ | 2 | 20 | 13 | 7 | 42 | |
| อาชีพอิสระ | 4 | 18 | 12 | 19 | 53 | |
| รวม | 41 | 105 | 114 | 122 | 382 | |
| การศึกษา | | | | | | $\chi^2 = 27.96^*$ $P = .00$ |
| ต่ำกว่าปริญญาตรี | 8 | 19 | 17 | 9 | 53 | |
| ปริญญาตรี | 14 | 63 | 81 | 75 | 233 | |
| สูงกว่าปริญญาตรี | 19 | 23 | 16 | 38 | 96 | |
| รวม | 41 | 105 | 114 | 122 | 382 | |

ตารางที่ 4.10 (ต่อ)

| ปัจจัยบุคคล | CDMA | DTAC | TRUE MOVE | AIS | รวม | ค่าทดสอบ นัยสำคัญ |
|---------------------|------|------|-----------|-----|-----|----------------------|
| รายได้ | | | | | | |
| 10,000 – 15,000 บาท | 8 | 20 | 30 | 12 | 70 | $\chi^2 = 56.88^*$ |
| 15,001 – 20,000 บาท | 10 | 28 | 42 | 28 | 108 | P = .00 |
| 20,001 – 25,000 บาท | 12 | 18 | 22 | 30 | 82 | |
| 25,001 – 30,000 บาท | 7 | 9 | 18 | 34 | 68 | |
| มากกว่า 30,000 บาท | 4 | 30 | 2 | 18 | 54 | |
| ขึ้นไป | | | | | | |
| รวม | 41 | 105 | 114 | 122 | 382 | |

จากตารางที่ 4.10 แสดงว่าปัจจัยบุคคลของผู้ใช้บริการ มีความสัมพันธ์กับระบบโทรศัพท์เคลื่อนที่ที่ใช้โทรออกต่างประเทศ กล่าวคือ ผู้ใช้บริการเพศหญิง และทำงานเป็นพนักงานบริษัทเอกชน ใช้ระบบ AIS ส่วนผู้ใช้บริการที่มีอายุ 30 – 39 ปี การศึกษาปริญญาตรี และรายได้ 15,001 – 20,000 บาท ใช้ระบบ TRUE MOVE

ตารางที่ 4.11 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลของผู้ใช้บริการกับช่วงเวลาที่ใช้บริการ

| ปัจจัยบุคคล | 06.00 -12.00 | 12.01 -18.00 | 18.01 -24.00 | 00.01 -06.00 | รวม | ค่าทดสอบ นัยสำคัญ |
|--------------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----|----------------------|
| เพศ | | | | | | |
| ชาย | 29 | 21 | 65 | 28 | 143 | $\chi^2 = 1.77$ |
| หญิง | 44 | 46 | 110 | 39 | 239 | $P = .62$ |
| รวม | 73 | 67 | 175 | 67 | 382 | |
| อายุ | | | | | | |
| 20 – 29 ปี | 12 | 1 | 27 | 16 | 56 | $\chi^2 = 89.21^*$ |
| 30 – 39 ปี | 45 | 17 | 65 | 18 | 145 | $P = .00$ |
| 40 – 49 ปี | 10 | 48 | 43 | 25 | 126 | |
| 50 – 60 ปี | 6 | 1 | 40 | 8 | 55 | |
| รวม | 73 | 67 | 175 | 67 | 382 | |
| อาชีพ | | | | | | |
| พนักงานบริษัทเอกชน | 44 | 36 | 67 | 23 | 170 | $\chi^2 = 77.10^*$ |
| ข้าราชการ | 12 | 10 | 42 | 4 | 68 | $P = .00$ |
| พนักงานรัฐวิสาหกิจ | 12 | 1 | 25 | 11 | 49 | |
| เข้าช่องกิจการ | 3 | 17 | 17 | 5 | 42 | |
| อาชีพอิสระ | 2 | 3 | 24 | 24 | 53 | |
| รวม | 73 | 67 | 175 | 67 | 382 | |
| การศึกษา | | | | | | |
| ต่ำกว่าปริญญาตรี | 5 | 15 | 26 | 7 | 53 | $\chi^2 = 34.57^*$ |
| ปริญญาตรี | 37 | 32 | 126 | 38 | 233 | $P = .00$ |
| สูงกว่าปริญญาตรี | 31 | 20 | 23 | 22 | 96 | |
| รวม | 73 | 67 | 175 | 67 | 382 | |

ตารางที่ 4.11 (ต่อ)

| ปัจจัยบุคคล | 06.00 -12.00 | 12.01 -18.00 | 18.01- 24.00 | 00.01 -06.00 | รวม | ค่าทดสอบ นัยสำคัญ |
|---------------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----|----------------------|
| รายได้ | | | | | | |
| 10,000 – 15,000 บาท | 18 | 8 | 33 | 11 | 70 | $\chi^2 = 73.27*$ |
| 15,001 – 20,000 บาท | 19 | 20 | 50 | 19 | 108 | P = .00 |
| 20,001 – 25,000 บาท | 1 | 30 | 40 | 11 | 82 | |
| 25,001 – 30,000 บาท | 13 | 1 | 42 | 12 | 68 | |
| มากกว่า 30,000 บาท | 22 | 8 | 10 | 14 | 54 | |
| ขึ้นไป | | | | | | |
| รวม | 73 | 67 | 175 | 67 | 382 | |

จากตารางที่ 4.11 แสดงว่า เพศของผู้ใช้บริการ ไม่มีความสัมพันธ์กับช่วงเวลาที่ใช้บริการ

อายุ การศึกษา อาชีพ และรายได้ของผู้ใช้บริการ มีความสัมพันธ์กับช่วงเวลาที่ใช้บริการ โดยผู้ใช้บริการที่มีอายุ 30 – 39 ปี การศึกษาปริญญาตรี ทำงานเป็นพนักงานบริษัทเอกชน และมีรายได้ 15,001 – 20,000 บาท ใช้บริการช่วงเวลา 18.01 - 24.00 น.

ตารางที่ 4.12 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลของผู้ใช้บริการกับความดีในการใช้บริการต่อระยะเวลา 15 วัน

| ปัจจัยบุคคล | ทุกวัน | 2-5 ครั้ง | 6-10 ครั้ง | มากกว่า 10 ครั้ง | รวม | ค่าทดสอบ นัยสำคัญ |
|--------------------|--------|-----------|------------|------------------|-----|--------------------------------|
| เพศ | | | | | | $\chi^2 = 18.19*$ $P = .00$ |
| ชาย | 36 | 78 | 29 | - | 143 | |
| หญิง | 41 | 159 | 26 | 13 | 239 | |
| รวม | 77 | 237 | 55 | 13 | 382 | |
| อายุ | | | | | | $\chi^2 = 20.08*$ $P = .01$ |
| 20 – 29 ปี | 15 | 36 | 5 | - | 56 | |
| 30 – 39 ปี | 32 | 80 | 26 | 7 | 145 | |
| 40 – 49 ปี | 27 | 76 | 17 | 6 | 126 | |
| 50 – 60 ปี | 3 | 45 | 7 | - | 55 | |
| รวม | 77 | 237 | 55 | 13 | 382 | |
| อาชีพ | | | | | | $\chi^2 = 88.76*$ $P = .00$ |
| พนักงานบริษัทเอกชน | 37 | 86 | 34 | 13 | 170 | |
| ข้าราชการ | 16 | 37 | 15 | - | 68 | |
| รัฐวิสาหกิจ | 4 | 44 | 1 | - | 49 | |
| เข้าช่องกิจการ | 20 | 18 | 4 | - | 42 | |
| อาชีพอิสระ | - | 52 | 1 | - | 53 | |
| รวม | 77 | 237 | 55 | 13 | 382 | |
| การศึกษา | | | | | | $\chi^2 = 50.00*$ $P = .00$ |
| ต่ำกว่าปริญญาตรี | 22 | 21 | 3 | 7 | 53 | |
| ปริญญาตรี | 39 | 160 | 28 | 6 | 233 | |
| สูงกว่าปริญญาตรี | 16 | 56 | 24 | - | 96 | |
| รวม | 77 | 237 | 55 | 13 | 382 | |

ตารางที่ 4.12 (ต่อ)

| ปัจจัยบุคคล | ทุกวัน | 2-5 ครั้ง | 6-10 ครั้ง | มากกว่า 10 ครั้ง | รวม | ค่าทดสอบนัยสำคัญ |
|------------------------------|--------|-----------|------------|------------------|-----|--------------------|
| รายได้ | | | | | | |
| 10,000 – 15,000 บาท | 15 | 44 | 4 | 7 | 70 | $\chi^2 = 39.38^*$ |
| 15,001 – 20,000 บาท | 14 | 73 | 21 | - | 108 | P = .00 |
| 20,001 – 25,000 บาท | 21 | 40 | 15 | 6 | 82 | |
| 25,001 – 30,000 บาท | 18 | 39 | 11 | - | 68 | |
| มากกว่า 30,000 บาท ขึ้นไป | 9 | 41 | 4 | - | 54 | |
| รวม | 77 | 237 | 55 | 13 | 382 | |

จากตารางที่ 4.12 แสดงว่าปัจจัยบุคคลของผู้ใช้บริการ มีความสัมพันธ์กับความถี่ในการใช้บริการต่อระยะเวลา 15 วัน กล่าวคือ ผู้ใช้บริการเพศหญิง อายุ 30 – 39 ปี มีการศึกษาปริญญาตรี ทำงานเป็นพนักงานบริษัทเอกชน และมีรายได้ 15,001 – 20,000 บาท ใช้บริการ 2 – 5 ครั้ง

ตารางที่ 4.13 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลของผู้ใช้บริการกับระยะเวลาในการใช้บริการในแต่ละครั้ง

| ปัจจัยบุคคล | น้อยกว่า 15 นาที | 15 – 30 นาที | รวม | ค่าทดสอบ นัยสำคัญ |
|--------------------|---------------------|-----------------|-----|--------------------------------|
| เพศ | | | | $\chi^2 = .05$ $P = .83$ |
| ชาย | 61 | 82 | 143 | |
| หญิง | 105 | 134 | 239 | |
| รวม | 166 | 216 | 382 | |
| อายุ | | | | $\chi^2 = 2.79$ $P = .42$ |
| 20 – 29 ปี | 27 | 29 | 56 | |
| 30 – 39 ปี | 68 | 77 | 145 | |
| 40 – 49 ปี | 51 | 75 | 126 | |
| 50 – 60 ปี | 20 | 35 | 55 | |
| รวม | 166 | 216 | 382 | |
| อาชีพ | | | | $\chi^2 = 38.45*$ $P = .00$ |
| พนักงานบริษัทเอกชน | 88 | 82 | 170 | |
| ข้าราชการ | 18 | 50 | 68 | |
| พนักงานรัฐวิสาหกิจ | 25 | 24 | 49 | |
| เจ้าของกิจการ | 4 | 38 | 42 | |
| อาชีพอิสระ | 31 | 22 | 53 | |
| รวม | 166 | 216 | 382 | |
| การศึกษา | | | | $\chi^2 = 46.01*$ $P = .00$ |
| ต่ำกว่าปริญญาตรี | 23 | 30 | 53 | |
| ปริญญาตรี | 129 | 104 | 233 | |
| สูงกว่าปริญญาตรี | 14 | 82 | 96 | |
| รวม | | | | |

ตารางที่ 4.13 (ต่อ)

| ปัจจัยบุคคล | น้อยกว่า 15 นาที | 15 – 30 นาที | รวม | ค่าทดสอบ นัยสำคัญ |
|--------------------------|---------------------|-----------------|------------|----------------------|
| รายได้ | | | | |
| 10,000 – 15,000 บาท | 45 | 25 | 70 | $\chi^2 = 43.08^*$ |
| 15,001 – 20,000 บาท | 58 | 50 | 108 | $P = .00$ |
| 20,001 – 25,000 บาท | 37 | 45 | 82 | |
| 25,001 – 30,000 บาท | 18 | 50 | 68 | |
| มากกว่า 30,000 บาทขึ้นไป | 8 | 46 | 54 | |
| รวม | 166 | 216 | 382 | |

จากตารางที่ 4.13 แสดงว่าเพศ และอายุของผู้ใช้บริการ ไม่มีความสัมพันธ์กับระยะเวลาในการใช้บริการในแต่ละครั้ง

การศึกษา อาชีพ และรายได้ของผู้ใช้บริการ มีความสัมพันธ์กับระยะเวลาในการใช้บริการในแต่ละครั้ง กล่าวก็อ ผู้ใช้บริการที่มีการศึกษาปริญญาตรี ทำงานเป็นพนักงานบริษัทเอกชนมีรายได้ 15,001 – 20,000 บาท และมีระยะเวลาในการใช้บริการในแต่ละครั้งน้อยกว่า 15 นาที

ตารางที่ 4.14 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลของผู้ใช้บริการกับโฉนดที่ใช้บริการ

| ปัจจัยบุคคล | เอเชีย | อเมริกา | อสเตรเลีย | อเมริกาใต้ | ยุโรป | ทุกโฉนด | รวม | ค่าทดสอบนัยสำคัญ |
|------------------|--------|---------|-----------|------------|-------|---------|-----|--------------------------------|
| เพศ | | | | | | | | $\chi^2 = 18.49^*$ P = .002 |
| ชาย | 35 | 37 | 36 | - | 25 | 10 | 143 | |
| หญิง | 69 | 30 | 58 | 8 | 63 | 11 | 239 | |
| รวม | 104 | 67 | 94 | 8 | 88 | 21 | 382 | |
| อายุ | | | | | | | | $\chi^2 = 65.62^*$ P = .00 |
| 20 – 29 ปี | 19 | 14 | 22 | - | 1 | - | 56 | |
| 30 – 39 ปี | 43 | 30 | 22 | 3 | 37 | 10 | 145 | |
| 40 – 49 ปี | 36 | 8 | 40 | 5 | 27 | 10 | 126 | |
| 50 – 60 ปี | 6 | 15 | 10 | - | 23 | 1 | 55 | |
| รวม | 104 | 67 | 94 | 8 | 88 | 21 | 382 | |
| อาชีพ | | | | | | | | $\chi^2 = 107.49^*$ P = .00 |
| พนักงาน | 57 | 24 | 51 | 5 | 26 | 7 | 170 | |
| บริษัทเอกชน | | | | | | | | |
| ข้าราชการ | 14 | 23 | 4 | 3 | 21 | 3 | 68 | |
| พนักงาน | 5 | 16 | 12 | - | 16 | | 49 | |
| รัฐวิสาหกิจ | | | | | | | | |
| เข้าองค์กร | 10 | 4 | 10 | - | 7 | 11 | 42 | |
| อาชีพอิสระ | 18 | - | 17 | - | 18 | | 53 | |
| รวม | 104 | 67 | 94 | 8 | 88 | 21 | 382 | |
| การศึกษา | | | | | | | | $\chi^2 = 84.64^*$ P = .00 |
| ต่ำกว่าปริญญาตรี | 27 | 12 | 3 | - | 1 | 10 | 53 | |
| ปริญญาตรี | 66 | 42 | 58 | 8 | 48 | 11 | 233 | |
| สูงกว่าปริญญาตรี | 11 | 13 | 33 | - | 39 | - | 96 | |
| รวม | 104 | 67 | 94 | 8 | 88 | 21 | 382 | รวม |

ตารางที่ 4.14 (ต่อ)

| ปัจจัยบุคคล | เอเชีย | อเมริกา | อสเตรเลีย | อเมริกา ใต้ | ยุโรป | ทุก โซน | รวม | ค่า ทดสอบ นัยสำคัญ |
|------------------------------|--------|---------|-----------|----------------|-------|------------|-----|--------------------------|
| รายได้ | | | | | | | | |
| 10,000–15,000 บาท | 32 | 16 | 15 | - | 4 | 3 | 70 | $\chi^2 =$ 118.09* |
| 15,001–20,000 บาท | 34 | 16 | 18 | 4 | 29 | 7 | 108 | $P = .00$ |
| 20,001–25,000 บาท | 13 | 10 | 31 | 4 | 14 | 10 | 82 | |
| 25,001–30,000 บาท | 11 | 13 | 5 | - | 38 | 1 | 68 | |
| มากกว่า 30,000 บาท ขึ้นไป | 14 | 12 | 25 | - | 3 | - | 54 | |
| รวม | 104 | 67 | 94 | 8 | 88 | 21 | 382 | |

จากตารางที่ 4.14 แสดงว่า เพศ อายุ การศึกษา อาร์ชีพ และรายได้ของผู้ใช้บริการ มีความสัมพันธ์กับโซนที่ใช้บริการ กล่าวคือ ผู้ใช้บริการเพศหญิง มีการศึกษาปริญญาตรี ทำงาน เป็นพนักงานบริษัทเอกชน และมีรายได้ 15,001 – 20,000 บาท ใช้บริการ โภรศัพท์ระหว่างประเทศ ไปยังโซนเอเชีย และผู้ใช้บริการที่มีอายุ 40 – 49 ปี ใช้บริการ โภรศัพท์ระหว่างประเทศไปยังโซน ออสเตรเลีย

**ตารางที่ 4.15 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลของผู้ใช้บริการกับยอดค่าใช้จ่าย
โดยเฉลี่ยต่อเดือน**

| ปัจจัยบุคคล | น้อยกว่า 1,000 | 1,001–3,000 | 3,001–5,000 | 5,001–7,000 | 7,001–10,000 | มากกว่า 10,000 | รวม | ค่าทดสอบ นัยสำคัญ |
|------------------|----------------|-------------|-------------|-------------|--------------|----------------|-----|----------------------------------|
| เพศ | | | | | | | | |
| ชาย | 21 | 84 | 13 | 15 | 4 | 6 | 143 | $\chi^2 = 20.63^*$ $P = .001$ |
| หญิง | 56 | 145 | 5 | 13 | 16 | 4 | 239 | |
| รวม | 77 | 229 | 18 | 28 | 20 | 10 | 382 | |
| ศึกษา | | | | | | | | |
| ต่ำกว่าปริญญาตรี | 16 | 34 | - | 2 | - | 1 | 53 | $\chi^2 = 137.72^*$ $P = .00$ |
| ปริญญาตรี | 56 | 158 | 13 | 3 | 2 | 1 | 233 | |
| สูงกว่าปริญญาตรี | 5 | 37 | 5 | 23 | 18 | 8 | 96 | |
| รวม | 77 | 229 | 18 | 28 | 20 | 10 | 382 | |
| อายุ | | | | | | | | |
| 20 – 29 ปี | 20 | 26 | 8 | 1 | - | 1 | 56 | $\chi^2 = 57.62^*$ $P = .00$ |
| 30 – 39 ปี | 24 | 83 | 6 | 11 | 16 | 5 | 145 | |
| 40 – 49 ปี | 31 | 80 | 1 | 11 | 2 | 1 | 126 | |
| 50 – 60 ปี | 2 | 40 | 3 | 5 | 2 | 3 | 55 | |
| รวม | 77 | 229 | 18 | 28 | 20 | 10 | 382 | |
| อาชีพ | | | | | | | | |
| พนักงาน | 34 | 77 | 9 | 25 | 16 | 9 | 170 | $\chi^2 = 83.67^*$ $P = .00$ |
| บริษัทเอกชน | | | | | | | | |
| ข้าราชการ | 9 | 56 | - | 1 | 1 | 1 | 68 | |
| พนักงาน | 12 | 35 | - | 1 | 1 | - | 49 | |
| รัฐวิสาหกิจ | | | | | | | | |
| เจ้าของกิจการ | 10 | 24 | 8 | - | - | - | 42 | |
| อาชีพอิสระ | 12 | 37 | 1 | 1 | 2 | - | 53 | |
| รวม | 77 | 229 | 18 | 28 | 20 | 10 | 382 | |

ตารางที่ 4.15 (ต่อ)

| ปีงบประมาณ | น้อยกว่า 1,000 | 1,001– 3,000 | 3,001– 5,000 | 5,001– 7,000 | 7,001– 10,000 | มากกว่า 10,000 | รวม | ค่าทดสอบ นัยสำคัญ |
|---------------------------|-------------------|-----------------|-----------------|-----------------|------------------|-------------------|------------|----------------------|
| รายได้ | | | | | | | | |
| 10,000 – 15,000 บาท | 24 | 43 | - | 2 | - | 1 | 70 | $\chi^2 = 116.28^*$ |
| 15,001 – 20,000 บาท | 30 | 69 | 6 | 1 | 1 | 1 | 10 | $P = .00$ |
| 20,001 – 25,000 บาท | 6 | 60 | 1 | 14 | 1 | - | 82 | |
| 25,001 – 30,000 บาท | 7 | 41 | 3 | 5 | 7 | 5 | 68 | |
| มากกว่า 30,000 บาท ขึ้นไป | 10 | 16 | 8 | 6 | 11 | 3 | 54 | |
| รวม | 77 | 229 | 18 | 28 | 20 | 10 | 382 | |

จากตารางที่ 4.15 แสดงว่า เพศ อายุ การศึกษา อาชีพ และรายได้ของผู้ใช้บริการ มีความสัมพันธ์กับยอดค่าใช้จ่ายโดยเฉลี่ยต่อเดือน กล่าวคือผู้ใช้บริการเพศหญิง อายุ 30 – 39 ปี มีการศึกษาปริญญาตรี ทำงานเป็นพนักงานบริษัทเอกชน และมีรายได้ 15,001 – 20,000 บาท มียอดค่าใช้จ่ายโดยเฉลี่ยต่อเดือน 1,001 – 3,000 บาท

4.3.2 การเปรียบเทียบคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศ จำแนกตามปัจจัยส่วนบุคคลของผู้ใช้บริการ

ตารางที่ 4.16 การเปรียบเทียบการประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ จำแนกตามเพศ

| คุณภาพการบริการ | เพศ | | | | ค่า t | P | | |
|--|-----------|------|-----------|------|--------|------|--|--|
| | ชาย | | หญิง | | | | | |
| | \bar{X} | S.D. | \bar{X} | S.D. | | | | |
| ด้านบริการที่เชื่อถือได้ | 3.76 | .33 | 3.70 | .23 | 2.31** | .021 | | |
| ด้านการตอบสนองต่อสูญเสีย | 3.58 | .36 | 3.43 | .29 | 4.52** | .000 | | |
| ด้านการสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ | 3.58 | .38 | 3.47 | .32 | 3.08** | .002 | | |
| รวมประเมินคุณภาพการบริการ | 3.65 | .32 | 3.54 | .24 | 3.70** | .000 | | |

* มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ** มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .01

ตารางที่ 4.16 พบว่าเพศชายและเพศหญิง มีการประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศ แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .01 เมื่อพิจารณาเป็นรายด้านพบว่า เพศที่ต่างกันมีการประเมินคุณภาพการบริการ แตกต่างกันอย่าง มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .01 โดยที่เพศชายมีการประเมินคุณภาพการบริการในด้านบริการที่ เชื่อถือได้ การตอบสนองต่อสูญเสีย และการสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ มากกว่าเพศหญิง

ตารางที่ 4.17 การเปรียบเทียบการประเมินคุณภาพการบริการจากการเดือดใช้บริการระบบ
โทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ จำแนกตามอายุ

| คุณภาพการบริการ | อายุ | | | | | | | | ค่า F | P | | |
|--|------------|------|------------|------|------------|------|------------|------|-------|------|--|--|
| | 20 – 29 ปี | | 30 – 39 ปี | | 40 – 49 ปี | | 50 – 60 ปี | | | | | |
| | \bar{X} | S.D. | \bar{X} | S.D. | \bar{X} | S.D. | \bar{X} | S.D. | | | | |
| ด้านบริการที่เชื่อถือได้ | 3.76 | .35 | 3.73 | .26 | 3.73 | .26 | 3.64 | .22 | 2.32 | .075 | | |
| ด้านการตอบสนองต่อ ลูกค้า | 3.58 | .33 | 3.46 | .31 | 3.49 | .34 | 3.43 | .31 | 2.43 | .064 | | |
| ด้านการสร้างความ มั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ | 3.50 | .32 | 3.51 | .39 | 3.52 | .33 | 3.52 | .28 | .01 | .998 | | |
| รวมประเมินคุณภาพ การบริการ | 3.62 | .30 | 3.58 | .29 | 3.59 | .27 | 3.54 | .22 | .95 | .413 | | |

ตารางที่ 4.17 พบว่าผู้ใช้บริการที่มีอายุต่างกัน มีการประเมินคุณภาพการบริการจาก
การเดือดใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศไม่แตกต่างกัน เมื่อพิจารณาเป็นรายด้านมี
การประเมินคุณภาพการบริการไม่แตกต่างกันในทุกด้าน

ตารางที่ 4.18 การเปรียบเทียบการประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการระบบ
โทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ จำแนกตามการศึกษา

| คุณภาพการบริการ | การศึกษา | | | | | | ค่า F | P | | |
|--|----------------------|------|-----------|------|----------------------|------|-------|-----|--|--|
| | ต่ำกว่า ปริญญาตรี | | ปริญญาตรี | | สูงกว่า ปริญญาตรี | | | | | |
| | \bar{X} | S.D. | \bar{X} | S.D. | \bar{X} | S.D. | | | | |
| ด้านบริการที่เชื่อถือได้ | 3.69 | .35 | 3.74 | .23 | 3.68 | .31 | 2.12 | .12 | | |
| ด้านการตอบสนองต่อ ลูกค้า | 3.55 | .43 | 3.47 | .28 | 3.49 | .37 | 1.23 | .29 | | |
| ด้านการสร้างความมั่นใจ ให้แก่ผู้ใช้บริการ | 3.52 | .43 | 3.54 | .30 | 3.45 | .39 | 2.26 | .10 | | |
| รวมประเมินคุณภาพการ บริการ | 3.59 | .38 | 3.59 | .22 | 3.55 | .32 | .98 | .37 | | |

ตารางที่ 4.18 พบว่า ผู้ใช้บริการที่มีการศึกษาแตกต่างกัน มีการประเมินคุณภาพการ
บริการจากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญ
ทางสถิติ

ตารางที่ 4.19 การเปรียบเทียบการประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการระบบ
โทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ จำแนกตามอาชีพ

| คุณภาพ การบริการ | อาชีพ | | | | | | | | | | ค่า F | P | | |
|--|------------------------|------|-----------|------|------------------------|------|-------------------|------|------------|------|------------|------|--|--|
| | พนักงาน บริษัทเอกชน | | ข้าราชการ | | พนักงาน รัฐวิสาหกิจ | | เจ้าของ กิจการ | | อาชีพอิสระ | | | | | |
| | X | S.D. | X | S.D. | X | S.D. | X | S.D. | X | S.D. | | | | |
| ด้านบริการ ที่เรื่องถือได้ | 3.69 | .31 | 3.63 | .22 | 3.86 | .21 | 3.80 | .25 | 3.75 | .23 | 6.87 ** | .000 | | |
| ด้านการ ตอบสนอง ต่อสุกสวัสดิ์ | 3.49 | .35 | 3.38 | .26 | 3.55 | .31 | 3.56 | .38 | 3.49 | .27 | 2.60 * | .035 | | |
| ด้านการ สร้างความ มั่นใจให้แก่ ผู้ใช้บริการ | 3.49 | .38 | 3.50 | .29 | 3.59 | .33 | 3.46 | .30 | 3.57 | .33 | 1.35 | .249 | | |
| รวม ประเมิน คุณภาพ การบริการ | 3.56 | .30 | 3.51 | .22 | 3.67 | .25 | 3.61 | .28 | 3.61 | .25 | 2.97 * | .019 | | |

* มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ** มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .01

ตารางที่ 4.19 พบว่า ผู้ใช้บริการที่มีอาชีพแตกต่างกัน มีการประเมินคุณภาพการบริการ
จากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศ เทกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ
.05 เมื่อพิจารณาเป็นรายด้านพบว่า ผู้ใช้บริการที่มีอาชีพต่างกันมีการประเมินคุณภาพการบริการ
แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 และ .01 โดยที่ผู้ใช้บริการที่มีอาชีพเป็นพนักงาน
รัฐวิสาหกิจ มีการประเมินคุณภาพการบริการด้านบริการที่เชื่อถือได้มากกว่าก่อคุ่มอื่น และ
ผู้ใช้บริการที่เป็นเจ้าของกิจการมีการประเมินคุณภาพการบริการด้านการตอบสนองต่อสุกสวัสดิ์
มากกว่าก่อคุ่มอื่น

ตารางที่ 4.20 การเปรียบเทียบการประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศ จำแนกตามรายได้

| คุณภาพการบริการ | รายได้ | | | | | | | | | | ค่า F | P | | |
|--|-------------------|------|-------------------|------|-------------------|------|-------------------|------|-------------------|------|--------|------|--|--|
| | 10,000- 15,000 | | 15,001- 20,000 | | 20,001- 25,000 | | 25,001- 30,000 | | มากกว่า 30,000 | | | | | |
| | X | S.D. | | | | |
| ด้านบริการที่เข้าถึงได้ | 3.70 | .35 | 3.74 | .24 | 3.74 | .19 | 3.64 | .23 | 3.77 | .35 | 2.32 | .056 | | |
| ด้านการตอบสนองต่อลูกค้า | 3.54 | .37 | 3.48 | .26 | 3.39 | .33 | 3.44 | .28 | 3.63 | .38 | 5.51** | .000 | | |
| ด้านการสร้างความนั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ | 3.54 | .41 | 3.56 | .33 | 3.48 | .32 | 3.41 | .28 | 3.57 | .37 | 2.66* | .032 | | |
| รวมประเมินคุณภาพการบริการ | 3.60 | .36 | 3.60 | .24 | 3.55 | .20 | 3.50 | .23 | 3.66 | .35 | 3.05* | .017 | | |

* มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ** มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .01

ตารางที่ 4.20 พบว่า ผู้ใช้บริการที่มีรายได้แตกต่างกัน มีการประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศ แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 เมื่อพิจารณาเป็นรายด้านพบว่า ผู้ใช้บริการที่มีรายได้ต่างกัน มีการประเมินคุณภาพการบริการแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 และ .01 โดยที่ผู้ใช้บริการที่มีรายได้มากกว่า 30,000 บาท มีการประเมินคุณภาพการบริการด้านการตอบสนองต่อลูกค้า และด้านการสร้างความนั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการมากกว่ากลุ่มอื่น

บทที่ 5

สรุป อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ

การวิจัยเรื่องพฤติกรรมที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการระหว่าง 001 และ 009 ของบมจ. กสท โทรคมนาคม ในเขตกรุงเทพมหานคร มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างลักษณะทางด้านประชากรศาสตร์ของผู้ใช้บริการกับพฤติกรรมการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ บมจ. กสท. โทรคมนาคม และคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ ผู้ใช้บริการของ บมจ. กสท โทรคมนาคม จำแนกตามปัจจัยลักษณะประชากร กลุ่มตัวอย่างคือผู้ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ ของ บมจ. กสท โทรคมนาคม ในเขตกรุงเทพมหานคร จำนวนตัวอย่าง 382 คน และทำการสุ่มกลุ่มตัวอย่างเป็นแบบเฉพาะเจาะจง จากรายชื่อ และเบอร์โทรศัพท์เคลื่อนที่ เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยเป็นแบบสอบถามที่ผู้วิจัยสร้างขึ้นมาจากแนวความคิดทดลองอีกที่เกี่ยวข้อง และทำการรวบรวมข้อมูลจากบุคคลทั่วไปที่ทำงานบริษัท เจ้าของกิจการ และนักศึกษาที่ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศใน 2 ระบบคือ 001 และ 009 สัดส่วนที่ใช้ในการวิจัย ได้แก่ ร้อยละ ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานและ t-test, ANOVA และ χ^2 -test

5.1 สรุปผลการศึกษา

1. ข้อมูลทั่วไป พบว่าผู้ใช้บริการส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง มีอายุ 30 – 39 ปี ทำงานเป็นพนักงานบริษัทเอกชนมากที่สุด วุฒิการศึกษาระดับปริญญาตรี และมีรายได้ 15,001 – 20,000 บาท

2 พฤติกรรมการใช้โทรศัพท์ระหว่างประเทศ พบว่า ผู้ใช้บริการส่วนใหญ่เลือกระบบ 001 มากกว่าระบบ 009 เหตุผลที่เลือกระบบ 001 เพราะเริ่กหมายเลขปลายทางได้ด้วยตนเอง ส่วนเหตุผลที่เลือกระบบ 009 เพราะเครื่องข่ายมีประสิทธิภาพ โดยผู้ใช้บริการใช้โทรศัพท์เคลื่อนที่ระบบ AIS โทรศัพท์ต่างประเทศ ใช้บริการในช่วงเวลา 18.01 – 24.00 น. โดยมีความถี่การใช้โทรศัพท์ระหว่างประเทศ จำนวน 2 – 5 ครั้งในระยะเวลา 15 วัน และมีระยะเวลาในการใช้บริการในแต่ละครั้ง 15 – 30 นาที จุดหมายปลายทางคือโซนเอเชีย ยอดค่าใช้จ่ายโดยเฉลี่ยต่อเดือน 1,001 – 3,000 บาท

5.1.3. การประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการ โทรศัพท์ระหว่างประเทศ พบว่า คุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการ โทรศัพท์ระหว่างประเทศ โดยภาพรวมอยู่ในระดับปานกลาง โดยด้านที่มีคุณภาพมากที่สุดคือด้านบริการที่เชื่อถือได้ รองลงมาคือ ด้านการสร้างความนั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ และด้านการตอบสนองต่อลูกค้า เมื่อพิจารณาเป็นรายด้าน พบว่า

ด้านบริการที่เชื่อถือได้โดยภาพรวมอยู่ในระดับสูง โดยมีคุณภาพบริการที่ระบบให้บริการมีประสิทธิภาพตามที่โฆษณา มากที่สุด และน้อยที่สุดคือการให้บริการสอบถามเลขหมายต่างประเทศเป็นไปอย่างถูกต้องและรวดเร็ว

ด้านการตอบสนองต่อลูกค้า โดยภาพรวมอยู่ในระดับปานกลาง โดยมีคุณภาพบริการที่การเชื่อมต่อสายมีความรวดเร็ว มากที่สุด และน้อยที่สุดคือ ในการสนทนาระยะไกล เป็นช่วงๆ หรือตะกั่วตะกัก

ด้านการตอบสนองต่อลูกค้า โดยภาพรวมอยู่ในระดับปานกลาง โดยมีคุณภาพบริการที่ความรู้สึกมั่นใจในการใช้บริการ โทรศัพท์ระหว่างประเทศของ CAT มากที่สุด และน้อยที่สุดคือ เจ้าหน้าที่สามารถแก้ปัญหาในการให้บริการ ได้อย่างรวดเร็ว เมื่อผู้ใช้บริการร้องเรียนปัญหา และเจ้าหน้าที่สามารถแก้ไข ซ่อมแซมระบบได้อย่างรวดเร็ว เมื่อระบบการเชื่อมต่อมีปัญหา

5.1.4 ผลการทดสอบสมมติฐาน

5.1.4.1 ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลของผู้ใช้บริการกับพฤติกรรมการใช้โทรศัพท์ระหว่างประเทศ พบว่า

การศึกษา อาร์ท พ และรายได้ของผู้ใช้บริการมีความสัมพันธ์กับการเลือกรอบใน การโทรศัพท์ระหว่างประเทศ และระยะเวลาในการใช้บริการในแต่ละครั้ง อย่างมีนัยสำคัญที่ระดับ .05

เพศ อายุ การศึกษา อาร์ท พ และรายได้ของผู้ใช้บริการมีความสัมพันธ์กับเหตุผลในการเลือกใช้ระบบเรียกอัตโนมัติ ระบบโทรศัพท์เคลื่อนที่ที่ใช้โทรศัพท์ออกต่างประเทศ ความถี่ในการใช้บริการต่อระยะเวลา 15 วัน โดยที่ใช้บริการ และยอดค่าใช้จ่ายโดยเฉลี่ยต่อเดือน อย่างมีนัยสำคัญที่ระดับ .05

เพศ อายุ อาร์ท พ และรายได้ของผู้ใช้บริการมีความสัมพันธ์กับเหตุผลในการเลือกใช้ระบบเรียกผ่านอินเทอร์เน็ต อย่างมีนัยสำคัญที่ระดับ .05

อายุ การศึกษา อาร์ท พ และรายได้ของผู้ใช้บริการ มีความสัมพันธ์กับช่วงเวลาที่ใช้บริการ อย่างมีนัยสำคัญที่ระดับ .05

5.1.4.2 การเปรียบเทียบคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ จำแนกตามปัจจัยส่วนบุคคล พบว่า เพศ อาร์ท พ และ

รายได้ของผู้ใช้บริการที่แตกต่างกัน มีการประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการระบบ
โทรศัพท์ระหว่างประเทศแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

5.2 อภิปรายผลการวิจัย

จากผลการศึกษา มีประเด็นที่สนใจน่าสนใจดังนี้

5.2.1 คุณภาพบริการจากการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศโดยภาพรวมอยู่ในระดับปานกลาง แสดงให้เห็นได้ว่าผู้ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศทั้งสอง ระบบ คือ 001 และ 009 ยังเห็นว่าการให้บริการยังมีความน่าเชื่อ การสร้างความมั่นใจและการตอบสนองต่อความต้องการในการใช้บริการอยู่ในระดับปานกลางเท่านั้น ที่บrixth กสท. โทรศัพท์ โทรคมนาคม ควรพิจารณาปรับปรุงคุณภาพบริการให้มากขึ้น เพื่อที่จะทำให้ผู้ใช้บริการประเมินคุณภาพในระดับที่สูงขึ้น แต่ทั้งนี้เมื่อพิจารณาเป็นรายด้าน พบว่า ด้านบริการที่เชื่อถือได้มีคุณภาพอยู่ในระดับสูง โดยเฉพาะในเรื่อง คุณภาพบริการที่ระบบให้บริการมีประสิทธิภาพตามที่โฆษณาหาก็สุด แสดงได้ว่า การให้บริการเป็นไปตามที่โฆษณาไว้ ทั้งในเรื่องของความสะดวกในการใช้บริการ ความรวดเร็ว และอัตราค่าบริการ แต่ทั้งนี้การสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ และด้านการตอบสนองต่อสุกค้า ขั้งอยู่ในระดับปานกลาง โดยเรื่องที่เห็นว่ามีคุณภาพในระดับน้อยที่สุดคือ การให้บริการสอบถาม เลขหมายต่างประเทศเป็นไปอย่างถูกต้องและรวดเร็ว ใน การสนทนาระยะไกล ไม่ขาดหายเป็นช่วง ๆ หรือตะกุกดักก้า และ เจ้าหน้าที่สามารถแก้ปัญหาในการให้บริการ ได้อย่างรวดเร็ว เมื่อผู้ใช้บริการร้องเรียนปัญหา และเจ้าหน้าที่สามารถแก้ไข ซ่อมแซมระบบ ได้อย่างรวดเร็ว เมื่อระบบการเชื่อมต่อ มีปัญหา ทั้งนี้อาจเนื่องมาจากการหัสลงและประเทศมีจำนวนนัก ผู้ใช้บริการหรือผู้ใช้บริการไม่สามารถจัดทำได้หมด ทำให้ผู้ใช้บริการ ไม่สามารถตอบได้อย่างรวดเร็ว และในบางครั้งอาจมีเสียงขาดหายเป็นช่วง ๆ อาจเนื่องมาจากระบบของสัญญาณในขณะนั้น โดยเฉพาะการโทรศัพท์ผ่านระบบอินเทอร์เน็ต โอกาสที่เกิดเดียงพุดช้า หรือขาดหายมากจากความเร็วของอินเทอร์เน็ต และการเชื่อมต่อของระบบที่ยังไม่มีประสิทธิภาพเพียงพอต่อการใช้บริการจำนวนมากได้ ซึ่งได้ร้องคุณภาพการบริการนี้เป็นเพียงผลของการรับรู้ของผู้ใช้บริการเท่านั้น ว่ามีการรับรู้ต่อคุณภาพอย่างไร โดยเปรียบเทียบกับความต้องการและความคาดหวังของผู้ใช้บริการ ตามแนวคิดของ พาราสูรามัน และคณ (Parasuraman et al., 1988) ที่ว่าคุณภาพการบริการคือการรับรู้ (Perceived Service Quality) ของผู้บริโภคที่การประเมินหรือลงความเห็นเกี่ยวกับความต้องการของผู้ใช้บริการโดยภาพรวม และสูตรรนี อินทร์แก้ว (2549 : 28) คุณภาพการบริการหมายถึงการให้บริการที่สามารถตอบสนองความต้องการได้ตรงความต้องการหรือเกินความคาดหวังของสุกค้า และทำให้เกิดความพึงพอใจ และวิระรัตน์ กิจเลิศไพรองน์ (2547 : 270) หลังจากที่สุกค้าใช้บริการ สุกค้าจะทำการ

เปรียบเทียบระหว่างสิ่งที่สูกศักดิ์คาดหวังว่าจะได้รับจากบริการ กับสิ่งที่สูกศักดิ์ได้รับจริงจากบริการ โดยการรับรู้คุณภาพบริการดังกล่าวเป็นการງูงใจโดยใช้เหตุผล ตามที่คาดหวังของ พิมพุ งสติตย์ วัฒนา (2548 : 54-55) ที่คุณภาพจะดีอย่างไรนั้นขึ้นอยู่กับความสะดวกสบายในการใช้ ประสิทธิภาพ ความเรื่องถือในคุณภาพ ความทนทาน และความประทับใจในการใช้ ซึ่งในที่นี้คือ การเชื่อมต่อของระบบ ต้องมีความรวดเร็ว ระบบสัญญาณไม่ขาดหาย และเกิดการประทับใจในการ ใช้บริการในการใช้บริการ โทรศัพท์ระหว่างประเทศ

5.2.2 ปัจจัยส่วนบุคคลของผู้ใช้บริการมีความสัมพันธ์กับการเลือกระบบในการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ เป็นไปตามสมนติฐานการวิจัย โดยพบว่า

การศึกษา อักษิพ และรายได้ของผู้ใช้บริการมีความสัมพันธ์กับการเลือกรอบในการโทรศัพท์ระหว่างประเทศอย่างมีนัยสำคัญที่ระดับ .05 โดยที่ผู้ใช้บริการที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรี และทำงานเป็นพนักงานบริษัทเอกชน เลือกใช้ระบบเรียกอัตโนมัติ 001 ทั้งนี้เป็นผลมาจากการใช้ระบบ 001 ผู้ใช้บริการสามารถโทรศัพท์ไปต่างประเทศได้โดยตรง สะดวกต่อการใช้บริการเป็นอย่างมาก ซึ่งสอดคล้องกับที่พบว่า การศึกษา อักษิพ และรายได้ของผู้ใช้บริการมีความสัมพันธ์กับเหตุผลในการเลือกใช้ระบบเรียกอัตโนมัติ ก้าวคืบ ผู้ใช้บริการเพศหญิง ที่มีอายุ 30 – 39 ปี มีการศึกษาระดับปริญญาตรี ทำงานเป็นพนักงานบริษัทเอกชน และมีรายได้ 20,001 – 25,000 บาท เลือกใช้ระบบอัตโนมัติเพื่อสารานารถเรียกได้ด้วยตัวเอง บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศระบบเรียกดังขั้ตโนมัติ หรือ International Subscriber Dialing (ISD) เป็นบริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศที่ผู้ใช้บริการสามารถเรียกติดต่อไปยังประเทศปลายทาง ได้ด้วยตนเองโดยตรง โดยการกดรหัส “001” ตามด้วยรหัสประเทศ รหัสเมือง และเลขหมายปลายทาง และมีอัตราค่าบริการค่อนข้างต่ำ โดยแบ่งอัตราค่าใช้บริการออกเป็น 3 อัตรา คือ อัตราปกติ (Standard Rate) จาก 07.00 น.- 21.00 น. อัตราประหยัด (Economy Rate) ลด 20% จาก 21.00 น.- 24.00 น. และ 05.00 น.- 07.00 น. และอัตราลด (Reduced Rate) จาก 24.00 น.- 05.00 น.

ในขณะที่ผู้ใช้บริการที่มีรายได้ 15,001–20,000 บาท เลือกใช้ระบบอินเทอร์เน็ต (VOIP) หรือ 009 อาจเนื่องมาจากเครื่องข่ายอินเทอร์เน็ตของ CAT มีประสิทธิภาพรองรับในการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศได้เป็นอย่างดี จึงทำให้ผู้ใช้บริการสามารถทำให้การโทรศัพท์ต่างประเทศโดยผ่านระบบอินเทอร์เน็ตเป็นไปได้ง่ายและรวดเร็ว มีความสะดวก สัญญาณไม่ขาดหาย ซึ่งสอดคล้องกับที่พบว่า ผู้ใช้บริการเพคทัชิ่ง ทำงานเป็นพนักงานบริษัทเอกชน และมีรายได้ 15,001 – 20,000 บาท เลือกใช้ระบบอินเทอร์เน็ต เพราะเครื่องข่ายมีประสิทธิภาพ โดยบริการ CAT 009 เป็นการบริการผ่านเครื่องข่ายโทรศัพท์สาธารณะระหว่างประเทศที่มีประสิทธิภาพสูงสุด ที่เป็นทางเลือกใหม่ของการโทรศัพท์之間 ใกล้ระหว่างประเทศ โทรประชุม ยัตราเดียวต่อ 24 ชั่วโมง ครอบคลุม 152

ประเทศทั่วโลก เพียงคด 009 จากโทรศัพท์บ้านและโทรศัพท์เคลื่อนที่ทุกเครือข่าย และอัตราการใช้บริการเป็นอัตราเดียวกับโทรศัพท์ระหว่างประเทศ CAT PhoneNet ก็คราคาดีယากันตลอด 24 ชม.

นอกจากนี้อายุ การศึกษา อารชีพ และรายได้ของผู้ใช้บริการ มีความสัมพันธ์กันช่วงเวลา ที่ใช้บริการ โดยผู้ใช้บริการที่มีอายุ 30 – 39 ปี การศึกษาระดับปริญญาตรี ทำงานเป็นพนักงาน บริษัทเอกชน และมีรายได้ 15,001 – 20,000 บาท ใช้บริการช่วงเวลา 18.01 – 24.00 น. ทั้งนี้อาจเนื่องมาจากการในช่วงเวลาดังกล่าวอัตราค่าโทรศัพท์ต่างประเทศลดลง และผู้ใช้บริการในช่วงเวลาดังกล่าวลดลง ประกอบกับการโทรศัพท์ไปในประเทศในโซนต่าง ๆ มีเวลาที่ไม่เท่ากัน ซึ่งประเทศปลายทางอาจเป็นเวลากลางวันที่สะดวกต่อการติดต่อธุรกิจ ซึ่งจะเห็นได้จากว่าผู้ใช้บริการส่วนใหญ่ ที่เป็นเพศหญิง การศึกษาระดับปริญญาตรี ทำงานเป็นพนักงานบริษัทเอกชน และมีรายได้ 15,001 – 20,000 บาท ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศไปยังโซนเอเชีย โดยผู้ใช้บริการที่มีอายุ 40 – 49 ปี ใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศไปยังโซนออสเตรเลีย

5.2.3 ผู้ใช้บริการที่มีเพศ อารชีพและรายได้ต่างกัน มีการประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศแตกต่างกัน ผลที่ได้เป็นไปตามสมมติฐาน โดยพบว่าผู้ใช้บริการเพศชายมีการประเมินคุณภาพการบริการในด้านบริการที่เชื่อถือได้ การตอบสนองต่อถูกต้อง และการสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ มากกว่าเพศหญิง ทั้งนี้อาจเนื่องมาจากการและหญิงจะมีลักษณะ ความละเอียดอ่อนในการใช้บริการที่ต่างกัน โดยที่เพศหญิงอาจต้องการบริการที่ดี มีคาดหวังในบริการไว้มากกว่าเพศชาย เมื่อเห็นว่าการใช้บริการดังกล่าวไม่เป็นไปตามที่คาดหวังไว้ก็ทำให้มีการประเมินคุณภาพการบริการในระดับที่ต่ำกว่าเพศชาย

ส่วนผู้ใช้บริการที่ทำงานเป็นพนักงานรัฐวิสาหกิจ มีการประเมินคุณภาพการบริการด้านบริการที่เชื่อถือได้มากกว่าก่อนอื่น และเจ้าของกิจการมีการประเมินคุณภาพการบริการด้านการตอบสนองต่อถูกต้องมากกว่าก่อนอื่น ทั้งนี้อาจเนื่องมาจากการผู้ใช้บริการที่ทำงานเป็นพนักงานรัฐวิสาหกิจเป็นก่อนหน้าพนักงานที่ทำงานให้รัฐและการติดต่อเพื่อเรื่องส่วนตัวหรือในงานราชการที่ไม่ได้คาดหวังว่าจะมีการตอบสนองต่อการใช้บริการว่าเป็นอย่างไร ทำให้การประเมินว่าการใช้บริการดังกล่าวมีคุณภาพที่ดีแล้ว ในขณะที่ก่อนเจ้าของกิจการเป็นการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศเพื่อธุรกิจที่ต้องการความน่าเชื่อถือและตอบสนองต่อการใช้บริการที่รวดเร็ว และประทับใจ ซึ่งการใช้บริการดังกล่าวก็เห็นว่ามีความสะดวกและมีอัตราค่าใช้บริการที่ประหยัด สามารถตอบสนองต่อการใช้บริการตามความคาดหวังของเข้าได้ จึงได้มีการประเมินคุณภาพการบริการในระดับที่สูงกว่าก่อนอื่น ๆ

ส่วนรายได้มากกว่า 30,000 บาท มีการประเมินคุณภาพการบริการด้านการตอบสนองต่อถูกต้อง และด้านการสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการมากกว่าก่อนอื่น ทั้งนี้อาจเนื่องมาจากการที่มีรายได้ที่สูงขึ้น อาจมีการใช้โทรศัพท์เคลื่อนที่ที่มีประสิทธิภาพ มีระบบรองรับต่อการโทร

ออกไปต่างประเทศได้เป็นอย่างดี สามารถโทรศัพท์ผ่าน 001 และ 009 ได้โดยง่าย มีการเชื่อมต่อสายที่มีความรวดเร็ว และเมื่อใช้บริการแล้วก็ความรู้สึกนั้นในการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ CAT เป็นอย่างดี

ผลของการวิจัยสอดคล้องกับงานวิจัยสุพี เล้าตินาน (2545) ศึกษาปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ พนบฯ ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ พนบฯ ผู้ใช้บริการให้ความสำคัญกับผลิตภัณฑ์หรือการบริการมากที่สุด ซึ่งก็คือการเชื่อมต่อของระบบ และปัจจัยด้านคุณภาพบริการและปัจจัยด้านราคา มีความสัมพันธ์กับการเลือกใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ

5.3 ข้อเสนอแนะ

5.3.1 จากการวิจัยครั้งนี้

5.3.1.1 กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่เดิมรับ 001 มากกว่า ตั้งนี้ บริษัทฯ ควรพัฒนาและปรับปรุงระบบ 001 ให้สามารถรับกับจำนวนผู้ใช้บริการที่มากขึ้น

5.3.1.2 บริษัทฯ ควรอบรมพนักงานที่ให้บริการสอบถามเดาหมายต่างประเทศ ให้มีความรู้และจดจำข้อมูลต่างๆ ของบริษัทฯ เช่น รหัสของประเทศต่าง การบริการอื่นๆ ที่จะทำให้ต้องขอกังวลหรือให้บริการข้อมูลเป็นไปอย่างถูกต้องและรวดเร็ว

5.3.1.3 บริษัทฯ ควรพัฒนาระบบการเชื่อมต่อของระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศทั้ง 2 ระบบ คือ 001 และ 009 ให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น เพื่อให้การสนับสนุนเสียงไม่ขาดหายเป็นช่วงๆ หรือตะกุกดักกัก

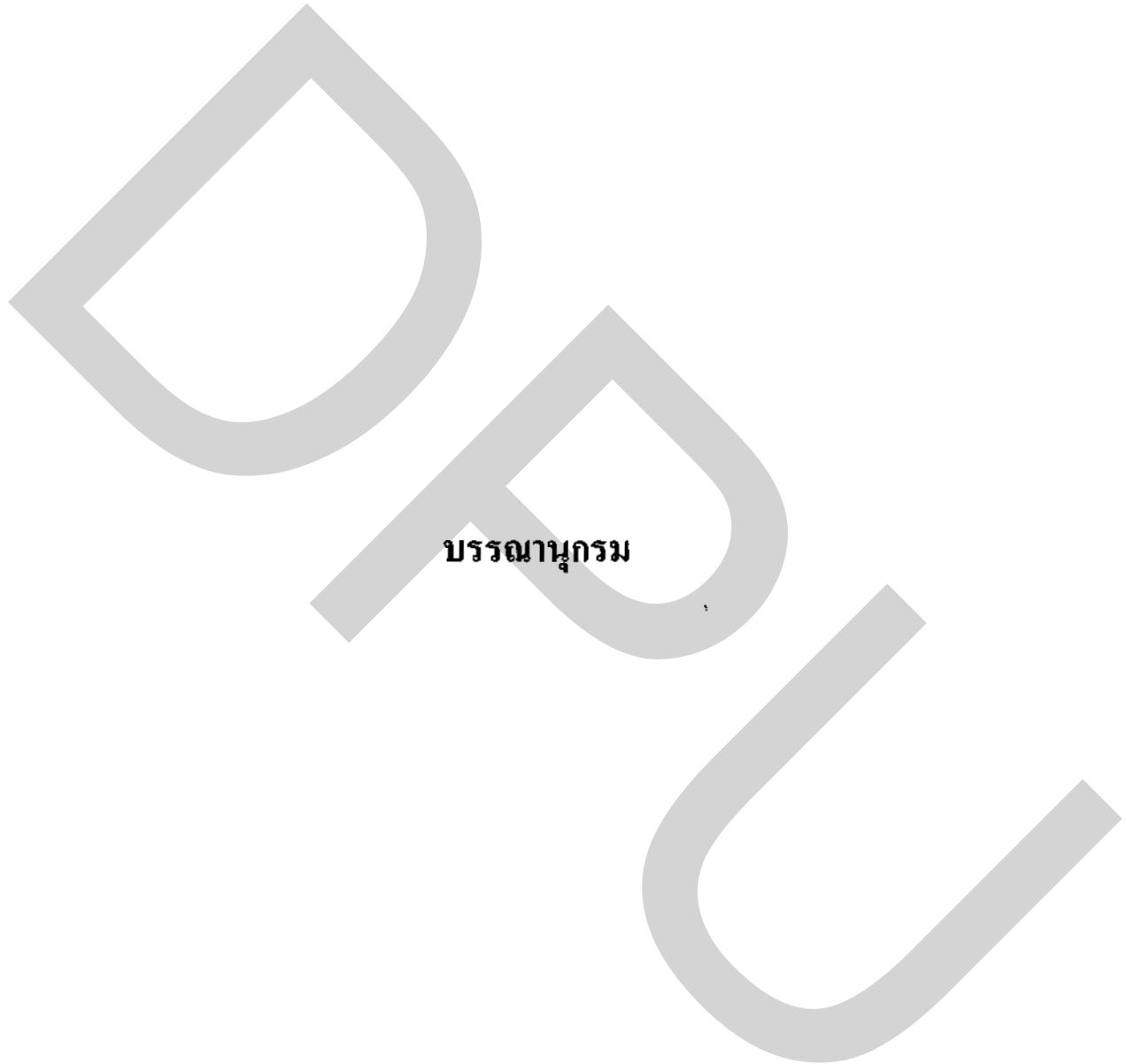
5.3.1.4 บริษัทฯ ควรอบรมเจ้าหน้าที่ในส่วนซ่อมบำรุงระบบให้มีความรู้ ความชำนาญในการแก้ไขระบบให้มีประสิทธิภาพและรวดเร็วมากขึ้น เมื่อผู้ใช้บริการร้องเรียนปัญหา และเจ้าหน้าที่สามารถแก้ไข ซ่อมแซมระบบได้อย่างรวดเร็ว เมื่อระบบการเชื่อมต่อมีปัญหา

5.3.1.5 ในการวางแผนกลยุทธ์การตลาดควรมีการดำเนินการที่มีประสิทธิภาพและรวดเร็วมากขึ้น ให้มาใช้บริการมากขึ้น

5.3.2 ในการวิจัยครั้งต่อไป

5.3.2.1 ควรศึกษาตัวแปรอื่นๆ เช่น ความพึงพอใจในการใช้บริการของผู้ใช้บริการของทั้ง 2 ระบบ

5.3.2.2 ควรศึกษาขยายกลุ่มตัวอย่างในเขตพื้นที่ในต่างจังหวัด ว่ามีการประเมินคุณภาพการบริการในการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศอย่างไร



บริษัท

บรรณาธิการ

ภาษาไทย

หนังสือ

ฉัตยาพร เสนอใจ และมัทนิชา สมมิ. (2546). พฤติกรรมผู้บุรีโกค. กรุงเทพมหานคร : เอ็กซ์เบอร์เน็ท.

พิพารณ์ เกียรติสินและคณะ. (2548). Voice over IP (VoIP). เอกสารรายงานในวิชาการขั้นการและนวัตกรรม. กรุงเทพมหานคร : มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีพระจอมเกล้าธนบุรี.
ธงชัย สันติวงศ์. (2549). พฤติกรรมผู้บุรีโกคทางการตลาด. กรุงเทพมหานคร : ประชุมช่าง.
ประสิทธิ์ ทีมพูน. (2547). การจัดการเทคโนโลยีการคมนาคม. กรุงเทพมหานคร : เอเชียเพรส (1989).

พิษณุ คงสุติย์วัฒนา. (2548). การบริหารการตลาด : การวิเคราะห์ กลยุทธ์ และการตัดสินใจ. (พิมพ์ครั้งที่ 7). กรุงเทพมหานคร : มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.

อุทาหรณ์ วรรณวิจัย. (2548). การจัดการการตลาดบริการ. กรุงเทพมหานคร : รุ่งแสงการพิมพ์.
วีระรัตน์ กิจเดศไพบูลย์. (2547). การตลาดธุรกิจบริการ. กรุงเทพมหานคร : เอช เอ็น กรุ๊ป.
วัฒลักษ์ ล้ำพาห. (2549). เทคนิควิจัยทางสังคมศาสตร์. กรุงเทพมหานคร : มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.
ศิริวรรณ เสรีรัตน์ และคณะ. (2541). กลยุทธ์การตลาดและการบริหารความเสี่ยง. กรุงเทพมหานคร : ชีรีฟิล์ม และไชเทกซ์.

สุพรรณี อินทร์แก้ว. (2549). การตลาดธุรกิจบริการเฉพาะอย่าง. กรุงเทพมหานคร : ธนาเพรส.

วิทยานิพนธ์

ชนิต เอื้อพิรัญญาวนนท์. (2544). ความพึงพอใจต่อการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของการสื่อสารแห่งประเทศไทย กรณีศึกษา เรียกดialโดยตรง (001) และเรียกดialผ่านพนักงานสัมภาษณ์ (100). ภาคนิพนธ์ปริญญาบัณฑิต สาขาวิชาบริหารธุรกิจ. กรุงเทพมหานคร : มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีโภชนากร.

- สุพี เล้าตีนาน. (2545). **ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ**. วิทยานิพนธ์ปริญญาบัณฑิต สาขาวิชาศรษศาสตร์. กรุงเทพมหานคร : มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.
- สหพร กัลคันนี. (2541). **การคาดคะเนปริมาณการใช้โทรศัพท์ระหว่างประเทศ**. วิทยานิพนธ์ปริญญาบัณฑิต สาขาวิชาศรษศาสตร์ (เศรษฐศาสตร์). กรุงเทพมหานคร : มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.
- ประภากร กาญจนรัตน์. (2538). **การวิเคราะห์อุปสงค์และรายได้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ**. ภาคินพนธ์ปริญญาบัณฑิต สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ธุรกิจ. กรุงเทพมหานคร : สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์.
- วรรณะกษณ์ ท้วมเจ่น. (2544). **การศอนสนองด้านการตลาดของผู้ใช้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่พร้อมให้ในเขตกรุงเทพมหานคร**. วิทยานิพนธ์ปริญญาบัณฑิต สาขาวิชาบริหารธุรกิจ. ปทุมธานี : มหาวิทยาลัยอัสสัมชัญเชียงใหม่.
- อัญชลี ลีนวิภาค. (2543). **พฤติกรรมการใช้โทรศัพท์มือถือของประชาชนในกรุงเทพมหานคร** : ศึกษาเฉพาะกรณีเขตสวนหลวง. ภาคินพนธ์ปริญญาบัณฑิต สาขาวิชาศิลปศาสตร์. กรุงเทพฯ : สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์.

สารสนเทศจากสื่ออิเล็กทรอนิกส์

- บมจ.กสท โทรคมนาคม. สืบค้นเมื่อ 15 พฤษภาคม, 2549 จาก www.cattelcom.co.th
- มา裾ต บูรณะเศรษฐกุล. (2549). CAT TELECOM ประกาศปรับอัตราค่าโทรฯ CAT 009 ลดต่ำสุด นาทีละ 5 บาท 14 ประเทศไทยทาง. สืบค้นเมื่อ 20 ตุลาคม 2549,
จาก www.cattelcom.co.th
- สถาบันส่งเสริมการสอนวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี (สสวท.). (2549). เทคโนโลยีสารสนเทศ หันกลับ. สืบค้นเมื่อ 22 ตุลาคม 2549, จาก <http://www.thaisakon.com/wbi/technofit.htm>
- DCOMPUTER. (2549). การสื่อสารทางเสียงผ่าน IPVoice over IP (VoIP) Technology. สืบค้น เมื่อ 30 สิงหาคม 2549, จาก http://www.dcomputer.com/proinfo/support/TipTrick/techno_VoIP01.asp
- VoIP Thailand. (2549). การสื่อสารด้วยระบบ Voice-over-IP (VoIP). สืบค้นเมื่อ 18 กันยายน 2549, จาก http://www.voipthailand.com/voip/voip_providers.php

ภาษาต่างประเทศ

BOOKS

Schiffman, L.G., and Kanuk, L.L. (1994). **Consumer Behavior**. (5th ed.). Englewood Cliff : Prentice-Hall, Inc.

Yamane⁷, T. (1973). **Statistics: An Introductory Analysis**. (3rd ed.) New York : Harper and Row.

Zeithaml, V.A. (1988). **Service Marketing**. New York : McGraw-Hill, Inc.

ARTICLES

Parasuraman, A., Berry, Leonard L., Eithaml, Valarie A., (1988). "SERVQUAL: A Multiple-Item Scale for Measuring Consumer Perceptions of Service Quality." **Journal of Retailing**, 64,1. pp.12-40.

ภาคผนวก

ภาคผนวก ก
แบบสอบถาม

แบบสอบถาม

พฤติกรรมที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการ โทรศัพท์ระหว่างประเทศของ
ผู้ใช้บริการระหว่าง 001 และ 009 ของบมจ.กสทฯ โทรคมนาคม ในเขตกรุงเทพมหานคร

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

คำชี้แจง กรุณาระบุเครื่องหมาย / ในช่องที่ท่านต้องการเลือก

1. เพศ

1. ชาย

2. หญิง

2. อายุ

1. 20-29 ปี

2. 30-39 ปี

3. 40-49 ปี

4. 50-60 ปี

5. 60 ปีขึ้นไป

3. อาชีพ

1. พนักงานบริษัทเอกชน

2. ข้าราชการ

3. พนักงานรัฐวิสาหกิจ

4. เจ้าของกิจการ

5. อาชีพอิสระ เช่น พนักงานความแมพท์ 6. อื่น ๆ ระบุ.....

4. การศึกษาขั้นสูงสุด

1. ต่ำกว่าปริญญาตรี

2. ปริญญาตรี

3. สูงกว่าปริญญาตรี

5. รายได้

1. 10,000- 15,000 บาท

2. 15,001-20,000 บาท

3. 20,001-25,000 บาท

4. 25,001-30,000 บาท

5. มากกว่า 30,000 บาทขึ้นไป

**ส่วนที่ 2 พฤติกรรมการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ
ค้าธุรกิจ กฎหมาย / ในช่องที่ท่านต้องการเดือด**

6. ท่านเลือกใช้ระบบใดในการโทรศัพท์ระหว่างประเทศ

6.1 ระบบเรียกอัตโนมัติ (ISD) กดหมายเลข 001

เหตุผลที่ท่านเลือกระบบนี้

1. ผู้ใช้บริการสามารถเรียกติดต่อไปยังประเทศปลายทางได้ด้วยตนเองโดยตรงอัตโนมัติ
2. อัตราค่าใช้บริการมีหลากหลายอัตราให้เลือก ทำให้เดือดช่วงเวลาที่โทรได้
3. มีอัตราประหัดในวันอาทิตย์
4. อื่น ๆ ระบุ.....

6.2 การเรียกโดยผ่านระบบอินเทอร์เน็ต (VOIP) ที่กดหมายเลข 009

เหตุผลที่ท่านเลือกระบบนี้

1. เป็นการบริการผ่านเครือข่ายโทรศัพท์สาธารณะระหว่างประเทศที่มีประสิทธิภาพสูงสุด
2. โทรประหัด อัตราเดียวตลอด 24 ชั่วโมง
3. สามารถลดทะเบียน Volume Discount เพื่อรับส่วนลด 5 % ในการใช้บริการ 50,000 บาทขึ้นไป/เดือน/ใบแจ้งหนี้ (ตั้งแต่บาทแรก)
4. อื่น ๆ ระบุ.....

7. ท่านใช้ระบบโทรศัพท์เคลื่อนที่ใดในการโทรศัพท์ออกต่างประเทศ

1. ระบบของ CDMA
2. ระบบของ DTAC
3. ระบบของ TRUE MOVE
4. ระบบของ AIS

8. ท่านใช้บริการช่วงเวลาใด

- | | |
|----------------|----------------|
| 1. 6.01-12.00 | 2. 12.01-18.00 |
| 3. 18.01-24.00 | 4. 00.01-6.00 |

9. ความถี่ในการใช้บริการค่าระยะเวลา 15 วัน

- | | |
|---------------|---------------------|
| 1. ทุกวัน | 2. 2-5 ครั้ง |
| 3. 6-10 ครั้ง | 4. มากกว่า 10 ครั้ง |

10. ระยะเวลาในการใช้บริการในแต่ละครั้ง

- | | |
|---------------------|---------------|
| 1. น้อยกว่า 15 นาที | 2. 16-30 นาที |
| 3. 31-45 | 4. 46-60 นาที |
| 5. มากกว่า 60 นาที | |

11. ท่านใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศไปยังไหนได้ (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

1. เอเชีย เช่น ญี่ปุ่น จีน ไต้หวัน มาเลเซีย
2. อเมริกา เช่น แคนาดา อาวาย อเมริกา
3. ออสเตรเลีย และนิวซีแลนด์
4. อเมริกาใต้ เช่น บราซิล อุรuguay
5. ยุโรป เช่น อังกฤษ ฝรั่งเศส เมอร์มัน
6. ตะวันออกกลาง เช่น ซาอุฯ อิสลาเอต จอร์แดน
7. 非洲 เช่น ชูดาน อียิปต์ อัลจีเรีย
8. ทุก ๆ โซน

12. ยอดค่าใช้จ่ายโดยเฉลี่ยต่อเดือน

- | | | |
|-----------------------|----------------------|-----------------------|
| 1. น้อยกว่า 1,000 บาท | 2. 1,001-3,000 บาท | 3. 3,001-5,000 บาท |
| 4. 5,001-7,000 บาท | 5. 7,001- 10,000 บาท | 6. มากกว่า 10,000 บาท |

ส่วนที่ 3 การประเมินคุณภาพการบริการจากการเลือกใช้บริการระบบโทรศัพท์ระหว่างประเทศของผู้ใช้บริการ

คำชี้แจง ขอให้ท่านประเมินข้อความต่อไปนี้ว่าท่านเห็นด้วยกับข้อความดังกล่าวต่อไปนี้ในระดับใด โดยทำเครื่องหมาย / ใน ช่องที่ท่านต้องการ

| คุณภาพบริการ | ระดับความเห็น | | | | |
|---|-----------------------|----------|--------------|-----------------|--------------------------|
| | เห็นด้วย อย่างยิ่ง | เห็นด้วย | ไม่ แน่ใจ | ไม่เห็น ด้วย | ไม่เห็นด้วย อย่างยิ่ง |
| ด้านบริการที่เรื่องถือได้ | | | | | |
| 1. ระบบที่ให้บริการมีประสิทธิภาพตามที่โฆษณาประชาสัมพันธ์ | | | | | |
| 2. การคิดอัตราค่าโทรศัพท์มีความถูกต้องแม่นยำ | | | | | |
| 3. การแสดงรายละเอียดค่าใช้จ่ายบริการชัดเจน | | | | | |
| 4. อัตราค่าบริการมีความเหมาะสม | | | | | |
| 5. การชำระค่าบริการมีความสะดวกและรวดเร็ว | | | | | |
| 6. การให้บริการสอบถามเลขหมายเลขต่างประเทศเป็นไปอย่างถูกต้องและรวดเร็ว | | | | | |
| 7. การให้บริการสอบถามอัตราค่าโทรศัพท์ต่างประเทศเป็นไปอย่างถูกต้องและรวดเร็ว | | | | | |
| 8. อัตราค่าใช้บริการต่ำสุดนาทีละ 5 บาท มีความเหมาะสม | | | | | |
| 9. การให้ส่วนลด ลด 20% ในช่วงเวลา 21.00 น.- 24.00 น. และ 05.00 น.- 07.00 น. มีความเหมาะสม | | | | | |
| 10. การลดอัตราค่าบริการลงอีก 20% ในช่วงเวลา 07.00 น.- 21.00 น. ในวันอาทิตย์ มีความเหมาะสม | | | | | |

| คุณภาพบริการ | ระดับความเห็น | | | | |
|---|-----------------------|----------|--------------|-----------------|--------------------------|
| | เห็นด้วย อย่างยิ่ง | เห็นด้วย | ไม่ แน่ใจ | ไม่เห็น ด้วย | ไม่เห็นด้วย อย่างยิ่ง |
| การตอบสนองต่อ客户需求 | | | | | |
| 11. การชื่อมต่อสายมีความรวดเร็ว | | | | | |
| 12. ไม่ต้องรอสัญญาณเรียกปลายทางนานเกิน กว่าที่กำหนด คือ 30 วินาที | | | | | |
| 13. ความคุ้มครองไม่มีสิ่งรบกวนขณะสนทนา | | | | | |
| 14. การสนทนาเป็นไปอย่างต่อเนื่องสายไม่ขาด | | | | | |
| 15. ในการสนทนาเสียงไม่ขาดหายเป็นช่วง ๆ หรือตะกุดตะกัก | | | | | |
| 16. การใช้โทรศัพท์ระหว่างประทุมของ บริษัท CAT ทำให้หันประทุมคู่ให้บริการ มากกว่าผ่านเครื่องข่ายโทรศัพท์อื่น | | | | | |
| 17. พนักงานให้บริการมีทักษะและความรู้ใน การให้บริการ เป็นอย่างดี | | | | | |
| 18. เครื่องมืออุปกรณ์ที่นำมาใช้มีความทันสมัย ตอบสนองต่อการใช้บริการเป็นอย่างดี | | | | | |
| การสร้างความมั่นใจให้กับผู้ใช้บริการ | | | | | |
| 19. การเรื่องสายปลายทางไปยังหมายเลขที่ ต้องการมีความถูกต้อง | | | | | |
| 20. เจ้าหน้าที่สามารถแก้ปัญหาในการให้บริการ ได้อย่างรวดเร็ว เมื่อผู้ใช้บริการร้องเรียน ปัญหาในการใช้บริการ | | | | | |
| 21. เจ้าหน้าที่สามารถแก้ไข ซ่อมแซมระบบ ได้ อย่างรวดเร็ว เมื่อระบบการซื่อมต่อมีปัญหา | | | | | |
| 22. การคำนวณค่าบริการมีความแน่นอนเท็จ ตรงในการคิดค่าบริการในแต่ละครั้ง | | | | | |
| 23. การส่งรายการแจ้งหนี้ค่าใช้จ่ายคงกับเวลา การใช้ของผู้ใช้บริการ | | | | | |

| คุณภาพบริการ | ระดับความเห็น | | | | |
|--|-----------------------|----------|--------------|-----------------|--------------------------|
| | เห็นด้วย อย่างยิ่ง | เห็นด้วย | ไม่ แน่ใจ | ไม่เห็น ด้วย | ไม่เห็นด้วย อย่างยิ่ง |
| 24. การคำนวณให้ส่วนลดตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ลูกค้า | | | | | |
| 25. การทารายการแจ้งหนี้ให้บุคคลที่ใช้เป็นไปอย่างลูกค้าต้องแม่นยำ | | | | | |
| 26. ระบบชุมสายในการเชื่อมต่อระหว่างประเทศมีคุณภาพมาตรฐานตามที่ท่านคาดหวังไว้ | | | | | |
| 27. ท่านรู้สึกมั่นใจในการใช้บริการโทรศัพท์ระหว่างประเทศของ CAT | | | | | |

ขอขอบคุณที่ให้ความร่วมมือในการตอบแบบสอบถาม

ภาคผนวก ข
ค่าสถิติที่วิเคราะห์ด้วยโปรแกรม SPSS

Reliability

***** Method 1 (space saver) will be used for this analysis *****

RELIABILITY ANALYSIS - SCALE (ALPHA)

Item-total Statistics

| | Scale Mean | Scale Variance | Corrected Item- Total Correlation | Alpha if Item Deleted |
|----------|--------------------|--------------------|--|-----------------------------|
| | if Item Deleted | if Item Deleted | | |
| บริการ1 | 90.2333 | 65.4264 | .4140 | .9194 |
| บริการ2 | 90.8333 | 63.1782 | .6393 | .9157 |
| บริการ3 | 90.6333 | 60.9299 | .6871 | .9147 |
| บริการ4 | 90.4667 | 66.9471 | .2965 | .9207 |
| บริการ5 | 90.6667 | 65.7471 | .3034 | .9218 |
| บริการ6 | 90.8667 | 64.8782 | .4501 | .9189 |
| บริการ7 | 90.8333 | 63.1092 | .6474 | .9156 |
| บริการ8 | 90.5667 | 64.8057 | .4144 | .9197 |
| บริการ9 | 90.3000 | 66.7000 | .4001 | .9194 |
| บริการ10 | 90.2667 | 68.8230 | .1199 | .9216 |
| ตอบ11 | 90.4667 | 64.5333 | .4778 | .9184 |
| ตอบ12 | 90.8000 | 63.8897 | .5511 | .9172 |
| ตอบ13 | 90.9667 | 64.9989 | .5541 | .9174 |
| ตอบ14 | 91.1000 | 62.7138 | .6829 | .9150 |
| ตอบ15 | 91.0000 | 63.7241 | .5701 | .9169 |
| ตอบ16 | 90.6667 | 64.5747 | .4732 | .9185 |
| ตอบ17 | 90.8667 | 62.3264 | .6710 | .9151 |
| ตอบ18 | 90.8000 | 66.9241 | .2476 | .9217 |
| สร้าง19 | 90.8667 | 62.5333 | .6486 | .9155 |
| สร้าง20 | 91.1000 | 62.5759 | .6989 | .9147 |
| สร้าง21 | 91.0333 | 62.8609 | .6932 | .9149 |
| สร้าง22 | 91.0000 | 63.6552 | .6603 | .9156 |
| สร้าง23 | 90.9000 | 65.1276 | .4991 | .9181 |
| สร้าง24 | 90.5000 | 65.1552 | .4511 | .9188 |
| สร้าง25 | 91.0000 | 64.9655 | .4923 | .9182 |
| สร้าง26 | 90.8000 | 62.8552 | .6704 | .9152 |
| สร้าง27 | 90.5333 | 64.3954 | .6159 | .9165 |

Reliability Coefficients

N of Cases = 30.0

N of Items = 27

Alpha = .9205

Frequency Table**เพศ**

| | Frequency | Percent | Valid Percent | Cumulative Percent |
|-----------|-----------|---------|---------------|--------------------|
| Valid ชาย | 143 | 37.4 | 37.4 | 37.4 |
| หญิง | 239 | 62.6 | 62.6 | 100.0 |
| Total | 382 | 100.0 | 100.0 | |

อายุ

| | Frequency | Percent | Valid Percent | Cumulative Percent |
|----------------|-----------|---------|---------------|--------------------|
| Valid 20-29 ปี | 56 | 14.7 | 14.7 | 14.7 |
| 30-39 ปี | 145 | 38.0 | 38.0 | 52.6 |
| 40-49 ปี | 126 | 33.0 | 33.0 | 85.6 |
| 50-60 ปี | 55 | 14.4 | 14.4 | 100.0 |
| Total | 382 | 100.0 | 100.0 | |

อาชีพ

| | Frequency | Percent | Valid Percent | Cumulative Percent |
|---------------|-----------|---------|---------------|--------------------|
| Valid บริษัท | 170 | 44.5 | 44.5 | 44.5 |
| ธุรกิจการ | 68 | 17.8 | 17.8 | 62.3 |
| รัฐวิสาหกิจ | 49 | 12.8 | 12.8 | 75.1 |
| เจ้าของกิจการ | 42 | 11.0 | 11.0 | 86.1 |
| อาชีพอื่นๆ | 53 | 13.9 | 13.9 | 100.0 |
| Total | 382 | 100.0 | 100.0 | |

ศึกษา

| | Frequency | Percent | Valid Percent | Cumulative Percent |
|-----------------------|-----------|---------|---------------|--------------------|
| Valid ต่ำกว่าปัจจุบัน | 53 | 13.9 | 13.9 | 13.9 |
| ปัจจุบัน | 233 | 61.0 | 61.0 | 74.9 |
| สูงกว่าปัจจุบัน | 96 | 25.1 | 25.1 | 100.0 |
| Total | 382 | 100.0 | 100.0 | |

รายได้

| | Frequency | Percent | Valid Percent | Cumulative Percent |
|-----------------------|-----------|---------|---------------|--------------------|
| Valid 10000-15000 บาท | 70 | 18.3 | 18.3 | 18.3 |
| 15001-20000 บาท | 108 | 28.3 | 28.3 | 46.6 |
| 20001-25000 บาท | 82 | 21.5 | 21.5 | 68.1 |
| 25001-30000 บาท | 68 | 17.8 | 17.8 | 85.9 |
| มากกว่า 30000 บาท | 54 | 14.1 | 14.1 | 100.0 |
| Total | 382 | 100.0 | 100.0 | |

ເລືອກຮະບ

| | Frequency | Percent | Valid Percent | Cumulative Percent |
|---------------|-----------|---------|---------------|--------------------|
| Valid ເລຂ 001 | 209 | 54.7 | 54.7 | 54.7 |
| ເລຂ009 | 173 | 45.3 | 45.3 | 100.0 |
| Total | 382 | 100.0 | 100.0 | |

ເໜດ001

| | Frequency | Percent | Valid Percent | Cumulative Percent |
|-------------------------|-----------|---------|---------------|--------------------|
| Valid ເຊຍໄດ້ດ້ວຍຕົນເອງ | 153 | 40.1 | 73.2 | 73.2 |
| ຂ້າດຮາຄາໃໝ່ມີໜ່າຍຂ້າດຮາ | 52 | 13.6 | 24.9 | 98.1 |
| ປະຫຍັດກຳນົວອາທິດຍ | 4 | 1.0 | 1.9 | 100.0 |
| Total | 209 | 54.7 | 100.0 | |
| Missing System | 173 | 45.3 | | |
| Total | 382 | 100.0 | | |

ເໜດ009

| | Frequency | Percent | Valid Percent | Cumulative Percent |
|----------------------------|-----------|---------|---------------|--------------------|
| Valid ເຄືອປ່າຍມີປະສົງສີກາພ | 90 | 23.6 | 52.0 | 52.0 |
| ໂທຮ້ອດຮາເຕິຍວ | 54 | 14.1 | 31.2 | 83.2 |
| ຮັບສ່ານລົດ 5% | 29 | 7.6 | 16.8 | 100.0 |
| Total | 173 | 45.3 | 100.0 | |
| Missing System | 209 | 54.7 | | |
| Total | 382 | 100.0 | | |

ຮະບນໄທຣ

| | Frequency | Percent | Valid Percent | Cumulative Percent |
|------------|-----------|---------|---------------|--------------------|
| Valid CDMA | 41 | 10.7 | 10.7 | 10.7 |
| DTAC | 105 | 27.5 | 27.5 | 38.2 |
| Truemove | 114 | 29.8 | 29.8 | 68.1 |
| Ais | 122 | 31.9 | 31.9 | 100.0 |
| Total | 382 | 100.0 | 100.0 | |

ເວລາ

| | Frequency | Percent | Valid Percent | Cumulative Percent |
|------------------|-----------|---------|---------------|--------------------|
| Valid 6.00-12.00 | 73 | 19.1 | 19.1 | 19.1 |
| 12.01-18.00 | 67 | 17.5 | 17.5 | 36.6 |
| 18.01-24.00 | 175 | 45.8 | 45.8 | 82.5 |
| 00.01-6.00 | 67 | 17.5 | 17.5 | 100.0 |
| Total | 382 | 100.0 | 100.0 | |

ความดี

| | Frequency | Percent | Valid Percent | Cumulative Percent |
|------------------|-----------|---------|---------------|--------------------|
| Valid ทุกวัน | 77 | 20.2 | 20.2 | 20.2 |
| 2-5 ครั้ง | 237 | 62.0 | 62.0 | 82.2 |
| 6-10 ครั้ง | 55 | 14.4 | 14.4 | 96.6 |
| มากกว่า 10 ครั้ง | 13 | 3.4 | 3.4 | 100.0 |
| Total | 382 | 100.0 | 100.0 | |

ระยะเวลา

| | Frequency | Percent | Valid Percent | Cumulative Percent |
|------------------------|-----------|---------|---------------|--------------------|
| Valid น้อยกว่า 15 นาที | 166 | 43.5 | 43.5 | 43.5 |
| 15-30 นาที | 216 | 56.5 | 56.5 | 100.0 |
| Total | 382 | 100.0 | 100.0 | |

ใช้

| | Frequency | Percent | Valid Percent | Cumulative Percent |
|--------------|-----------|---------|---------------|--------------------|
| Valid เอเชีย | 104 | 27.2 | 27.2 | 27.2 |
| อเมริกา | 67 | 17.5 | 17.5 | 44.8 |
| ออสเตรเลีย | 94 | 24.6 | 24.6 | 69.4 |
| เอเชียใต้ | 8 | 2.1 | 2.1 | 71.5 |
| ยุโรป | 88 | 23.0 | 23.0 | 94.5 |
| ทุกโซน | 21 | 5.5 | 5.5 | 100.0 |
| Total | 382 | 100.0 | 100.0 | |

ค่าใช้จ่าย

| | Frequency | Percent | Valid Percent | Cumulative Percent |
|-------------------------|-----------|---------|---------------|--------------------|
| Valid น้อยกว่า 1000 บาท | 77 | 20.2 | 20.2 | 20.2 |
| 1001-3000 บาท | 229 | 59.9 | 59.9 | 80.1 |
| 3001-5000 บาท | 18 | 4.7 | 4.7 | 84.8 |
| 5001-7000 บาท | 28 | 7.3 | 7.3 | 92.1 |
| 7001-10000 บาท | 20 | 5.2 | 5.2 | 97.4 |
| มากกว่า 10000 บาท | 10 | 2.6 | 2.6 | 100.0 |
| Total | 382 | 100.0 | 100.0 | |

Descriptives**Descriptive Statistics**

| | N | Minimum | Maximum | Mean | Std. Deviation |
|--------------------|-----|---------|---------|--------|----------------|
| บริการ1 | 382 | 3.00 | 5.00 | 3.9974 | .46673 |
| บริการ2 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.5209 | .55494 |
| บริการ3 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.6204 | .67571 |
| บริการ4 | 382 | 3.00 | 5.00 | 3.8246 | .46744 |
| บริการ5 | 382 | 3.00 | 5.00 | 3.7016 | .72449 |
| บริการ6 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.4948 | .60940 |
| บริการ7 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.6545 | .64476 |
| บริการ8 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.6806 | .57287 |
| บริการ9 | 382 | 3.00 | 5.00 | 3.8272 | .45994 |
| บริการ10 | 382 | 3.00 | 5.00 | 3.9346 | .30466 |
| บริการ | 382 | 2.80 | 4.60 | 3.7257 | .27735 |
| Valid N (listwise) | 382 | | | | |

Descriptives**Descriptive Statistics**

| | N | Minimum | Maximum | Mean | Std. Deviation |
|--------------------|-----|---------|---------|--------|----------------|
| ตอบ11 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.7827 | .49925 |
| ตอบ12 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.4450 | .61124 |
| ตอบ13 | 382 | 3.00 | 5.00 | 3.4791 | .53569 |
| ตอบ14 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.3115 | .64383 |
| ตอบ15 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.2408 | .54180 |
| ตอบ16 | 382 | 2.00 | 4.00 | 3.4712 | .51534 |
| ตอบ17 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.5524 | .59845 |
| ตอบ18 | 382 | 3.00 | 5.00 | 3.6204 | .61469 |
| ตอบสนอง | 382 | 2.38 | 4.75 | 3.4906 | .33096 |
| Valid N (listwise) | 382 | | | | |

Descriptives**Descriptive Statistics**

| | N | Minimum | Maximum | Mean | Std. Deviation |
|--------------------|-----|---------|---------|--------|----------------|
| สร้าง19 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.5654 | .66377 |
| สร้าง20 | 382 | 1.00 | 5.00 | 3.2277 | .53533 |
| สร้าง21 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.2225 | .51254 |
| สร้าง22 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.4424 | .55707 |
| สร้าง23 | 382 | 3.00 | 5.00 | 3.5393 | .62517 |
| สร้าง24 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.8220 | .53707 |
| สร้าง25 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.3979 | .52125 |
| สร้าง26 | 382 | 2.00 | 5.00 | 3.6047 | .60901 |
| สร้าง27 | 382 | 3.00 | 5.00 | 3.8429 | .46555 |
| สร้างม' | 382 | 2.22 | 4.67 | 3.5183 | .35031 |
| รวมคุณภาพ | 382 | 2.48 | 4.59 | 3.5861 | .28168 |
| Valid N (listwise) | 382 | | | | |

เพศกับระบบ

Crosstab

Count

| | | เลือกประเมิน | | Total |
|-----|-------|--------------|---------|-------|
| | | เลข 001 | เลข 009 | |
| เพศ | ชาย | 73 | 70 | 143 |
| | หญิง | 136 | 103 | 239 |
| | Total | 209 | 173 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) | Exact Sig. (2-sided) | Exact Sig. (1-sided) |
|------------------------------------|--------------------|----|--------------------------|-------------------------|-------------------------|
| Pearson Chi-Square | 1.238 ^b | 1 | .266 | | |
| Continuity Correction ^a | 1.013 | 1 | .314 | | |
| Likelihood Ratio | 1.236 | 1 | .266 | | |
| Fisher's Exact Test | | | | .289 | .157 |
| Linear-by-Linear Association | 1.235 | 1 | .267 | | |
| N of Valid Cases | 382 | | | | |

a. Computed only for a 2x2 table

b. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 64.76.

ເພດ * ແຫດ001

Crosstab

Count

| | | ແຫດ001 | | | Total |
|-------|-----|-----------------------|---------------------------|----------------------|-------|
| | | ເຮັດໄດ້ຕ່ວຍ ດັນເອງ | ຂໍ້ຕາລາໃຫ້ມີ ໜລາຍອັດຕາ | ປະກທິດວັນ ອາທິດຍື | |
| ເພດ | ຊາຍ | 51 | 18 | 4 | 73 |
| | ໜົງ | 102 | 34 | | 136 |
| Total | | 153 | 52 | 4 | 209 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|--------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 7.626 ^a | 2 | .022 |
| Likelihood Ratio | 8.590 | 2 | .014 |
| Linear-by-Linear Association | 2.193 | 1 | .139 |
| N of Valid Cases | 209 | | |

a. 2 cells (33.3%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 1.40.

ເພດ * ແຫດ009

Crosstab

Count

| | | ແຫດ009 | | | Total |
|-------|-----|--------------------|-------------|--------------|-------|
| | | ເຄືອຂ້າຍມີປະລິຫັກພ | ໂທຮັດຕາເຕີຍ | ຮັບສ່ວນລດ 5% | |
| ເພດ | ຊາຍ | 28 | 30 | 12 | 70 |
| | ໜົງ | 62 | 24 | 17 | 103 |
| Total | | 90 | 54 | 29 | 173 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|--------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 8.383 ^a | 2 | .015 |
| Likelihood Ratio | 8.370 | 2 | .015 |
| Linear-by-Linear Association | 3.191 | 1 | .074 |
| N of Valid Cases | 173 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 11.73.

ເພີ່ມ * ຮະບນໂທ

Crosstab

| | | ຮະບນໂທ | | | | Total |
|-------|------|--------|------|----------|-----|-------|
| | | CDMA | DTAC | Truemove | Ais | |
| ເພີ່ມ | ຂາຍ | 21 | 46 | 43 | 33 | 143 |
| | ຫຼັງ | 20 | 59 | 71 | 89 | 239 |
| Total | | 41 | 105 | 114 | 122 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 10.771 ^a | 3 | .013 |
| Likelihood Ratio | 10.893 | 3 | .012 |
| Linear-by-Linear Association | 10.541 | 1 | .001 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 15.35.

ເພີ່ມ * ເວລາ

Crosstab

| | | ເວລາ | | | | Total |
|-------|------|------------|-------------|-------------|------------|-------|
| | | 6.00-12.00 | 12.01-18.00 | 18.01-24.00 | 00.01-6.00 | |
| ເພີ່ມ | ຂາຍ | 29 | 21 | 65 | 28 | 143 |
| | ຫຼັງ | 44 | 46 | 110 | 39 | 239 |
| Total | | 73 | 67 | 175 | 67 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|--------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 1.774 ^a | 3 | .621 |
| Likelihood Ratio | 1.792 | 3 | .617 |
| Linear-by-Linear Association | .154 | 1 | .695 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 25.08.

ເພີ້ມ * ຄວາມຄື່ງ

Crosstab

Count

| | | ຄວາມຄື່ງ | | | | Total |
|-------|-------|----------|----------|-----------|-----------------|-------|
| | | ທຸກໆ | 2-5 ຄົ້ນ | 6-10 ຄົ້ນ | ມາກກວ່າ 10 ຄົ້ນ | |
| ເພີ້ມ | ຂ່າຍ | 36 | 78 | 29 | | 143 |
| | ຫົງ | 41 | 159 | 26 | 13 | 239 |
| | Total | 77 | 237 | 55 | 13 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 18.195 ^a | 3 | .000 |
| Likelihood Ratio | 22.374 | 3 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 1.671 | 1 | .196 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 1 cells (12.5%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 4.87.

ເພີ້ມ * ຮະຢະເວລາ

Crosstab

Count

| | | ຮະຢະເວລາ | | Total |
|-------|-------|--------------------|------------|-------|
| | | ນອຍກວ່າ 15 ນາທີ | 15-30 ນາທີ | |
| ເພີ້ມ | ຂ່າຍ | 61 | 82 | 143 |
| | ຫົງ | 105 | 134 | 239 |
| | Total | 166 | 216 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) | Exact Sig. (2-sided) | Exact Sig. (1-sided) |
|------------------------------------|-------------------|----|--------------------------|-------------------------|-------------------------|
| Pearson Chi-Square | .059 ^b | 1 | .808 | | |
| Continuity Correction ^a | .019 | 1 | .891 | | |
| Likelihood Ratio | .059 | 1 | .808 | | |
| Fisher's Exact Test | | | | .832 | .446 |
| Linear-by-Linear Association | .059 | 1 | .808 | | |
| N of Valid Cases | 382 | | | | |

a. Computed only for a 2x2 table

b. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 62.14.

ເພດ * ໂຊນ

Crosstab

Count

| | | ໂຊນ | | | | | | Total |
|-------|-----|---------|---------|-----------|-----------|------|--------|-------|
| | | ເລເມືອງ | ອມເມສັກ | ອອສເຕຣເເບ | ອພວິກາໄຕ້ | ຖານະ | ທຸກໂຊນ | |
| ເພດ | ນາຍ | 35 | 37 | 36 | | 25 | 10 | 143 |
| | ນາງ | 69 | 30 | 58 | 8 | 63 | 11 | 239 |
| Total | 104 | 67 | 94 | 8 | 88 | 21 | 382 | |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 18.495 ^a | 5 | .002 |
| Likelihood Ratio | 20.965 | 5 | .001 |
| Linear-by-Linear Association | .467 | 1 | .495 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 1 cells (8.3%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 2.99.

ເພດ * ຄໍາໃຫ້

Crosstab

Count

| | | ຄໍາໃຫ້ | | | | | | Total |
|-------|-----|------------------|---------------|---------------|---------------|----------------|-------------------|-------|
| | | ນັບກວ່າ 1000 ບາທ | 1001-3000 ບາທ | 3001-5000 ບາທ | 5001-7000 ບາທ | 7001-10000 ບາທ | ນາບກວ່າ 10000 ບາທ | |
| ເພດ | ນາຍ | 21 | 84 | 13 | 15 | 4 | 6 | 143 |
| | ນາງ | 56 | 145 | 5 | 13 | 16 | 4 | 239 |
| Total | 77 | 229 | 18 | 28 | 20 | 10 | 382 | |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 20.634 ^a | 5 | .001 |
| Likelihood Ratio | 20.507 | 5 | .001 |
| Linear-by-Linear Association | 3.835 | 1 | .050 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 1 cells (8.3%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 3.74.

Crosstabs

อายุ * เลือกราย

Crosstab

Count

| | | เลือกราย | | Total |
|-------|----------|----------|---------|-------|
| | | เลข 001 | เลข 009 | |
| อายุ | 20-29 ปี | 32 | 24 | 56 |
| | 30-39 ปี | 78 | 67 | 145 |
| | 40-49 ปี | 64 | 62 | 126 |
| | 50-60 ปี | 35 | 20 | 55 |
| Total | | 209 | 173 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|--------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 2.732 ^a | 3 | .435 |
| Likelihood Ratio | 2.759 | 3 | .430 |
| Linear-by-Linear Association | .157 | 1 | .692 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 24.91.

อายุ * เลข001

Crosstab

Count

| | | เลข001 | | | Total |
|-------|----------|--------------------------|--------------------------------|------------------------|-------|
| | | เรียงได้ด้วย ตามเมือง | มีตราค่าใช้สิน น้ำอย่างอื่น | ประหนัยด้วย อาทิตย์ | |
| อายุ | 20-29 ปี | 28 | | 4 | 32 |
| | 30-39 ปี | 60 | 18 | | 78 |
| | 40-49 ปี | 42 | 22 | | 64 |
| | 50-60 ปี | 23 | 12 | | 35 |
| Total | | 153 | 52 | 4 | 209 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 35.563 ^a | 6 | .000 |
| Likelihood Ratio | 36.006 | 6 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 1.672 | 1 | .196 |
| N of Valid Cases | 209 | | |

a. 4 cells (33.3%) have expected count less than 5. The minimum expected count is .61.

อายุ * เทคโนโลยี

Crosstab

Count

| | เทคโนโลยี | | | Total |
|---------------|-----------------------|--------------------|--------------|-------|
| | เครือข่ายมือถือทั่วไป | โทรศัพท์เคลื่อนที่ | รับส่วนลด 5% | |
| อายุ 20-29 ปี | 15 | 5 | 4 | 24 |
| 30-39 ปี | 27 | 32 | 8 | 67 |
| 40-49 ปี | 41 | 5 | 16 | 62 |
| 50-60 ปี | 7 | 12 | 1 | 20 |
| Total | 90 | 54 | 29 | 173 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|-----------------------|
| Pearson Chi-Square | 34.027 ^a | 6 | .000 |
| Likelihood Ratio | 37.081 | 6 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | .030 | 1 | .861 |
| N of Valid Cases | 173 | | |

a. 2 cells (16.7%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 3.35.

อายุ * ระบบโทรศัพท์

Crosstab

Count

| | ระบบโทรศัพท์ | | | | Total |
|---------------|--------------|------|----------|-----|-------|
| | CDMA | DTAC | Truemove | Ais | |
| อายุ 20-29 ปี | 8 | 23 | 22 | 3 | 56 |
| 30-39 ปี | 20 | 41 | 54 | 30 | 145 |
| 40-49 ปี | 10 | 34 | 33 | 49 | 126 |
| 50-60 ปี | 3 | 7 | 5 | 40 | 55 |
| Total | 41 | 105 | 114 | 122 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|-----------------------|
| Pearson Chi-Square | 73.957 ^a | 9 | .000 |
| Likelihood Ratio | 77.157 | 9 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 42.270 | 1 | .000 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 5.90.

ဓាយ * វេតា

Crosstab

Count

| | | ពេលវេលា | | | | Total |
|-------|-------------|------------|-------------|-------------|------------|-------|
| | | 6.00-12.00 | 12.01-18.00 | 18.01-24.00 | 00.01-6.00 | |
| ភោទ | 20-29 ឆ្នាំ | 12 | 1 | 27 | 16 | 56 |
| | 30-39 ឆ្នាំ | 45 | 17 | 65 | 18 | 145 |
| | 40-49 ឆ្នាំ | 10 | 48 | 43 | 25 | 126 |
| | 50-60 ឆ្នាំ | 6 | 1 | 40 | 8 | 55 |
| Total | | 73 | 67 | 175 | 67 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 89.212 ^a | 9 | .000 |
| Likelihood Ratio | 91.685 | 9 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 1.995 | 1 | .158 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 9.65.

ឌាយ * ការអណី

Crosstab

Count

| | | ការអណី | | | | Total |
|-------|-------------|--------|----------|-----------|-------------------|-------|
| | | ទុកវាន | 2-5 គ៉ឺង | 6-10 គ៉ឺង | មាត្រករាប 10 គ៉ឺង | |
| ភោទ | 20-29 ឆ្នាំ | 15 | 36 | 5 | | 56 |
| | 30-39 ឆ្នាំ | 32 | 80 | 26 | 7 | 145 |
| | 40-49 ឆ្នាំ | 27 | 76 | 17 | 6 | 126 |
| | 50-60 ឆ្នាំ | 3 | 45 | 7 | | 55 |
| Total | | 77 | 237 | 55 | 13 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 20.083 ^a | 9 | .017 |
| Likelihood Ratio | 25.813 | 9 | .002 |
| Linear-by-Linear Association | 2.143 | 1 | .143 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 4 cells (25.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 1.87.

อายุ * ระดับเวลา

Crosstab

| | | ระดับเวลา | | Total |
|------|----------|---------------------|------------|-------|
| | | น้อยกว่า 15 นาที | 15-30 นาที | |
| อายุ | 20-29 ปี | 27 | 29 | 56 |
| | 30-39 ปี | 68 | 77 | 145 |
| | 40-49 ปี | 51 | 75 | 126 |
| | 50-60 ปี | 20 | 35 | 55 |
| | Total | 166 | 216 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|--------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 2.796 ^a | 3 | .424 |
| Likelihood Ratio | 2.810 | 3 | .422 |
| Linear-by-Linear Association | 2.588 | 1 | .108 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 23.90.

อายุ * โภชนา

Crosstab

| | โภชนา | | | | | | Total |
|------|----------|---------|------------|------------|-------|---------|-------|
| | เอเชีย | อเมริกา | ออสเตรเลีย | อเมริกาใต้ | ยุโรป | ทึ่งโขน | |
| อายุ | 20-29 ปี | 19 | 14 | 22 | 1 | 56 | 56 |
| | 30-39 ปี | 43 | 30 | 22 | 37 | 10 | 145 |
| | 40-49 ปี | 36 | 8 | 40 | 27 | 10 | 126 |
| | 50-60 ปี | 6 | 15 | 10 | 23 | 1 | 55 |
| | Total | 104 | 67 | 94 | 88 | 21 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 65.625 ^a | 15 | .000 |
| Likelihood Ratio | 80.629 | 15 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 12.734 | 1 | .000 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 6 cells (25.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 1.15.

อาชญากรรม * ค่าใช้จ่าย

Crosstab

| | | ค่าใช้จ่าย | | | | | | Total |
|-----------|---------|-------------------|---------------|---------------|---------------|----------------|-------------------|-------|
| | | น้อยกว่า 1000 บาท | 1001-3000 บาท | 3001-5000 บาท | 5001-7000 บาท | 7001-10000 บาท | มากกว่า 10000 บาท | |
| อาชญากรรม | 20-29 ♂ | 20 | 26 | 8 | 1 | 16 | 1 | 56 |
| | 30-39 ♂ | 24 | 83 | 6 | 11 | 2 | 5 | 145 |
| | 40-49 ♂ | 31 | 80 | 1 | 11 | 2 | 1 | 126 |
| | 50-60 ♂ | 2 | 40 | 3 | 5 | 2 | 3 | 55 |
| Total | | 77 | 229 | 18 | 28 | 20 | 10 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|-----------------------|
| Pearson Chi-Square | 57.623 ^a | 15 | .000 |
| Likelihood Ratio | 61.689 | 15 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | .947 | 1 | .330 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 10 cells (41.7%) have expected count less than 5.
The minimum expected count is 1.44.

Crosstabs

อาชีพ * เสื้อการนับ

Crosstab

| | | เสื้อการนับ | | Total |
|-------|----------------|-------------|---------|-------|
| | | เลข 001 | เลข 009 | |
| อาชีพ | บริษัท | 103 | 67 | 170 |
| | ธุรกิจการค้า | 31 | 37 | 68 |
| | วิศวะสถานศึกษา | 34 | 15 | 49 |
| | เจ้าของกิจการ | 12 | 30 | 42 |
| | อาชีพอื่นๆ | 29 | 24 | 53 |
| Total | | 209 | 173 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|-----------------------|
| Pearson Chi-Square | 20.496 ^a | 4 | .000 |
| Likelihood Ratio | 20.820 | 4 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 2.988 | 1 | .084 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 19.02.

ชาชีพ * เหตุ001

Crosstab

| | | เหตุ001 | | | Total |
|-------|---------------|----------------------|------------------------------|----------|-------|
| | | เปย์ได้ด้วย ตนเอง | มีคราค่าใช้จ่าย หลักอื่นๆ | ประทับใจ | |
| อาชีพ | บริษัท | 79 | 20 | 4 | 103 |
| | ธุรกิจการค้า | 16 | 15 | | 31 |
| | รัฐวิสาหกิจ | 33 | 1 | | 34 |
| | เจ้าของกิจการ | 2 | 10 | | 12 |
| | อาชีพอื่นๆ | 23 | 6 | | 29 |
| Total | | 153 | 52 | 4 | 209 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 45.674 ^a | 8 | .000 |
| Likelihood Ratio | 45.952 | 8 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | .010 | 1 | .919 |
| N of Valid Cases | 209 | | |

a. 6 cells (40.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is .23.

ชาชีพ * เหตุ009

Crosstab

| | | เหตุ009 | | | Total |
|-------|---------------|--------------------------------|--------------|--------------|-------|
| | | เดือนข่ายมีปรับ เปลี่ยนแปลง | ไม่ทราบเดียว | รับส่วนลด 5% | |
| อาชีพ | บริษัท | 37 | 9 | 21 | 67 |
| | ธุรกิจการค้า | 9 | 25 | 3 | 37 |
| | รัฐวิสาหกิจ | 5 | 5 | 5 | 15 |
| | เจ้าของกิจการ | 18 | 12 | | 30 |
| | อาชีพอื่นๆ | 21 | 3 | | 24 |
| Total | | 90 | 54 | 29 | 173 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 60.337 ^a | 8 | .000 |
| Likelihood Ratio | 66.612 | 8 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 13.902 | 1 | .000 |
| N of Valid Cases | 173 | | |

a. 3 cells (20.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 2.51.

อาชีพ * ระบบโทร

Crosstab

Count

| | | ระบบโทร | | | | Total |
|-------|---------------|---------|------|----------|-----|-------|
| | | CDMA | DTAC | Truemove | Ais | |
| อาชีพ | บริษัท | 27 | 59 | 21 | 63 | 170 |
| | ข้าราชการ | 5 | 4 | 42 | 17 | 68 |
| | หุ้นส่วนกิจ | 3 | 4 | 26 | 16 | 49 |
| | เจ้าของกิจการ | 2 | 20 | 13 | 7 | 42 |
| | อาชีพอื่นๆ | 4 | 18 | 12 | 19 | 53 |
| Total | | 41 | 105 | 114 | 122 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 92.402 ^a | 12 | .000 |
| Likelihood Ratio | 97.721 | 12 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | .575 | 1 | .448 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 1 cells (5.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 4.51.

อาชีพ * เวลา

Crosstab

Count

| | | เวลา | | | | Total |
|-------|---------------|------------|-------------|-------------|------------|-------|
| | | 6.00-12.00 | 12.01-18.00 | 18.01-24.00 | 00.01-6.00 | |
| อาชีพ | บริษัท | 44 | 36 | 67 | 23 | 170 |
| | ข้าราชการ | 12 | 10 | 42 | 4 | 68 |
| | หุ้นส่วนกิจ | 12 | 1 | 25 | 11 | 49 |
| | เจ้าของกิจการ | 3 | 17 | 17 | 5 | 42 |
| | อาชีพอื่นๆ | 2 | 3 | 24 | 24 | 53 |
| Total | | 73 | 67 | 175 | 67 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 77.107 ^a | 12 | .000 |
| Likelihood Ratio | 77.688 | 12 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 27.556 | 1 | .000 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 7.37.

อาชีพ * ความดื้

Crosstab

Count

| | ความดื | | | | Total |
|---------------|--------|-----------|------------|------------------|-------|
| | ทกวัน | 2-5 ครั้ง | 6-10 ครั้ง | มากกว่า 10 ครั้ง | |
| อาชีพ บริษัท | 37 | 86 | 34 | 13 | 170 |
| ข้าราชการ | 16 | 37 | 15 | | 68 |
| ธุรกิจส่วนตัว | 4 | 44 | 1 | | 49 |
| เจ้าของกิจการ | 20 | 18 | 4 | | 42 |
| อาชีพอิสระ | | 52 | 1 | | 53 |
| Total | 77 | 237 | 55 | 13 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 88.760 ^a | 12 | .000 |
| Likelihood Ratio | 104.772 | 12 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 7.951 | 1 | .005 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 4 cells (20.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 1.43.

อาชีพ * ระยะเวลา

Crosstab

Count

| | ระยะเวลา | | Total |
|---------------|---------------------|------------|-------|
| | น้อยกว่า 15 นาที | 15-30 นาที | |
| อาชีพ บริษัท | 88 | 82 | 170 |
| ข้าราชการ | 18 | 50 | 68 |
| ธุรกิจส่วนตัว | 25 | 24 | 49 |
| เจ้าของกิจการ | 4 | 38 | 42 |
| อาชีพอิสระ | 31 | 22 | 53 |
| Total | 166 | 216 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 38.457 ^a | 4 | .000 |
| Likelihood Ratio | 42.682 | 4 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 1.109 | 1 | .292 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 18.25.

ชาชีพ * โภชนา

Crosstab

| Count | | โภชนา | | | | | | Total |
|-----------------|-----|-------|---------|------------|------------|-------|-----------|-------|
| | | เมือง | อเมริกา | ออสเตรเลีย | อเมริกาใต้ | ยุโรป | ทุกประเทศ | |
| ชาชีพ นริชชา | 57 | 24 | 51 | 5 | 26 | 7 | 170 | |
| ชาราษฎร์ | 14 | 23 | 4 | 3 | 21 | 3 | 68 | |
| ธัญญาภิญญา | 5 | 16 | 12 | | 16 | | 49 | |
| เขียวองกุจกานต์ | 10 | 4 | 10 | | 7 | 11 | 42 | |
| อาชีพมีสระ | 18 | | 17 | | 18 | | 53 | |
| Total | 104 | 67 | 94 | 8 | 88 | 21 | 382 | |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|----------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 107.494 ^a | 20 | .000 |
| Likelihood Ratio | 111.642 | 20 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 6.387 | 1 | .011 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 9 cells (30.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is .88.

ชาชีพ * ค่าใช้จ่าย

Crosstab

| | | ค่าใช้จ่าย | | | | | | Total |
|-----------------|-------------------|------------------|------------------|------------------|-------------------|----------------------|-----|-------|
| | จำนวน 1000 บาท | 1001-3000 บาท | 3001-5000 บาท | 5001-7000 บาท | 7001-10000 บาท | มากกว่า 10000 บาท | | |
| ชาชีพ นริชชา | 34 | 77 | 9 | 25 | 16 | 9 | 170 | |
| ชาราษฎร์ | 9 | 56 | | 1 | 1 | 1 | 68 | |
| ธัญญาภิญญา | 12 | 35 | | 1 | 1 | | 49 | |
| เขียวองกุจกานต์ | 10 | 24 | 8 | | | | 42 | |
| อาชีพมีสระ | 12 | 37 | 1 | 1 | 2 | | 53 | |
| Total | 77 | 229 | 18 | 28 | 20 | 10 | 382 | |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 83.673 ^a | 20 | .000 |
| Likelihood Ratio | 89.829 | 20 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 22.626 | 1 | .000 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 17 cells (56.7%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 1.10.

Crosstabs

ศึกษา * เลือกรายบ

Crosstab

Count

| | เลือกรายบ | | Total |
|--------------------------|-----------|---------|-------|
| | เลข 001 | เลข 009 | |
| ศึกษา ต่างกันเปรียบเทียบ | 37 | 16 | 53 |
| ปริญญาตรี | 121 | 112 | 233 |
| สูงกว่าบัณฑิต | 51 | 45 | 96 |
| Total | 209 | 173 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|--------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 5.701 ^a | 2 | .058 |
| Likelihood Ratio | 5.879 | 2 | .053 |
| Linear-by-Linear Association | 2.534 | 1 | .111 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 24.00.

ศึกษา * เหตุ001

Crosstab

Count

| | เหตุ001 | | | Total |
|--------------------------|-----------------------|--------------------------------|-----------------------|-------|
| | เรียกได้ด้วย ตนเอง | อ้วนร้าวใช้ชีวิ ทหลาຍอืดตัว | ประหนัยด้าน อาชีพย | |
| ศึกษา ต่างกันเปรียบเทียบ | 22 | 11 | 4 | 37 |
| ปริญญาตรี | 83 | 38 | | 121 |
| สูงกว่าบัณฑิต | 48 | 3 | | 51 |
| Total | 153 | 52 | 4 | 209 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 32.766 ^a | 4 | .000 |
| Likelihood Ratio | 30.988 | 4 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 18.857 | 1 | .000 |
| N of Valid Cases | 209 | | |

a. 3 cells (33.3%) have expected count less than 5. The minimum expected count is .71.

ศึกษา * เหตุ009

Crosstab

Count

| | | เหตุ009 | | | Total |
|-------|-------------------|----------------------------|----------------|--------------|-------|
| | | เครื่องข่ายมีประวัติชีวภาพ | โทรผู้ดูแลเด็ก | รับส่วนลด 5% | |
| ศึกษา | ต่ำกว่าปัจจุบันดี | 9 | 3 | 4 | 16 |
| | ปัจจุบันดี | 54 | 38 | 20 | 112 |
| | สูงกว่าปัจจุบันดี | 27 | 13 | 5 | 45 |
| Total | | 90 | 54 | 29 | 173 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|--------------------|----|-----------------------|
| Pearson Chi-Square | 3.641 ^a | 4 | .457 |
| Likelihood Ratio | 3.780 | 4 | .437 |
| Linear-by-Linear Association | 1.442 | 1 | .230 |
| N of Valid Cases | 173 | | |

a. 2 cells (22.2%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 2.68.

ศึกษา * ระบบโทร

Crosstab

Count

| | | ระบบโทร | | | | Total |
|-------|-------------------|---------|------|----------|-----|-------|
| | | CDMA | DTAC | Truemove | Ais | |
| ศึกษา | ต่ำกว่าปัจจุบันดี | 8 | 19 | 17 | 9 | 53 |
| | ปัจจุบันดี | 14 | 63 | 81 | 75 | 233 |
| | สูงกว่าปัจจุบันดี | 19 | 23 | 16 | 38 | 96 |
| Total | | 41 | 105 | 114 | 122 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|-----------------------|
| Pearson Chi-Square | 27.963 ^a | 6 | .000 |
| Likelihood Ratio | 28.825 | 6 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | .740 | 1 | .390 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 5.69.

ศึกษา * เวลา

Crosstab

Count

| | เวลา | | | | Total |
|---|------------|-------------|-------------|------------|-------|
| | 6.00-12.00 | 12.01-18.00 | 18.01-24.00 | 00.01-6.00 | |
| ศึกษา ต่ำกว่าปัจจุบันด้วย บริโภคด้วย | 5 | 15 | 26 | 7 | 53 |
| สูงกว่าปัจจุบันด้วย | 37 | 32 | 126 | 38 | 233 |
| Total | 73 | 67 | 175 | 67 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 34.570 ^a | 6 | .000 |
| Likelihood Ratio | 35.161 | 6 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 4.666 | 1 | .031 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 9.30.

ศึกษา * ความตื้น

Crosstab

Count

| | ความตื้น | | | | Total |
|---|----------|-----------|------------|------------------|-------|
| | ทุกชั้น | 2-5 ครั้ง | 6-10 ครั้ง | มากกว่า 10 ครั้ง | |
| ศึกษา ต่ำกว่าปัจจุบันด้วย บริโภคด้วย | 22 | 21 | 3 | 7 | 53 |
| สูงกว่าปัจจุบันด้วย | 39 | 160 | 28 | 6 | 233 |
| Total | 77 | 237 | 55 | 13 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 50.005 ^a | 6 | .000 |
| Likelihood Ratio | 44.347 | 6 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 2.263 | 1 | .133 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 2 cells (16.7%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 1.80.

ศึกษา * ระยะเวลา

Crosstab

Count

| | ระยะเวลา | | Total |
|-----------------------|---------------------|------------|-------|
| | น้อยกว่า 15 นาที | 15-30 นาที | |
| ศึกษา ต่ำกว่าปัจจุบัน | 23 | 30 | 53 |
| ปัจจุบันต่อ | 129 | 104 | 233 |
| สูงกว่าปัจจุบัน | 14 | 82 | 96 |
| Total | 166 | 216 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 46.017 ^a | 2 | .000 |
| Likelihood Ratio | 50.376 | 2 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 21.582 | 1 | .000 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 23.03.

ศึกษา * โภชนา

Crosstab

Count

| | โภชนา | | | | | | Total |
|-----------------------|--------|---------|------------|------------|---------|---------|-------|
| | เฉลี่ย | อเมริกา | ออสเตรเลีย | อเมริกาใต้ | ญี่ปุ่น | ทกโภชนา | |
| ศึกษา ต่ำกว่าปัจจุบัน | 27 | 12 | 3 | | 1 | 10 | 53 |
| ปัจจุบันต่อ | 66 | 42 | 58 | 8 | 48 | 11 | 233 |
| สูงกว่าปัจจุบัน | 11 | 13 | 33 | | 39 | | 96 |
| Total | 104 | 67 | 94 | 8 | 88 | 21 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 84.642 ^a | 10 | .000 |
| Likelihood Ratio | 94.054 | 10 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 5.937 | 1 | .015 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 4 cells (22.2%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 1.11.

ศึกษา * ค่าใช้จ่าย

Crosstab

Count

| | ค่าใช้จ่าย | | | | | | Total |
|---------------------|-------------------|---------------|---------------|---------------|----------------|-------------------|-------|
| | น้อยกว่า 1000 บาท | 1001-3000 บาท | 3001-5000 บาท | 5001-7000 บาท | 7001-10000 บาท | มากกว่า 10000 บาท | |
| ศึกษา ต่ำกว่าปีก่อน | 16 | 34 | | 2 | | 1 | 53 |
| ปีก่อนถูกต้อง | 56 | 158 | 13 | 3 | 2 | 1 | 233 |
| สูงกว่าปีก่อน | 5 | 37 | 5 | 23 | 18 | 8 | 96 |
| Total | 77 | 229 | 18 | 28 | 20 | 10 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|----------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 137.720 ^a | 10 | .000 |
| Likelihood Ratio | 129.697 | 10 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 84.300 | 1 | .000 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 6 cells (33.3%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 1.39.

Crosstabs

รายได้ * เสื้อกระباء

Crosstab

Count

| | เสื้อกระباء | | Total |
|------------------------|-------------|---------|-------|
| | เลข 001 | เลข 009 | |
| รายได้ 10000-15000 บาท | 41 | 29 | 70 |
| 15001-20000 บาท | 49 | 59 | 108 |
| 20001-25000 บาท | 67 | 15 | 82 |
| 25001-30000 บาท | 34 | 34 | 68 |
| มากกว่า 30000 บาท | 18 | 36 | 54 |
| Total | 209 | 173 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 38.912 ^a | 4 | .000 |
| Likelihood Ratio | 41.358 | 4 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 2.854 | 1 | .091 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 24.46.

รายได้ * เหตุ001

Crosstab

Count

| | เหตุ001 | | | Total |
|------------------------|-----------------|-------------------------------|-----------------|-------|
| | เงินได้ต่อเดือน | อัตราค่าใช้จ่ายหลักทรัพยากรวม | ประมาณการรายได้ | |
| รายได้ 10000-15000 บาท | 35 | 2 | 4 | 41 |
| 15001-20000 บาท | 34 | 15 | | 49 |
| 20001-25000 บาท | 35 | 32 | | 67 |
| 25001-30000 บาท | 34 | | | 34 |
| มากกว่า 30000 บาท | 15 | 3 | | 18 |
| Total | 153 | 52 | 4 | 209 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|-----------------------|
| Pearson Chi-Square | 55.212 ^a | 8 | .000 |
| Likelihood Ratio | 60.654 | 8 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 1.795 | 1 | .180 |
| N of Valid Cases | 209 | | |

a. 6 cells (40.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is .34.

รายได้ * เหตุ009

Crosstab

Count

| | เหตุ009 | | | Total |
|------------------------|--------------------------------|---------------|--------------|-------|
| | เครื่องข่ายมีประวัติเส้นธุรกิจ | โทรศัพท์เดียว | รับส่วนลด 5% | |
| รายได้ 10000-15000 บาท | 9 | 16 | 4 | 29 |
| 15001-20000 บาท | 28 | 7 | 24 | 59 |
| 20001-25000 บาท | 10 | 4 | 1 | 15 |
| 25001-30000 บาท | 12 | 22 | | 34 |
| มากกว่า 30000 บาท | 31 | 5 | | 36 |
| Total | 90 | 54 | 29 | 173 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 74.298 ^a | 8 | .000 |
| Likelihood Ratio | 79.003 | 8 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 20.434 | 1 | .000 |
| N of Valid Cases | 173 | | |

a. 3 cells (20.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 2.51.

รายได้ * ระบบโทรศัพท์

Crosstab

Count

| | ระบบโทรศัพท์ | | | | Total |
|------------------------|--------------|------|----------|-----|-------|
| | CDMA | DTAC | Truemove | Ais | |
| รายได้ 10000-15000 บาท | 8 | 20 | 30 | 12 | 70 |
| 15001-20000 บาท | 10 | 28 | 42 | 28 | 108 |
| 20001-25000 บาท | 12 | 18 | 22 | 30 | 82 |
| 25001-30000 บาท | 7 | 9 | 18 | 34 | 68 |
| มากกว่า 30000 บาท | 4 | 30 | 2 | 18 | 54 |
| Total | 41 | 105 | 114 | 122 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 56.884 ^a | 12 | .000 |
| Likelihood Ratio | 61.356 | 12 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 1.090 | 1 | .297 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 5.80.

รายได้ * เวลา

Crosstab

Count

| | เวลา | | | | Total |
|------------------------|------------|-------------|-------------|------------|-------|
| | 6.00-12.00 | 12.01-18.00 | 18.01-24.00 | 00.01-6.00 | |
| รายได้ 10000-15000 บาท | 18 | 8 | 33 | 11 | 70 |
| 15001-20000 บาท | 19 | 20 | 50 | 19 | 108 |
| 20001-25000 บาท | 1 | 30 | 40 | 11 | 82 |
| 25001-30000 บาท | 13 | 1 | 42 | 12 | 68 |
| มากกว่า 30000 บาท | 22 | 8 | 10 | 14 | 54 |
| Total | 73 | 67 | 175 | 67 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 73.274 ^a | 12 | .000 |
| Likelihood Ratio | 84.972 | 12 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | .286 | 1 | .593 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 9.47.

รายได้ * ความตื้น

Crosstab

Count

| | ความตื้น | | | | Total |
|------------------------|----------|--------|---------|---------------|-------|
| | ทุกคน | 2-5 คน | 6-10 คน | มากกว่า 10 คน | |
| รายได้ 10000-15000 บาท | 15 | 44 | 4 | 7 | 70 |
| 15001-20000 บาท | 14 | 73 | 21 | | 108 |
| 20001-25000 บาท | 21 | 40 | 15 | 6 | 82 |
| 25001-30000 บาท | 18 | 39 | 11 | | 68 |
| มากกว่า 30000 บาท | 9 | 41 | 4 | | 54 |
| Total | 77 | 237 | 55 | 13 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 39.389 ^a | 12 | .000 |
| Likelihood Ratio | 44.700 | 12 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 2.690 | 1 | .101 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 5 cells (25.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 1.84.

รายได้ * ระยะเวลา

Crosstab

Count

| | ระยะเวลา | | Total |
|------------------------|---------------------|------------|-------|
| | น้อยกว่า 15 นาที | 15-30 นาที | |
| รายได้ 10000-15000 บาท | 45 | 25 | 70 |
| 15001-20000 บาท | 58 | 50 | 108 |
| 20001-25000 บาท | 37 | 45 | 82 |
| 25001-30000 บาท | 18 | 50 | 68 |
| มากกว่า 30000 บาท | 8 | 46 | 54 |
| Total | 166 | 216 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|---------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 43.080 ^a | 4 | .000 |
| Likelihood Ratio | 45.833 | 4 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 42.175 | 1 | .000 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 0 cells (.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 23.47.

รายได้ * โภชนา

Crosstab

Count

| | โภชนา | | | | | | Total |
|------------------------|---------|----------|-----------|----------|--------|--------|-------|
| | ເອເມືອງ | ອະນາຄົກາ | ວັດທະຍາໄລ | ອະນາກາໄຕ | ຜູ້ໂຮງ | ທຸກໂຂນ | |
| รายได้ 10000-15000 บาท | 32 | 16 | 15 | | 4 | 3 | 70 |
| 15001-20000 บาท | 34 | 16 | 18 | 4 | 29 | 7 | 108 |
| 20001-25000 บาท | 13 | 10 | 31 | 4 | 14 | 10 | 82 |
| 25001-30000 บาท | 11 | 13 | 5 | | 38 | 1 | 68 |
| มากกว่า 30000 บาท | 14 | 12 | 25 | | 3 | | 54 |
| Total | 104 | 67 | 94 | 8 | 88 | 21 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|----------------------|----|--------------------------|
| Pearson Chi-Square | 118.096 ^a | 20 | .000 |
| Likelihood Ratio | 121.454 | 20 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 2.820 | 1 | .093 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 9 cells (30.0%) have expected count less than 5. The minimum expected count is 1.13.

รายได้ * ค่าใช้จ่าย

Crosstab

| | ค่าใช้จ่าย | | | | | | Total |
|------------------------|-------------------|---------------|---------------|---------------|----------------|-------------------|-------|
| | น้อยกว่า 1000 บาท | 1001-3000 บาท | 3001-5000 บาท | 5001-7000 บาท | 7001-10000 บาท | มากกว่า 10000 บาท | |
| รายได้ 10000-15000 บาท | 24 | 43 | | 2 | | 1 | 70 |
| 15001-20000 บาท | 30 | 69 | 6 | 1 | 1 | 1 | 108 |
| 20001-25000 บาท | 6 | 60 | 1 | 14 | 1 | | 82 |
| 25001-30000 บาท | 7 | 41 | 3 | 5 | 7 | 5 | 68 |
| มากกว่า 30000 บาท | 10 | 16 | 8 | 6 | 11 | 3 | 54 |
| Total | 77 | 229 | 18 | 28 | 20 | 10 | 382 |

Chi-Square Tests

| | Value | df | Asymp. Sig. (2-sided) |
|------------------------------|----------------------|----|-----------------------|
| Pearson Chi-Square | 116.285 ^a | 20 | .000 |
| Likelihood Ratio | 116.727 | 20 | .000 |
| Linear-by-Linear Association | 54.733 | 1 | .000 |
| N of Valid Cases | 382 | | |

a. 15 cells (50.0%) have expected count less than 5.
The minimum expected count is 1.41.

T-Test

Group Statistics

| เพศ | N | Mean | Std. Deviation | Std. Error Mean |
|-------------|------|--------|----------------|-----------------|
| บริการ | ชาย | 3.7678 | .33221 | .02778 |
| | หญิง | 3.7004 | .23577 | .01525 |
| ตอบสนอง | ชาย | 3.5873 | .36263 | .03032 |
| | หญิง | 3.4327 | .29650 | .01918 |
| สร้างมั่นใจ | ชาย | 3.5890 | .38150 | .03190 |
| | หญิง | 3.4761 | .32375 | .02094 |
| รวมคุณภาพ | ชาย | 3.6540 | .32648 | .02730 |
| | หญิง | 3.5455 | .24288 | .01571 |

Independent Samples Test

| | | Levene's Test for Equality of Variances | | t-test for Equality of Means | | | | | | |
|--------------|-----------------------------|---|------|------------------------------|---------|-----------------|-----------------|-----------------------|---|--------|
| | | F | Sig. | t | df | Sig. (2-tailed) | Mean Difference | Std. Error Difference | 95% Confidence Interval of the Difference | |
| | | | | | | | | | Lower | Upper |
| บริการ | Equal variances assumed | 19.523 | .000 | 2.312 | 380 | .021 | .0674 | .02916 | .01009 | .12474 |
| | Equal variances not assumed | | | 2.127 | 228.121 | .034 | .0674 | .03169 | .00497 | .12986 |
| ตอบสนอง | Equal variances assumed | 6.963 | .009 | 4.529 | 380 | .000 | .1546 | .03413 | .08745 | .22165 |
| | Equal variances not assumed | | | 4.307 | 254.064 | .000 | .1546 | .03588 | .08389 | .22521 |
| สร้างมิตรภาพ | Equal variances assumed | 7.423 | .007 | 3.083 | 380 | .002 | .1129 | .03663 | .04089 | .18493 |
| | Equal variances not assumed | | | 2.959 | 261.743 | .003 | .1129 | .03816 | .03776 | .18805 |
| รวมคุณภาพ | Equal variances assumed | 18.834 | .000 | 3.704 | 380 | .000 | .1085 | .02929 | .05089 | .16609 |
| | Equal variances not assumed | | | 3.444 | 236.164 | .001 | .1085 | .03150 | .04644 | .17055 |

Descriptives

| | | N | Mean | Std. Deviation | Std. Error | % Confidence Interval for Mean | | Minimum | Maximum |
|--------------|----------|-----|--------|----------------|------------|--------------------------------|-------------|---------|---------|
| | | | | | | Lower Bound | Upper Bound | | |
| บริการ | 20-29 ปี | 56 | 3.7696 | .35313 | .04719 | 3.6751 | 3.8642 | 3.00 | 4.60 |
| | 30-39 ปี | 145 | 3.7338 | .26594 | .02209 | 3.6901 | 3.7774 | 2.80 | 4.30 |
| | 40-49 ปี | 126 | 3.7341 | .26688 | .02378 | 3.6871 | 3.7812 | 3.00 | 4.60 |
| | 50-60 ปี | 55 | 3.6400 | .22901 | .03088 | 3.5781 | 3.7019 | 3.00 | 4.00 |
| | Total | 382 | 3.7257 | .27735 | .01419 | 3.6978 | 3.7536 | 2.80 | 4.60 |
| ตอบสนอง | 20-29 ปี | 56 | 3.5891 | .33586 | .04488 | 3.4992 | 3.6791 | 3.13 | 4.75 |
| | 30-39 ปี | 145 | 3.4647 | .31878 | .02647 | 3.4124 | 3.5170 | 2.38 | 4.13 |
| | 40-49 ปี | 126 | 3.4988 | .34252 | .03051 | 3.4384 | 3.5592 | 2.88 | 4.75 |
| | 50-60 ปี | 55 | 3.4396 | .31734 | .04279 | 3.3538 | 3.5254 | 3.13 | 4.00 |
| | Total | 382 | 3.4906 | .33096 | .01693 | 3.4573 | 3.5239 | 2.38 | 4.75 |
| สร้างมิตรภาพ | 20-29 ปี | 56 | 3.5099 | .32603 | .04357 | 3.4226 | 3.5972 | 3.00 | 4.67 |
| | 30-39 ปี | 145 | 3.5180 | .39354 | .03268 | 3.4534 | 3.5826 | 2.22 | 4.11 |
| | 40-49 ปี | 126 | 3.5212 | .33568 | .02991 | 3.4620 | 3.5804 | 2.78 | 4.67 |
| | 50-60 ปี | 55 | 3.5212 | .28917 | .03899 | 3.4430 | 3.5994 | 3.00 | 4.11 |
| | Total | 382 | 3.5183 | .35031 | .01792 | 3.4831 | 3.5536 | 2.22 | 4.67 |
| รวมคุณภาพ | 20-29 ปี | 56 | 3.6290 | .30741 | .04108 | 3.5466 | 3.7113 | 3.07 | 4.59 |
| | 30-39 ปี | 145 | 3.5814 | .29592 | .02457 | 3.5328 | 3.6299 | 2.48 | 4.00 |
| | 40-49 ปี | 126 | 3.5926 | .27529 | .02453 | 3.5441 | 3.6411 | 3.04 | 4.59 |
| | 50-60 ปี | 55 | 3.5401 | .22446 | .03027 | 3.4794 | 3.6007 | 3.04 | 4.00 |
| | Total | 382 | 3.5861 | .28168 | .01441 | 3.5578 | 3.6144 | 2.48 | 4.59 |

ANOVA

| | | Sum of Squares | df | Mean Square | F | Sig. |
|------------|----------------|----------------|-----|-------------|-------|------|
| បច្ចាកទ | Between Groups | .531 | 3 | .177 | 2.323 | .075 |
| | Within Groups | 28.778 | 378 | .076 | | |
| | Total | 29.309 | 381 | | | |
| គោលសនង | Between Groups | .792 | 3 | .264 | 2.438 | .064 |
| | Within Groups | 40.941 | 378 | .108 | | |
| | Total | 41.733 | 381 | | | |
| សរុបមិន | Between Groups | .005 | 3 | .002 | .015 | .998 |
| | Within Groups | 46.749 | 378 | .124 | | |
| | Total | 46.754 | 381 | | | |
| ទំនាក់ទំនង | Between Groups | .228 | 3 | .076 | .958 | .413 |
| | Within Groups | 30.001 | 378 | .079 | | |
| | Total | 30.229 | 381 | | | |

Descriptives

| | N | Mean | Std. Deviation | Std. Error | 95% Confidence Interval for Mean | | Minimum | Maximum |
|------------|---------------|--------|----------------|------------|----------------------------------|-------------|---------|---------|
| | | | | | Lower Bound | Upper Bound | | |
| បច្ចាកទ | បច្ចាកទ | 3.6929 | .31105 | .02386 | 3.6458 | 3.7400 | 2.80 | 4.60 |
| | ប្រារមការ | 3.6338 | .22032 | .02672 | 3.5805 | 3.6872 | 3.00 | 4.00 |
| | វិទ្យាសាអភីជី | 3.8612 | .21391 | .03056 | 3.7998 | 3.9227 | 3.50 | 4.50 |
| | ខេត្តសាលុការា | 3.8071 | .25509 | .03936 | 3.7277 | 3.8866 | 3.40 | 4.50 |
| | ភាគីអិនិសន | 3.7585 | .23406 | .03215 | 3.6940 | 3.8230 | 3.40 | 4.60 |
| | Total | 3.7257 | .27735 | .01419 | 3.6978 | 3.7536 | 2.80 | 4.60 |
| គោលសនង | បច្ចាកទ | 3.4935 | .35398 | .02715 | 3.4400 | 3.5472 | 2.38 | 4.50 |
| | ប្រារមការ | 3.3885 | .26400 | .03201 | 3.3246 | 3.4524 | 3.13 | 4.13 |
| | វិទ្យាសាអភីជី | 3.5535 | .31525 | .04504 | 3.4629 | 3.6440 | 3.13 | 4.75 |
| | ខេត្តសាលុការា | 3.5626 | .38579 | .05953 | 3.4424 | 3.6828 | 3.13 | 4.75 |
| | ភាគីអិនិសន | 3.4966 | .27354 | .03757 | 3.4212 | 3.5720 | 3.13 | 4.50 |
| | Total | 3.4906 | .33096 | .01693 | 3.4573 | 3.5239 | 2.38 | 4.75 |
| សរុបមិន | បច្ចាកទ | 3.4987 | .38381 | .02944 | 3.4406 | 3.5568 | 2.22 | 4.67 |
| | ប្រារមការ | 3.5000 | .29894 | .03625 | 3.4276 | 3.5724 | 3.00 | 4.11 |
| | វិទ្យាសាអភីជី | 3.5918 | .33746 | .04821 | 3.4949 | 3.6888 | 3.11 | 4.56 |
| | ខេត្តសាលុការា | 3.4656 | .30179 | .04657 | 3.3716 | 3.5597 | 3.11 | 4.56 |
| | ភាគីអិនិសន | 3.5786 | .33993 | .04669 | 3.4849 | 3.6723 | 3.22 | 4.67 |
| | Total | 3.5183 | .35031 | .01792 | 3.4831 | 3.5536 | 2.22 | 4.67 |
| ទំនាក់ទំនង | បច្ចាកទ | 3.5684 | .30959 | .02374 | 3.5215 | 3.6153 | 2.48 | 4.59 |
| | ប្រារមការ | 3.5158 | .22500 | .02729 | 3.4613 | 3.5703 | 3.04 | 4.00 |
| | វិទ្យាសាអភីជី | 3.6795 | .25217 | .03602 | 3.6071 | 3.7519 | 3.30 | 4.59 |
| | ខេត្តសាលុការា | 3.6199 | .28184 | .04349 | 3.5321 | 3.7078 | 3.30 | 4.59 |
| | ភាគីអិនិសន | 3.6198 | .25590 | .03515 | 3.5493 | 3.6904 | 3.26 | 4.59 |
| | Total | 3.5861 | .28168 | .01441 | 3.5578 | 3.6144 | 2.48 | 4.59 |

ANOVA

| | | Sum of Squares | df | Mean Square | F | Sig. |
|------------|----------------|----------------|-----|-------------|-------|------|
| បន្ទិករ | Between Groups | 1.992 | 4 | .498 | 6.873 | .000 |
| | Within Groups | 27.317 | 377 | .072 | | |
| | Total | 29.309 | 381 | | | |
| គោលសន្យាគ់ | Between Groups | 1.123 | 4 | .281 | 2.607 | .035 |
| | Within Groups | 40.610 | 377 | .108 | | |
| | Total | 41.733 | 381 | | | |
| សរោចម្ប័ | Between Groups | .663 | 4 | .166 | 1.355 | .249 |
| | Within Groups | 46.092 | 377 | .122 | | |
| | Total | 46.754 | 381 | | | |
| រាយកុណា | Between Groups | .925 | 4 | .231 | 2.976 | .019 |
| | Within Groups | 29.304 | 377 | .078 | | |
| | Total | 30.229 | 381 | | | |

Descriptives

| | N | Mean | Std. Deviation | Std. Error | 5% Confidence Interval for Mean | | Minimum | Maximum |
|------------------------|-------|--------|----------------|------------|---------------------------------|-------------|---------|---------|
| | | | | | Lower Bound | Upper Bound | | |
| បន្ទិករ តាកវាំបីឈូញ | 53 | 3.6925 | .35726 | .04907 | 3.5940 | 3.7909 | 3.00 | 4.60 |
| | 233 | 3.7489 | .23655 | .01550 | 3.7184 | 3.7795 | 2.80 | 4.50 |
| | 96 | 3.6875 | .31397 | .03204 | 3.6239 | 3.7511 | 2.80 | 4.30 |
| | Total | 382 | 3.7257 | .27735 | .01419 | 3.6978 | 3.7536 | 2.80 |
| គោលសន្យាគ់ តាកវាំបីឈូញ | 53 | 3.5542 | .43672 | .05999 | 3.4338 | 3.6745 | 3.13 | 4.75 |
| | 233 | 3.4751 | .28217 | .01849 | 3.4387 | 3.5115 | 2.38 | 4.75 |
| | 96 | 3.4930 | .37096 | .03786 | 3.4179 | 3.5682 | 2.38 | 4.13 |
| | Total | 382 | 3.4906 | .33096 | .01693 | 3.4573 | 3.5239 | 2.38 |
| សរោចម្ប័ តាកវាំបីឈូញ | 53 | 3.5241 | .43547 | .05982 | 3.4041 | 3.6441 | 3.00 | 4.67 |
| | 233 | 3.5436 | .30221 | .01980 | 3.5046 | 3.5826 | 2.22 | 4.56 |
| | 96 | 3.4537 | .39937 | .04076 | 3.3728 | 3.5346 | 2.22 | 4.00 |
| | Total | 382 | 3.5183 | .35031 | .01792 | 3.4831 | 3.5536 | 2.22 |
| រាយកុណា តាកវាំបីឈូញ | 53 | 3.5947 | .38602 | .05302 | 3.4883 | 3.7011 | 3.07 | 4.59 |
| | 233 | 3.5985 | .22926 | .01502 | 3.5689 | 3.6281 | 2.48 | 4.59 |
| | 96 | 3.5513 | .32657 | .03333 | 3.4851 | 3.6175 | 2.48 | 4.00 |
| | Total | 382 | 3.5861 | .28168 | .01441 | 3.5578 | 3.6144 | 2.48 |

ANOVA

| | | Sum of Squares | df | Mean Square | F | Sig. |
|-----------|----------------|----------------|-----|-------------|-------|------|
| บริการ | Between Groups | .324 | 2 | .162 | 2.121 | .121 |
| | Within Groups | 28.984 | 379 | .076 | | |
| | Total | 29.309 | 381 | | | |
| ตอบสนอง | Between Groups | .271 | 2 | .135 | 1.236 | .292 |
| | Within Groups | 41.463 | 379 | .109 | | |
| | Total | 41.733 | 381 | | | |
| สร้างมี | Between Groups | .552 | 2 | .276 | 2.264 | .105 |
| | Within Groups | 46.203 | 379 | .122 | | |
| | Total | 46.754 | 381 | | | |
| รวมคุณภาพ | Between Groups | .156 | 2 | .078 | .982 | .376 |
| | Within Groups | 30.074 | 379 | .079 | | |
| | Total | 30.229 | 381 | | | |

Descriptives

| | N | Mean | Std. Deviation | Std. Error | 95% Confidence Interval For Mean | | Minimum | Maximum | |
|-----------|-------------------|------|----------------|------------|----------------------------------|-------------|---------|---------|------|
| | | | | | Lower Bound | Upper Bound | | | |
| บริการ | 10000-15000 บาท | 70 | 3.7086 | .35539 | .04248 | 3.6238 | 3.7933 | 2.80 | 4.60 |
| | 15001-20000 บาท | 108 | 3.7454 | .24086 | .02318 | 3.6994 | 3.7913 | 3.00 | 4.50 |
| | 20001-25000 บาท | 82 | 3.7463 | .19888 | .02196 | 3.7026 | 3.7900 | 3.40 | 4.00 |
| | 25001-30000 บาท | 68 | 3.6441 | .23839 | .02891 | 3.5864 | 3.7018 | 3.00 | 4.00 |
| | มากกว่า 30000 บาท | 54 | 3.7796 | .35469 | .04827 | 3.6828 | 3.8764 | 2.80 | 4.50 |
| | Total | 382 | 3.7257 | .27735 | .01419 | 3.6978 | 3.7536 | 2.80 | 4.60 |
| ตอบสนอง | 10000-15000 บาท | 70 | 3.5444 | .37039 | .04427 | 3.4561 | 3.6327 | 2.38 | 4.50 |
| | 15001-20000 บาท | 108 | 3.4884 | .26454 | .02546 | 3.4380 | 3.5389 | 2.88 | 4.75 |
| | 20001-25000 บาท | 82 | 3.3921 | .33462 | .03695 | 3.3186 | 3.4656 | 2.88 | 4.13 |
| | 25001-30000 บาท | 68 | 3.4418 | .28780 | .03490 | 3.3721 | 3.5114 | 3.13 | 4.00 |
| | มากกว่า 30000 บาท | 54 | 3.6361 | .38498 | .05239 | 3.5310 | 3.7412 | 2.38 | 4.75 |
| | Total | 382 | 3.4906 | .33096 | .01693 | 3.4573 | 3.5239 | 2.38 | 4.75 |
| สร้างมี | 10000-15000 บาท | 70 | 3.5444 | .41666 | .04980 | 3.4451 | 3.6438 | 2.22 | 4.67 |
| | 15001-20000 บาท | 108 | 3.5658 | .33610 | .03234 | 3.5017 | 3.6300 | 2.78 | 4.56 |
| | 20001-25000 บาท | 82 | 3.4878 | .32087 | .03543 | 3.4173 | 3.5583 | 2.78 | 4.11 |
| | 25001-30000 บาท | 68 | 3.4118 | .28542 | .03461 | 3.3427 | 3.4809 | 3.00 | 4.00 |
| | มากกว่า 30000 บาท | 54 | 3.5700 | .37883 | .05155 | 3.4666 | 3.6734 | 2.22 | 4.56 |
| | Total | 382 | 3.5183 | .35031 | .01792 | 3.4831 | 3.5536 | 2.22 | 4.67 |
| รวมคุณภาพ | 10000-15000 บาท | 70 | 3.6048 | .36177 | .04324 | 3.5185 | 3.6910 | 2.48 | 4.59 |
| | 15001-20000 บาท | 108 | 3.6084 | .24782 | .02385 | 3.5611 | 3.6556 | 3.04 | 4.59 |
| | 20001-25000 บาท | 82 | 3.5542 | .20947 | .02313 | 3.5082 | 3.6002 | 3.19 | 4.00 |
| | 25001-30000 บาท | 68 | 3.5060 | .23157 | .02808 | 3.4499 | 3.5620 | 3.07 | 4.00 |
| | มากกว่า 30000 บาท | 54 | 3.6667 | .35107 | .04777 | 3.5708 | 3.7625 | 2.48 | 4.59 |
| | Total | 382 | 3.5861 | .28168 | .01441 | 3.5578 | 3.6144 | 2.48 | 4.59 |

ANOVA

| | | Sum of Squares | df | Mean Square | F | Sig. |
|-----------|----------------|----------------|-----|-------------|-------|------|
| น้ำใจการ | Between Groups | .707 | 4 | .177 | 2.329 | .056 |
| | Within Groups | 28.602 | 377 | .076 | | |
| | Total | 29.309 | 381 | | | |
| ผลบันดาล | Between Groups | 2.305 | 4 | .576 | 5.510 | .000 |
| | Within Groups | 39.428 | 377 | .105 | | |
| | Total | 41.733 | 381 | | | |
| สร้างมั่น | Between Groups | 1.284 | 4 | .321 | 2.662 | .032 |
| | Within Groups | 45.470 | 377 | .121 | | |
| | Total | 46.754 | 381 | | | |
| รวมคุณภาพ | Between Groups | .948 | 4 | .237 | 3.052 | .017 |
| | Within Groups | 29.281 | 377 | .078 | | |
| | Total | 30.229 | 381 | | | |

ประวัติผู้เขียน

| | |
|------------------------|--|
| ชื่อ-สกุล | นายไสกณ คงนา |
| วัน เดือน ปีเกิด | 19 พฤษภาคม พ.ศ. 2505 |
| ที่อยู่ตามทะเบียนบ้าน | 53/66 หมู่ 8 ตำบลบางกระษ อําเภอเมือง จังหวัดนนทบุรี |
| ประวัติการศึกษา | |
| พ.ศ. 2518 | สำเร็จการศึกษา ชั้นอนุศึกษา (ป.7) จากโรงเรียนพินุสัง Graham อําเภอหัวไทร จังหวัดนครศรีธรรมราช |
| พ.ศ. 2521 | สำเร็จการศึกษา ชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 3 (มศ.3) จากโรงเรียนปากพนัง อําเภอปากพนัง จังหวัดนครศรีธรรมราช |
| พ.ศ. 2524 | สำเร็จการศึกษา ประกาศนียบัตรวิชาชีพ (ปวช.) ช่างอิเล็กทรอนิกส์ จากวิทยาลัยเทคโนโลยีคະกา จังหวัดคະกา |
| พ.ศ. 2527 | สำเร็จการศึกษา ประกาศนียบัตรวิชาชีพชั้นสูง (ปวส.) ช่าง อิเล็กทรอนิกส์ สถาบันเทคโนโลยีราชมงคล วิทยาเขตพระนครเหนือ |
| พ.ศ. 2539 | สำเร็จการศึกษา ปริญญาตรี หลักสูตร ครุศาสตร์อุตสาหกรรมปัณฑิต (วิศวกรรมคอมพิวเตอร์) สถาบันเทคโนโลยีราชมงคล |

ประวัติการทำงาน

| | |
|----------------------|--|
| พ.ศ. 2526 – ปัจจุบัน | วิศวกร ระดับ 8 ฝ่ายศูนย์ควบคุมเครือข่าย บริษัท กสท โทรคมนาคม จำกัด (มหาชน) |
|----------------------|--|