



■ **พศ.ดร.วรงค์กร ไพธังกร**

ผู้อำนวยการหลักสูตรปริญญาโท
และคณบดีบัณฑิตสาขาเทคโนโลยีสารสนเทศ
วิทยาลัยนวัตกรรมด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและ
วิศวกรรมศาสตร์ (CITE) มหาวิทยาลัยธุรกิจบัณฑิตย์

Fintech

อีกหนึ่งโอกาสของธุรกิจ Startup

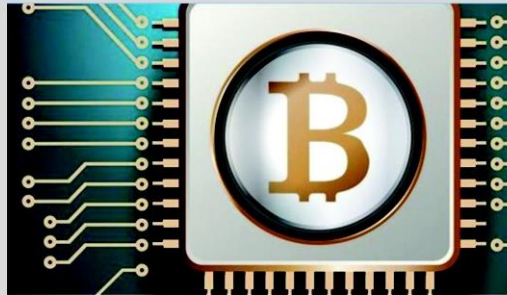
วัตถุประสงค์หลักของการทำธุรกิจคือเพื่อการทำกำไรหรือการได้เงินมานั่นเอง ดังนั้นกระบวนการหนึ่งที่สำคัญมากสำหรับการทำธุรกิจก็คือ “เรื่องของการเก็บเงิน” แน่นอนว่าในยุคดิจิทัลต้องมีระบบการเงินที่สนับสนุนการทำงานตรงนี้ ถ้าจะบอกว่าการเก็บเงินของธุรกิจต่างๆ ในแบบ **E-Business** รวมถึง **E-Commerce** ต่างมีการพัฒนาไปมาก ไม่ใช่แค่การโอนเงินผ่านตู้ ATM การใช้



ระบบ **E-Banking** หรือการใช้บัตรเครดิตอีกต่อไป แต่เป็น “นวัตกรรมทางการเงิน”

ในตอนนี้นี้ ผมขอกล่าวแบบคร่าวๆ ว่า Fintech ได้เริ่มเข้ามามีบทบาทในชีวิตยุคดิจิทัลของพวกเรามากขึ้นแล้ว ไม่ว่าจะเป็นการมีหน่วยเงินตราอย่างเช่น

Bitcoin ซึ่งสามารถใช้แทนเงินในการซื้อขายสินค้าได้จริง การชำระเงินแบบ PromptPay หรือแม้แต่ธนาคารที่สร้างขึ้นมาจากโปรแกรมคอมพิวเตอร์แบบ APIs ซึ่งธุรกิจ Fintech นี้ ยังมีโอกาสให้เล่นอีกมากในตลาด โดยผู้ที่เข้ามาสู่ธุรกิจนี้ควรจะต้องมีความรู้ทั้งทางด้าน



เทคโนโลยีและทางด้านธุรกิจด้วย

โดยในด้านเทคโนโลยีนั้น ควรที่จะเข้าใจหลักการสำหรับการสร้างส่วนเชื่อมต่อโปรแกรมอย่างเช่น API (Application Program Interface) หรือเทคโนโลยีอย่าง Blockchain ซึ่งเป็นเครื่องมือสำคัญสำหรับ Digital Currency ในการเก็บข้อมูลต่างๆ ที่เกิดขึ้นทางการเงิน โดยเมื่อเราทราบว่ามีเทคโนโลยีเหล่านี้ อยู่แล้ว ถ้าสำรวจโอกาสทางการตลาดเพื่อที่จะสร้าง Start Up ทางการเงิน จะพบว่าเรามีโอกาสที่จะทำธุรกิจได้ อย่างเช่น การสร้างระบบบริหารจัดการการเงินส่วนบุคคล การจัดทำเรื่องการกู้เงิน ระบบให้คำปรึกษาการรีไฟแนนซ์แบบออนไลน์ อย่างเช่น reFinn ที่เพิ่งเปิดตัวไป นอกจากนี้ยังมีโอกาสสำหรับการให้คำปรึกษาการลงทุน เช่น การให้คำแนะนำในการลงทุนหุ้น การวิเคราะห์หุ้นแบบออนไลน์ หรือ รวมไปถึงการสร้างธุรกิจที่เป็นบริการรับจ่ายเงิน หรือรับชำระค่าบริการต่างๆ หรือถ้าผู้ที่เริ่มต้นทำ Start Up มีความเชี่ยวชาญทางด้านคอมพิวเตอร์อาจจะสร้างโปรแกรมเพื่อเชื่อมต่อธุรกิจ กับส่วนของโปรแกรมอื่นเพื่อทำหน้าที่ชำระเงิน รวมไปถึงการให้บริการในลักษณะของ Big Data ที่เป็นการวิเคราะห์ข้อมูลขนาดใหญ่ และนำเสนอผลการวิเคราะห์เชิงลึกแก่ผู้ใช้ เป็นต้น

ถึงจุดนี้ก็จะเห็นได้ว่าธุรกิจธนาคารแบบดั้งเดิมจะต้องมีการปรับตัวกันครั้งใหญ่ มิฉะนั้นจะโดนคลื่น Fintech ชัดกระจายไป โอกาสในทางธุรกิจสำหรับ Start Up ไม่ใช่มีแค่การขายสินค้าหรือบริการ แต่การหยิบยกกระบวนการที่สำคัญทางธุรกิจอย่างเช่นด้านการเงินเข้ามา เราก็จะเห็นโอกาสในการสร้าง Start Up ได้ อีกหลากหลายครับ